БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№54 (397) 25 августа 1997 года — понедельник

СЕГОДНЯ

ЗА ГРАНЬЮ ВОЗМОЖНОГО — РЕАЛЬНОСТЬ

Факт вопиющий: вступая в должность, глава государства давал клятву на верность собственному народу и своим гражданам, а великодушие проявил к гражданам российским.

стр. 5

СОБЫТИЕ

«ПОДСТАВА!»

Юрий ДРАКОХРУСТ

Если верить записям КГБ, именно это слово выкрикнул вечером 15 августа молодой корреспондент ОРТ Анатолий Адамчук, когда услышал заявление телекомпании о том, что на границу съемочную группу никто не посылал. Это слово, пожалуй, ключевое во всей истории с задержанием и освобождением второй съемочной группы ОРТ. Ровно неделя прошла с того момента, как Ошмянский погранотряд задержал около белорусско-литовской границы четырех журналистов, до процедуры передачи освобожденных узников их женам, Александру Любимову и спикеру Госдумы РФ Геннадию Селезневу. Пограничной ситуацией была вся эта неделя, продемонстрировавшая границы мужества и солидарности, подлости и произвола.

Напомним вкратце, как развивались события. 15 августа вечером погранотряд передал журналистов ошмянской милиции, где «нарушителей» оштрафовали за нахождение в погранзоне и отпустили, предложив на следующий день прийти за видеокамерой и автомобилем. Схема совершенно та же, что и в «деле Шеремета»: сначала пустяковое наказание за нахождение в погранзоне, а потом -- главный удар. Зайдя в субботу в отделение за техникой, журналисты очутились в приемнике-распределителе г. Лиды. Официальный комментарий гласил, что журналисты задержаны «...для выяснения личностей».

А в понедельник грянул гром. В роли информационного технолога-«громовержца», оттеснив на задний план мастеров этого дела гг. Заметалина и Посохова, выступил бывший «создатель грез» из телекомпании «Мир», ныне заместитель главы Администрации президента Иван Пашкевич. На пресс-конференции в понедельник он зачитал фрагменты из письма на имя президента, написанного 17 августа руководителем задержанной группы ОРТ Анатолием Адамчуком. В своем послании журналист признается в совершении преступления -- «покушении на границу», раскаивается в нем, сообщает, что предпринять рейд в погранзону его принудили названные поименно руководители ОРТ, и просит Александра Лукашенко не привлекать к уголовной ответственности его и его коллег.

Принимавший участие в пресс-конференции начальник юридического отдела КГБ Сергей Мочалов сказал, что против съемочной группы Адамчука 18 августа возбуждено уголовное дело с формулировкой «подготовка к умышленному незаконному нарушению госграницы». Речь шла не о нарушении, как в случае с Шереметом, а о подготовке -- фактически об умысле. Какие блестящие перспективы открыло это обстоятельство перед доблестными чекистами! Ведь и обмен мнениями по поводу возможности рейда на границу, и просто пьяную болтовню в теплой компании при желании можно рассматривать как умысел, как приготовление.



Анатолий Адамчук: «Я боялся за себя и за жену»

Стали вырисовываться контуры гигантского «заговора журналистов», направляемого руководителями ОРТ, за которыми, в свою очередь, стоят зловещие враги славянства.

И началась охота: журналистов, даже тех, кто перекинулся с Анатолием всего парой слов, потащили на допросы. Самое подлое в признаниях Адамчука -- то, что он назвал людей, с которыми он обсуждал свое «преступление». Причем указаны были не только россияне, но и белорусские граждане, не имеющие от белорусских властей вовсе никакой защиты. Журналистов «приглашали» в КГБ как свидетелей, но насколько зыбка у нас грань между процессуальными ролями, показала история с Владимиром Фошенко. Через несколько часов после первой пресс-конференции Пашкевича четыре сотрудника КГБ захватили журналиста и силой доставили его в Лидское управление КГБ. На допрос в качестве свидетеля. Складывается впечатление, что допрос этот продолжался до пятницы, до того момента, как корреспондент был выслан из страны. На вопрос «Где Фошенко?» в течение недели власти давали поражающие остроумием ответы: «В Лиде», «В гостинице», «На допросе». С формально-правовой точки зрения эти ответы -- едва ли не самое вопиющее нарушение закона во всей этой истории. Вновь повеяло стилем Гаити, вспомнилась двухлетней давности ситуация с «исчезновением» профактивистов во время забастовки в минском метро.

Однако воронежский журналист оказался для белорусских властей крепким орешком. Он просто отказался давать какие-либо показания. И все величественные творения гэбистского разума, весь труд стукачей, топтунов и слухачей пошел прахом. Как говорил один зэк сталинских времен: «Они знают о нас только то, что мы сами им говорим».

Со зла Владимира Фошенко попытались объявить ключевой фигурой «заговора», а потом, от того же злого бессилия, тишком выслали из страны. Не передашь же такого благостному спикеру Госдумы.

Но вернемся к основной канве повествования. До среды власти не нашли ничего лучшего, как тиражировать покаянные признания Адамчука.В понедельник по ТВ был показан видеосюжет, где журналист в присутствии советника посольства РФ вручает свою эпистолу Ивану Пашкевичу, уверяет его, что никакого нажима на него не оказывалось, и просит не высылать его из Беларуси, а дать возможность трудом загладить свою вину. Интересные детали: заместитель главы Администрации президента называет собеседника на «ты» и, работая на камеру, несколько раз переспрашивает его, не было ли на него давления. Как будто зрителю неясно, что после беседы с Пашкевичем узник возвращается в камеру.

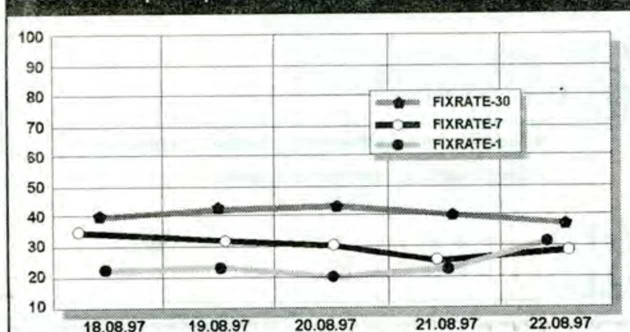
Как говорится, отдельное поздравление сотрудникам АТН, заснявшим эти бессмертные кадры. Раньше подобные съемки делали операторы КГБ, теперь выяснилось, что отличия «чэсных» от вохры стерлись окончательно.

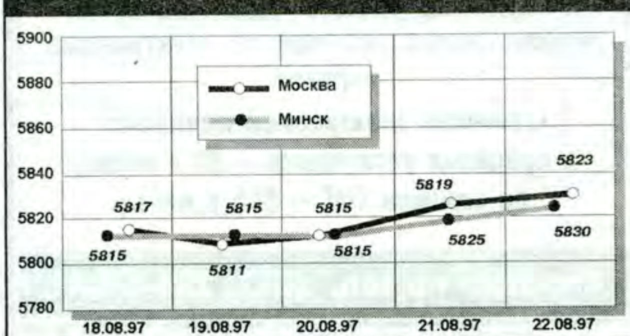
В среду 20 августа в газетах были опубликованы новые фрагменты признаний Адамчука. Журналист «закладывает» уже не только начальство и коллег, но и самого себя: он признается, что имел намерение не только подойти к границе, но и перейти ее. Единственное доказательство умысла -- это признание, и оно получено.

Видимо, только к среде власти сообразили, что одних раскаяний маловато. Был выброшен новый козырь -- запись телефонных разговоров Фошенко вечером 15 августа с Адамчуком, находящимся в гостинице в Ошмянах, и с Москвой. В ответ на крик Адамчука о «подставе» Фошенко спокойно убеждает коллегу, что он для своего же блага должен придерживаться официальной версии ОРТ. В данном случае придерживаться официальной версии означало не возводить на себя напраслину. Но торжествующий Иван Пашкевич цитировал чекистский перехват как решающее доказательство «заговора ОРТ».

Москва тем временем хранила гордое молчание, несмотря на то, что речь в данном случае шла о российских гражданах. Что до российского посольства, то его представители лишь один раз встретились с Владимиром Фошенко, после чего даже не интересовались в тюрьме их соотечественник или на свободе. «Он нас не просил встречаться с ним», -- сказал один дипломат. Да и к журналистам группы Адамчука дипломаты ездили лишь два раза: первый -- сразу после задержания, второй -- когда надо было создать «картинку» добровольного и чистосердечного признания главного свидетеля. Не случайно именно в эти дни здание под российским триколором на Коммунистической окрестили «российским посольством Беларуси в Минске».

Окончание на стр.3







СОТРУДНИЧЕСТВО

ВПЕРЕД, В ПРОШЛОЕ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Рассмотрение советом директоров МВФ вопроса о Беларуси не привело к изменениям во взаимоотношениях между Беларусью и фондом. Несмотря на победные реляции белорусского руководства об улучшении экономической ситуации, выдача кредитов нашей стране продолжает оставаться рискованным занятием. Экономическая ситуация не позволяет западным финансовым институтам надеяться на то, что кредиты могут быть возвращены.

Вопрос о возможности возобновления финансирования для Беларуси даже не значился в повестке дня заседания, и ни один из директоров не предложил обсудить такую возможность. Между тем, во время обсуждения выступила почти половина совета -- 11 директоров.

Первоначально заседание было запланировано на 20 августа, однако из-за затянувшегося обсуждения проблем Таиланда оно было перенесено на один день. С белорусским вопросом директора МВФ разобрались гораздо быстрее -- он был рассмотрен приблизительно за час. В принципе это неудивительно -- обычно именно столько времени отводится стране, где у МВФ нет программы.

Совет директоров МВФ одобрил оценку экономического положения Беларуси, которая была дана персоналом фонда. Во время обсуждения были заслушаны результаты визита миссии МВФ, которая изучала экономическую ситуацию в нашей стране в июне текущего года. Совет директоров выразил согласие с выводами миссии. Результат обсуждения оказался вполне прогнозируемым -- экономическая политика правительства Беларуси не может быть поддержана Международным валютным фондом. Этому не удивился никто, даже белорусское руководство, которое упорно не предпринимает никаких действий для того, чтобы получить столь необходимые вливания в экономику.

Именно об этом было дипломатично сказано в заключении по результатам работы миссии МВФ, которое было заслушано на совете директоров. В документе отмечены некоторые успехи белорусского правительства, которые в основном сводятся к усилению доходной части бюджета. Все остальные выводы были не в пользу Беларуси. Так, эксперты фонда отметили значительный рост целевых кредитов (за счет их, кстати, и выросли многие показатели, которыми так гордится белорусское руководство). В частности, по мнению представителей МВФ, резкий рост заработной платы и денежных доходов был вызван кредитной и денежной экспансией. Результатом стало ускорение инфляции, которое наблюдается с середины прошедшего года. Миссия отметила, что под давлением продолжал находиться платежный баланс. Структурные преобразования не проводились начиная со второй половины 1995 года. Число убыточных предприятий стремительно растет, снизились прибыли банков, что свидетельствует о негативных тенденциях в экономике. Иностранные инвесторы за редким исключением сторонятся Беларуси.

АКЦИИ

ПРОФСОЮЗЫ СНОВА В ПОСЛЕДНИЙ РАЗ ПРЕДУПРЕЖДАЮТ ПРАВИТЕЛЬСТВО

Отдел информации «БДГ»

22 августа Администрацию президента пикетировала Ассоциация независимых профсоюзов Беларуси. Главным инициатором акции выступили профсоюзы радиоэлектронной промышленности.

Как обычно, профсоюзы требовали в основном хлеба и совсем немного зрелищ. Заработная плата в радиоэлектронной отрасли в настоящее время самая низкая в промышленности. Средний заработок составляет менее полутора миллионов рублей. К примеру, на заводе «Витязь» средняя заработная плата -- 900 тысяч рублей. А на отдельных предприятиях она не превышает 500 тысяч.

Планы правительства, касающиеся предстоящего повышения заработной платы, профсоюзы считают чересчур скромными. По мнению заместителя председателя федерации профсоюзов Франца Витко, с учетом инфляции тарифная ставка первого разряда должна составлять порядка 600 тысяч рублей. Между тем Министерство труда предполагает установить ставку первого разряда в 220 тысяч рублей.

Впрочем, кроме сугубо материальных, профсоюзы требуют удовлетворения и некоторых духовных запросов. На последнем съезде федерации профсоюзов Александр Лукашенко обещал создать на белорусском телевидении специальную программу, посвященную проблемам рабочих. Выполнения этого обещания профсоюзы безуспешно добиваются уже в течение года.

Судя по активности, с которой сейчас действуют профсоюзы, ждать им придется еще долго. На 25 августа профсоюзами в очередной раз была запланирована масштабная акция протеста. Но после переговоров с правительством она была в очередной раз отложена. По словам одного из руководителей федерации, *мы хотели еще раз предупредить правительство о том, что к проблемам профсоюзов нужно подходить более внимательно. Если к нам не прислушаются, последствия в конце концов могут оказаться самыми непредсказуемыми.* Впрочем, подобные предупреждения звучали так часто, что к ним давно уже никто не прислушивается.

СКАНДАЛЫ

ЛИЦЕИСТЫ И ПИСАТЕЛИ ВЕДУТ БОРЬБУ ЗА НЕДВИЖИМОСТЬ

Отдел информации «БДГ»

В длящемся более месяца скандале вокруг белорусского гуманитарного лицея, похоже, наступила передышка. В соответствии с решением, принятым вице-премьером Владимиром Заметалиным, лицеисты могут учиться в этом здании на протяжении еще одного учебного года.

Напомним, что история началась с распоряжения президента Лукашенко о передаче ряда столичных зданий в ведение Управления делами президента. В числе прочих в список попал и белорусский гуманитарный лицей.

Лицеисты и преподаватели с таким решением не согласились и в течение почти двух месяцев отстаивали родное здание всеми доступными им методами. Был организован сбор подписей в защиту здания, перед Администрацией президента проходили ежедневные пикеты, были направлены обращения в различные правозащитные организации.

Упорная борьба принесла свои плоды. Хотя лицеисты и не добились окончательной победы, но по крайней мере настояли на том, что перемирие было заключено явно в их пользу.

На этом фоне совсем безнадежным выглядит положение белорусских литераторов. Покушение на Дом литераторов управление делами совершило в то же время, что и на здание лицея. Однако инженеры человеческих душ от активной борьбы явно уклонились. Свой первый пикет писатели провели лишь 19 августа. Все остальное время они ограничивались тем, что обращались к многочисленным начальникам от культуры да сетовали на «неправильный» белорусский менталитет.

СОЦИУМ

И В СОЛНЕЧНОЙ ИТАЛИИ БЫВАЮТ ПАСМУРНЫЕ ДНИ

Отдел информации «БДГ»

22 августа президент итальянской ассоциации A.N.P.AS (Associazione Nazionale Pubbliche Assistenze) Луиджи Буллери провел в Минске пресс-конференцию. Ассоциация занимается поездками белорусских детей, проживающих на загрязненных территориях, на оздоровление в Италию. Г-н Буллери организовал пресс-конференцию в связи с некоторыми возникшими в этом году проблемами между белорусской и итальянской сторонами.

Спорные моменты возникли с перевозкой детей, которых в Италию из Беларуси доставляет компания «Гомельавиа». Как сообщил президент итальянской ассоциации, был ряд задержек в вылетах из Беларуси и в Беларусь, что доставило определенные неудобства итальянским и белорусским семьям и особенно детям. Последние вынуждены были долгое время находиться в ожидании отлета. В частности, один из рейсов задержался почти на 10 дней, а в Сардинии дети ожидали самолет около 20 часов. Правда, местные власти не оставили детей в аэропорту на все это время, а предоставили место для отдыха и еду.

По этому поводу в Министерстве образования Беларуси состоялась встреча, где представителям итальянской ассоциации были даны заверения в последующем бесперебойном функционировании рейсов. Г-н Буллери сообщил, что состоялась также и встреча в комитете гражданской авиации с участием всех заинтересованных сторон, где обсуждались эти проблемы. На встрече было отмечено, что у сторон возникли разночтения по одному из пунктов заключенного контракта. Они касаются пункта, по которому белорусская сторона предполагала страхование полета в размере $150 на каждого ребенка, а итальянская сторона эту сумму не оплатила. Поэтому белорусская сторона блокировала рейсы, сказал г-н Буллери. Однако он также сообщил, что за август все рейсы итальянской стороной уже оплачены, и что он надеется на успешное разрешение возникших проблем.

Президент A.N.P.AS отметил, что проект оздоровления белорусских детей будет расширяться и что количество итальянских семей, желающих их принять, с каждым годом увеличивается.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

СОТРУДНИЧЕСТВО

О ЛЮБВИ НЕ ГОВОРИ — О НЕЙ ВСЕ СКАЗАНО

Отдел информации «БДГ»

На фоне событий, связанных с журналистами ОРТ, практически незамеченной осталась встреча президента с новым докладчиком Совета Европы по Беларуси Эрикой Манн. В тот же день прежний докладчик, Элизабет Шредтер, обратилась к Александру Лукашенко с открытым посланием.

Белорусские власти связывали с назначением нового докладчика совершенно неоправданные надежды. За неделю до визита заместитель главы Администрации президента Иван Пашкевич дал понять, что появление нового лица приведет к изменению характера отношений Беларуси с Европой. Иван Пашкевич высказался в том смысле, что Элизабет Шредтер была чересчур тенденциозна и не прислушивалась к той «объективной» информации, которую предоставляли ей официальные государственные структуры. Заместитель министра иностранных дел Беларуси Михаил Хвостов даже связал это назначение с недавним визитом в Беларусь *«влиятельного швейцарского парламентария»* Эрнста Мюллемана.

До сих пор в Беларуси не расстались с иллюзиями относительно того, что негативное отношение к нашей стране определяется якобы исключительно недостоверной информацией, которая звучит из уст отдельных нечистоплотных личностей. Власти Беларуси не желают понять, что отношение к нашей стране определяется не личностью конкретного политика, а тем, что происходит внутри страны. В отличие от президента Лукашенко и Элизабет Шредтер, и Эрика Манн не просто политики сами по себе. Они представляют вполне конкретные государства и вполне конкретные политические силы. Поэтому ждать, что после смены докладчика Беларусь сможет прорвать изоляцию на Западе, по меньшей мере наивно.

Подробности встречи Эрики Манн и Александра Лукашенко не были обнародованы. Но взаимоотношения Беларуси с европейскими структурами давно уже напоминают разговор немого с глухим. От представителей всевозможных евроструктур белорусские власти слышат лишь то, что хотят услышать. Всякий раз, когда Беларусь посещает кто-нибудь из Европы, белорусские власти представляют этот визит как грандиозный успех отечественной дипломатии и прорыв блокады на Западе. Потом проходит время и становится ясно, что официальные комментаторы в очередной раз обманули себя и других.

АЛЕКСАНДР ЛУКАШЕНКО СНОВА СОБИРАЕТСЯ В ДЕЛИ

Отдел информации «БДГ»

Как стало известно «БДГ», на конец сентября запланирован официальный визит президента Беларуси в Дели. Александр Лукашенко намеревался посетить Индию еще в конце прошлого года, но, если верить официальной версии, его не отпустили важные государственные дела.

В рамках визита планируется подписать ряд двусторонних документов -- соглашение об учреждении межправительственной комиссии по сотрудничеству в области экономики, торговли, промышленности, науки, технологии и культуры, соглашение между министерствами связи двух стран в области почтовой и электрической связи, а также соглашение о воздушном сообщении.

В составе делегации, отправляющейся в Индию, кроме официальных лиц, будут представители промышленных предприятий, банкиры. Одновременно выедет группа научных работников Беларуси, которые примут участие в проводимой в Хайдарабаде выставке (в этом городе с помощью белорусских специалистов открыт Институт порошковой металлургии).

К индийскому визиту президента издается специальный буклет, содержащий информацию по нормативно-правовой базе, регулирующей внешнеэкономическую деятельность, налоговому законодательству Беларуси. Значительный тираж буклета будет передан индийским бизнесменам.

СОБЫТИЕ

«ПОДСТАВА!»

Окончание.
Начало на стр.1

Лишь в четверг, когда поползли слухи о скором освобождении россиян, когда об этом заявил министр иностранных дел РФ Евгений Примаков, прозвучало предельно резкое заявление Сергея Ястржембского с ультимативным требованием немедленно освободить корреспондентов, причем не только россиян, но и белорусов. Реакция Минска была мгновенной и по-своему точной: Александр Лукашенко отказался освобождать журналистов в ситуации, когда это будет выглядеть как уступка давлению. Уже к вечеру был выработан вариант, который позволял президенту с хорошей миной и даже политической пользой для себя выйти из того неуютного положения, в котором он оказался. На помощь пришел верный друг, уже выручивший разок Александра Лукашенко в ноябре прошлого года, -- спикер Госдумы Геннадий Селезнев. Геннадий Николаевич обрушился с хулой на «антироссийское ОРТ», обругал Ястржембского, рассказал о том, что Ельцин никаких ультиматумов предъявлять не собирался. Сразу стало ясно, кто лучше всего выполнит роль «голубя мира».

В пятницу спикер вылетел в Минск и на импровизированной пресс-конференции после встречи с Александром Лукашенко объявил, что журналисты будут переданы их женам и директору общественно-политических программ ОРТ Александру Любимову. Было сообщено, что три россиянина уже доставлены из Лиды в Минск и взяты под охрану службой безопасности президента, поскольку поступила информация об угрозе жизни журналистов. Президент выразил готовность дать сопровождение узникам до самой Москвы, а при их желании -- трудоустроить в Беларуси. Поистине нет границ его отеческой заботе о людях!.. Геннадий Селезнев все прекрасно понял: жены, Любимов -- это все фигуры речи, на самом деле освободителем журналистов становится он. И, как и Адамчук, произнес все нужные слова, позарез нужные Минску: о вине журналистов и о войне ОРТ против Союза. Ценный подарок был вручен гостю вечером в посольстве России. Когда Анатолий Адамчук проходил в посольство мимо журналистов, он на все вопросы ответил одно: «Все в Москве».

Вот, собственно говоря, вся фактическая канва событий.

Однако остается масса вопросов и широчайшее поле для анализа.

В частности, так и неясно, какую роль сыграли московские властные кланы в том, что рейд на границу вообще состоялся?.. Чем можно объяснить безумные показания Адамчука?..

Первый вопрос имеет более конкретную формулировку: получал ли Адамчук прямое задание пересечь границу? Отвлечемся от экзотики белорусской юридической системы, для которой шаг через священную линию переводит поступок из мелкого правонарушения в разряд тяжких преступлений. Условия заданы и были известны в Москве.

Лукашенко отвечает: «Да, было задание, хотели подставить ребят, показать, что в Беларуси царит диктатура». При этом, правда, единственным реальным доказательством служат показания самого Адамчука.

Подобные же версии высказывают и независимые аналитики, обращая внимание на острый конфликт, разгоревшийся в Москве после аукциона по «Связьинвест» между группой Чубайса и группой Березовского. Причем, отмечается, что одним из аспектов конфликта была борьба за контроль над ОРТ. И в этой ситуации одна из сторон могла попытаться пойти с «белорусской карты», актуализировав представление о Беларуси как о безжалостной деспотии, гноящей в застенках россиян. Причем, игра могла идти «в пас»: ведь и для президента Беларуси подобный сценарий -- это желанное соревнование с Кремлем в «крутизне», прямой путь к сердцу российского электората, жаждущего «сильной руки».

Все в этой версии красиво, отсутствует лишь объяснение, какие дивиденды может извлечь тот или иной клан в Москве из такого сценария. Одинаково убедительна аргументация, что таким образом Березовского можно выжить из ОРТ. И наоборот, что именно так заместитель секретаря Совета безопасности может сохранить за собой крупнейшую телекомпанию России. Внятные мотивы игры отсутствуют -- не свидетельствует ли это о том, что и игры не было? Кроме того, из записей телефонных разговоров, озвученных Пашкевичем, следует, что сразу после того, как журналистов оштрафовали, и Фошенко, и Москва требовали, чтобы Адамчук немедленно ехал в Москву. Как это совместимо с «заговором», целью которого было загнать россиян в белорусскую тюрьму?

Но, конечно, главной загадкой остается «феномен Адамчука». Чем объяснить его крик «Подстава»? Он ожидал заявления, что ОРТ поручило ему перейти границу? Предположим на мгновение, что такое заявление последовало бы? И что бы это изменило в его дальнейшей судьбе? Не под дулом же пистолета посылали его на границу, человек сам отвечает за свои действия. Почему молодой журналист отказался 15 августа вечером «рвануть» в Москву? Надеялся, что все обойдется, что российский паспорт в Беларуси -- эквивалент дипломатическому? Вопрос без ответа. Ну и наконец, самое главное -- как объяснить его показания? Ведь фактически он оговорил самого себя, дал единственное основание для уголовного дела, признался в совершении «преступления» тогда, когда его в этом никто не обвинял. Когда журналист письменно каялся перед президентом в совершении преступления, ему не только не было предъявлено никакого обвинения, не было вообще никакого дела.

Какие аргументы могли привести следователи КГБ, чтобы молодой московский парень в одночасье осознал преступность своих действий? До его признания один из обозревателей АТН весьма метко отметил, что после «дела Шеремета» Адамчук должен был знать, что бывает в Беларуси за переход границы.

А как объяснить суконный язык гэбистского следователя, которым написано покаяние? И унизительную просьбу оставить его в Беларуси, чтобы ударным трудом исправить содеянное? Это «белые нитки», оставленные в суматохе КГБ, или «метки», оставленные самим журналистом, чтобы потом получше отмазаться от своих откровений?

Что это: результат сильного давления, а проще говоря, пыток или угрозы их применения, смятение от ощущения, что тебя «подставили», или попытка сыграть со следствием и белорусским начальством, чтобы потом взорвать все здание «заговора», сооружаемого в Беларуси?

Парадокс заключается в том, что мы вряд ли узнаем ответ на этот вопрос. Человек, который повел себя весьма сомнительным образом, оказывается теперь на мгновение главной фигурой. В Москве Адамчук, скорее всего, опровергнет все свои показания и расскажет, что давал их под жесточайшим давлением. Весьма вероятно, что это будет правдой, но ведь в сложившейся ситуации он не может сказать ничего другого.

И здесь злую шутку с президентом Беларуси сыграет его «крутизна» -- этому все поверят без особых доказательств. И скандал перейдет в новую фазу: одно дело -- держать в тюрьме российских журналистов, и совсем другое -- применять к ним недозволенные методы допросов. Признания Адамчука могут сыграть роль бумеранга и стать грозным обвинением Минску. И не получится ли, что итогом недельной работы всей государственной машины Беларуси станет титаническая «подстава», которую она сделала самой себе?..

КОРОТКО

ДЕЛО ПОЗНЯКА ЖИВЕТ И РАССЛЕДУЕТСЯ

Отдел информации «БДГ»

Прокуратура Беларуси расследует уголовное дело по факту публикации председателем БНФ Зеноном Позняком статей «Вызвольны рух» и «Беларускі шлях» в нескольких номерах газет «Свабода» и «Пагоня», а также его выступления, которое на аудиокассете было представлено во время последнего съезда БНФ 21 июня.

Тогда же, в июне, Комитетом госбезопасности в отношении Зенона Позняка было возбуждено уголовное дело по статье 71, часть 1, Уголовного кодекса республики -- *«нарушение национального и расового равноправия, а также равноправия граждан в зависимости от отношения к религии»*. В вышеуказанных статьях и выступлении Зенона Позняка правоохранительные органы усмотрели признаки разжигания расовой розни. Для производства дело было передано в прокуратуру. Сейчас его ведет следователь по особо важным делам Валерий Комаровский.

Работники КГБ по поручению следователя посетили редакции газет «Свабода» и «Пагоня» с тем, чтобы получить оригиналы статей Зенона Позняка. В «Пагоне» сотрудникам правоохранительных органов ничего получить не удалось, а в «Свабоде» им предоставили оригинальный вариант. Связаться с самим автором статей и получить его объяснения по существу рассматриваемого дела следствию пока не удалось.

Часть 1 статьи 71 УК предусматривает в качестве наказания лишение свободы сроком до трех лет либо штраф.

ВЗГЛЯД ИЗ МИНСКА НА САММИТ В ВИЛЬНЮСЕ

Отдел информации «БДГ»

Ассамблея белорусских демократических неправительственных организаций, в которую входит более 250 членов, приняла обращение к участникам саммита глав государств стран Центральной и Восточной Европы под названием «Существование народов и добрые отношения между соседями», который пройдет в Вильнюсе 5-6 сентября 1997 года.

В обращении констатируется, что в Республике Беларусь стали привычными факты нарушения прав и свобод человека, репрессии против активных членов политических партий и неправительственных общественных организаций; правящий режим развязал настоящую войну с независимой прессой и журналистами, честно исполняющими свой профессиональный долг.

«Приглашение Александра Лукашенко участвовать во встрече на высшем уровне лидеров стран Центральной и Восточной Европы в Вильнюсе в нынешней ситуации было бы расценено как моральная поддержка режиму, который грубо нарушает права и свободы человека», -- говорится в обращении Ассамблеи белорусских демократических неправительственных организаций.

РАСКЛАД

БОРИСКИ НА ЦАРСТВЕ?!

Александр ФЕДУТА

События последних дней -- не только те, что напрямую были связаны с задержанием двух съемочных групп Общественного российского телевидения, -- свидетельствуют, что в высших эшелонах власти Российской Федерации происходят очередные разборки сродни мафиозным. И все упирается в фигуры трех высокопоставленных тезок -- трех Борисов: Ельцина, Березовского и Немцова.

БОРИС I

Президент России Борис Николаевич Ельцин дряхлеет, причем дряхление -- это очевидно для всех -- прогрессирует. Он стар, болен. Смерть Юрия Никулина он перенес с очевидным для всех трудом: так реагируют не на кончину любимого артиста, а на уход из жизни человека с тем же диагнозом, что и у тебя, лечившегося в той же больнице и у тех же врачей, что и ты. И благополучный исход, обеспеченный чуть



менее года назад самому Ельцину Ринатом Акчуриным и Майклом Дебейки, теперь должен восприниматься им не как закономерность, а как случайность: сегодня -- спасли, а завтра...

Отсюда все большее влияние на президента России начинают оказывать источники информации. Это очень точно почувствовал президент Беларуси, бурно отреагировавший на резкую и неожиданную для всех критику, прозвучавшую в его адрес из уст Ельцина в присутствии первого вице-премьера России Анатолия Чубайса: мол, что еще может сказать кукла, когда кукловод сидит напротив?! Но проходит время, Чубайса сменяет куда менее радикальный в своих подходах премьер Черномырдин, а того -- и вовсе *голубь мира* Рыбкин. И -- ... сухо! Куда девается президентский пыл, почему он уже не рвется в бой? Доложили об успешно прошедшем аукционе -- спасибо Коху, доложили о разразившемся вслед за все тем же аукционном скандале -- Кох этот, мать его... Сегодня космонавты виноваты в аварии на космической станции, завтра -- мы не позволим обвинять наших славных ребят! Ельцин еще жив, но землистый цвет лица, отсутствие четко артикулированной позиции, явные проколы в кадровой политике делают его административным покойником: его приказы уже можно обсуждать. Следующая стадия -- их неисполнение.

Ельцин совершает ту же ошибку, которую совершает большинство политиков, уверенных и в собственном политическом бессмертии, и в собственной незаменимости. То же некогда сделал спикер белорусского парламента Станислав Шушкевич, окружавший себя бесцветными и безвестными депутатами, но не пожелавший опереться ни на Гончара, ни на Булахова. То же сделал и его соперник Вячеслав Кебич, искренне уверовавший в сведения, поставляемые ему ручными социологами и ручной прессой: *ты на свете всех милее, всех румяней и белее!* Здесь один диагноз -- боязнь соперничества. Рядом нет потенциального конкурента, и ты, упоенный властью, уже не замечаешь, как в твоей тени клан договаривается с кланом, и твою власть делят между теми, кто больше даст за больший кусок.

Но дряхление главы государства означает и дряхление центральной российской власти. Присмотритесь к ситуации в регионах. Ельцин снял с должности провозгласившего Уральскую республику Эдуарда Росселя. Народ выбрал того же Росселя губернатором Свердловской области. Социальный пожар в Кемеровской области послали гасить вечного оппонента и соперника Бориса Николаевича -- Амана Тулеева. Попытка Кремля снять с работы Евгения Наздратенко наткнулась на откровенное сопротивление и самого Приморья, и всего Совета Федерации. Я не говорю уже о заслуженных гэкачепистах России Александре Руцком и Василии Стародубцеве, об удельных владетельных князьях Шаймиеве и Рахимове. Ослабел царь -- ослабла Россия. Электорат затосковал о сильном, молодом, способном *и власть употребить*. Мужика надо, способного и саму Россию встряхнуть, и других заставить с ней считаться. И вот уже расписным острогрудым Стеньки Разина челном выплывает на телеэкран: *есть такой мужик, и вы его знаете!* Но Ельцин этого не понял. Поняли другие -- и испугались. Тяп по Ляпкину, ляп по Тяпкину -- и где теперь ваш мужик в генеральских погонах? Пусть себе о державе тоскует.

БОРИС II

Борис Абрамович Березовский -- едва ли не самая мифологизированная фигура современной российской политики. Кто уговаривал Коржакова убить Гусинского? -- Березовский! Кто летал к Чубайсу в Париж? -- Березовский.



Кто сорвался с места и вопреки всем дипломатическим приличиям прилетел на каких-то два часа к премьеру в Японию? -- Березовский. Зачем? Непонятно. Крупный и удачливый бизнесмен, он достиг таких оборотов, что ради их увеличения ему пришлось бросить бизнес и идти во власть. Если сегодня и есть «новые русские», то самым типичным из них является этот еще не старый еврей.

Пост заместителя секретаря Совета безопасности России позволяет Борису Абрамовичу, как говорится, *быть в курсе*. Он знает, *что и когда происходит, что будет происходить* -- и это главное. Пост члена совета директоров ОРТ позволяет ему превратить свое благодатное знание в орудие воздействия на умы -- а стало быть, и на власть. Безвременно ушедший ныне в отпуск Сергей Доренко оказался чрезвычайно информирован в отдельные обстоятельства деятельности «Онэксимбанка» -- и слетел со своего поста Альфред Кох, не пожелавший своевременно прислушаться к позиции Бориса Абрамовича. Зато Виктор Степанович чувствует себя весьма уверенно -- вероятно, он тоже коечто *знает*. Зато Иван Петрович не считает возможным скорректировать свою позицию по освобождению чеченских заложников-журналистов в соответствии с лично, не через Ястржембского высказанной позицией президента -- но явно поддерживает своего заместителя, даже не боясь навлечь на себя высочайший гнев.

Зато Березовский навлек на себя гнев купленной все тем же «Онэксимом» «Комсомольской правды» и частично купленных «Онэксимом» «Известий». А поскольку мы только говорим «Потанин», а подразумеваем -- «Чубайс», то становится понятным, кому именно перешел дорогу неугомонный Борис Абрамович. Первоначально им было по пути -- в борьбе с кланом Коржакова -- Сосковца. Теперь их пути разошлись: Боливару не вынести двоих. Сейчас на Березовского спишут и политические издержки, накопившиеся в связи с арестом журналистов ОРТ, и осложнения с Чечней, и многое другое. И осуществись возможное назначение Ивана Рыбкина на пост министра иностранных дел России, о чем давно уже ходят упорные слухи, то кресло под Борисом Абрамовичем и впрямь зашатается. Ибо секретарь Совбеза -- это одновременно и *крыша* для его заместителя. Никто другой, кроме откровенно блеклого Ивана Петровича, не пожелает иметь рядом с собой такого *второго*, который с легкостью обскачет самого первого.

Болезнь Ельцина серьезно осложнила положение Бориса Абрамовича. Он рано рассорился с Чубайсом, рано сделал ставку на Черномырдина, рано начал играть собственную игру. Березовский засветился как сильная личность с претензиями, потому на него и началась охота. И, похоже, «отстрелят».

БОРИС III

Тем временем первый вице-премьер и глава российского Минтопэнерго Борис Ефимович Немцов ушел в отпуск. Это понятно: в столь горячее время министр топлива и энергетики должен набраться сил перед началом отопительного сезона. Но сам по себе уход в отпуск *молодого да раннего* вице-премьера был обставлен чрезвычайно торжественно.

Начало отпуска Немцова сопровождалось раскручиванием нижегородского хвоста с обви-



нением в коррупции, злоупотреблении служебным положением и недобросовестным исполнением должностных обязанностей. Возникло ощущение, что волна компромата на Немцова вызвана искусственно, инспирирована для того, чтобы перекрыть другую волну, отвлечь внимание от злополучного скандала с продаже пакета акций «Связьинвеста». И косвенные доказательства этого, безусловно, есть.

Немцова вытащили из Нижнего Новгорода Татьяна Дьяченко и Борис Березовский. В то время оба они были в одной связке с Анатолием Чубайсом. Было понятно: носитель высшей власти слабеет, нужно молодое плечо без страха и упрека, готовое принять на себя свою долю ответственности за происходящее и -- в качестве благодарности -- получить надежду на будущее воцарение. Чубайс картинно смущался, когда президент, с трудом улыбаясь, представлял ему второго *первого вице-премьера*. Однако первый шаг к снижению образа возможного престолонаследника был сделан практически одновременно: вспомните хитрую программу «Куклы», где Немцов представал то в облике нового похитителя автомобилей Юрия Деточкина, то гоголевского Хлестакова, то другой, не менее комической фигурой. Пригласили на роль спасителя Отечества, а имидж начали создавать полублаженного-полужулика.

При этом интересен тот круг обязанностей, которые возложили на Немцова как на первого вице-премьера. Во-первых, реформирование естественных монополий -- это функция, как известно, отнюдь не способствует росту числа друзей. Во-вторых, социальный блок, за который Немцов отвечает вместе с Олегом Сысуевым, политиком блеклым и откровенно провинциальным. Здесь тоже все понятно: выплатят в срок пенсии и зарплаты -- Министерство финансов (сиречь Чубайс) выплатило, не выплатили -- а кто, собственно говоря, в правительстве *отвечает* за бюджетную сферу? И причем тут вообще Чубайс?

Вышедший рано, до звезды, провинциальный реформатор Немцов мог бы стать претендентом на российский престол. Но он уже не удовлетворяет Чубайса. Был в английской истории такой граф Уорик, получивший прозвание «делателя королей». Сегодня на роль делателя королей -- ну, президентов! -- откровенно претендует Чубайс -- и это тот максимум, на который он может рассчитывать. И это тот минимум, который может его удовлетворить. Не больше -- но и не меньше. Чубайс хочет быть премьер-министром, и он ищет того, кто стал бы его президентом. Он рассчитывал разбить связку «Явлинский -- Немцов», ибо мало кого так не любит Анатолий Борисович, как Григория Алексеевича. Не получилось. А тут еще и верный «Онэксим» зашатался под ударами Доренко--Березовского. Нужно было одним ударом убивать двух зарвавшихся зайцев. И волна накатила на волну.

МГНОВЕНИЯ СПРЕССОВАНЫ В ГОДА

Все это там, за кулисами большой российской политики. Но политика -- искусство овладеть мгновением, минутой, мигом. Завтра Ельцин вновь появится на экране, Березовский отправится с новой миротворческой миссией, а Немцов выйдет из отпуска и займется проблемами топлива и энергетики. И ситуация, выглядящая сегодня так, через мгновение будет выглядеть уже иначе. Жизнь такая.

А мы, белорусы, как птички Божии: сидим на ветке, ждем прощения очередных долгов и надеемся на старшего брата, который не даст ни с голоду помереть, ни на морозе сдохнуть. Щебечем. Жизни радуемся. Благо, пока мы в клетке, есть кому нас и покормить, и обогреть.

К «делу Шеремета» подключился еще один адвокат -- Михаил Волчек. Как оказалось, ему довелось принять на себя удар в самое интенсивное для следственных действий время: на минувшей неделе адвокату трижды по вызову следователя пришлось выезжать в Гродно.

-- *С чем Вы связываете активизацию следственных действий?*

-- Следствие должно быть завершено уже к концу сентября, поэтому допросы обвиняемых стали более интенсивными.

-- *Как Павел?*

-- Состояние здоровья его не столь оптимистично, как казалось на первый взгляд. Этот стресс, эти внезапные для него действия властей сказались на здоровье. Стоит также учитывать, что все происходящее по сути незаконно. Это очевидно не только юристам, потому Павел все понимает. Так что обострились прежние «болячки» -- в частности, проблемы с почками. Правда, он старается делать вид, что все нормально, улыбается. Не сломлен, держится стоически и уверен, как уверены абсолютно все, что правосудие просто обязано разобраться. Не должно случиться такого, чтобы на пороге XXI века в цивилизованной стране перестали действовать правовые институты. Но пока такое ощущение, будто ни гражданского, ни административного, ни процессуального, ни конституционного права у нас не существует.

-- *Вы считаете происходящее вокруг «дела Шеремета» незаконным. А следствие усматривает в его действиях признаки состава преступления, предусмотренного ч.2 ст.80 УК. Может быть, адвокаты просто не все знают?*

-- Я действительно не владею всеми материалами следствия, поскольку меня с ними никто не знакомил. Но мы можем руководствоваться той информацией, которой обладают все граждане Республики Беларусь, если они смотрят телевизор, читают газеты, слушают радио.

23 июля я видел материал Шеремета в программе «Время». Эта информация не может расходиться с фактическими обстоятельствами, поскольку является видеосюжетом, съемкой. Все свидетельствует о том, что по заданию ОРТ съемочная группа ехала на действующий КПП, на КПП, который охраняется. Заблудились, вернулись, спросили у людей, где же все-таки найти пограничников, поехали к ним. Так что я и мои коллеги приходим к однозначному выводу, что умысла на пересечение Государственной границы ни у Шеремета, ни у Завадского, ни у Овчинникова не было.

Но допустим (не знаю уж, какими средствами), что следствие докажет факт пересечения границы. Все равно нет состава преступления, ведь данное преступление может быть только умышленным, неосторожность влечет за собой совершенно другую ответственность. Граница ведь на данном участке никак не обозначена, определить, где она, просто невозможно. И если ребята проводили съемки и по неосторожности зашли на литовскую территорию, их все равно нельзя привлечь к уголовной ответственности. Если граница неприкосновенна и охраняема, то государство должно ее четко обозначить и охранять, чтобы гражданин понимал -- вот линия, я ее вижу, а потому если пересекаю, то сознательно...

Есть еще одно обстоятельство, которое позволяет говорить о том, что моему подзащитному нельзя было предъявлять обвинение и арестовывать, что достаточно было однодневного разбирательства, и инцидент был бы исчерпан. Это мотивы поездки на границу и осуществлявшихся там съемок. Журналисты получили задание сделать материал о ситуации на белорусско-литовской границе, чтобы рассказать о проблемах пограничников, о проблемах таможенников, чтобы привлечь внимание руководства страны и общественности к этим вопросам, чтобы в конечном счете укрепилась обороноспособность государства. Это самые благие намерения, которые следует только поощрять.

Ладно, будем считать, что Волчек и Погоняйло -- люди заинтересованные, защитники, которым надо разрушить обвинение. Но независимые юристы -- юристы Белорусского фонда правового сотрудничества, возглавляемого бывшим председателем Конституционного суда Валерием Тихиней -- без всякой просьбы адвокатов, узнав об этом безобразии, сделали свое заявление. В котором также говорится, что состава преступления в действиях группы Павла Шеремета нет.

-- *В официальной интерпретации ситуация изначально имела иное звучание, а после задержания второй съемочной группы ОРТ и вовсе усложнилась...*

-- Юриспруденция -- дело тонкое и достаточно формализованное. Допустим, ребята решили проехать «по стопам Шеремета». Разве в этом есть состав преступления? Ведь Павел ехал на действующий КПП. Они тоже, видимо, хотели проехать на действующий КПП, посмотреть, что там сегодня, что там изменилось. С формальной точки зрения у них никак не могло быть покушения на пересечение границы, поскольку и Шеремет ее не пересекал...

-- *В последнее время в разрешении этой сложной ситуации журналисты и родственники арестованных все больше надеялись на политиков. А как идет решение вопроса правовыми методами, Вы ведь писали жалобы, ходатайства?*

-- Ходатайство о незаконном возбуждении уголовного дела еще не рассмотрено. Видимо, прокуратура отвела себе месячный срок для решения проблемы, хотя согласно процессуальному законодательству жалобы на действия следствия должны рассматриваться оперативно.

Мною уже подготовлены новые жалобы на имя прокурора Гродненской области и председателя областного суда -- эти лица имеют право на вынесение протеста на постановление судьи Ленинского района Гродно об оставлении жалобы Погоняйло без удовлетворения. Напомню, что этот документ касался избранной меры пресечения.

Без ответа пока и ходатайство на имя Генерального прокурора о переносе следствия в Литву. Во время нашей последней встречи Павел вновь подтвердил это свое желание.

ТЕМА НОМЕРА

ЗА ГРАНЬЮ ВОЗМОЖНОГО — РЕАЛЬНОСТЬ

Светлана КАЛИНКИНА

Факт вопиющий: вступая в должность, глава государства давал клятву на верность собственному народу и своим гражданам, а великодушие проявил к гражданам российским. Александр Лукашенко, освободив российских журналистов, в порыве отеческой заботы даже предоставил им собственную охрану, хотя официальный представитель его администрации Иван Пашкевич публично заявил, что у следствия по делу группы Адамчука нет сомнений в совершении ими уголовно наказуемого деяния. Тем самым граждан собственной страны президент сделал как бы второсортными. Ведь действия Павла Шеремета и Дмитрия Завадского следствие пока не решается классифицировать как однозначно преступные. Да и Владимир Костин не признает, что располагал информацией о намерении руководителя его группы Анатолия Адамчука пересечь Государственную границу.

Естественно, подобные «нюансы» вряд ли интересовали и «миротворца» - Селезнева, хотя беседа его с Александром Лукашенко затрагивала в том числе и «дело Шеремета». Спикер Госдумы однозначно показал, что интересы российских граждан для него превыше всего, а потому проблемы журналистов--граждан Беларуси в данной ситуации являются «внутренним делом Беларуси». (Хотя, конечно, нет оснований сомневаться, что Геннадий Николаевич горячо одобряет устав белорусско-российского Союза, в котором четко оговорено равноправие граждан этого самого Союза).



Внимание! Заговор!

Справедливо расценив, что «дело Шеремета» затрагивает «честь мундира» пограничников Литвы, не зафиксировавших факт незаконного перехода белорусско-литовской границы 22 июля, «БДГ» обратилась за помощью к ним с просьбой хотя бы разъяснить, как такое могло произойти. Наученные горьким опытом, когда белорусская сторона использовала факс, написанный от руки мелким, ни на что не уполномоченным клерком в Литве как основание для возбуждения уголовного дела в отношении съемочной группы Павла Шеремета, сотрудники Вильнюсского погранотряда отказываются от официальных комментариев. Но о том, что после ареста Павла Шеремета происходило на данном участке границы, нам все-таки рассказали.

Как выяснилось, в Беларуси имеется два КПП, имеющих название «Каменный лог». Получилось это потому, что оба они расположены вблизи одноименного населенного пункта. Если на развилке взять правее -- окажешься на новой дороге в Вильнюс и приедешь на действующий КПП, левее -- старая дорога в столицу Литвы и заброшенный КПП. Правда, как нам удалось выяснить, пограничники уже круглосуточно несут там свою доблестную службу, за что им огромное спасибо, поскольку случайно заблудившиеся уже наверняка не окажутся уголовными преступниками. Так что вполне вероятно, что, получив от местных жителей четкую ориентировку местонахождения пограничников приблизительно такого содержания --«Огибаете деревню, а дальше КПП» -- ребята добросовестно ее выполнили. Только (по молодости, видимо) свернули налево. За «походы налево» уголовное наказание, как известно, не предусмотрено.

Дальше еще интереснее. Как нам удалось выяснить, эта дорога (вспомним сюжет -- дорога нормальная и накатанная, что явно свидетельствует о том, что по ней часто ездят) где-то в 200-300 м от границы перегорожена шлагбаумом. «Шлагбаум» -- понятие достаточно условное, поскольку речь идет о вкопанных рельсах и перекладине на них, точно такими же перегорожены въездные дороги в леса под Минском, Пуховичами, Осиповичами. Таким образом, утверждение о том, что Павел Шеремет подлез под шлагбаум, а потому перешел Государственную границу, абсолютно не соответствует действительности. Он находился в данном случае там же, где была задержана группа Адамчука (если верить официальной версии) -- как минимум в 200 метрах от границы. И коль в официальном комментарии КГБ содержалось утверждение, что следствие имело все основания задержать журналистов, поскольку располагало видеозаписью сюжета, показанного по ОРТ, то хотелось бы узнать, на каком основании был задержан водитель Ярослав Овчинников. Ведь из сюжета следует только то, что машина подъехала к шлагбауму, развернулась и поехала в Беларусь.

Следующий довод спецслужб, якобы обличающий Шеремета, -- это неоднократно показанный в течение последнего месяца щит «Литовская Республика», на фоне которого Павел вещает о проблемах белорусско-литовской границы. Пресс-служба КГБ даже умудрилась заявить, что данный информационный щит указывал на то, что журналисты оказались на территории сопредельного государства, то есть незаконно перешли границу. Не знаю уж, насколько тесно сотрудничают с государственными ведомствами белорусские гебисты и пограничники, но литовские нам со всей определенностью заявили, что щит этот не является «новым приобретением» и что стоит он на одном и том же месте уже много лет, потому указывает лишь на то, что где-то рядом Литва. Более того, под большим секретом нам сообщили, что, видимо, по заданию следствия на злополучном участке геодезисты и пограничники приблизительно неделю назад пытались отыскать границу. То есть хотя бы на коротком отрезке перенести ее с карт на местность. Нашли! Граница проходит приблизительно в 7-10 метрах за щитом. Знал бы Павел о такой «фактуре» -- указатель Литвы на белорусской территории -- телесюжет был бы еще «круче». А что бы Геннадий Селезнев сказал о журналисте, обнаружившем, что Китай незаконно захватил часть российской территории (или, положим, Россия без каких бы то ни было оснований отдала свою землю Китаю)?..

Одним словом, даже формальные признаки, на основании которых Павлу Шеремету было предъявлено обвинение (что, кстати, категорически запрещается белорусским законодательством), на данный момент у следствия отсутствуют. Возможно, «новое дыхание» делу придаст заключение экспертизы видеозаписи: вдруг какое-либо дерево, куст, холм сняты с литовской стороны... Вот такое у нас «случайное правосудие»...

Общение с представителями Литвы нас обнадежило. Более того, после многочисленных звонков пограничникам, которых «БДГ» просила либо подтвердить, либо опровергнуть полученную информацию (они, естественно, говорили или о тайне следствия, или о том, что ничего не знают), мы нашли человека, который фактически признал правоту литовских коллег. Один из ответов звучал так: «Я не имею права подтвердить эту информацию, но не могу ее опровергнуть». В наше смутное время даже похвалой можно «подставить» человека, потому не будем указывать, кому принадлежит данный комментарий.

А теперь без лирики. Согласно теории права у преступления обязательно должны быть четыре составляющие: субъект, объект, умысел, общественно опасные последствия. Точно так же, как стол без крышки -- всего лишь ножки, книга без страниц -- только обложка, машина без колес -- лишь салон.

Итак, субъект -- Павел Шеремет (Дмитрий Завадский), в существовании которого никто не сомневается.

Объект -- Государственная граница. На данном участке не охранялась и не была обозначена. Так что наличие данной составляющей вызывает большие сомнения.

Умысел -- сознательное и продуманное совершение уголовно наказуемых действий. О том, что задумки на пересечение границы не было, свидетельствует сразу несколько фактов. Это и официальный запрос в погранвойска для получения разрешения для съемок на границе, и незнание того, где находится граница, дороги к ней.

Тяжкие последствия -- отсутствуют. Даже наоборот. Наконец-то определена Государственная граница хотя бы на этом, малом участке, срочно проведены совещания и у главы государства, и в погранвойсках, и в контрразведке, на которых указывалось на недостаточность работы соответствующих служб по охране границы. Президент подтвердил сей факт принятием ряда специальных распоряжений. Контрабандисты теперь как черт ладана боятся литовского участка.

Юридические бы факультеты заканчивать нашим руководителям, а не исторические, на которых учили лишь тому, как бороться со своими оппонентами. Тогда бы ни сами не оказывались в пикантной ситуации (так сказать, в грязь лицом), да и за державу не было бы обидно. Впрочем, дзяржаве до державы еще дорасти надо. Что Селезнев и продемонстрировал!

P.S. Когда верстался номер, стало известно, что адвоката Дмитрия Завадского Елену Зарину в пятницу не допустили к подзащитному. Основание -- рапорт одного из конвоиров, который накануне в четверг ворвался в камеру, где проходила беседа обвиняемого и адвоката, и изъял у Зариной некие записи. Напомним, что согласно не только демократическим нормам, но и белорусскому процессуальному законодательству адвокат и подзащитный имеют право на конфиденциальность встреч. Таким образом, в деле можно констатировать еще одно нарушение -- нарушение права обвиняемого на защиту.

МОНИТОРИНГ

«Файнэншл таймс» (Великобритания)

Едва сдерживаемый конфликт между российскими ведущими бизнесменами -- бывшими союзниками -- вспыхнул вновь после того, как Владимир Гусинский, финансовый и информационный магнат, обвинил своих соперников в попытке создать «олигархию». Выпад Гусинского последовал за двумя противоречивыми приватизациями, в которых победу одержала могущественная группа «Онэксимбанк». Они раскололи некогда единую российскую бизнес-элиту на ярых антагонистов.

Какими бы ни были мотивы Гусинского, это явный признак того, что реформаторское крыло в российском кабинете, ведомое Борисом Немцовым и Анатолием Чубайсом, лишилось поддержки влиятельной группы «Медиа-Мост» и других крупных банкиров. В прошлом реформаторы пользовались горячей поддержкой информационной машины «Моста» -- союзницы, часто игравшей жизненно важную роль в проталкивании непопулярных перемен.

«А-Б-С» (Испания)

Чечня, обозначенная на картах внутри границ Российской Федерации, сегодня практически независима. Последним признаком этого стало то, что несколько дней назад русский язык был официально объявлен в Чечне иностранным.

Масхадов ведет предварительную игру решительно и смело. Он сознает, что Россия, проиграв войну, не может навязать свою волю с помощью оружия. Вероятно, независимости придется подождать, но чеченская казна тем временем пополнится деньгами.

«Таймс» (Великобритания)

Один из заместителей московского мэра заявил в минувшие выходные дни, что ожидает избрания его руководителя Юрия Лужкова следующим президентом России. Это заявление -- самый яркий признак того, что нынешний могущественный мэр Москвы присматривается к Кремлю.

Популярность Лужкова в российской столице и наличие мощной политической машины, которую он создал, находясь во главе города, давно превратили его в глазах букмекеров в фаворита будущей президентской гонки. Однако Лужков всегда с особой тщательностью подчеркивал лояльность президенту Борису Ельцину и становился непривычно сдержан, когда речь заходила о его собственных политических амбициях. В публичных высказываниях он всегда подчеркивал, что не намерен добиваться президентского поста.

«Крисчен сайенс монитор» (США)

В ближайшие десятилетия Каспий обещает стать для Америки и всего Запада важнейшей альтернативой поставок нефти с богатого, но политически неустойчивого Ближнего Востока. Разнообразие источников поставок позволит держать цены нефти на сравнительно низком уровне и избежать того шантажа, который в 70-е годы устроила Организация стран-экспортеров нефти (ОПЕК). Для новых независимых прикаспийских стран их нефть еще важнее. Она дает надежду не только на рост их экономики, пришедшей в полный упадок после крушения Советского Союза, но и на достижение реальной независимости от России, которая до сих пор держит их на коротком экономическом поводке.

Сейчас миллиарды долларов из США, Европы и Японии проливаются дождем инвестиций над Каспием. Однако работа у этих берегов подразумевает не только геологические изыскания и расчет прибылей и расходов -- нормальные риски, всегда связанные с нефтяным бизнесом. Здесь играют геополитическую партию в шахматы.

«Вашингтон таймс» (США)

«Иностранные шпионы и агенты различных корпораций из 23 стран мира пытаются получить в свое распоряжение экономические и торговые секреты США, в том числе этим занимаются традиционные американские союзники». В ежегодном докладе конгрессу по иностранному экономическому шпионажу говорится также, что агенты очень интересуются информацией о высоких технологиях и соответствующих изделиях -- от систем оружия до станков.

«Анализ последней информации показывает, что из выявленных стран 12 относятся к числу особо активно ищущих американскую экономическую информацию и основополагающие технологии», -- говорится в докладе. Среди американских компаний, ставших объектом особенно пристального иностранного экономического шпионажа называются IBM Corp., Corning Inc., Honeywell Corp., Eastman Kodak, 3M Corp., AT & T, General Electric.

Авторы документа отмечают трудности в оценке ущерба, наносимого иностранным экономическим шпионажем. Однако они отмечают, что, по мнению промышленников, такая цифра составляет «ежегодно миллиарды долларов».

РЕЗОНАНС

ЛУКАШЕНКО НАПОМНИЛИ О НЕОБХОДИМОСТИ ВЫПОЛНЯТЬ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

Отдел информации «БДГ»

***«Чувство глубокой тревоги по поводу дальнейшей самоизоляции Республики Беларусь вынуждает меня еще раз обратиться к вам с открытым письмом»*, -- так начинается послание специального докладчика по Беларуси в Европейском парламенте Элизабет Шредтер, адресованное президенту Александру Лукашенко.**

Г-жа Шредтер сообщает, что поводом для написания этого письма послужил арест сотрудников российского телевизионного канала ОРТ. Парламентарий обращает внимание белорусского президента на то, что нынешняя ситуация с соблюдением прав человека на свободу прессы и свободу слова в Беларуси противоречит решениям, принятым на Будапештском саммите ОБСЕ в 1994 году. Эти решения, в частности, гласят: *«Страны-участницы констатируют, что свобода слова ... является одним из основных компонентов демократического общества. В связи с этим независимые и плюралистичные средства массовой информации являются фундаментальным условием свободного и открытого общества».* Г-жа Шредтер отмечает, что сотрудники ОРТ продолжают удерживаться под стражей, несмотря на протесты со стороны руководства России и многих международных правозащитных организаций. По ее мнению, преследование журналистов ОРТ свидетельствует о кампании, развязанной белорусскими властями против независимых СМИ. В связи с этим г-жа Шредтер отмечает, что согласно приведенному выше положению Будапештского саммита ОБСЕ европейское сообщество не может оставить без внимания репрессии против независимой прессы в Беларуси, так как республика является частью Европы и должна уважать такие ценности, как свобода, демократия и права человека, признанные во всем мире.

«Как член Европейского парламента и докладчик по Беларуси я настоятельно призываю Вас, -- обращается г-жа Шредтер к Александру Лукашенко, -- *освободить задержанных журналистов, прекратить их уголовное преследование и разрешить им беспрепятственно работать в Вашей стране; принять меры к немедленному прекращению всех попыток запугивания и преследования журналистов; обеспечить доступ к государственным типографиям, телевидению и радио для независимых СМИ; остановить принятие дискриминационного законопроекта о печати и других средствах массовой информации; гарантировать независимой прессе свободный доступ к информации о ходе трехсторонних консультаций между представителями белорусского руководства, Верховного Совета 13-го созыва и европейских организаций, а также гарантировать не подвергать их репортажи цензуре».*

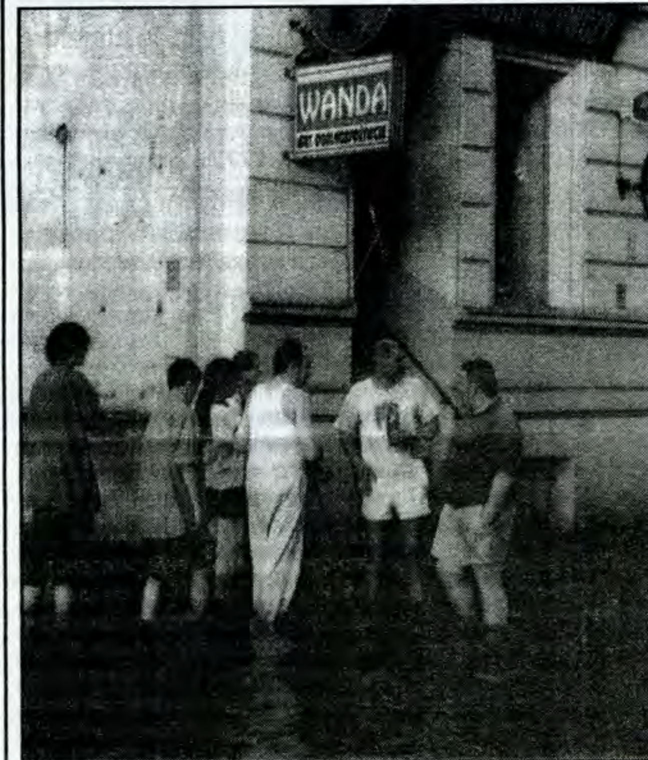
ПОЛЬША

ЗЕРНО ПОЛИТИЧЕСКОГО УРОЖАЯ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ

Еще недавно польские комментаторы без тени сомнения выражали надежду на то, что кабинет Влодимежа Тимошевича будет самым долгоживущим за постсоциалистическую историю Польши и преодолеет роковой срок своего функционирования в полтора года. Парламентские выборы, назначенные на 21 сентября, позволили усомниться в этом оптимистичном прогнозе.

С точки зрения государственного устройства Польша сейчас переживает один из наиболее стабильных периодов. В основном закончилась реформа административно-хозяйственного управления государством, коснувшаяся более половины существовавших ранее министерств. Поляки приняли на референдуме новую Конституцию, которая должна вступить в силу после формирования нового парламента. И хотя нынешнее правительство не раз подвергалось острой критике со стороны оппозиции, как парламентарной, так и непарламентской, уверенности кабинету Тимошевича, как и президенту Александру Квасьневскому, добавляло то, что именно при них Польша была приглашена к началу переговоров о вступлении в НАТО, а также была названа в числе первых государств Центральной Европы, которые будут приглашены в Европейский союз -- что является страстной мечтой поляков.



Наводнение в Польше стало фактором большой политики

События последних дней, однако, напомнили, что грозовые тучи в политике могут собраться также внезапно, как и в небесах. Неделю назад один из второстепенных вопросов, над которыми должно было начать работу правительство Польши, -- закупка зерновых у сельскохозяйственных производителей, стал вдруг причиной наиболее глубокого кризиса за историю существования правящей с 1993 года коалиции Союза демократической левицы и польской крестьянской партии (SLD-PSL). Поскольку правительство сосредоточило главное внимание именно на ликвидации последствий прошедшего наводнения (к чему зерно также имеет отношение: крестьяне, у которых были полностью залиты поля и потерян урожай, должны получить в виде компенсации по 1 тонне зерна), то премьер-министр счел возможным отложить рассмотрение внесенных предложений министра сельского хозяйства по дополнительной гарантированной предоплате закупок зерновых. Мотивировка -- министр Ярослав Калиновский заранее не представил для ознакомления членам кабинета всю необходимую документацию. В ответ Калиновский «хлопнул дверью» -- покинул заседание правительства. В тот же день руководство Польской крестьянской партии (PSL), к которой принадлежит «восставший» министр, потребовало отставки премьера. Большинство обозревателей и даже оппозиция все-таки не спешили пророчить близкий конец правительству Влодимежа Тимошевича. Наоборот, даже противники правящей коалиции SLD- PSL были уверены, что внутрикоалиционный кризис пойдет союзникам на пользу, как бывало уже не раз. Однако на сей раз PSL решила сыграть «ва-банк» и, обвинив премьера в том, что он не заботится о положении крестьянства, внесла на рассмотрение сейма вопрос о вотуме недоверия правительству. Тимошевич теперь может обратиться к президенту страны с просьбой принять решение об отставке министров от PSL, но пока не делает этого.

> ***Справка «БДГ».***
>
> *«Коалиция SLD- PSL распадается в среднем раз в квартал. Распадается с самого начала своего существования -- с сентябрьских выборов 1993 г. Распадается обычно громко и зрелищно по одному и тому же сценарию: Вальдемар Павляк (лидер PSL) и его коллеги дистанцируются и критикуют; социал-демократы наносят контрудары (преимущественно пугая тем, что отберут должности; более рафинированной формой является угроза роспуска парламента); затем PSL что-либо получает в качестве откупного (деньги для сельского хозяйства или новые должности), и обе стороны уверяют в дальнейшем трудном партнерстве, необходимости диалога и желании сохранить коалицию.*

Комментируя поведение руководства крестьянской партии, Влодимеж Тимошевич, заявил, что лидеры PSL, очевидно, хотят попасть в книгу рекордов Гиннесса, требуя отставки правительства, в состав которого входят за месяц до парламентских выборов. Влодимеж Тимошевич уверен, что вопрос о дополнительном закупе зерновых был лишь поводом для эффектного спектакля с вотумом недоверия перед выборами. Премьер-министр также выслал письмо руководству крестьянской партии, в котором называет их шаг «фактическим разрывом коалиции». На диаметрально противоположной позиции стоит лидер социал-демократической партии (главной партии, входящей в блок Союз демократической левицы -- SLD) Юзеф Олексы: «Коалиция и коалиционное правительство по-прежнему существуют».

На сегодняшний день только одна оппозиционная партия -- Союз труда -- заявляет, что не собирается участвовать в «рекламной» кампании PSL и принимать участие в голосовании по вотуму недоверия. Союз Свободы, который ранее декларировал такую же позицию, посчитал, что не может поддержать в голосовании кабинет, который считает «правительством испорченного шанса». Ситуация тем абсурднее, что депутаты сейма от крестьянской партии еще до конца не уверены, что будут голосовать «за» свое же предложение. В то же время предложение о вотуме недоверия уже нельзя отозвать из сейма...

Если даже вотум недоверия пройдет, то отставку правительства должен еще принять президент (второй вариант -- распустить парламент), однако действующая Конституция не определяет, в какие сроки глава государства должен это сделать. К тому же Квасьневски считает, что «отставка правительства сейчас была бы не к месту».

Судя по всему, нынешнее польское правительство останется «на месте» до парламентских выборов при любом исходе голосования 27 августа. Если же коалициантам и на этот раз удастся «договориться», то налогоплательщики будут вынуждены заплатить за выкуп государством у крестьян зерна низкого качества, чтобы «успокоить ситуацию на зерновом рынке».

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО: ПРОЕКТЫ

«ПРИОРБАНК» И ЕБРР БЛИЗКИ КАК НИКОГДА

Игорь ВОРОБЬЕВ

19 августа между «Приорбанк» АО и Европейским банком реконструкции и развития (ЕБРР) был подписан протокол о намерениях участия ЕБРР в капитале «Приорбанка». В документе оговорены сроки осуществления инвестиций, условия вступления ЕБРР и обязательства сторон. В частности, обязательства «Приорбанка» о регулярном предоставлении ЕБРР финансовой информации, приведения внутренних процедур и внутренней политики в соответствие с международными стандартами. Пока не удалось узнать все условия, на которых будет осуществлено сотрудничество «Приорбанка» и ЕБРР. Известно лишь, что ЕБРР готов инвестировать в белорусский банк не более $5 млн. и, по прогнозам, доля ЕБРР не будет ниже 20% уставного фонда «Приорбанка». Подписание окончательного соглашения планируется на середину осени.

В последнее время приезды делегаций ЕБРР в Беларусь заметно участились. Со своей стороны белорусские банки достаточно активно заняты поиском зарубежных инвесторов. Хронология этих событий говорила о том, что в Беларуси возможно скоро появится банк с участием капитала ЕБРР. Оставалось узнать лишь одно и самое главное -- кого выберет ЕБРР?

ЧЕТВЕРКА ПРЕТЕНДЕНТОВ

ЕБРР работает с белорусскими банками вот уже почти три года. С ноября 1994 года в Беларуси ведется финансовый проект по поддержке частных предприятий малого и среднего бизнеса. Заместитель постоянного представителя ЕБРР в Беларуси Иллка Суламаа назвал этот проект «единственной большой и удачной операцией банка в Беларуси». Как известно, изначально было три банка-агента этой кредитной линии: «Приорбанк», «Белбизнесбанк», «Белвнешэкономбанк». С октября 1996 года добавился еще один банк - «Олимп». Было очевидно, что если ЕБРР и будет инвестировать средства в акционерный капитал какого-либо белорусского банка, то по всей видимости это должен быть один из вышеперечисленных банков-агентов.

По словам г-на Суламаа, к такому банку предъявляются довольно серьезные требования. «*Он должен быть частным, негосударственным банком, иметь прозрачную организационную структуру и являться акционерным обществом, иметь положительный собственный капитал по международным бухгалтерским стандартам, прибыль по международным финансовым стандартам, финансовая отчетность должна вестись по международным стандартам, и руководство банка должно ясно представлять стратегию развития своей компании. Банк должен быть системообразующим, имеющий развитую собственную инфраструктуру в виде банковских технологий и филиальной сети*», -- заявил г-н Суламаа.

Попробуем сами определить, какой из четырех банков наиболее удовлетворяет этим требованиям.

Одним из основных требований ЕБРР к объекту инвестиций является наличие у банка финансовой отчетности, прошедшей аудиторскую проверку в соответствии с международными банковскими стандартами. Этим фактом могут похвастаться все четыре банка.

СПРАВКА «БДГ».

Год	Приорбанк	БВЭБ	Белбизнесбанк	Олимп
1992	Coppers & Lybrand			
1993	Price Waterhouse	Price Waterhouse	Price Waterhouse	
1994	Price Waterhouse	Price Waterhouse	Price Waterhouse	Price Waterhouse
1995	Ernst & Young	Price Waterhouse	Ernst & Young	Price Waterhouse
1996	Ernst & Young	Deloitte & Tousche	Deloitte & Tousche	Price Waterhouse

Второе условие -- прибыльная работа банка. ЕБРР отнюдь не благотворительная организация, и поэтому для банка очень важно работать с партнером, не имеющим отрицательного финансового результата. Как показали итоги международного аудита за 1996 год, «Приорбанк» выглядит несколько лучше трех других банков-претендентов. Так, «Приорбанк» занял первое место по показателю чистой прибыли. Она составила $3287 тыс. Довольно высоки в банке и коэффициенты рентабельности -- чистая прибыль/активы (ROA) и чистая прибыль/собственный капитал (ROE). Они составили соответственно 1,83% и 31,7%.

К примеру, на относительно стабильных международных финансовых рынках коэффициент чистой прибыли/собственный капитал колеблется в пределах от 9 до 24%.

СПРАВКА «БДГ».

Credit Sulsse -- крупнейший и старейший банк Швейцарии.
ROE -- 9,06 (1994 год) и 12,36 (1993 год)
ROA -- 0,52 (1994 год) и 0,69 (1993 год)
Midland bank -- крупнейший клиринговый банк Англии
ROE -- 24,5% (1996 год), 20% (1995), 21,2 (1994), 25,6% (1993)
Deutche Bank -- крупнейший банк Германии
ROE -- 17,1% (1996), 13,7% (1995)

По показателю ROE «Приорбанк» уступает только «Олимпу (6,8%). Большой упор делается на коэффициент адекватности собственного капитала. В мировой практике он рассчитывается несколько по другой методике, нежели наш коэффициент платежеспособности. В связи с этим один банк-претендент оказался неадекватно капитализированным по международным стандартам. У «Приорбанка» этот показатель оказался на уровне 10,5%.

Третьим довольно важным требованием ЕБРР является минимальная доля государства в акционерном капитале банка. Это как раз является основным тормозом при переговорах с банком «Украина», т.к. ФГИУ Украины намерено увеличить государственную долю в банке, что не устраивает ЕБРР. Тут «Приорбанк» и «Олимп» явно выглядят лучше почти государственных «Белвнешэкономбанка» и «Белбизнесбанка». Так, у «Приорбанка» доля госсобственности составляет 25%, у «Белбизнесбанка» -- 48%, у «Белвнешэкономбанка» -- 69%, у «Олимпа» -- 30%.

К тому же в «Олимпе» ситуация осложняется его недавним преобразованием в российско-белорусский банк -- «Белгазпромбанк». Да и сам банк пока не является системообразующим.

«Белвнешэкономбанку» правительство Беларуси выбрало свой путь развития, планируя преобразовать его в экспортно-импортный банк.

СПРАВКА «БДГ».

На 1 августа активы «Приорбанка» составили BLR 11745193,6 млн., собственный капитал -- BLR 366848,3 млн., уставный фонд -- BLR 117742 млн., прибыль -- BLR 32862,7 млн., кредиты без межбанковских -- BLR 1966399,6 млн..

Дополнительные «дивиденды» в копилку «Приорбанка» принесло и международное агентство Thomson BankWatch, совсем недавно присвоившее белорусскому банку международный кредитный рейтинг «С».



Не отрицает возможность участия ЕБРР в уставном капитале «Приорбанка» и г-н Суламаа. «*Этот вопрос обсуждается. Но пока о чем-то конкретном говорить рано. Переговоры с «Приорбанком» ведутся по разным вопросам, не исключая и возможность участия ЕБРР в капитале банка. Большего я сказать не могу. Европейский банк в разных странах по-разному относится к вопросу участия своим капиталом в местных коммерческих банках*», -- заявил Иллка Суламаа.

Но не будем забывать о существовании 209-го указа президента. Его еще никто не отменял. В соответствии с ним в «Приорбанке» доля госсобственности к концу этого года должна вырасти до 48%. На этот довод в «Приорбанке» «БДГ» ответили следующее: «*Уже получено согласие основных министерств и ведомств, которые заняты этим вопросом. Участие ЕБРР в капитале «Приорбанка» данными органами воспринято позитивно, и механизм восстановления доли государства на данный момент находится в стадии обсуждения*».

Положительно к проекту «Приорбанка» правительство Беларуси должна настроить цифра «0», показывающая объемы финансирования Беларуси ЕБРР в 1996 год. Беларусь -- единственная из 25 стран, с которыми работает ЕБРР, в минувшем году не получила ни одного ЭКЮ. Буквально неделю назад правительство Беларуси приняло предложение ЕБРР о дополнительной подписке на акции этого банка на общую сумму 20 млн. ЭКЮ. Этим шагом белорусские власти дали косвенное согласие на расширение участия деятельности ЕБРР в Беларуси.

ПТИЦУ ВИДНО ПО ПОЛЕТУ...

ЕБРР представляет собой международную организацию, учрежденную для конкретной цели -- содействовать странам Центральной и Восточной Европы в создании рыночной экономики. В состав 59 акционеров банка входят страны, находящиеся как в этом, так и в других регионах мира, а также Европейское сообщество и Европейский инвестиционный банк.

СПРАВКА «БДГ».

Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) был создан в 1991 году, чтобы содействовать переходу к открытой экономике, ориентированной на рынок, а также развитию частной и предпринимательской инициативы в странах Центральной и Восточной Европы. В настоящее время ЕБРР участвует в финансировании различных проектов в 26 странах бывшего СССР и Восточной Европы. ЕБРР увеличил в апреле прошлого года свой уставный капитал с 10 до 20 млрд.ЭКЮ, одобрил в течение 1996 года 119 проектов на сумму в 2,83 млрд.ЭКЮ, доведя тем самым до 518 общее число реализуемых при его финансовом участии проектов.

По сравнению с частными коммерческими банками основное преимущество ЕБРР заключается в том, что он может и готов брать на себя риск. Банк реально может действовать на переднем крае коммерческих возможностей и давать наглядный пример потенциальным инвесторам, выступая в роли своеобразного «троянского коня». Вполне возможно, что вслед за этим авторитетным институтом, каким является ЕБРР в мире, в Беларусь придут новые зарубежные инвесторы.

Одно из основных направлений деятельности банка -- помощь частному сектору страны. Вот лишь неполный перечень стран, где банк открыл кредитные линии для последующего кредитования частных предприятий малого и среднего бизнеса -- Словения, Россия, Латвия, Литва, Эстония, Туркменистан, Румыния, Беларусь, Украина, Кыргызстан и др.

В зависимости от масштаба возможной деятельности предусмотрены методы, инструменты и размеры финансирования. Так, в России и Прибалтике созданы специальные фонды для привлечения дополнительных инвесторов в эти страны. В Украине, Беларуси, Кыргызстане банк открыл кредитную линию в 98,8 млн.ЭКЮ; и 8,6 млн. ЭКЮ на центральные банки этих стран, и последующее финансирование осуществляется напрямую через финансовых посредников -- избранных банков-агентов. В Украине это «Аваль», «В.А.Банк», Приватбанк, Украинский кредитный банк, Укринбанк, банк «Украина», «Ажио», Западно-Украинский банк.

Поскольку ЕБРР предоставляет остро необходимое местному частному сектору финансирование в основном через финансовых посредников, реформа финансовых учреждений региона является одной из его главнейших задач.

Основными и излюбленными инструментами при работе с финансовым сектором являются межбанковские кредитные линии и инвестиции в акционерные капиталы банков.

ЕБРР В ЦЕНТРАЛЬНОЙ И ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЕ

За последние 2-3 года банк явился инициатором ряда новых операций с акционерными капиталами в финансовом секторе стран Центральной и Восточной Европы.

Инвестирование в акционерные капиталы может иметь самые разнообразные формы, включая подписку на обыкновенные или привилегированные акции. Возможны инвестиции в квазиакционерный капитал, начиная от субординированных кредитов, долговых обязательств и приносящих доход векселей и кончая свободно выкупаемыми привилегированными акциями. Хоть банк и отличается структурно от коммерческих банков, но к работе с проектами подходит с аналогичных позиций и поэтому рассчитывает на получение соответствующего дохода на вложенные средства. Банк всегда имеет четкую стратегию ухода и никогда не приобретает контрольный пакет акций в объекте инвестиций, не стремится к взятию на себя прямой ответственности за управление субъектом инвестирования.

В страны бывшего СССР инвестиции ЕБРР идут достаточно активно, и прежде всего через банки Прибалтики и России. В Эстонии это крупнейший банк страны Eesti Hoiupank, где доля ЕБРР составляет 21%. В Латвии это также крупнейшие банки -- Latvijas Unibanka и Rigas Komercbanka, доля в последнем составляет 23%. В Литве крупнейший банк Vilnias Bankas и банк Hermis -- 19%. В Киргызстане ЕБРР выступил в качестве учредителя банка «Демир Кыргыз Интернэшнл банк» при доле участия в 15%. В Украине активно ведутся переговоры с крупнейшим банком «Украина», и доля ЕБРР в уставном фонде «Украины» по подсчетам не должна превысить 17-18%.

ЕБРР явился первой международной финансовой организацией, вложившей значительные средства в акционерный капитал какого-либо российского банка. Это инвестиции в «Токобанк», когда ЕБРР выплатил 28,9 млн.ЭКЮ, приобретя 145 обыкновенных голосующих акций, это инвестиции в «Автобанк», составляющие 8% акционерного капитала.

Как показывает статистика, банки -- объекты инвестиций ЕБРР при этом серьезно укрепляют свои позиции на внутреннем и международном рынках, становятся активной и значительной силой в структурной перестройке банковского сектора своей страны, расширяют деятельность прежде всего в области кредитования, проектного финансирования и разработки новых услуг для нарождающихся частных компаний, одними из первых получают максимально высокий на местном рынке международный кредитный рейтинг.

Это позволяет банкам в дальнейшем самостоятельно привлекать долгосрочные, в т.ч. и синдицированные кредиты с международных денежных рынков и активно участвовать в развитии национальной экономики.

Официальная оценка происходящего, предоставленная «БДГ» непосредственно в «Приорбанке»:

«На сегодняшний день проект в общих чертах уже подписан. Переговоры с ЕБРР перешли на заключительный этап. 25 августа в «Приорбанк» прибывают представители аудиторской компании «Ernst & Young». На протяжении месяца компания будет проводить аудиторскую проверку состояния банка. Аудиторами будет подтверждено общее положительное состояние «Приорбанка» по состоянию на 31 июля 1997г. Никаких проблем, связанных с проверкой, мы не ожидаем -- банк работает стабильно,в обычном режиме, с положительными финансовым результатом, и международный аудит лишь подтвердит благополучное финансовое состояние банка для наших партнеров.

По итогам аудита будет определена чистая стоимость акций «Приорбанка», по которой и будет осуществлена подписка ЕБРР. После получения результатов аудита проект будет утверждаться на кредитном комитете ЕБРР, и в конце 1997 года проект должен получить одобрение на совете директоров ЕБРР. Только тогда с уверенностью можно будет сказать о том, что вступление ЕБРР в состав акционеров «Приорбанка» состоялось.»

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

ЭМИССИОННЫЕ ИГРЫ НА ВАЛЮТНОМ РЫНКЕ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Рынком белорусского рубля по-прежнему устойчиво управляют эмиссионные ожидания, склоняющие тренд «зайчика» вниз. В последнее время они усилились в связи с опубликованным 15 августа декретом президента Беларуси об увеличении параметров бюджета на 1997 год. «Увеличенные» расходы выросли на 28,6 трлн. рублей, а доходы только на 25,924 трлн., что дает вполне определенные основания ожидать в оставшееся до окончания финансового года время дополнительную эмиссию в объеме не менее BLR 2 трлн. руб.

Покрытие возросшего дефицита бюджета планируется за счет прямых кредитов Нацбанка правительству (читай -- эмиссии), а также за счет размещения ГКО, лимит выпуска которых до конца года увеличен на 1,815 трлн. рублей. Однако с трудом верится в то, что выполнение бюджета в части ГКО будет обеспечено посредством привлечения в ценные бумаги реальных денег инвесторов, так как Нацбанк Беларуси продолжает упорно придерживаться политики снижения учетной ставки. 20 августа она была вновь снижена с 42 до 38%, несмотря на то, что даже предыдущая ставка оценивалась большинством независимых экспертов как заниженная. По всему видно, что повышенные плановые показатели приращения эмиссии государственных ценных бумаг будут обеспечены все той же банальной эмиссией денег специально под покупку ГКО Нацбанком.

Реакцию инвесторов на снижение ставки можно будет проследить уже 26 августа, когда состоится очередной аукцион по размещению ГКО с объявленным объемом эмиссии BLR 350 млрд. руб. Сегодня участники рынка склоняются к тому, что этот аукцион не скорректирует в целом неблагоприятную для белорусского рубля конъюнктуру рынка. Долгосрочное размещение средств в белорусской валюте под 38% годовых сегодня сопряжено со значительным курсовым риском.

Последние факты вновь с определенностью свидетельствуют о том, что сложившийся в Беларуси тип эмиссионной экономики с недоразвитым банковско-финансовым сектором в ближайшие годы едва ли создаст почву для монетаристских форм бюджетной политики.

Склонить Беларусь к монетаризму не смогли ни МВФ, ни Центробанк России. Потенциальные внешние доноры обещали кредиты после либерализации курсовой политики, которая была бы неизбежно сопряжена с политическими издержками и потому в глазах белорусских властей однозначно требовала превентивного финансирования.

Внутренние «промонетаристские» силы в виде лобби импортеров в Беларуси также незаметны. Часть финансовых кругов, включая импортеров продукции государственного значения (энергоресурсы и т.п.), которая теоретически могла бы выступить за крепкий рубль, удовлетворяет свои аппетиты на МВБ. Основная же масса неприватизированных предприятий кормится эмиссионными подачками в достаточной мере для того, чтобы не мечтать об изменении правил игры.

Эмиссия и удешевление белорусского рубля означают общественный консенсус по проблеме возврата безнадежных долгов предприятий бюджету. Долги погашаются за счет эмиссии, реальная стоимость непогашенного долга падает вместе с курсом рубля на внешних рынках. Экспортерам снижение белорусского рубля на московском рынке, где они прячут свою выручку, также выгодно. Такая система ничуть не хуже и, возможно, даже лучше схемы выживания экономики страны через наращивание внешнего долга, которую используют, в частности, Россия и Украина. Обязательства государства по приему к оплате выпущенных национальных дензнаков в долгосрочном плане даже менее обременительны и более расплывчаты, чем фиксированные валютные долги.

Привычка белорусского государства к эмиссии как мгновенному и гарантированному доходу бюджета сейчас настолько сильна, что нет оснований говорить даже о том, что её со временем попытаются заменить выпуском денежных суррогатов типа векселей или налоговых освобождений. Возможность проводить эмиссию -- на сегодня есть главная гарантия пребывания у власти нынешних лидеров Беларуси, атрибут их политической самостоятельности.

О попытках отказа Беларуси от «эмиссионной зависимости» речь пойдет, видимо, не раньше, чем начнется подъем производства в России, с экономикой которой тесно связаны ведущие белорусские производства.

РОССИЙСКИЙ РЫНОК

ПОКА РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ НЕ НАМЕРЕН СДАВАТЬ СВОИ ПОЗИЦИИ

РИА «РосБизнесКонсалтинг»

По мнению большинства участников финансового рынка, ускоренный рост денежной массы в России в первом полугодии 1997 года не вызовет значительного увеличения инфляции в последующие месяцы, поскольку избыток денежной массы уже связан выпущенными гособлигациями и другими финансовыми инструментами.

В связи с этим позиции рубля, рост которого в реальном выражении в последние полгода стал очевидным результатом продолжающегося процесса дедолларизации экономики, к концу года вряд ли ослабнут.

Сергей Алексашенко, первый зампред Центробанка России, сказал, что под воздействием внешних факторов ЦБ РФ проводил активную политику по стерилизации денег, продавая свой портфель государственных бумаг. В течение июня-июля Банк России продал около RUR 3,5-4,0 трлн. за полтора месяца.

По словам г-на Алексашенко, рост денежной массы в первом полугодии шел более быстрыми темпами, чем прогнозировал Центробанк, и во многом политика ЦБ на денежном рынке определялась значительным привлечением внешних ресурсов министерством финансов РФ. Немаловажным фактором роста денежной массы был также и значительный приток средств нерезидентов, направленных на рынок госбумаг. На финансовом рынке эти деньги уже «переварились» и не нарушили равновесия, о чем свидетельствуют стабильная конъюнктура на ГКО-ОФЗ и отсутствие нулевых ставок на межбанковском рынке кредитов.

Валютные поступления минфина от выпуска двух траншей еврооблигаций ($2 млрд., DEM 2 млрд.), кредита Всемирного Банка ($600 млн.), траншей МВФ ($1,2 млн.) в первом полугодии составили значительную сумму. Существенная часть этих денег была конвертирована, и ЦБ выступил основным покупателем этой валюты.

По данным Вестника Банка России, денежная масса РФ (агрегат М2) на 1 июня 1997 года выросла до RUR 339,4 трлн. с RUR 295,2 трлн. на 1 января.

Чистые международные резервы РФ на 1 июля выросли до RUR 61 трлн., увеличившись по сравнению с 1 января 1997 года в 6,4 раза, когда они составляли RUR 9,5 трлн.

По словам первого зампреда ЦБ РФ, во втором полугодии не ожидается больших валютных поступлений у Минфина, и в связи с этим Банк России будет проводить «сдержанную» политику, то есть эмитировать меньше рублей. Поэтому темп девальвации рубля составит 3-4% до конца года (то есть 7-8% в год, как и прогнозировалось).

Напомним, что валютный коридор, установленный на этот год, предусматривает, что границы колебаний курса доллара изменятся с RUR 5500-6100 в начале года до RUR 5750-6350 в декабре.

ПОДРОБНОСТИ

КАДРЫ — НИЧТО, ИМИДЖ — ВСЕ

Дмитрий МАШАРА

Межбанковская валютная биржа, утратившая в последние годы свои профессиональные функции и превратившаяся в элемент государственной системы распределения, в конце августа напомнила о себе. На этот раз кадровыми перестановками. Нацбанк принял отставку директора МВБ Олега Сапунова, занимавшего этот пост с августа 1996 г.

Можно вспомнить, что начало «рокировкам» в руководстве биржи было положено в начале 1996 г. с беспрецедентных по отношению к законодательным нормам действий государства. 28 февраля президент РБ подписал указ N 88 «Об освобождении В.Г.Бирюка от должности генерального директора ЗАО «МВБ». Чуть позже, 9 и 13 апреля, увидели свет указ N 139 «О преобразовании ЗАО «МВБ» и указ N 147 «О назначении Н.А. Белова генеральным директором МВБ». Данный шаг был осуществлен в разрез с законами *«Об акционерных обществах, обществах с ограниченной ответственностью и обществах с дополнительной ответственностью»*, *«О предприятиях в РБ»*, *«О собственности в РБ»*, были превышены и полномочия главы государства, определенные в Законе *«О Президенте РБ»*. Абсурд ситуации заключался в том, что никакого экономического обоснования расправы над ЗАО и перевода биржи в разряд госучреждения не было. Зато подобные действия вполне объяснимы с позиции подлинных тезисов главы государства о том, что получать прибыль в условиях агонизирующей экономики по меньшей мере порочно. МВБ к своему несчастью прибыль получала.

Явное попрание законодательства со стороны руководства страны вызвало замешательство у тех, кому было поручено воплощать решения в жизнь. И ситуацию последующих шести месяцев можно назвать тихим саботажем. Николай Белов, будучи, безусловно, человеком разумным, к исполнению новых обязанностей главы биржи так и не приступил. И в связи с возникшей законодательной путаницей в период с февраля по август формальные обязанности генерального директора МВБ одновременно исполняли пять человек: избранный собранием акционеров Владимир Бирюк, назначенный указом президента Николай Белов, уполномоченный распоряжением Нацбанка и приказом по МВБ Александр Вербицкий, уполномоченный приказом по МВБ Валерьян Яблонский и назначенный приказом Нацбанка по согласованию с президентом РБ Олег Сапунов.

Устранить препятствия для исполнения указов президента удалось лишь с вмешательством Службы контроля президента. Начальник службы Николай Домашкевич, вникнув в ситуацию, выявил виновных подобного абсурда. К виновникам была отнесена и Тамара Винникова, на которую и была возложена личная ответственность за решение вопроса. В результате активных действий исполнительной власти к концу августа 1996 г. Олег Сапунов стал единственным генеральным директором биржи.

Некоторые наблюдатели связывают отставку Олега Сапунова с последней проверкой фондового рынка органами Госконтроля. Были найдены нарушения, и начался традиционный поиск «неугодных». К тому же Олега Сапунова вполне могли отнести к человеку из команды Винниковой.

Конечно, должность директора МВБ государством давно превращена в формальную -- распределением валютных ресурсов занимаются совсем другие органы. В то же время начавшийся в прошлом году уход с биржи профессионалов не может радовать даже самых ярых кейнсианцев. Но прекратить данную печальную тенденцию станет возможным лишь тогда, когда в сознании государственных мужей Беларуси перестанет бытовать мнение о валютной бирже как о «печатном станке», производящем доллары наряду с Федеральной резервной системой США.

Бизнес и право

ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ОБОЗРЕНИЕ 25 августа 1997г.

В СУДАХ

ОСОБЕННОСТИ ПРИОБРЕТЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО ИМУЩЕСТВА

Юридическая лаборатория «Власова и партнеры»

Одним из самых распространенных видов договоров, заключаемых между субъектами хозяйствования, являются договоры купли-продажи. Подобные операции имеют определенные особенности, которые нередко затрудняют реализацию таких договоров.

Речь идет о покупке имущества у государственного предприятия. Для государственных предприятий порядок отчуждения имущества определен постановлением Совета Министров РБ N715 от 30.11.92 «О пределах распоряжения государственным имуществом». Документ предусматривает, что отчуждение имущества таким предприятием, то есть его продажа, дарение и тому подобные действия, производится только при наличии согласия министерства, ведомства, в ведении которого находится предприятие. Однако даже при наличии такого согласия избежать осложнений удается не всегда.

Так, хозяйственный суд Минской области отклонил иск об устранении препятствий в использовании имущества, который был предъявлен ЗАО «Белинтерфинанс» к заводу «Эпос». Основанием для подачи иска послужил отказ ответчика передать купленное у него и оплаченное истцом оборудование.

В ходе судебного заседания было установлено, что в соответствии с договором купли-продажи от 10 ноября 1994 г. истец приобрел у завода «Эпос» продольно-шлифовальный станок, уплатив за него BLR 580,8 млн. Так как покупатель планировал установить этот станок с помощью специалистов продавца, с последним был заключен договор хранения оборудования. Однако по истечении срока договора завод «Эпос» отказался передать станок истцу, мотивируя это тем, что в соответствии с актом проверки деятельности предприятия комиссией Службы контроля президента РБ по Минску и Минской области данная сделка была признана недействительной.

Завод «Эпос» является предприятием научно-производственного концерна «Планар», который на основании акта от 3.12.91 г. был принят в республиканскую собственность. В соответствии со статьей 37 Закона «О предприятиях в Республике Беларусь» предприятие имеет право продавать и передавать другим предприятиям, организациям и учреждениям, обменивать, сдавать в аренду, предоставлять бесплатно во временное пользование здания, сооружения, оборудование, транспортные средства, инвентарь, сырье и другие материальные ценности, а также списывать их с баланса, если иное не предусмотрено законодательством Республики Беларусь или уставом предприятия. Для предприятий, относящихся к государственной собственности, как уже говорилось, в соответствии с вышеуказанным положением Совета Министров законодательством предусмотрено предварительное согласование такой сделки в министерстве, ведомстве, в ведении которых они находятся. В противном случае сделка признается недействительной.

На момент покупки оборудования завод «Эпос» находился в ведении Госкомпрома Республики Беларусь. Истцом было предоставлено письмо Госкомпрома за N6/3011, которым заводу «Эпос» разрешалось реализовать станок фирме «Элпром». Однако, проанализировав текст письма, суд пришел к выводу, что оно является согласием на продажу станка покупателю, указанному в разрешении, и, следовательно, не может служить разрешением на реализацию указанного станка любому иному субъекту хозяйствования. На основании ст.31 Хозяйственно-процессуального кодекса Республики Беларусь (ХПК) стороны должны доказать обстоятельства, на которые они ссылаются как на основание своих требований. В связи с тем, что истец не предоставил никаких документов, подтверждающих разрешение на отчуждение станка, суд отказал ему в удовлетворении исковых требований. Однако в соответствии со статьей 76 ХПК суд счел необходимым выйти за пределы исковых требований и признал сделку купли-продажи недействительной в соответствии со ст. 47 Гражданского кодекса РБ (ГК). Учитывая, что недействительные с момента заключения сделки могут порождать имущественные обязанности (ч.2 ст.47 ГК, п.9 постановления пленума ВСХ РБ N1 от 16.01.95 г. и п.12 постановления пленума ВСХ N4 от 18.02.93 г.), суд взыскал с ответчика в пользу истца сумму, уплаченную им за станок, с учетом инфляции. Расходы по оплате государственной пошлины были возложены на ответчика, так как в заключении неправомерной сделки была его вина. Впоследствии в связи с отсутствием средств на расчетном счете ответчика судом было вынесено определение об изменении порядка исполнения решения с обращением взыскания на имущество завода «Эпос». Истец не согласился с решением суда и обжаловал его в порядке надзора, однако надзорная инстанция оставила его в силе.

БАНКОВСКИЕ ОПЕРАЦИИ

ЕСТЬ ЛИ АЛЬТЕРНАТИВА ЗАЛОГУ?

Сергей ДИВИН

Несовершенство Закона Республики Беларусь «О залоге» значительно сужает возможность его применения в практической банковской деятельности. В первую очередь это касается проблемы третьих лиц (как на стороне залогодателя, так и залогодержателя). И если в отношении залога третьими лицами судебная практика при наличии между третьим лицом и кредитором обеспечительного обязательства (гарантии, поручительства) позволяет сделать вывод о его допустимости, то залог третьему лицу остается под большим вопросом.

Обращение взыскания на заложенное имущество обусловлено целым рядом формальных ограничений. Это и возможность кредитора получить удовлетворение только из стоимости заложенного имущества, и необходимость судебного разбирательства для решения вопроса о взыскании. Но даже положительное для кредитора решение может быть сведено на нет стадией исполнительного производства, которое регламентируется инструкцией по исполнительному производству, принятой еще в 1985 году и не отвечающей требованиям сложившихся на сегодняшний день экономических отношений.

Все это заставляет кредиторов (по большей части банки) искать иные способы обеспечения исполнения обязательств. Вот некоторые из таких способов.

Сделка РЕПО (от анг. sale and repurchase operation).

В отличие от залога эта сделка позволяет кредитору приобрести право собственности на имущество, передаваемое в обеспечение, что выгодно отличается от залогового права. Суть сделки в следующем.

Банк покупает у своего заемщика или его поручителя обеспечительное имущество и обязуется через определенный срок и за определенную цену вновь продать ему то же имущество. Юридическое оформление такой сделки составляет правовую конструкцию двух договоров купли-продажи. Впрочем, вполне возможно и составление двух договоров в виде единого документа. В первом договоре купли-продажи цена имущества определяется суммой выданного кредита, а срок уплаты денежных средств уже увязывается непосредственно с датой выдачи ссуды. Во втором договоре при определении его цены учитываются, кроме фактически выданной ссуды, проценты за пользование кредитом, неустойки, а также возможные расходы по реализации такого имущества. Срок обязательства по обратному выкупу устанавливается с рассрочкой платежа исходя из сроков уплаты процентов и погашения основного долга. В случае невыполнения заемщиком (его поручителем) обязательств по обратному выкупу банк в соответствии со ст.238 Гражданского кодекса Республики Беларусь будет вправе отказаться от договора и оставить имущество за собой.

Однако заключение только вышеописанных договоров между кредитором и заемщиком входит в противоречие с действующим законодательством. Банк как кредитная организация в соответствии с Законом Республики Беларусь «О банках и банковской деятельности» является субъектом специальной правоспособности. Он вправе осуществлять только те виды деятельности, которые отражены в выданных ему лицензиях. Вследствие этого такие сделки могут признаваться недействительными на основании ст.ст. 47, 52 ГК РБ.

В отличие от белорусского гражданский кодекс Российской Федерации не содержит исчерпывающего перечня способов обеспечения исполнения обязательств, что позволяет сторонам заключать сделки различных правовых конструкций, прямо не предусмотренных законом, но по сути своей являющихся обеспечением исполнения обязательств. В этом случае можно говорить о том, что банк не выходит за пределы своей правоспособности, обеспечивая выполнение кредитных обязательств и предоставляя финансовые средства под уступку права собственности на имущество.

Для того чтобы приведенная выше схема соответствовала законодательству Республики Беларусь, к ней необходимо привлекать третье лицо. В качестве третьего лица могут выступать залоговые службы банков; имеющие статус юридического лица предприятия-акционеры банка или другие юридические лица, управление которыми может быть контролируемо банком. В этом случае стороной по договору купли-продажи с обязательством обратного выкупа выступает вместо банка третье лицо.

При непогашении в установленный срок ссуды залоговая фирма становится собственником имущества и приступает к его реализации. Учитывая, что имущество при принятии в обеспечение, как правило, уценивается, его продажа в дальнейшем может быть облегчена. При поступлении денежных средств от продажи имущества на ссудный счет заемщика в качестве правового основания для зачисления этих средств может быть использован договор перевода долга или договоры, влекущие возникновение солидарной обязанности залоговой фирмы по исполнению кредитных обязательств.

Использование такой схемы вовсе не исключает возможности, а порой и необходимости параллельного заключения договора залога на имущество, являющееся предметом договора купли-продажи. Это создает дополнительные гарантии, которые предоставляются залогодержателю в связи с возникновением у него залогового права (сохранение права залога при переходе права собственности на имущество). Здесь необходимо отметить, что заключение договора залога должно предшествовать вступлению в силу договора купли-продажи с обратным выкупом. Возможно также предусмотреть, что момент перехода права собственности на имущество в договоре купли-продажи возникает после возникновения залогового права у банка.

Одним из недостатков такого способа исполнения обязательств является необходимость постановки имущества на баланс залоговой фирмы и уплаты соответствующих налогов в бюджет. Последнего можно избежать, возложив на заемщика обязанность по уплате соответствующих налоговых платежей.

Проблематичным также выглядит использование в качестве предмета договора купли-продажи недвижимого имущества и строительных материалов, если одной из сторон по сделке является гражданин. Для таких сделок установлена обязательная нотариальная форма, поэтому включение в сделку РЕПО условий об обратном выкупе будет неправомерно, так как на момент заключения договора имущество еще не принадлежит будущему продавцу.

Указанный выше недостаток можно обойти, используя другую правовую конструкцию договора купли-продажи. Вместо обязательства по безусловному обратному выкупу можно предусмотреть обратную продажу под отлагательным условием. В качестве отлагательного условия будет выступать факт возврата кредита с процентами в установленные сроки. В случае, если заемщик своевременно исполнит обязательства по кредитному договору, у залоговой фирмы возникает обязанность обратной продажи имущества. В противном случае отлагательное условие не наступает и имущество кредитор оставляет за собой.

При наличии уверенности заемщика в добропорядочности банка (а для банка репутация надежности играет очень важную роль) возможен еще один вариант построения правоотношений по обеспечению исполнения обязательств. Заключается договор дарения или купли-продажи, но без каких-либо обязательств по обратной продаже. Конечно, в этой ситуации заемщику остается уповать только на порядочность банка, который должен будет при погашении ссудозаемщиком кредита заключить с ним обратную сделку по возврату имущества. Но если изначально заемщиком презюмируется добросовестный возврат кредита, то заключение такой сделки не должно вызывать у него излишних опасений.

Одним из основных преимуществ описанных выше способов исполнения обязательств является переход права собственности на имущество к кредитору (его доверенному лицу), что не происходит при залоге такого имущества.

Большинство проблем, которые приходится решать участникам таких правоотношений, связано с отсутствием сходных правовых конструкций договоров в нашем законодательстве. Ждать от законодателей их закрепления на уровне закона не приходится, поэтому, представляется, есть необходимость выработки судебной практики по такого рода делам.

МОНИТОРИНГ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

ПАРЛАМЕНТ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

• Закон Республики Беларусь от 2.07.97 г. N 49-З «Об утверждении Положения о звании «Герой Беларуси», орденах, медалях и почетных званиях Республики Беларусь»

• Закон Республики Беларусь от 7.07.97 г. N 51-З «О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь «О Конституционном суде Республики Беларусь»

Закон дополнен разделом V «Особенности рассмотрения дел о даче заключения о наличии фактов систематического или грубого нарушения палатами парламента Конституции Республики Беларусь».

Предложение о даче заключения о фактах систематического или грубого нарушения Палатой представителей или Советом Республики Национального собрания Конституции Республики Беларусь может быть направлено в Конституционный суд президентом Республики Беларусь.

Конституционный суд, проверяя сообщенные сведения о фактах систематического или грубого нарушения парламентом Конституции Республики Беларусь, исследует доказательства и рассматривает только факты, указанные президентом Республики Беларусь.

Заключение Конституционного суда о наличии фактов систематического или грубого нарушения палатами парламента Конституции Республики Беларусь дает право президенту Республики Беларусь решить вопрос о досрочном прекращении полномочий палаты (палат) Парламента Республики Беларусь.

• Закон Республики Беларусь от 7.07.97 г. N 52-З «О внесении изменений в Закон Республики Беларусь «О президенте Республики Беларусь». В новой редакции утвержден Закон Республики Беларусь «О президенте Республики Беларусь»

Согласно закону президент Республики Беларусь назначает республиканские референдумы, очередные и внеочередные выборы в Палату представителей, Совет Республики и местные представительные органы; распускает палаты в случаях, предусмотренных законодательством; с согласия Совета Республики назначает на должность председателя Конституционного суда, председателя Верховного суда, председателя Высшего хозяйственного суда Республики Беларусь из числа судей этих судов; подписывает законы; имеет право в порядке, установленном Конституцией Республики Беларусь, возвратить закон или отдельные его положения со своими возражениями в Палату представителей; осуществляет другие функции.

Президент на основе и в соответствии с Конституцией Республики Беларусь издает декреты, указы и распоряжения, имеющие обязательную силу на всей территории Республики Беларусь. Декреты президента могут быть двух видов -- декреты, издаваемые на основании закона о делегировании президенту законодательных полномочий, и временные декреты.

Декреты и временные декреты имеют силу закона. Декреты и указы президента, если иное не предусмотрено Конституцией Республики Беларусь, имеют верховенство над актами государственных органов и должностных лиц.

• Закон Республики Беларусь от 8.07.97 г. N 54-З «О патентах на изобретения и полезные модели»

Принят Закон Республики Беларусь «О патентах на изобретения и полезные модели», который регулирует имущественные и связанные с ними личные неимущественные отношения, возникающие в результате создания и использования изобретений и полезных моделей.

Изобретением, которому предоставляется правовая охрана, признается новое техническое решение, имеющее изобретательский уровень и промышленно применимое, то есть может быть использовано в промышленности, сельском хозяйстве, здравоохранении и других отраслях деятельности.

Объектами изобретения могут быть устройства, способ, вещество, культуры клеток растений и животных; применение известного ранее устройства, способа, вещества, штамма по новому назначению. Не признаются изобретениями научные теории, условные обозначения, расписания, правила, алгоритмы и программы для вычислительных машин, проекты и схемы планировки сооружений, зданий, территорий, сорта растений, породы животных.

К полезным моделям относятся конструктивное выполнение средств производства и предметов потребления и их составных частей.

Автором изобретения, полезной модели признается физическое лицо, творческим трудом которого они созданы.

Право на изобретение и полезную модель охраняется государством и удостоверяется патентом.

Патент выдается автору изобретения, полезной модели или их правопреемникам.

Право авторства является неотчуждаемым личным правом и охраняется бессрочно.

Патент на изобретение действует в течение двадцати лет, а патент на полезную модель -- в течение пяти лет, считая с даты поступления заявки в патентный орган. Действие патента на полезную модель может быть продлено патентным органом по ходатайству патентообладателя, но не более чем на три года.

Патентообладателю принадлежит исключительное право на использование изобретения или полезной модели, которое предоставляет патентообладателю возможность использовать изобретение, полезную модель по своему усмотрению, а также запрещать использование изобретения, полезной модели в случаях, противоречащих законодательству.

Для получения патента на изобретение автором изобретения, полезной модели или правопреемниками подается заявка в патентный орган.

Заявка на выдачу патента на изобретение, полезную модель должна относиться к одному изобретению или группе изобретений (модели), связанных между собой настолько, что они образуют единый изобретательский замысел, и содержать описание изобретения, раскрывающее его с полнотой, достаточной для осуществления изобретения; формулу изобретения, выражающую его сущность и полностью основанную на описании; чертежи и другие материалы, необходимые для понимания сущности изобретения; реферат.

Выдача патента производится патентным органом после внесения сведений об изобретении в Реестр изобретений и о полезной модели -- в Реестр полезных моделей и публикации сведений о патенте.

Уступка патента, передача права на использование изобретения, полезной модели, вытекающего из патента, могут быть по договору переданы физическому или юридическому лицу.

Договор об уступке патента, договор о передаче права на использование изобретения, полезной модели (лицензионный договор) регистрируются в патентном органе и без регистрации считаются недействительными. Договор должен быть зарегистрирован в течение трех месяцев после его заключения.

Право на патент на изобретение, полезную модель, а также право автора (соавторов) на вознаграждение от использования изобретения, полезной модели переходят по наследству.

ПРЕЗИДЕНТ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

• Декрет президента Республики Беларусь от 13.08.97 г. N 15 «Об уточнении показателей бюджета Республики Беларусь на 1997 год»

Декретом утверждены уточненные показатели республиканского бюджета на 1997 год. В два раза увеличены показатели предполагаемых доходов и расходов на государственные нужды.

Увеличения доходов предполагается добиться в основном за счет поступлений денежных сумм, уплаченных в виде налога на добавленную стоимость, таможенных пошлин и сборов, а также иных сборов и неналоговых платежей.

Вместе с тем предусмотрен ряд льгот по налогам для предприятий, реализующих продукцию собственного производства за пределы Республики Беларусь. Названные предприятия освобождены от уплаты отчислений в республиканский внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции и продовольствия, а также во внебюджетные фонды местных Советов депутатов для финансирования расходов на содержание ведомственного жилищного фонда, с сумм прироста выручки по сравнению с аналогичным периодом 1996 года. Кроме того, прибыль, полученная от прироста экспорта продукции собственного производства, не подлежит обложению налогом на прибыль.

• Указ президента Республики Беларусь от 20.08.97 г. N 428 «О мерах по совершенствованию порядка выдачи виз Республики Беларусь»

С 1 октября 1997 года въездные визы Республики Беларусь иностранным гражданам и лицам без гражданства будут выдаваться исключительно дипломатическими представительствами и консульскими учреждениями Республики Беларусь, находящимися за пределами республики.

• Указ президента Республики Беларусь от 20.08.97 г. N 429 «О подписании Конвенции по защите детей и сотрудничеству в отношении международного усыновления»

Республика Беларусь подпишет Конвенцию по защите детей и сотрудничеству в отношении международного усыновления, принятую на 17-й сессии Гаагской конференции по международному частному праву в 1993 году. На подписание названной конвенции уполномочен Чрезвычайный и Полномочный Посол Республики Беларусь в Королевстве Нидерландов В.А.Лабунов.

• Указ президента Республики Беларусь от 20.08.97 г. N 430 «О подписании Рамочной конвенции о защите национальных меньшинств»

Принято предложение правительства Республики Беларусь о подписании Рамочной конвенции о защите национальных меньшинств, принятой в Страсбурге 1 февраля 1995 года. Министр иностранных дел И.И. Антонович уполномочен на подписание названной конвенции.

• Указ президента Республики Беларусь от 20.08.97 г. N 431 «Об определении компетентного органа по реализации Конвенции о взаимном признании и исполнении решений по делам об административных нарушениях правил дорожного движения»

Конвенция о взаимном признании и исполнении решений по делам об административных нарушениях правил дорожного движения была подписана 28 марта 1997 года на заседании Совета глав государств СНГ и определяет порядок исполнения решений по делам о нарушении правил дорожного движения в государствах--участниках СНГ. На Министерство внутренних дел возложена обязанность контролировать ход реализации положений конвенции.

СОВЕТ МИНИСТРОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

• Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 7.08.97. г. N 1034 «Об утверждении Положения о порядке назначения и выплаты государственных пособий семьям, воспитывающим детей»

В новой редакции утверждено Положение о порядке назначения и выплаты государственных пособий семьям, воспитывающим детей.

Основное отличие его от предшествующего Положения заключается в том, что размеры государственных пособий семьям, воспитывающим детей, устанавливаются исходя из минимального потребительского бюджета семьи из четырех человек, а не минимальной заработной платы. Кроме того исключено разделение детей от 3 до 16 лет на возрастные группы от 3 до 6, от 6 до 13 и от 13 до 16 лет. Установлена одна возрастная группа детей -- от 3 до 16 лет.

• Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 11.08.97 г. N 1047 «Об организационно-правовых мероприятиях по выполнению Закона Республики Беларусь «О семенах»

• Постановление Совета Министров от 12.08.97 г. N 1050 «О Координационном бюро программы TACIS Европейского союза в Республике Беларусь»

• Постановление совета Министров от 14.08.97 г. N 1065 «О порядке поэтапного возмещения гражданам Республики Беларусь ущерба, причиненного незаконной финансовой деятельностью субъектов хозяйствования»

Утверждено Положение о порядке поэтапного возмещения гражданам Республики Беларусь ущерба, причиненного незаконной финансовой деятельностью субъектов хозяйствования, которым определяется порядок возмещения ущерба, причиненного имуществу граждан незаконной деятельностью организаций на финансовом и фондовых рынках, т.е. операциями с денежными средствами граждан и ценными бумагами.

Выплату ущерба производит Белорусское общественное объединение пострадавших вкладчиков «За социальную справедливость» при условии, что существует рассмотренное в суде дело о возмещении ущерба с вынесенным решением, однако решение суда не может быть исполнено по не зависящим от суда и истца причинам.

Граждане заключают с общественным объединением договор об уступке требования к лицу, причинившему вред, и теряют право самостоятельно требовать возмещения ущерба у виновного.

• Постановление Совета Министров от 14.08.97 г. N 1066 «О дополнительных мерах по обеспечению республики продовольственной пшеницей собственного производства»

• Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 15.08.97 г. N 1070 «О внесении изменений в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 13 августа 1996 г. N 536 «О порядке внесения проектов решений по распоряжению государственным имуществом»

По тексту постановления слова «государственные органы управления» заменены словами «республиканские органы государственного управления», а слова «Кабинет Министров» -- на слова «Совет Министров»

• Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 15.08.97 г. N 1074 «О заключении Соглашения между Министерством труда Республики Беларусь и Федеральным министерством труда и социального порядка Федеративной Республики Германия о совместных действиях по предотвращению нелегальной трудовой миграции и нелегальной занятости»

• Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 18.08.97 г. N 1082 «О некоторых вопросах, связанных с продукцией (работами, услугами), произведенной резидентами свободной экономической зоны «Брест»

Согласно изменению в Положение о свободной экономической зоне «Брест», утвержденное постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 23 августа 1996 года N 559, не устанавливаются квоты и не вводится лицензирование при вывозе за пределы республики продукции, работ, услуг собственного производства резидентов СЭЗ «Брест».

До внесения изменений в Положении шла речь о товарах, произведенных на территории СЭЗ независимо от того, является ли производитель товаров резидентом СЭЗ «Брест». Министерству экономики поручено разработать и утвердить порядок выдачи сертификатов об отнесении работ и услуг, произведенных на территории СЭЗ, к работам и услугам собственного производства резидентов СЭЗ.

• Постановление Совета Министров Республики Беларусь и Национального банка Республики Беларусь от 8.08.97 г. N 1044/20 «Об аккумулировании денежных средств граждан»

Юридические лица и предприниматели, осуществляющие свою деятельность без образования юридического лица, имеют право аккумулировать денежные средства граждан на своих расчетных счетах (за исключением случаев, когда они имеют задолженность по налогам и другим обязательным платежам в бюджет и во внебюджетные фонды и в течение шести месяцев после ликвидации задолженности).

В дальнейшем эти денежные средства могут быть использованы в хозяйственной деятельности предприятия или предпринимателя и направлены на строительство жилья, оптовую куплю-продажу товаров для вкладчиков и т.д., то есть используются в интересах вкладчиков.

При передаче денежных средств между гражданами и предприятиями (предпринимателями) заключается договор в письменном виде, в котором в обязательном порядке предусматриваются конкретные цели вклада, право граждан на досрочное расторжение договора и возврат собственных средств.

МОНИТОРИНГ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

НОРМАТИВНЫЕ АКТЫ МИНИСТЕРСТВ И ВЕДОМСТВ

МИНИСТЕРСТВО ПРИРОДНЫХ РЕСУРСОВ И ОХРАНЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

• Приказ Министерства природных ресурсов и охраны окружающей среды Республики Беларусь от 2.06.97 г. N 120 «Об утверждении Положения о порядке выдачи разовых разрешений на перемещение (ввоз, вывоз, транзит) озоноразрушающих веществ и содержащей их продукции через таможенную границу Республики Беларусь» (зарегистрирован в Реестре Государственной регистрации 12 августа 1997 г., рег. N 2019/12)

МИНИСТЕРСТВО ПО УПРАВЛЕНИЮ ГОСУДАРСТВЕННЫМ ИМУЩЕСТВОМ И ПРИВАТИЗАЦИИ

• Приказ Министерства по управлению государственным имуществом и приватизации Республики Беларусь от 31.07.97 г. N 153 «О порядке внесения и рассмотрения предложений по снижению стоимости объектов республиканской собственности при разгосударствлении, приватизации и отчуждении» (зарегистрирован в Реестре Государственной регистрации 14 августа 1997 г., рег. N 2023/12)

Утвержден порядок внесения и рассмотрения предложений по снижению стоимости объектов республиканской собственности при разгосударствлении, приватизации и отчуждении, который регулирует прохождения документов по объектам приватизации республиканской собственности, а также неиспользуемым или неэффективно используемым объектам республиканской собственности, отчуждаемым в установленном порядке в процессе хозяйственной деятельности, за исключением государственного и общественного жилья.

Определение эффективности использования имущества производится в соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 12 июня 1995 г. N 296.

Инициировать снижение стоимости объектов приватизации республиканской собственности может комиссия по преобразованию предприятия и организации или комиссия по приватизации. При отчуждении -- предприятия и организации, у которых объекты республиканской собственности находятся на балансе.

Документы с обоснованием снижения стоимости объекта при разгосударствлении, приватизации или отчуждении направляются в соответствующий областной (Минский городской) комитет по управлению государственным имуществом и приватизации.

При снижении стоимости объектов, расположенных в зоне радиоактивного загрязнения, представляются данные о плотности радиационного загрязнения, определенные на основании Перечня территорий, относящихся к зонам радиационного загрязнения, утвержденного постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 19 февраля 1996 г. N 116.

При снижении стоимости объектов незавершенного строительства в зависимости от степени их готовности представляются данные о сметной стоимости объектов в целом и выполненных работ в базисных ценах, а при отсутствии базисных цен -- в сопоставимых ценах.

К дополнительным факторам снижения стоимости до 5 процентов от оценочной стоимости объекта относятся: специфические конструктивные, планировочные и другие особенности объекта, ограничивающие сферы его использования в народном хозяйстве; обязательства нового собственника по созданию новых рабочих мест и организации производства и по экологическому оздоровлению объекта, согласованные с местными исполнительными и распорядительными органами.

Окончательное решение о снижение стоимости объекта республиканской собственности принимается коллегией Мингосимущества.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТАМОЖЕННЫЙ КОМИТЕТ

• Приказ Государственного таможенного комитета от 31.07.97 г. N 241-ОД «Об утверждении Положения о порядке таможенного оформления товаров, ввозимых на территорию СЭЗ «Брест» и вывозимых с ее территории» (зарегистрирован в Реестре Государственной регистрации 12 августа 1997 г., рег. N 2020/12)

• «Положение о порядке таможенного оформления товаров, ввозимых на территорию СЭЗ «Брест» и вывозимых с ее территории» утверждено приказом Государственного таможенного комитета от 31.07.97 г. N 241-ОД (зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 12 августа 1997 г., рег. N 2021/12)

Положение определяет особенности таможенного оформления товаров, ввозимых на территорию свободной экономической зоны «Брест» и вывозимых с ее территории.

Свободная экономическая зона «Брест» представляет собой не географическую территорию, а территории предприятий, зарегистрированных в качестве резидентов СЭЗ «Брест». Соответственно пределы территорий этих предприятий составляют таможенную границу и находятся под таможенным контролем.

Таможенное оформление товаров, ввозимых на территорию СЭЗ «Брест» и вывозимых с ее территории, производится в общем порядке в соответствии с «Положением о порядке таможенного оформления товаров по общей процедуре», утвержденным приказом Государственного таможенного комитета от 2.04.96 г. N 103-ОД, с учетом особенностей, содержащихся в Положении, а именно:

Ввоз в свободную экономическую зону «Брест» и вывоз из нее товаров резидентами СЭЗ в режиме свободной таможенной зоны производятся по заявлению резидента СЭЗ «Брест» без уплаты таможенных пошлин, налогов и применения мер экономической политики.

Для нерезидентов СЭЗ «Брест» таможенное оформление товаров происходит в обычном порядке в зависимости от вида внешнеэкономической деятельности.

В случае, когда ввоз на территорию СЭЗ «Брест» или вывоз из нее товаров осуществляет перевозчик, таможенное оформление товаров производится в режиме перевозки под таможенным надзором при условии предоставления гарантийного обязательства, подписанного руководителем предприятия-владельца товара и главным бухгалтером.

Для обеспечения производственной и хозяйственной деятельности резиденты свободной экономической зоны «Брест» могут ввозить на ее территорию автотранспортные средства. В этом случае при таможенном оформлении автотранспортного средства таможенные пошлины и налоги не взимаются.

• Письмо Государственного таможенного комитета Республики Беларусь от 6.08.97 г. N 02/8326 на N 08-1/4509 от 9.06.97 г. «Об определении страны происхождения и применении льгот по уплате платежей»

• Письмо Государственного таможенного комитета Республики Беларусь от 5.08.97 г. N 02/8255 «О ввозе мяса и мясопродуктов»

• Письмо Государственного таможенного комитета Республики Беларусь от 5.08.97 г. N 02/8254 «О сертификации продукции»

• Письмо Государственного таможенного комитета Республики Беларусь от 6.08.97 г. N 02/8297 на N 08/1888 от 1.04.97 г. «О видах лизинга»

МИНИСТЕРСТВО ЭКОНОМИКИ, МИНИСТЕРСТВО ФИНАНСОВ

• «Дополнение в Типовое положение о порядке образования и использования средств инновационных фондов в 1997 году, утвержденное приказами по Министерству экономики и Министерству финансов 21 апреля 1997 года N 30 и N 44 и зарегистрированное в Министерстве юстиции 29 апреля 1997 года за N 1845/12 (в соответствии с постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 23 июля 1997 года N 935 «О льготном кредитовании мероприятий по энергосбережению»)» утверждено Министерством экономики Республики Беларусь и Министерством финансов Республики Беларусь 13.08.97 г. N 62, 92 (зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 18 августа 1997 г., рег. N 2026/12)

Средства инновационных фондов разрешено использовать на выплату денежных сумм банкам в виде компенсации за предоставление ими льготных кредитов на финансирование мероприятий по энергосбережению, перечисленных в постановлении Совета Министров Республики Беларусь от 23 июля 1997 года N 935 «О льготном кредитовании мероприятий по энергосбережению», таких как разработка и внедрение энергосберегающих технологий, оборудования, выпуск приборов учета энергии и т.д.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЛОГОВЫЙ КОМИТЕТ

• «Изменения и дополнения в Методические указания Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь о порядке применения Закона Республики Беларусь «О подоходном налоге с граждан» от 12.04.96 г. N 5 (зарегистрированы в Реестре Государственной регистрации 17.05.96 г. N 1425/12)» утверждены приказом Государственного налогового комитета Республики Беларусь от 7.08.97 г. N 03/106 (зарегистрированы в Реестре Государственной регистрации 7 августа 1997 г., рег. N 2015/12)

Налоговым законодательством Республики Беларусь предусмотрено, что при исчислении заработной платы работникам, имеющих детей в возрасте до 18 лет и иждивенцев, не облагаются подоходным налогом денежные суммы в размере одной месячной минимальной заработной платы на каждого ребенка и иждивенца.

Согласно изменениям к иждивенцам для целей налогообложения относятся студенты и учащиеся в возрасте от 18 до 23 лет до окончания ими учебного заведения, при условии, что они не имеют самостоятельных источников доходов, то есть не получают стипендию и не работают.

Льготы на учащихся и студентов, так же как и на граждан, находящихся в отпуске по уходу за детьми, предоставляются после предъявления справки налогового органа об отсутствии других доходов.

Льгота по налогу на других иждивенцев предоставляется на основании исполнительных листов на взыскание средств на содержание или по заявлению граждан на удержание и перечисление алиментов в добровольном порядке.

Введена новая форма декларации о доходах физических лиц. Причем теперь по итогам 1997 года все физические лица, получающие доходы из различных источников, обязаны будут подать в налоговые органы такую декларацию, в которую должны быть включены все полученные доходы, в том числе и заработная плата, полученная по месту основной работы.

Установлено, что доходы от видов деятельности, по которым установленны твердые суммы налога, включаются в декларацию о совокупном годовом доходе в размерах фактически полученных доходов, которые при этом не должны быть меньше размеров доходов, оставшихся после уплаты в течение года твердых сумм налога.

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЛОГОВЫЙ КОМИТЕТ, МИНИСТЕРСТВО ФИНАНСОВ, НАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК

• Разъяснение Государственного налогового комитета, Министерства финансов, Национального банка Республики Беларусь от 8.08.97 г. «О применении льгот по налогу на прибыль»

В связи с возникающими вопросами о льготировании доходов (прибыли), полученных по операциям с государственными ценными бумагами при исчислении налога на прибыль, Министерство финансов Республики Беларусь, Государственный налоговый комитет Республики Беларусь и Национальный банк Республики Беларусь разъясняют.

Согласно действующему налоговому законодательству (п.15 ст.5 Закона Республики Беларусь «О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций») освобождаются от налогообложения доходы (прибыль), полученные по операциям с государственными ценными бумагами, кроме доходов (прибыли) от их реализации по ценам, превышающим номинальную стоимость, увеличенную на сумму процентной ставки, установленной при их выпуске.

Постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 23 мая 1994 года N 371 (п.20) установлено, что доход от указанных операций определяется в виде разницы между ценами реализации (погашения) и ценами приобретения ценных бумаг.

Льготирование доходов, полученных от проведения операций с гсударственными ценными бумагами, осуществляется путем уменьшения налогооблагаемой базы на сумму дохода от операций с государственными ценными бумагами при исчислении налога на прибыль.

МИНИСТЕРСТВО АРХИТЕКТУРЫ И СТРОИТЕЛЬСТВА

• «Инструкция об организации строительства жилых помещений за счет надстройки мансардных этажей над существующими домами без отселения их жильцов» утверждена Министерством архитектуры и строительства Республики Беларусь 31.07.97 г. N 317 (зарегистрирована в Реестре Государственной регистрации 14 августа 1997 г., рег. N 2025/12)

Мансардное строительство представляет собой вид строительства, при котором жилые помещения надстраиваются над уже введенными в эксплуатацию жилыми домами.

Утвержденная инструкция регулирует строительство мансард над жилыми домами высотой не более 5 этажей. Хотя при необходимости мансарды могут надстраиваться и в домах, высота которых превышает пять этажей. В этих случаях согласования по поводу строительства производятся в индивидуальном порядке.

Строительство жилых помещений на мансардных этажах жилых домов производится в соответствии с региональными программами, которые разрабатываются с учетом предложений местных исполнительных и распорядительных органов. Предложения включают в себя перечень жилых домов с указанием их адресов, содержат сведения о форме собственности домов, заказчиках мансардного строительства и возможных источниках финансирования. Перечень жилых домов для включения в программу по строительству жилья на мансардных этажах представляют в местные исполнительные и распорядительные органы на рассмотрение городские (районные) производственные объединения жилищно-коммунального хозяйства совместно с архитектурными службами города (района). В таком же порядке представляются предложения и другими собственниками жилых домов.

В строительстве мансард могут принимать участие заказчики, инвесторы, проектировщики и подрядчики.

В качестве заказчиков выступают собственники жилого дома. Заказчик обязан подобрать инвесторов, при необходимости организовать конкурс по выбору инвесторов, провести техническое обследование жилого дома, получить заключение органов Государственного пожарного надзора, разработать проектно-сметную документацию, осуществлять контроль за строительством и принять выполненные работы по окончанию строительства.

Финансировать производство строительных работ могут как заказчики, так и инвесторы. К финансированию допускаются юридические и физические лица Республики Беларусь и иностранные физические и юридические лица. В качестве инвесторов могут выступать и жильцы (наниматели, собственники жилых помещений) дома, в котором производится строительство мансарды. Заказчик при наличии соответствующей лицензии также может осуществлять и функции подрядчика и проектировщика.

Во время проведения строительных работ в доме с согласия заказчика и при необходимости могут осуществляться дополнительные работы, связанные с ремонтом или реконструкцией систем водоснабжения, канализации, отопления, электроснабжения и газоснабжения, лестничных клеток, устройством лифтов, благоустройством прилегающей к дому территории, строительством автостоянок; перепланировкой жилых помещений и т.д.

Жильцы жилого дома, где планируется надстроить мансарду, оповещаются о выполнении строительных работ и могут принять самостоятельное участие в строительстве.

Жильцы, не участвующие в строительстве мансардных помещений, на весь период строительства освобождаются от уплаты коммунальных платежей за свои жилые помещения. Период строительства мансарды исчисляется от даты получения разрешения на строительство до дня составления акта о вводе мансарды в эксплуатацию.

МИНИСТЕРСТВО ТРАНСПОРТА И КОММУНИКАЦИЙ

• «Инструкция о порядке применения Положения о национальном удостоверении личности моряка Республики Беларусь» утверждена Министерством транспорта и коммуникаций Республики Беларусь 23.07.97 г. N 172-Ц (зарегистрирована в Реестре Государственной регистрации 14 августа 1997 г., рег. N 2024/12)

МОНИТОРИНГ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

НАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

· Письмо Национального банка Республики Беларусь от 6.08.97 г. N 928 «О дополнении 1 к Положению Национального банка Республики Беларусь о порядке совершения сделок купли-продажи иностранной валюты, а также конверсионных операций банками и субъектами хозяйствования на валютном рынке Республики Беларусь от 24.10.96 N 790, утвержденному правлением Национального банка Республики Беларусь 7.10.96 (протокол N 21), регистрационный N 1629/12 от 22.10.96» (зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 14 августа 1997 г., рег. N 2022/12)

Предприятия-резиденты Республики Беларусь вправе покупать иностранную валюту и использовать ее на цели, предусмотренные Положением Национального банка от 24.10.96 N 790 «О порядке совершения сделок купли-продажи иностранной валюты, а также конверсионных операций банками и субъектами хозяйствования на валютном рынке Республики Беларусь».

При продаже неиспользованного остатка купленной валюты и при наличии положительной разницы между курсом приобретения и курсом продажи валюты курсовая разница подлежит зачислению в бюджет Республики Беларусь.

Банки производят перечисление средств в белорусских рублях в оплату покупаемой предприятием-нерезидентом иностранной валюты и зачисление средств в рублях за проданную предприятием-нерезидентом иностранную валюту со счета и на счет предприятия-нерезидента, открытого в банке Республики Беларусь, при условии, что режимом счета предусмотрено проведение данной операции.

· Письмо Национального банка Республики Беларусь от 11.08.97 г. N 31005/2981 «Об обязательной продаже валютных поступлений B897_2981»

Письмо содержит разъяснение отдельных положений инструкции о порядке обязательной продажи поступлений в иностранной валюте на счета субъектов хозяйствования Республики Беларусь, утвержденной Национальным банком 30.07.97 N 107.

В частности, не подлежит обязательной продаже иностранная валюта, полученная поставщиками (подрядчиками) -- резидентами Республики Беларусь от экспорта продукции (работ, услуг) собственного производства, которая в течение пяти дней направлена субпоставщикам (субподрядчикам) -- резидентам Республики Беларусь, в оплату за поставленные ими комплектующие изделия для производства этой продукции или оказание услуг.

Обязательную продажу иностранной валюты, полученную в результате перераспределения валютной выручки, в этом случае производят субпоставщики (субподрядчики).

В инструкции употребляется термин «товарный кредит», под которым следует понимать лизинг (аренду):

-- оборудования, используемого для собственного производства;

-- транспортных средств транспортно-экспедиторскими организациями, используемых для осуществления своей деятельности.

Кроме того, сообщается, что правление Национального банка Республики Беларусь приняло решение от 4 ноября 1996 года (протокол N 27), которое устанавливает, что комиссионный сбор при проведении обязательной продажи валютных поступлений на Межбанковской валютной бирже взимается в размере не более 0,3 процента. Из них 0,15 процента составляют комиссию уполномоченного на продажу валюты банка и 0,15 процента -- комиссию Межбанковской валютной биржи.

Субъекты хозяйствования Республики Беларусь, имеющие лицензию Национального банка Республики Беларусь на проведение дилинговых операций и осуществляющие куплю и продажу наличной иностранной валюты в обменных пунктах, обязаны представить в банки, на счет в которых вносится иностранная наличная валюта, копию названной лицензии.

В заявлении на взнос наличной иностранной валюты на счет в банке дилинговые предприятия указывают, что иностранная валюта получена в результате проведения дилинговых операций. Несоблюдение этих указаний дает право главным управлениям Национального банка Республики Беларусь незамедлительно приостановить действие лицензии на срок не менее чем 6 месяцев.

· Письмо Национального банка Республики Беларусь от 13.08.97 г. N 936 «О дополнении к правилам проведения закрытого аукциона по размещению государственных краткосрочных облигаций от 8.02.94 N 44»

В новой редакции изложено приложение 12 к правилам, которое содержит перечень требований, предъявляемые к первичным инвесторам государственных краткосрочных облигаций.

В частности, инвесторы должны быть профессиональными участниками рынка ценных бумаг с опытом работы на нем не менее шести месяцев и иметь соответствующую лицензию; выполнять обязательные экономические нормативы, установленные Национальным банком Республики Беларусь, в течение трех месяцев, предшествующих месяцу подачи заявления на присвоение статуса первичного инвестора; иметь стабильный рост прибыли банка, осуществлять операции с государственными краткосрочными облигациями на вторичном рынке.

Для присвоения статуса первичного инвестора субъекты хозяйствования представляют в Национальный банк следующие документы:

-- заявление в произвольной форме;

-- анкету кандидата в первичные инвесторы;

-- извещение о присвоении учетного номера налогоплательщика;

-- нотариально заверенную копию устава;

-- доверенность уполномоченного представителя;

-- договор на депозитарное обслуживание либо документ, подтверждающий наличие у кандидата лицензии на деятельность депозитария;

-- карточку с образцами подписей должностных лиц и оттиска печати, нотариально заверенную или утвержденную вышестоящей организацией.

При положительном решении субъекту хозяйствования присваивается статус первичного инвестора и с ним заключается договор о размещении и обслуживании выпуска государственных краткосрочных облигаций.

На первичного инвестора возлагаются следующие обязанности: при участии в аукционах по размещению ГКО соблюдать требования, установленные правилами проведения закрытого аукциона по размещению государственных краткосрочных облигаций от 8.02.94 N 44; в течение квартала принимать участие не менее чем в 50% аукционов или проводимых размещений после аукциона; выполнять требования и экономические нормативы Национального банка; представлять Национальному банку отчетность по операциям с ГКО в соответствии с требованиями законодательства Республики Беларусь; осуществлять ежедневную двустороннюю котировку ГКО.

· «Дополнение 1 к Положению о порядке открытия в банках расчетных (текущих) и других счетов от 7.06.96 N 742» утверждено письмом Национального банка Республики Беларусь от 6.08.97 г. N 931

Из Положения исключен пункт 2.10, содержащий перечень дополнительных документов, которые представляют профессиональные союзы при открытии расчетных и других банковских счетов.

Карточки с образцами подписей и оттиска печати должны отвечать следующим требованиям: один экземпляр карточки должен быть удостоверен подписью руководителя вышестоящего предприятия или его заместителя либо удостоверен нотариально, а второй экземпляр карточки заверяется работником банка.

· «Положение о временном управлении в банках» утверждено письмом Национального банка Республики Беларусь от 6.08.97 г. N 932

В новой редакции утверждено Положение о временном управлении в банках.

Временное управление в банках вводится в случаях, когда в течение трех или более месяцев наблюдается устойчивая убыточность банка или банк оказывается в состоянии неплатежеспособности, или существует угроза банкротства банка.

Задача временного управления -- восстановление платежеспособности банка в интересах его кредиторов, вкладчиков, а также акционеров, создание работоспособного управленческого аппарата, который в состоянии устранить выявленные нарушения, принятие других мер финансового характера для оздоровления банка.

Временное управление назначается решением правления Национального банка Республики Беларусь после принятия мер надзорного характера, которые не дали положительных результатов.

Временное управление предполагает назначение нового руководителя банка и администрации управления банка.

· «Дополнение 4 к Положению о гарантийном фонде защиты вкладов и депозитов физических лиц от 19.07.96 N 763» утверждено письмом Национального банка Республики Беларусь от 6.08.97 г. N 934

Правлением Национального банка Республики Беларусь принято решение об установлении предельного размера гарантийного фонда защиты вкладов и депозитов физических лиц в сумме 100 млрд. рублей.

Названный гарантийный фонд создается в Национальном банке Республики Беларусь за счет ежемесячных безвозвратных взносов банков и процентов, начисленных на остаток средств фонда.

Проценты на остаток средств в белорусских рублях начисляются Национальным банком за счет собственных средств ежемесячно, в размере действующей ставки рефинансирования.

· Телеграмма Национального банка Республики Беларусь от 19 августа 1997 г. N 02012/285

Учитывая значительное снижение темпов инфляции и девальвации рубля, совет директоров Национального банка принял решение: понизить с 20 августа 1997 года базовую ставку рефинансирования до 38 процентов годовых; понизить обязательную минимальную плату по вновь принимаемым рублевым срочным депозитам граждан, установив ее с 20 августа 1997 года в следующем размере:

по депозитам до шести месяцев -- 38 процентов годовых;

по депозитам свыше шести месяцев -- 45 процентов годовых.

В связи с принятием указанных решений утрачивают силу телеграммы Национального банка Республики Беларусь от 24 февраля 1997 года N 02012/42 и от 30 мая 1997 года N 02012/159 (в части установления минимальной ставки по срочным депозитам в национальной валюте).

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ И РЕКЛАМНОЕ ОБОЗРЕНИЕ «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ»

Конъюнктура

25 августа 1997 года

РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

Рекламные расценки

67.000 руб./см² ...... оригинал-макет
34.000 руб./см² .... статья
50.000 руб./строка .... «Прайс»
Т/ф 226-96-78,
пейджер 278-11-01
(абонент № 2976)
E-mail: edit@ktura.belpak.minsk.by

СВЕЖЕСТЬ ВЕСЕННЕГО УТРА — КРУГЛЫЙ ГОД

ООО «Сонтаки» уже 3,5 года работает на белорусском рынке кондиционеров и вентиляционных систем. За это время фирма стала одним из лидеров среди поставщиков данного оборудования. Сегодня «Сонтаки» является официальным представителем компаний *Mitsubishi* и *Fujitsu* в Беларуси. Структура клиентов «Сонтаки» выглядит следующим образом:
— банки — 30%;
— госучреждения — 20%;
— промышленные предприятия — 15%;
— торговые организации — 15%;
— частные лица — 10%;
— другие — 10%.
Среди наиболее крупных заказчиков фирмы — Белвнешэкономбанк, Белпромстройбанк, Белбизнесбанк, Беларусбанк, Белагропромбанк и др.
Основной акцент в своей работе компания делает на качественных установке и сервисном обслуживании поставляемого оборудования. Это достигается благодаря высокой квалификации персонала «Сонтаки».
Ознакомиться с образцами поставляемых систем можно в офисе фирмы или на **стенде № 102** на выставке «Стройимпекс-97», проходящей в рамках Фестиваля международных выставок. Для более детального изучения представленного оборудования приглашаем посетить рекламный автобус рядом с выставочным комплексом «Минскэкспо».

СОНТАКИ
Системы кондиционирования и вентиляции воздуха

г. Минск, ул. Маяковского, 111—46
тел. 221-23-03, факс 213-27-92

СОБЫТИЕ

Выставочные компании после каникул

Как известно, лето является «мертвым сезоном» для многих сфер бизнеса, в т.ч. и для выставочной. Но в Беларуси каникулы для предприятий данной отрасли, похоже, подходят к концу. Завтра в Минске в ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14) начинает свою работу Фестиваль международных выставок.

Отметить начало сезона таким масштабным мероприятием решили выставочные компании не только Беларуси, но и России, Чехии, Польши, Словакии. Организаторами фестиваля выступают ВП «Эксибишн систим», компании «Асунта», «Войтекс» (Польша), «Альфа-Экспо» (Чехия), АО «Вятский базар» (Россия), а также Министерство торговли Беларуси и Мингорисполком.

Вниманию посетителей выставки будут представлены экспозиции примерно 220 фирм из 10 стран. Наиболее представительная делегация зарубежных гостей прибывает из Польши -- 29 экспонентов (своего рода рекорд).

В рамках фестиваля пройдут следующие выставки:
-- «Стройимпекс-97»;
-- «Хозимпекс-97»;
-- «Культура жилища»;
-- Польская национальная выставка;
-- выставка российских фирм «Вятские на белорусской земле»;
-- салон «Мебель»;
-- салон «Тара и упаковка»;
-- салон «Быт и сервис».

Как видим, в рамках фестиваля будут проводиться разноплановые мероприятия. Но связывает их то, что они посвящены строительству и оформлению среды обитания человека.

В ходе проведения выставочного фестиваля, 27—28 августа, состоятся семинары, посвященные:
-- проблемам внешнеэкономической деятельности и таможенному регулированию;
-- современным энергосберегающим технологиям, техническим решениям и конструкционным системам для строительства жилых и общественных помещений;
-- вопросам возведения складских помещений, защиты бетона, а также прогрессивным покрытиям для торговых площадей и защитным материалам.

Посетители выставки «Стройимпекс-97» смогут ознакомиться со строительными материалами, техникой, инструментами и оборудованием. В выставке примут участие компании, непосредственно занимающиеся проектными, строительными и ремонтными работами. Таким образом, «Стройимпекс-97» будет интересен как представителям предприятий, работающих в данной отрасли, так и их потенциальным клиентам. Среди экспонентов этой выставки:
— Новолукомльский завод керамзитового гравия, продукция которого экспортируется во многие страны Европы;
— фирма «Эксимпластик», производящая двери, окна, перегородки из ПВХ по германской технологии;
— предприятие «Ритм», осуществляющее общестроительные, ремонтные и отделочные работы.

На стендах «Хозимпекса-97» будут представлены бытовая химия, техника и инструменты и т.д. В рамках этой выставки состоится специализированный салон «Тара и упаковка», в работе которого примут участие крупнейший производитель упаковочного картона в России «Ступекс», белорусско-американское СП «Юнитэйп» и др.

Особо следует отметить проводимую в рамках фестиваля специализированную выставку идей в области интерьера «Культура жилища». Ее посетители ознакомятся с дизайнерскими проектами, а также с материалами, оборудованием, мебелью и др. Так, например, фирма «Энгесон» представит кровельные материалы. «Вивана» -- новейшие технологии производства окон и дверей из массива дуба, красного дерева, сосны. «Энергопромстрой» продемонстрирует отвечающие более высоким, чем нынешние, экологическим требованиям системы пластиковых труб и фитингов для водоснабжения и отопления. На выставке будет развернут салон «Системы защиты и безопасности».

В ходе фестиваля планируется проведение «круглого стола» для белорусских и иностранных предпринимателей, бизнес-коктейля и традиционного для мероприятий такого рода конкурса на лучшую экспозицию.

Юрий ХОВРОВ

ЗДОРОВЬЕ

В подарок всей семье

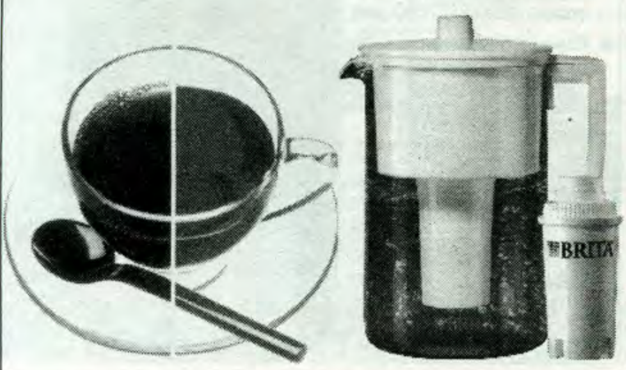
Каждому из нас приходилось задумываться при выборе подарка для своих родных, близких или друзей. Ведь хочется, чтобы он был красивым, необычным и необходимым не только в праздники, но и в будни.

Современные магазины богаты разнообразными товарами -- выбирать есть из чего. Но вещей, отвечающих всем этим требованиям, не так много. Среди них -- фильтры для очистки воды германской фирмы *Brita*.

Кувшин на 1,5--2 л, пузатый или плоский, стеклянный или пластмассовый, красный, зеленый, белый или черный -- на любой вкус, не только станет достойным элементом интерьера кухни, но и позволит в течение нескольких минут очистить водопроводную воду. Нитраты, нитриты, тяжелые металлы, фенолы, нефтепродукты, радионуклиды, микробы, примеси, запах хлора -- все исчезает как по мановению волшебной палочки, благодаря единому фильтрующему элементу -- картриджу *Brita*. Он содержит уникальный ионообменник и активированный кокосовый уголь, обработанный серебром по специальной технологии. Вода через картридж проходит не под давлением, а самотеком. (Многочисленные научные исследования показали, что такой способ в наибольшей степени гарантирует качество очистки.) Конструкция такого фильтра предельно проста: им легко пользоваться как ребенку, так и пожилому человеку. Для семьи из 3--4 человек картриджа хватает на 1--1,5 месяца.

Ознакомиться и приобрести продукцию *Brita* можно в минских магазинах, а также на выставке «Культура жилища», проходящей 26--29 августа 1997 года в ВК «Минскэкспо».

За дополнительной информацией и по вопросам сотрудничества необходимо обращаться по тел. 234-40-67.



Редакция «Конъюнктуры» приглашает обозревателей по различным тематикам потребительского рынка.
Т/ф 226-96-78

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS. СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС». ул. Гикало, 9; время работы: 9.00-19.00; выходные: суббота, воскресенье	многофункциональная офисная мебель Odeon	Италия (Teorema Office)	меламин	антрацит, жемчужно-серый, орех	от 117 у.е.	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада в Минске и под заказ
	многофункциональная офисная мебель Mec		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый	от 186 у.е.		
	многофункциональная офисная мебель Mec metallico				от 279 у.е.		
	мебель для руководителей Quark		меламин	орех, орех-мрамор	от 630 у.е.		
	мебель для руководителей Mithos		экологически чистый лак	зеленый нефрит, орех-оклахома	от 1014 у.е.		
	мебель для офисов и домашних кабинетов Dixi		ламинат, кромка из ПВХ	светло-зеленый, серый, слоновая кость	от 406 у.е.		
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	550, 90 у.е.	226-3734 226-3559 226-3737	завод-производитель
АНДЖЕЙ-РИТТЕР	офисные наборы «Босс», «Премьер», «Зальцбург», «Линц», «Вена» и др.	Беларусь	меламин, шпон ценных пород древесины: красное дерево, дуб, бук, ясень и др.	более 20 вариантов (черный, красное дерево, светлый дуб, вишня, металлик и др.)	от 17,5 млн руб.	276-9696 234-7812	ул. Варвашени, 17, офисы 202, 208; салоны: - РВЦ (ул. Я.Купалы, 27), - пр. Машерова, 9; г. Могилев: м-н «Горизонт» (пр. Димитрова, 37, тел. (0222) 421-714)
	компьютерные, рабочие столы				от 1,7 млн руб.		
	шкафы для одежды и комбинир. (в ассорт.)				от 2,95 млн руб.		
	шкафы для документов (в ассорт.)				от 1,9 млн руб.		
АСПЕКТ	мебель, приносящая успех:	Германия, Италия	десятки вариантов натуральных и искусственных покрытий	сотни разнообразных цветов и оттенков		275-3525 275-3652	дизайн интерьера, доставка, сборка - бесплатно; поставка со склада и под заказ мебели, кресел и любых элементов интерьера; наш адрес: ул. Стебенева, 20
	для исполнителей				160...1200 у.е.		
	для менеджеров				400...2000 у.е.		
	для руководителей				1300..5000 у.е.		
	для элиты				от 4500 у.е.		
	офисные стулья, кресла, диваны, мягкие углы	Польша, Германия, Италия			33...436 у.е. 85...3100 у.е. 36...4000 у.е.		
VOLIS COMPANY. САЛОНЫ МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15, ул. Богдановича, 60; время работы: 9.00-18.00; выходные: суббота, воскресенье	кабинеты	Беларусь	шпон ценных пород древесины	бук-венге, вишня, светлый дуб, красное дерево	35,3...55,2 млн руб.	254-6902 234-6143 254-6958	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология; доставка по Беларуси, сборка
	шкафы, столы (в ассорт.)			черный, дуб, вишня	2,3...4,8 млн руб.		
	шкафы, стеллажи, комоды, столы Forte	Польша	меламин	гранит-коньяк	1,4...5,0 млн руб.		
	кресла (для руководителя, персонала), стулья	Италия	кожа, ткань	черный, серый	от 19 у.е.		
ЕВРОМЕБЕЛЬ	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металлик	22...390 у.е.	226-9885 223-3305	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
ИТН ДИЗАЙН. САЛОН ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ И МУЛЬТИФОРМ. ул. К.Либкнехта, 68-101	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия, Венгрия	меламин, ламинат, нат. шпон	различный	от 196 у.е.	222-4474 213-5288	доставка, сборка, компьютерное проектирование
	офисные кресла, стулья Essepiu		ткань, кожа	различный	50...550 у.е.		гарантия 2 года
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	3,3...556 у.е.		эксклюзивный представитель Multiform'a в Беларуси
	компьютерные, принтерные столы Multiform		высокопрочный меламин	светло-серый	210...574 у.е.		ступенчатая и плавная регулировка высоты стола
	наст. лампы, светильники, люстры Massive	Бельгия	металл, пластик, дерево	более 30 вариантов	22...7150 у.е.		поставка со склада и под заказ
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от 66 у.е.	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		бук, белый, черный	от 21 у.е.		
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 вариантов	?		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 4,5 у.е.		
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	11 вариантов	40...264 у.е.		
PRO-TRADE ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ. ул. Гусовского, 4-501	мебель для руководителей	Италия, Польша	термо- и водостойкое, ударопрочное	богатый выбор	от 140 у.е.	254-4096 259-6770 254-3248	консультации специалистов, дизайн-проект, доставка, сборка
	мебель для менеджеров и персонала	Беларусь, Италия, Польша	термо- и водостойкое, ударопрочное, меламин		от 90 у.е.		
	кресла, стулья	Чехия, Польша	кожа, ткань		от 42 у.е.		
TIMONS PLUS	офисная мебель	Польша, Италия	меламин	пепельный, махагон, антрацит	?	232-9221 264-4388	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка
	офисные кресла, стулья		-	различный	от 46 у.е.		поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка
	столы и стулья для кафе, баров		-		от 22 у.е.		
ТУССОН. ул. Пулихова, 53	многофункциональная мебель для офисов и банков Olivetti Sinthesys	Италия	меламин, ламинат, шпон, массив	серый, березово-серый, орех, темный орех	113...2000 у.е.	236-4288 236-3137 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка, компьютерное проектирование
FURNITURE LUXE. ул. Лынькова, 17	многофункциональная офисная мебель	Беларусь	ламинат, постформинг	более 30 вариантов	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: индивидуальный дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка
	мебель для кафе, баров, гостиниц, магазинов	Беларусь	ламинат, постформинг	по желанию			
ЮРАТЭ СИСТЕМ. Торгово-консультационный центр	офисная мебель, кабинеты	Италия	ламинат	орех, серый	?	232-2486 232-1048	салон офисной мебели (ул. Смолячкова, 9); бесплатно: консультационные услуги, доставка
	мебель для персонала						
	кресла для руководителей		износостойкая ткань, нат. кожа	различный	от 42 у.е.		
	кресла для персонала и посетителей						

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700 у.е.	226-3734 226-2300	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
VOLIS COMPANY. САЛОНЫ МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15, ул. Богдановича, 60; время работы: 9.00-18.00; выходные: суббота, воскресенье	кухни «Лиза»	Беларусь	меламин, МДФ (белый)	24 млн руб.	254-6902 234-6143 254-6958	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология; доставка по Беларуси, сборка
	детские комнаты «Чебурашка»		шпон ценных пород древесины (красное дерево, бук, дуб, тонированный дуб)	21,9 млн руб.		
	спальни «Катерина»			29,4 млн руб.		
ДЖЕНОА	шкафы, ниши, перегородки, мебель	Беларусь	ДСП (более 20 вариантов цветов)	?	226-9673 223-8273	производство из материалов и по технологии фирмы Komandor
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП	15...790 у.е.	223-3305	м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
КОРОЛЯ, 22. САЛОН МЕБЕЛИ	мебель для дома и офиса (в ассорт.)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон, массив	?	276-9207 2769225	мебель от 50 фабрик Италии под заказ; любые стиль и комплектация
МУЛЬТИ-ДЕКОР	шкафы с раздвижными дверями, мебель	Беларусь	ламинат, ДСП (богатый выбор цветов)	?	227-4326	цены снижены на 5%; скидки для оптовиков и постоянных клиентов
ТЕКНОБЕЛ. ул. Захарова, 31	мебель для дома (в ассорт.), аксессуары	Италия	ламинат, нат. дерево, лак	16...10000 у.е.	236-8586	индивидуальная комплектация; бесплатная доставка
FURNITURE LUXE. ул. Лынькова, 17	кухни (более 20 наимен.), по индивидуальным заказам: прихожие, спальни, детские	Беларусь	ламинат, постформинг (более 20 вариантов цветов)	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка
	рабочий уголок школьника (столы, шкафы и т.д.)			от 250 у.е.		
ЮРАТЭ СИСТЕМ. Торгово-консультационный центр	кухонная мебель со встроенной техникой	Италия	нат. шпон, дуб, орех	от 1800 у.е.	232-2486 232-1048	салон-магазин «Разумный выбор» (ул. Филимонова, 5); профессиональные дизайн, сборка
	кухонные столы, стулья			от 90 у.е.		
	мягкая мебель		нат. кожа	от 2500 у.е.		

ЛИКБЕЗ

Новый подход к решению интерьера

С каждым годом в нашей стране растет популярность встроенных шкафов-купе с зеркальными или выполненными из декоративных панелей дверями. Сегодня такую мебель все чаще можно увидеть в квартирах и коттеджах, банках и офисах. Поэтому мы и решили посвятить ей нашу традиционную рубрику.

Встроенные шкафы-купе в зависимости от вида отделки и внутренних каркасов могут устанавливаться в помещениях любых размеров и назначений: спальнях, гостиных, детских, коридорах, прихожих, офисах. Существуют также модификации для кухонь и ванных комнат.

Каждый шкаф изготавливается исходя из размеров помещения. Задача – максимально эффективно использовать пространство квартиры или офиса. Внутренние каркасы и «наполнение» шкафов-купе также планируются в соответствии с потребностями заказчика. Шкаф может стоять как в естественной нише, формируемой стенами помещения, так и в искусственной, созданной боковыми и задними панелями.

Преимущества

Шкаф-купе может занимать нишу практически любой ширины, глубины и высоты. Кроме того, полезный объем у него как минимум в 2,5 раза больше, чем у отдельно стоящего платяного шкафа, занимающего такую же площадь пола. Это достигается за счет 2 факторов. Во-первых, раздвижным дверям не нужно место для открывания, а значит, шкаф можно делать более «глубоким». Во-вторых, благодаря комплексным решениям по максимуму используется внутреннее пространство встроенной мебели.

Устройство дверей

Шкафы можно «возвести» под самый потолок. При этом максимальная высота двери не должна превышать 260–280 см (в зависимости от материала, из которого она изготовлена). Пространство над дверью 1-го ряда можно занять раздвижными дверями меньшего размера или полками.

Ширина двери практически ничем не ограничена, хотя заказывать дверь шире 90 см не рекомендуется: она перекрывает слишком большое пространство шкафа, за нее сложно «заглянуть».

По периметру дверь заключается в стальную или алюминиевую раму.

Размеры

Ширина шкафа-купе также ничем не ограничена. Если максимальная длина направляющей двери меньше ширины шкафа-купе, он делится на части конструкционной перегородкой.

Боковые стенки образуются либо стенами комнаты, либо изготавливаются из меламиновых плит. Задняя панель чаще всего не делается вовсе (ею является стена комнаты) либо закрывается глухой плитой. Глубина шкафа определяется пожеланиями заказчика.

Шкаф-купе обычно крепится к стене или потолку (такой вариант рекомендуют продавцы-консультанты), но может стоять и как традиционная корпусная мебель.

Виды отделок

Как правило, фирмы предлагают до 10 расцветок меламиновых панелей, стеклянные, зеркальные серебряные (тонированные) двери, а также любые комбинации стекла или зеркала с меламином. Различных расцветок могут быть и рамы дверей. В итоге только по цветовому оформлению можно найти до 100 вариантов.

Внутреннее устройство

Базируясь на модульных элементах, внутреннее пространство встроенного шкафа можно сформировать по своему вкусу. При этом используются как обычные полки из ДСП, меламиновых плит (можно заказать и стеклянные), так и выдвижные. Кроме них можно установить ящики, корзины, подставки для обуви и полки для головных уборов. Некоторые фирмы выпускают стандартные сотовые каркасы, изготовленные из высококачественной конструкционной стали и приспособленные под наиболее распространенные размеры шкафов.

Особенности

При оформлении заказа на изготовление шкафа-купе следует обратить внимание на следующее. Зеркала и стекла должны быть «безопасно бьющимися», т.е. если зеркало и разбивается, то осколки не разлетаются и в стекле не образуется дыра с опасными острыми краями. Все материалы должны иметь гигиенические сертификаты страны-производителя, подтвержденные соответствующими белорусскими сертификатами соответствия. Фирма обязана давать гарантию на механизмы раздвижных дверей даже при самостоятельной сборке шкафа заказчиком.

Подготовил **Сергей ЧЕБУРКИН**

ГИД

Где заказать шкафы с раздвижными дверями

«МУЛЬТИ-ДЕКОР»

(г. Минск, ул. Романовская слобода, 16—11; тел. 227-43-26)

Предприятие «Мульти-Декор» успешно работает на белорусском рынке уже 3,5 года.

Предлагаются под заказ современные корпусные шкафы с раздвижными дверями различных цветов и размеров, изготовляемые по канадской технологии из ламинированной плиты и зеркал. Кроме этого, в фирме можно заказать офисную (столы, стулья, полки и т.д.) и кухонную мебель, жидкие обои.

Девиз «Мульти-Декора»: «Спроектируй свой шкаф сам!». Таким образом, заказчик принимает непосредственное участие в обустройстве своего жилища.

Предприятие предоставляет скидки оптовым покупателям и постоянным клиентам. Гарантия на предлагаемую продукцию – 5 лет.

«ДЖЕНОА»

(г. Минск, пр. Машерова, 17, 2-й этаж; тел.: 226-96-73, 223-82-73)

Предприятие «Дженоа» -- авторизованный представитель фирмы *Komandor* (Канада) в Беларуси. (*Komandor* -- одна из наиболее известных в Европе фирм, занимающихся обустройством офисов, квартир и домов с помощью оригинальной системы передвижных дверей.)

«Дженоа» предлагает под заказ шкафы, ниши, перегородки и гардеробы. Вся продукция имеет широкую цветовую гамму, эстетична, удобна и компактна. Работы по планировке и установке мебе лиспециалисты «Дженоа» выполняют качественно и в короткие сроки (5--15 дней). Гарантия -- 5 лет.

ОБЗОР

Каждому магазину — свое лицо

В недалеком прошлом проблема приобретения оборудования торговыми предприятиями решалась очень просто. Минпищепром СССР разрабатывал, изготавливал и снабжал государственные магазины всем необходимым. Но с развалом Союза централизованные поставки прекратились. А возникшие негосударственные торговые предприятия отказались от закупок оборудования на традиционных базах с их ограниченным ассортиментом и «исключительным» сервисом. Все это привело к формированию белорусского рынка торгового оборудования, на котором сегодня действуют уже более 100 фирм.

Предлагаемое оборудование можно разделить на следующие группы:

-- торговая мебель (прилавки, стеллажи, горки);

-- холодильное (витрины, шкафы, камеры);

-- тепловое (кофеварки, электроплиты).

Безусловно, каждая из этих групп заслуживает отдельного разговора. В этом номере «Конъюнктуры» мы остановимся только на торговой мебели.

Спрос

Данный сегмент рынка не подвержен ярко выраженным сезонным колебаниям спроса. Однако объемы продаж здесь несколько возрастают в марте--июле и падают до минимума поздней осенью и зимой. Разница в величине спроса на относительно недорогую торговую мебель в эти периоды может составлять 1,3--1,5 раза. Сезонные колебания заказов на дорогостоящее оборудование менее заметны: 1,1--1,3 раза. Такое различие связано со своеобразным «плановым» характером покупок дорогой торговой мебели, которые осуществляются, как правило, под заказ.

Проведенный анализ показал, что в Минске наибольшим спросом в торговой сети пользуются прилавки. Их устанавливают практически в каждом магазине. Около 75% торговых точек используют стеллажи. (Приблизительно такая же картина наблюдается и в регионах.)

По данным ряда фирм-импортеров, лишь 15--20% общего числа потребителей, рассматриваемых ими в качестве потенциальных клиентов, в состоянии приобрести современную торговую мебель. Причем эта цифра справедлива только для столицы и крупных городов. На периферии ситуация еще хуже -- в райцентрах подобную «роскошь» могут себе позволить не более 10% клиентов, а в сельской местности платежеспособного спроса на такой товар практически нет.

Предложение

Работающие в сегменте торговой мебели компании можно разделить на 2 группы:

-- поставщики импортной продукции;

-- отечественные производители.

В настоящее время в общем объеме предложения преобладает продукция зарубежного производства. Во-первых, это недорогое польское оборудование, сумевшее закрепиться на рынке в начале 90-х годов, когда большинство торговых предприятий стремились в первую очередь сэкономить средства. Во-вторых, более престижная итальянская, шведская, германская и др. продукция, пришедшая на рынок в 1993--1996 годах после формирования группы состоятельных клиентов.



Несмотря на то, что многие отечественные производители используют зарубежные материалы и комплектующие (в основном польские), конкурировать с фирмами-импортерами им пока сложно. Белорусская торговая мебель часто уступает зарубежным аналогам по внешнему виду и характеристикам.

Сервис

Наиболее распространенными видами обслуживания, которые предлагают фирмы, работающие в данном сегменте рынка, являются доставка и установка оборудования. Как правило, их стоимость включается в цену товара. Отрадно, что по сравнению с 1994--1995 годами обязательным пунктом контракта при покупке оборудования стал гарантийный срок (не менее 1 года). По его истечении возможно заключение договора на послегарантийный сервис. Срок такого обслуживания может достигать 10 лет, но за подобное удовольствие приходится платить. Для клиентов, рассчитывающих при ремонте на собственные силы, отдельные продавцы поставляют фирменные комплектующие.

Кроме того, крупные компании предлагают такой вид услуг, как подготовка предварительного проекта с технико-экономическим обоснованием. При этом покупатель выбирает из нескольких вариантов оснащения торгового зала или кафе с указанием необходимого количества оборудования, мест его установки, норм расхода электроэнергии, необходимой численности персонала и др.

Особенности

Для основной массы покупателей главным фактором при выборе оборудования остается его цена. По этой причине даже крупные фирмы, первоначально ориентирующиеся на импорт дорогой торговой мебели, вынуждены включать в ассортимент сравнительно дешевую. За счет ее и осуществляется львиная доля продаж. Продвижение дешевого и быстрореализуемого оборудования позволяет компаниям поддерживать значительные складские запасы и оперативно удовлетворять все заказы потребителей.

Наряду с техническими параметрами важными для потребителя являются торговая марка и качество.

Для покупателя, как правило, не составляет труда оценить ту или иную марку. При этом он ориентируется на интенсивность рекламы, страну-производителя, публикуемые в СМИ результаты различных опросов. Поэтому разница в ценах оборудования именитых и менее известных фирм может составлять от 10% до 40%.

При оценке качества торговой мебели большинство потенциальных покупателей обращают внимание прежде всего на надежность и дизайн. Поэтому особое значение приобретает получение достоверной информации о работе оборудования от других владельцев.

В процессе анализа рынка удалось получить более-менее однозначную информацию только о наиболее «безобидной» характеристике предлагаемой торговой мебели -- долговечности. В среднем, по оценкам компаний, ее срок службы должен составлять не менее 10 лет. (Для сравнения: цикл смены торгового оборудования на Западе не превышает 5--7 лет, и обусловлен он не физической выработкой ресурса, а моральным старением.)

Узнать же что-либо о таких показателях надежности оборудования, как ремонтопригодность, а тем более безотказность, у продавцов практически невозможно. Основными аргументами при продвижении продукции у них были и по-прежнему остаются цена, торговая марка и страна происхождения.

Тенденции

1. Наиболее вероятным направлением развития данного сегмента рынка станет увеличение объемов продаж за счет привлечения новых клиентов, в первую очередь в регионах с низкой насыщенностью таким оборудованием. Здесь, по мнению экспертов, ожидается общий прирост объемов продаж (прежде всего за счет недорогой мебели) не менее чем на 20--25% по сравнению с предыдущим годом.

2. На наш взгляд, даже в случае ужесточения таможенных барьеров на пути импортного торгового оборудования отечественные производители в ближайшее время не смогут добиться изменения ситуации в свою пользу.

3. По-прежнему наиболее важным фактором при выборе торговой мебели останется ее цена и только потом -- качество. Соответственно, поставщики дорогого оборудования будут вынуждены продвигать сравнительно дешевый «непрофильный» товар.

4. Большинство специалистов рассчитывают на небольшой (в пределах 5—10%) рост объемов продаж дорогого оборудования по сравнению с 1996 годом (хотя оно по-прежнему останется экзотикой для подавляющего большинства потребителей). Увеличение продаж прогнозируется практически равномерным для различных видов оборудования.

Сергей ЧЕБУРКИН,
Сергей ТУРОМША

ГИД

Где заказать торговое оборудование

«АЙВОРИ»

(г. Минск, ул. К.Цеткин, 18; т/ф: 226-44-29, 220-94-66)

Мастерская торговой мебели «Айвори» предлагает самое современное оборудование для магазинов любого типа, аптек, выставок (прилавки, горки, витринные шкафы, стеллажи, стенды, киоски в помещениях, хлебные отделы).

Разработка и изготовление оборудования ведутся по индивидуальным заказам и включают проектирование, доставку и монтаж.

Срок выполнения работ — 2–4 недели.

Используемые при производстве торгового оборудования алюминиевый профиль, сталь, стекло, высокопрочное полимерное покрытие различных цветов способны придать интерьеру любого магазина «стильный» вид.

«БЕЛАССОЛЬ»

(г. Минск, ул. Варвашени, 17, 1-й этаж; тел. 228-66-16, факс 239-48-50)

ПКФ «БелАссоль» работает на белорусском рынке уже более 6 лет. Основные направления деятельности фирмы: производство и поставка оборудования для магазинов, ресторанов и баров, а также мебели для офисов, банков, аптек и парикмахерских. Вся продукция, предлагаемая «БелАссолью», изготовлена из импортных материалов и комплектующих, отвечает санитарным нормам и требованиям противопожарной безопасности. Среди клиентов фирмы можно отметить компании «Пуше», «Дифор», «Континенталь». Кроме того, продукцию «БелАссоли» можно встретить в сети магазинов ОРСа Белорусской железной дороги. С высоким качеством работ фирмы можно ознакомиться на постоянно действующей выставке, ассортимент которой регулярно обновляется.

«КОМАНДОР»

(г. Минск, ул. Калиновского, 21; тел.: 265-38-92, т/ф 265-61-68)

Фирма производит торговые изделия 3 групп: оборудование из ДСП, универсальный трубчатый конструктор и пространственную систему (стеклянные кубы).

Первая группа включает мебель различных цветов, изготовляемую под заказ и по индивидуальным проектам.

Трубчатый конструктор используется в качестве торгового оборудования (вешала, стеллажи, накопители одежды, рекламные несущие конструкции, прилавки), выставочной мебели (оформление боксов, стендов и экспозиций) и интерьеров сцены (подвесные потолки, оборудование сцены, фермы для светильников).

Стеклянные кубы — прилавки, витрины, пристенные горки и др. — позволяют продемонстрировать товар наилучшим образом.

Предлагаемое оборудование дает возможность заказчику моделировать интерьер торгового зала по своему желанию.

«Командор» производит доставку и установку всей продукции.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	?	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
МЕАКОР	глухие прилавки; остекленные прилавки; горки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство

ДЛЯ ТЕХ, КТО СТРОИТ

Краски для фасадов от компании *Soframap*

Матовая микропористая краска *Exterlit Losange* фирмы *Soframap* на новом связующем из синтетической плиолитной смолы, разработанной компанией *Good Year*, удачно сочетает в себе лучшие свойства применявшихся до сих пор покрытий. Основные преимущества *Exterlit Losange* -- высокие показатели водо-, морозостойкости, паропроницания и адгезии.

Водостойкость

Влага – это основная угроза для фасадов. В сухой лакокрасочной пленке вода и циклические процессы замерзания-оттаивания вызывают непоправимые повреждения, сопровождающиеся разрушением покрытия. В результате оно загрязняется, растрескивается и плесневеет. Фасадная краска на плиолитной смоле не содержит никаких влагочувствительных компонентов и образует наиболее надежную защиту от воды. Никакой ливень не сможет испортить даже свеженанесенную *Exterlit Losange*.

Морозостойкость

Устойчивость плиолитной краски к высоким температурам обусловлена структурой пленки и высокими адгезионными свойствами. Для всех фасадных покрытий существует температурный минимум, при котором краска высыхает, образуя прочную пленку. Для традиционных лакокрасочных материалов эта температура должна быть не ниже +5 ^{0}С. При применении покрытия на основе плиолитной смолы в растворе уайт-спирита высыхание и пленкообразование возможны даже при −20 ^{0}С.

Паропроницание

Влага, содержащаяся в любой стене, вызывает сильное гидравлическое давление. Плиолитное покрытие пропускает влагу, испаряющуюся изнутри стены, но является непроницаемым для воды, поступающей снаружи. В сочетании с превосходной адгезией к любой подложке это предотвращает разрушение лакокрасочного покрытия.

Адгезия

Сцепление краски с пористыми поверхностями представляет собой чисто механическое явление. Лакокрасочное покрытие проникает в поры, просыхает и сцепляется с подложкой. Этот процесс зависит от размера частиц краски. *Exterlit Losange* исключительно прочно сцепляется с любыми поверхностями без предварительной грунтовки за счет проникновения микрочастиц *Pliolite* в поры подложки.



г. Минск,
пр. Партизанский, 14—216;
тел.: 249-80-17, 249-51-90, 249-41-27;
пейджер 263-58-37 (абонент № 427)
круглосуточно и без выходных.

НА ЗАМЕТКУ

Вот она какая, свобода выбора...

Сегодня не позавидуешь тем, кто собрался покрасить свой дом. Это требует и времени, и денег. Кроме того, еще одной проблемой может стать выбор красок, ассортимент которых за последнее время стремительно расширился. Порой даже профессионалы теряются: «Что же выбрать хорошего для себя, любимого?»

Представители финской компании *Tikkurila* во 2-й половине 1996 года решили узнать, какими принципами руководствуются наши покупатели при выборе красок. При опросе были получены следующие результаты:

1. Большинство наших сограждан особыми «теоретическими» навыками не блещут и различают краски по их составу (ориентируясь при этом на отечественные) – масляные, нитро, водоэмульсионные и по назначению – для металла, дерева и бетона. Поэтому, совершая покупку, в первую очередь пытаются узнать у продавцов именно эту информацию. Затем наступает черед любимых вопросов: возможно ли нанесение краски на ранее окрашенные поверхности без тщательной подготовки, каков период высыхания (чем меньше – тем лучше), как долго сохраняется запах, и пр.

2. К сожалению, мало кто (за исключением специалистов) ориентируется в торговых марках, представленных на нашем рынке. Ведь краски не являются предметом первой необходимости, и потому названия конкретных фирм-производителей лакокрасочной продукции у большинства пока еще не отложились в памяти. Зато многие доверяют определенной стране-производителю.

3. Все опрошенные покупатели считают, что качественная краска держится 3--4 года. Оказывается, что больше и не нужно: цвет приедается, и «все равно хочется чего-нибудь нового». Но при этом для большинства важным условием является стойкость краски к выцветанию (она должна выглядеть как новая, без «следов» времени).

Специалисты оценили этот параметр еще круче -- их клиенты, обеспеченные люди, стремятся обновлять свой интерьер чуть ли не раз в 2 года, но при этом полностью поддерживают менее состоятельную часть общества в вопросе внешнего вида покрытия (важно, чтобы оно не тускнело при мытье и не трескалось от времени).

4. Что касается возможности получения цветов по индивидуальному заказу, то эта услуга либо не совсем знакома, либо кажется дорогим удовольствием. Наверное, поэтому покупатели убедительно доказывают, что сейчас в продаже имеется достаточное количество оттенков красок и необходимости в дополнительных цветовых сочетаниях нет. Правда, затем скромно добавляют, что если бы это было более доступно, то...

А вот специалисты по евроремонту эту науку, похоже, освоили. Как и положено профессионалам, они больше озабочены модными цветами и оттенками текущего сезона.

5. Чуть ли не основным критерием при выборе краски пока остается цена. Причем важна она не только для рядовых покупателей, но и для ремонтных бригад, которые пытаются заработать даже на разнице между оптовой и отпускной ценами лакокрасочного материала для своего клиента (правда, и заказчики бывают порой скупы до неприличия...). Потому цена и определяет выбор конкретной торговой марки, если технические параметры, с точки зрения покупателя, сходны.

6. Очень «интересным» оказалось отношение к ссылкам фирм-продавцов на то, что предлагаемая краска использовалась при ремонте известных государственных, общественных или коммерческих объектов. Например, Дом правительства не вызывает у покупателей приятных эмоций. Поэтому популярности краске, которую использовали при его ремонте, это не добавляет. (Что поделаешь – дань времени.) А вот в отношении международных отелей ситуация прямо противоположная. Все покупатели считают, что владельцы гостиниц тщательно проверяли краску перед покупкой, и это является весомым аргументом в пользу той или иной торговой марки.

По материалам печати

ТОРГОВАЯ МАРКА

Современные материалы по доступным ценам

SOUDAL

В настоящее время фирма *Soudal* (Бельгия) является одним из ведущих мировых производителей полиуретановой монтажной пены, различного рода герметиков, клея, а также материалов для ремонта и защиты автомобилей.

Используя современную технологию, компания постоянно повышает качество продукции, обновляет и расширяет спектр выпускаемых изделий, применяемых в строительстве, промышленности и быту.

Soudafoam Gun -- однокомпонентная полиуретановая монтажная пена, обеспечивающая максимальную эффективность использования материала, профессиональное качество работ и значительную экономию времени.

Gunfoam Low Expansion и ***Multi-Positionchuim*** – новые высокопрофессиональные однокомпонентные полиуретановые монтажные пены, применяемые по принципу «вниз дно».

Soudaseal 215LM -- универсальный герметик нового поколения с уникальными свойствами: абсолютно химически нейтрален, экологически чист и не имеет запаха. *Soudaseal 215LM* обладает высокой силой сцепления практически со всеми стройматериалами (в т.ч. и ПВХ), сохраняет свои качества при любых погодных условиях, устойчив к УФ-излучению, а главное – не требует предварительной грунтовки пористых поверхностей и не создает воздушных мешков в обрабатываемых швах.

На белорусском рынке стройматериалов фирму *Soudal* представляет ПКП «Алёна-91». Постоянно расширяя торговую сеть и проводя гибкую ценовую политику, «Алёна-91» уже зарекомендовала себя как выгодный и надежный партнер. Поэтому сегодня многие белорусские строительные фирмы широко применяют продукцию *Soudal*.

Ознакомиться с последними разработками компании *Soudal* вы сможете, посетив стенд фирмы «Алёна-91» на выставке «Стройимпэкс-97».

«Алёна-91»:
г. Минск,
ул. Коммунистическая, 28--3;
тел. 276-37-43, т/ф 213-42-70.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ОТДЕЛОЧНЫХ И СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Примечание	Телефон
АЛЁНА-91	монтажные пены (0,75 л)	Бельгия	от 5,3 у.е.	склад; предусмотрены скидки	213-4270 276-3743
	универсальные силиконы (0,31 л)		3,3 у.е.		
	клеи, мастики, герметики		?		
АЛКИД	термостойкий, гидроизоляционный, антикорозийный лак «Аутокрин-177» (бронза)	Беларусь	1,8 у.е.	склад	266-0106
	холодная мастика «Аутокрин» для швов в панелях		0,95 у.е.		
	холодная, гидроизоляционная кровельная мастика «Аутокрин»		0,8 у.е.		
БЕТАМАГ	минераловатный многоцелевой влагостойкий потолок AMF Thermatex Fresko (600 x 600 x 15 мм)	Германия	9,9 у.е./кв.м	склад	258-6194 258-9265
	гипсокартон Nipagips	Польша	3,4 у.е./кв.м		
	напольная плитка Gres (300 x 300 x 8,5 мм)	Италия	?		
ВДД представительство ОАО «Гомельстекло» в г. Минске	оконное стекло (5, 6 мм)	Беларусь	70.000, 120.000 руб./кв.м	-	250-8996
ГОРО крупнейший поставщик отделочных материалов в Беларуси	подвесные потолки Armstrong	Нидерланды	от 8,7 у.е./кв.м	оптовым покупателям - существенные скидки	226-0312 227-6138
	потолочные светильники	Италия, Беларусь	от 3,5 у.е.		
	стеновой и потолочный гипсокартон Knauf	Германия, Швеция	от 3,2 у.е./кв.м		
	настенные виниловые покрытия	Англия	1,95 у.е./кв.м	ширина рулона - 1,3 м	
ДАГМА	стеновые панели Vox (0,1 x 6,0 м)	Польша	от 7,7 у.е./кв.м	строительным организациям - скидки	236-1230
	подвесные потолки Owacoustik	Германия	от 11 у.е./кв.м		
	пластиковые панели Deceuninck (0,25 x 2,70 м)	Бельгия	от 10 у.е./кв.м		
	винилискожа	Индия	от 3,3 у.е./кв.м		
ЛИГОС-ЮНИОН	стеновые и потолочные панели из ПВХ, ДСП	Бельгия, Польша	от 8,3 у.е./кв.м	склад	213-4056 233-1881
ЛУКИТА	водоэмульсионные краски Superlex	Чехия	20.500 руб./кг	склад	226-9213
СУБИНВЕСТ	фасадные краски	Германия	от 100.000 руб./кг	склад	213-5960
ФИЛИПП	стеновые и потолочные панели (сайдинг) из ПВХ	Канада	от 8 у.е./кв.м	склад	234-8630 234-9218
	водосточные желоба, трубы из алюминия	США	от 4,53 у.е./п.м		
	стеновые панели (1,22 x 2,44 м)		?		
ЮНИБУД	краски для фасадов и интерьеров	Франция	от 80.000 руб.	-	249-8017 249-5190 249-4127

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена, у.е./кв.м	Телефон
ГОРО	ковровое Shaw	США	5...20	366	от 4,9	226-0312 227-6138
	рулонное ПВХ-покрытие Armstrong	Швеция	2	160, 200	от 12,9	
	ПВХ-плитка Armstrong	Англия	2,5	30 x 30	8,9	
ДАГМА	линолеум	Индия, Франция	1,3...3,0	200, 300	от 3,8	236-1230
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум	Словения	1,1...3,0	200, 300	от 5,2	213-4056 233-1881
	ковровое	Бельгия	3; 6	400	5,45; 7,75	

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, у.е./кв.м гориз.	Цена, у.е./кв.м вертик.	Установка	Цена, у.е./кв.м	Установка	Цена, у.е./кв.м	Установка	
ЛИГОС-ЮНИОН	12	15...28	10% от цены заказа	-	-	-	-	231-4056 233-1881

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH

Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	VRAM	Примечание	Поставка	Г	Цена	Продавец	Телефон
Macintosh LC 475	MC68040/25	8	250	14" int	1Mb	сеть, клавиатура, возм. аренда, бартер на полигр. усл.	склад	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544
Power Macintosh	PowerPC 604/120	80	4000	21" int	4Mb	сеть, клавиатура, возм. аренда, бартер на полигр. усл.	склад	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-75, AMD-75

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
VA									Компьютеры Pentium - конфигурация по заказу	24	от 300	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
FALCON OPTIMA	K5/75	256	8	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	430	FALCON	234-4356, 234-4470
Jet	K5/75	256p	8	1350		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V+, изм. конф., ПО	24	580	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-572	K5/75	256p	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 mono	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	503	TAIR	229-2999
NTT-572	K5/75	256p	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	618	TAIR	229-2999
STRATUM	K5/75	256	8	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	430VX, EDO, S3V+, Seagate, LG 44i Dig., серт.РБ	24	642	ТРЕЙДСТАР	220-3982, 222-4564
XeriusEasy	K5/75	256	8	1300		14" 28 LR, NI	1	PCI	MT, серт.РБ	24	667	ELKO	236-9754, 236-8663
XeriusEasy	K5/75	256	8	1700		14" 28 LR, NI	1	PCI	MT, серт.РБ	24	675	ELKO	236-9754, 236-8663

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100, AMD K5-100

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
SOLI 100	P/100	256p	8	810	EIDE	14" 28 LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	555	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SI	K5/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Philips 104S	18	599	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
INCOMAG	K5/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	630	ASBIS	249-5792, 214-7767
IBM PC 140	P/100	256	8	1200	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	980	IBA	262-5190, 232-5122
STRATUM	K5/100	256	8	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	430VX, EDO, S3V+, Seagate, LG 44i Dig., серт.РБ	24	680	ТРЕЙДСТАР	220-3982, 222-4564
FALCON OPTIMA	K5/100	256	8	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	451	FALCON	234-4356, 234-4470
XeriusEasy	K5/100	256	8	1300		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, серт.РБ	24	694	ELKO	236-9754, 236-8663
SKY	P/100	256p	8	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Aopen, LS, Aristo, W+	24	660	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100	P/100	256p	8	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	580	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
XeriusEasy	K5/100	256	8	1700		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, серт.РБ	24	703	ELKO	236-9754, 236-8663
SOLI 100	P/100	256p	16	810	EIDE	14" 28 LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	585	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
IBA	P/100	256	16	1200	PCI/ISA	14" 28	1	PCI	изм. конф.	24	794	IBA	262-5190, 232-5122
SKY	P/100	256p	16	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Aopen, LS, Aristo, W+	24	690	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 100	P/100	256p	16	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	610	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
ICS	P/100	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	657	ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	813	ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	792	ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	2000	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	753	ICS	230-6482

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-120, AMD K5-120

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
SI	P/120	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Philips 104S	18	625	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
INCOMAG	P/120	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	680	ASBIS	249-5792, 214-7767
NTT-520	P/120	256p	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel CPU, Triton, Samsung, серт.РБ	30	722	TAIR	229-2999
Jet	P/120	256p	8	1350		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton VX2, S3V+, изм. конф.	24	640	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-521	P/120	256p	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel CPU, Triton, Samsung, серт.РБ	30	758	TAIR	229-2999
FINIST	P/120	256	16	1082	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	Home PC, Intel, Seagate, моноблок, 8xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1024	ASBIS	249-5792, 214-7767
IBM PC 350	P/120	256	16	1200	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	1587	IBA	262-5190, 232-5122
STRATUM	P/120	256	16	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	430VX, EDO, S3V+, Seagate, LG 44i Dig., серт.РБ	24	735	ТРЕЙДСТАР	220-3982, 222-4564
INCOMAG	P/120	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	720	ASBIS	249-5792, 214-7767
SR	P/120	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, Samsung, изм. конф., склад	24	695	SUNRISE	210-1678
SI	P/120	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Philips 104S	18	670	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Jet	P/120	256p	16	1350		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton VX2, S3V+, изм. конф.	24	670	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
FINIST	P/120	256	16	1705	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	Home PC, Intel, Seagate, моноблок, 8xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1051	ASBIS	249-5792, 214-7767
NTT-522	P/120	256p	32	2500	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel CPU, Triton, SyncMaster 500s, Seagate, серт.РБ	30	1005	TAIR	229-2999

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133, AMD K5-133, CYRIX-133

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
INCOMAG	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	695	ASBIS	249-5792, 214-7767
IBM PC 140	P/133	256	8	1200	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	1025		
IBM PC 300 CL	P/133	256	8	1200	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	1270		
IBA	P/133	256	16	1200	ISA/PCI	14" 28	1	PCI	изм. конф.	24	845		
IBM APTIVA	P/133	256	16	1200	ISA/PCI	15" 28 G50 IBM		PCI	8xCD, SB, Act. Sp.	36	1744		
IBM PC 330	P/133	256	16	2500	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	1637		
FALCON OPTIMA	K5/133	256	8	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	477	FALCON	234-4356, 234-4470
FALCON OPTIMA	P/133	256	8	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	498	FALCON	234-4356, 234-4470
SKY	P/133	256p	8	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Aopen, LS, Aristo, W+	24	700	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 133	P/133	256p	8	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	615	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
Jet	P/133	256p	8	1350		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО	24	655	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
STRATUM	P/133	256	16	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	430VX, EDO, S3V+, Seagate, LG 44i Dig., серт.РБ	24	748	ТРЕЙДСТАР	220-3982, 222-4564
INCOMAG	P/133	512	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	4	PCI	5SDA, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	700	ASBIS	249-5792, 214-7767
INCOMAG	P/133	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	735	ASBIS	249-5792, 214-7767
FINIST	P/133	256	16	1275	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	Home PC, Intel, Seagate, моноблок, 8xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1053	ASBIS	249-5792, 214-7767
SR	P/133	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, Samsung, изм. конф., склад	24	715	SUNRISE	210-1678
SI	K5/133	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Philips 104S	18	649	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
SI	P/133	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Philips 104S	18	689	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
FALCON OPTIMA	K5/133	256	16	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	509	FALCON	234-4356, 234-4470
FALCON OPTIMA	P/133	256	16	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	530	FALCON	234-4356, 234-4470
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	679	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	708	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	806	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	827	ICS	230-6482
Limens	P/133	256p	16	1300		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT	24	778	LIMENS	228-1908, 228-1909
Jet	P/133	256	16	1700		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО	24	710	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
INCOMAG	P/133	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	755	ASBIS	249-5792, 214-7767
Gateway 2000PRO	P/133	256p	16	2000		? ?	1	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office97Pro	30	1644	LIMENS	228-1908, 228-1909
SR	P/133	512	16	2000	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel, S3 Virge, Samsung, изм. конф., склад	24	790	SUNRISE	210-1678
ICS	P/133	256	16	2000	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	766	ICS	230-6482
FINIST	P/133	256	16	2113	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Home PC, Intel, Seagate, моноблок, 16xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1105	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/133	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	801	ICS	230-6482
SI	P/133	256	32	1600	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Philips 104S	18	749	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
SR	P/133	512	32	2000	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel, S3 Virge, Samsung, изм. конф., склад	24	850	SUNRISE	210-1678
Jet	P/133	256p	32	2600		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V+, изм. конф.	24	795	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-150, AMD K5-150

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
NTT-551	K5/150	256p	8	1080	EIDE/PCI	14 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	666	TAIR	229-2999
NTT-552	K5/150	256p	16	1080	EIDE/PCI	14 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	702	TAIR	229-2999
STRATUM	K5/150	256	16	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	430VX, EDO, S3V+, Seagate, LG 44i Dig., серт.РБ	24	722	ТРЕЙДСТАР	220-3982, 222-4564
Jet	P/150	256p	16	1350		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	690	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SKY	P/150	256	16	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Aopen, LS, Aristo, W+	24	700	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 150	P/150	256p	16	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	625	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	683	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	763	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	860	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	882	ICS	230-6482
NTT-553	K5/150	256p	16	2500	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, SyncMaster 500s, Seagate, серт.РБ	30	877	TAIR	229-2999
SKY	P/150	256	16	2600	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Aopen, LS, Aristo, W+	24	755	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 150	P/150	256p	16	2600	EIDE	14" 28 LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	680	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
Jet	P/150	256p	32	2600		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО	24	800	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166, AMD K5-166

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
INCOMAG	K5/166	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	670	ASBIS	249-5792, 214-7767
INCOMAG	K5/166	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	710	ASBIS	249-5792, 214-7767
INCOMAG	P/166	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	760	ASBIS	249-5792, 214-7767
SI	P/166	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Philips 104S	18	729	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
FALCON OPTIMA	P/166	256	16	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	565	FALCON	234-4356, 234-4470
Jet	P/166	256p	16	1350		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО	24	720	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722,
SKY	P/166	256p	16	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX2, S3-64, Aopen, LS, Aristo, W+	24	730	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SOLI 166	P/166	256p	16	1350	EIDE	14" 28 LR, MPRII, ES	1	PCI	MB VIA, up 128Mb, PIO4, EIDE, W+	12	660	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
ICS	P/166	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	771	ICS	230-6482
ICS	P/166	256p	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	869	ICS	230-6482
ICS	P/166MMX	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	890	ICS	230-6482
Jet	P/166MMX	256p	16	1700		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО	24	775	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722,
INCOMAG	P/166	512	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	810	ASBIS	249-5792, 214-7767
INCOMAG	P/166MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	880	ASBIS	249-5792, 214-7767
Gateway 2000PRO	P/166MMX	256p	16	2000		? ?	2	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office97Pro	30	1930	LIMENS	228-1908, 228-1909
ICS	P/166	256p	16	2000	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	843	ICS	230-6482
ICS	P/166	256p	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	878	ICS	230-6482
FINIST	P/166	256	16	2500	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Home PC, Intel, Seagate, моноблок, 16xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1215	ASBIS	249-5792, 214-7767
Limens	P/166MMX	256p	16	2500		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT	24	965	LIMENS	228-1908, 228-1909
SKY	P/166MMX	512p	16	2600	EIDE	14" 28 LR, MPRII	1	PCI	Intel Triton TX512, S3-64, Aopen, LS, Aristo, W+	24	900	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SR	P/166	512	32	2000	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel, S3 Virge, Samsung, изм. конф., склад	24	925	SUNRISE	210-1678
SR	P/166MMX	512	32	2000	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel, TL ET6000, Samsung, изм. конф., склад	24	955	SUNRISE	210-1678
SI	P/166	256	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Philips 104S	18	839	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Jet	P/166	256p	32	2600		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО	24	830	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722,

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200/233

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
NTT-751	P/200	512p	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	835	TAIR	229-2999
NTT-720	P/200MMX	512p	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	1000	TAIR	229-2999
FALCON OPTIMA	P/200	256	16	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	620	FALCON	234-4356, 234-4470
ICS	P/200	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	769	ICS	230-6482
ICS	P/200	256p	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	860	ICS	230-6482
ICS	P/200MMX	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak. 20W, серт.РБ	24	883	ICS	230-6482
INCOMAG	P/200MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	1000	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/200	256	16	2000	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	835	ICS	230-6482
INCOMAG	P/200	512	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	860	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/200	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	870	ICS	230-6482
Limens	P/200MMX	256p	16	2500		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT	24	1061	LIMENS	228-1908, 228-1909
FINIST	P/200	256	16	3227	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Home PC, Intel, Seagate, моноблок, 16xCD, SB, int. Sp., mic.	24	1333	ASBIS	249-5792, 214-7767
Jet	P/200	256	32	2100		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО	24	835	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-752	P/200	512p	32	2500	EIDE/PCI	15" 28	2	PCI	Intel TX, SyncMaster 500s, Seagate, серт.РБ	30	1082	TAIR	229-2999
NTT-721	P/200MMX	512p	32	2500	EIDE/PCI	15" 28	2	PCI	Intel TX, 10xCD, SyncMaster 15me-AC, Seagate, серт.РБ	30	1439	TAIR	229-2999
SKY	P/200	512p	32	2600	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton VX256, Aopen, LS, Aristo, Fujitsu,W+	24	955	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SKY	P/200MMX	512p	32	2600	EIDE	14" 28 LR, MPRII, dig.	1	PCI	Intel Triton TX512, Aopen, LS, Aristo, Fujitsu,W+	24	1070	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
Jet	P/200MMX	256	32	3500		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО	24	1020	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
INCOMAG	P/233MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	1150	ASBIS	249-5792, 214-7767

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А4

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Epson LQ-100	24 pin, 360x360dpi, 200cps, ESC-P2, 11kb, склад	12	150	ICS	230-6482
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240cps, color upgrt, склад	12	143	ICS	230-6482
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps, склад	12	142	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps, рус.	12	145	FALCON	234-4356, 234-4470
OKI ML 3320	9pin, 435/387/73cps, 80 column	12	439	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 520 elite	9pin, 433/81cps, 80 col., intellig. head	12	549	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А3

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Epson FX-1170	9pin, 216x240dpi, 380cps, рус., 24kb, склад	12	425	ICS	230-6482
Epson FX-1170	9pin, рус., 380cps, склад	12	430	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin, 216x240dpi, 240cps, рус., 1kb, склад	12	275	ICS	230-6482
Epson LX-1050+	9pin, рус., 240cps, склад	12	275	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin, рус., 240cps, склад	12	280	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
OKI ML 3321	9pin, 435/387/73cps, 136 column	12	489	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 521 elite	9pin, 433/81cps, 136 col., intellig. head	12	619	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon BJC-240	A4, 720x360dpi, 3ppm, фотореал., цв., рус.	12	190	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Canon BJC-240	A4, 720x360dpi, 3ppm, фотореал., цв., рус.	12	195	Электросервис и К	266-0215
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm	?	198	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, 15kb, NEW, склад	12	170	ICS	230-6482
Epson Stylus 600C	A4, 1440x720dpi, 6ppm, 32kb, NEW, склад	12	306	ICS	230-6482
Epson Stylus 800C	A4, 1440x720dpi, 8ppm, 32kb, NEW, склад	12	459	ICS	230-6482
Epson Stylus 1000	A3, 720dpi, 300 cps	?	548	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Epson Stylus 1000	A3, 720dpi, 300 cps, склад	12	480	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson Stylus 1000	A3, 360dpi, 2.5ppm, 128kb, рус., склад	12	485	ICS	230-6482
Epson Stylus 1500		?	955	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, 64kb	12	180		
Epson Stylus Color 200	A4, 720dpi	12	210		
Epson Stylus Color 600	A4, 1440x720dpi	12	340		
Epson Stylus Color 800	A4, 1440x720dpi	12	510		
Epson Stylus Color IIs	A4, 720dpi Matrix	12	195		
Epson Stylus ColorProXL+	A3, 720dpi, 3ppm, 128kb рус., склад	12	1150	ICS	230-6482
Epson Stylus Photo	A4, 720dpi, 4ppm, 64kb, 6 color, NEW, склад	12	512	ICS	230-6482
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 4ppm, склад	12	175	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, color kit, рус. под DOS	12	170	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP DeskJet 400	600x300dpi, 3ppm, 512kb, color Kit, склад	12	170	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 400	600x300dpi, 256 град. серого, а/подача 50л. + кабель Centronics	12	от 175	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, рус., серт.РБ	12	245	КОПИПРО	239-6721
HP DeskJet 670C	600dpi, 2ppm, color, рус., склад	12	240	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 300dpi color	12	246	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 670C	600dpi, 2ppm, 512kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	246	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, рус., серт.РБ	12	275	КОПИПРО	239-6721
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 300dpi color, фото	12	275	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 300dpi color, фото	12	289	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 690C	600dpi, 512Kb, 5ppm, color, склад	12	260	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C+	600dpi, 3ppm, 512kb, color, PhotoKit рус., склад, серт.РБ	12	289	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 820Cx	A4, 600dpi, 5ppm, 128kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	359	ELKO	236-9754, 236-8663
Lexmark	1020/2030/2050/2070 color Jetprinter	12	223-454	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Olivetti JP 170	A4, 300dpi, 3ppm, цв., рус.	18	229		
Olivetti JP 370	A4, 300dpi, 3ppm, цв., рус.	18	239		
Olivetti JP 450	A4, 500dpi, 5ppm, цв., рус.	18	289		
Olivetti JP 790	A4, 6ppm, проф., полноцв. (5цв.), , фотопечать, рус.	18	320		

ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm	?	460	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1(до 32)Mb	12	485	TAIR	229-2999
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 5(до 32)Mb	12	505	TAIR	229-2999
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1-10Mb, рус., склад	12	398	ICS	230-6482
Epson EPL-9000	A3, 600dpi, 8ppm	?	2173	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Epson EPL-9000	A3, 600dpi, 8ppm, 2-32Mb, рус., RET, заказ	12	1370	ICS	230-6482
Epson EPL-N1200	A4, 600dpi, 12ppm, 2-64Mb, рус., BiRET, заказ	12	1320	ICS	230-6482
Epson EPL-N2000	A4, 600dpi, 20ppm, 4-64Mb, рус., BiRET, Net, заказ	12	2640	ICS	230-6482
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	399	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	420	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP LaserJet 5L/6L	A4, 600dpi, 4/6ppm, 1Mb, склад	12	420/481	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 5L/6L	A4, 600dpi, рус., серт.РБ	12	от 420	КОПИПРО	239-6721
HP LaserJet 5	A4, 600dpi, 12ppm, 4Mb, рус., серт.РБ, склад(5M)	12	от 1288	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	465	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад	12	450	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад, серт.РБ	12	481	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, рус., склад, серт.РБ	12	891	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P/6MP	A4, 600dpi, 8ppm, рус., серт.РБ	12	от 890	КОПИПРО	239-6721
HP LaserJet 6P/6MP	A4, 600dpi, 8ppm, 3Mb	12	890/1150	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 6MP	A4, 600dpi, 8ppm, 3Mb, рус., склад, серт.РБ	12	1152	ELKO	236-9754, 236-8663
OkiPage OL 610ex	600dpi, 6ppm, 2Mb(18Mb), PCL4.5, 42 fonts	12	589	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage 4W	600dpi, 4ppm, fast Win. printing	12	349	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage 4W	600dpi, 4ppm	12	от 300	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
OkiPage 16N	600x1200dpi, 16ppm, 2Mb(66Mb),	12	1499	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Xerox DocuPrint4508	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb	12	695	TAIR	229-2999
Xerox 4520	A3, 600dpi, 20ppm, 4Mb	12	2900	TAIR	229-2999

ПЛОТТЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
HP DesignJet 330c	A1, 600x600dpi, mono, склад	12	2214	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 350c	A1, 600x600dpi, color, склад	12	2654	ELKO	236-9754, 236-8663

СКАНЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Epson GT 5000	300x1200dpi, SCSI, цв., 24bit, OCR, рус., склад	12	408	ICS	230-6482
Genius ScanMate	цветной, планшетный	12	280	TAIR	229-2999
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, склад	12	384	ELKO	236-9754, 236-8663
Paragon 600/1200	A4, 600/1200dpi, 24/32bit color	12	от 200	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

УСТРОЙСТВА АРХИВИРОВАНИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
JAZ Drive Iomega	1000Mb, SCSI, внутренний	12	499	ТУССОН	236-4288, 236-5931
JAZ Drive Iomega	1000Mb, SCSI, внешний	12	от 430	ASBIS	249-5792, 214-7767
JAZ Disk Iomega	1000Mb	12	99	ASBIS	249-5792, 214-7767
Mobile Disk	810/1350Mb, портативный винчестер, LPT-порт	+	295/350	LIMENS	228-1908, 228-1909
ZIP Deluxe Drive Iomega	100Mb, par. port + 3 disk	12	225	ASBIS	249-5792, 214-7767
ZIP Drive Iomega	100Mb, SCSI, внутренний	12	162	ТУССОН	236-4288, 236-5931
ZIP Drive Iomega	100Mb, par. port	12	185	ASBIS	249-5792, 214-7767
ZIP Drive Iomega	100Mb, ATAPI Int. EIDE	12	125	ASBIS	249-5792, 214-7767
ZIP Disk Iomega	100Mb 1 шт./6шт. box	12	14/13	ASBIS	249-5792, 214-7767

ПРАЙС

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO, AMD K6

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
INCOMAG	K6/166MMX	512	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, AMD, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	850	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	K6/166MMX	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	804	ICS	230-6482
Jet	K6/166MMX	256p	16	1700		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD K6, Triton 430VX, S3V+, изм. конф., ПО	24	765	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722,
SKY	PPro/166MMX	512p	16	2600	EIDE	15" 28 LR, MPRII, dig.	4	PCI	Intel Triton TX512, S3 Virge, Aopen, LS, Aristo, Fujitsu,W+, доставка	24	1300	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
INCOMAG	K6/200MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	4	PCI	5SDA, AMD, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	980	ASBIS	249-5792, 214-7767
NTT-620	K6/200	512p	16	2500	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, AMD CPU, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	920	TAIR	229-2999
FALCON OPTIMA	K6/200	256	16	2500	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	815	FALCON	234-4356, 234-4470
NTT-702	PPro/200	256p	32	1080	EIDE/PCI	15" 28	2	PCI	Intel, 10xCD, Samsung, Seagate, ET6000, SB, серт.РБ	30	1754	TAIR	229-2999
NTT-621	K6/200	512p	32	2500	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, AMD CPU, SyncMaster 500s, Seagate, серт.РБ	30	1189	TAIR	229-2999
IBM PC 365 P	PPro/200	256	32	2500	ISA/PCI	? ?	1	PCI	WinNT, 16xCD	36	?	IBA	262-5190, 232-5122
INCOMAG	PPro/200	256	32	2520	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, Medalist Pro, ViewSonic, CL5464, mouse PS/2, серт.РБ	36	1650	ASBIS	249-5792, 214-7767
SKY	PPro/200MMX	512p	32	2600	EIDE	15" 28 LR, MPRII, dig.	4	PCI	Intel Triton TX512, S3 Virge, Aopen, LS, Aristo, Fujitsu,W+, доставка	24	1420	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
NTT-703	PPro/200	256p	64	2500	EIDE/PCI	17" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel, SyncMaster 700s, Seagate, 12xCD, серт.РБ	30	2338	TAIR	229-2999

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
NTT-2701	PII/233MMX	256p	32	2500	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, 10xCD, SyncMaster 500s, серт.РБ	30	1989	TAIR	229-2999
INCOMAG	PII/233MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, Medalist Pro, ViewSonic, CL5464, mouse PS/2, серт.РБ	36	1790	ASBIS	249-5792, 214-7767
Gateway 2000Pro	PII/233MMX	512p	32	3200		? ?	2	PCI	EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro	30	2953	LIMENS	228-1908, 228-1909
INCOMAG	PII/266MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, Medalist Pro, ViewSonic, CL5464, mouse PS/2, серт.РБ	36	1990	ASBIS	249-5792, 214-7767
Gateway 2000Pro	PII/266MMX	512p	64	6400		? ?	2	PCI	EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro	30	3597	LIMENS	228-1908, 228-1909

ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $
IBM PC SERVER 310	P/166	256	16	?		? ?			2 PCI, 3 ISA, PCI Ultra SCSI Ethernet adapter, CD-ROM	36	от 2350
IBM PC SERVER 325	PPro/200	256	32	?		? ?			EISA/PCI, Ultra SCSI Ethernet adapter, CD-ROM	36	4440
IBM PC SERVER 330	PPro/200	256	32	?		? ?			EISA/PCI, Ultra SCSI Ethernet adapter, CD-ROM	36	6400

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЭВМ НА ПЕРСОНАЛЬНЫХ СЕРВЕРАХ (PC - MAINFRAME)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $
IBM PC Server3** System/370	P*/P370	256	16	от 1 Gb		14" 28 IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370 на персон. сервере	12	?
IBM PC Server5** System/390	P*/P390	256	32	от 2Gb		14" 28 IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370, System/390	12	?
IBM RISC/6000 System/370	Power2/P370	_	32	от 2Gb		? ?	?	?	ЕС ЭВМ архитектуры System/370 на RISC-сервере	12	?

ЭВМ СРЕДНЕГО КЛАССА

Модель	Процессор	Примечание	Гар	Цена, $
IBM AS/400		RAM 8/4096, HDD 1/514.4Gb, лок. подключ. раб. станций: Twinaxial- до 4800 терминалов, ASCII-до 2160 портов	12	?
Advanced Series		LokalTalk - до 3720 раб. станций, поддержка до 8 ЛВС, от 1 до 96 коммуник. линий, ПО, ОС/400	12	?
IBM RISC	Power/Power2	RAM 16/2000, HDD 0.5/2000Gb, графич. и раб. станций, сетевые серверы (файловые, БД,	12	?
Sistem/6000	PowerPC	вычислит., коммуник. и т.д.), параллельные мультипроц. системы, ОС AIX (UNIX), 10000 пакетов	12	?

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
Toshiba T105CS	P/75	8	540	DSTN	10,4"	PCMCIA III,EDO,Win95,640x480,trackpoint,склад	12	1500	МИКРОДОМ	232-7666
Compaq Armada 1120	P/100	8	810	DSTN	10,4"	PCMCIA III,EDO,Win95,640x480,trackball,склад	12	1500	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T110CS	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600,trackpoint,склад	12	1700	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T205CDS	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,trackpoint,800x600x64K,SB,Sp.,mic.,6xCD,встр.БП,склад	12	1995	МИКРОДОМ	232-7666
Hitachi E-100D	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600,SB,Sp.,Mic.,touchpad,IrDA,склад	12	1600	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad365XD	P/120	8	1100	DSTN	10,4"	1Mb VRAM,Win95,кириллизованный 6xCD	36	3030	IBA	262-5190, 232-5122
RoverBook Discovery	P/120	8	1080	DSTN	11,3"	PCMCIA,8xCD,SB,IrDA,touchpad,Россия	36	1445	LIMENS	228-1908, 228-1909
Compaq Armada 1130T	P/120	16	1070	TFT	10,4"	PCMCIA III,EDO,Win95,trackball,800x600,склад	12	2100	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T430CDT	P/120	16	1300	TFT	11,3"	PCMCIA II,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,A/M 800x600x16млн,6xCD,SB,Sp.,Mic.,F/M,IrDA,встр.БП,склад	12	3200	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad 365XD	P/133	8	1350	DSTN	11,3"	1Mb VRAM,Win95,кириллизованный 6xCD	36	3590	IBA	262-5190, 232-5122
Hitachi E-133T	P/133	16	810	TFT	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600x64k,SB,Sp.,Mic.,IrDA,touchpad,склад	12	2500	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T500CDT	P/133	16	1300	TFT	12,1"	PCMCIA II,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,800x600x16млн,6xCD,F/M,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	3200	МИКРОДОМ	232-7666
LEO DesigNote 3510T	P/133	16	1350	TFT	11,3"	PCMCIA,touchpad,SB,IrDA,800x600,Тайвань	12	1685	LIMENS	228-1908, 228-1909
LEO DesigNote 3510T	P/133	16	1800	TFT	11,3"	PCMCIA,touchpad,SB,IrDA,800x600,Тайвань	12	2193	LIMENS	228-1908, 228-1909
LEO DesigNote 3510T	P/133	16	1800	TFT	11,3"	PCMCIA,touchpad,SB(16),10xCD,IrDA,800x600,склад	12	2443	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T510CDT	P/133	16	2100	TFT	12,1"	PCMCIA II,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,800x600x16млн,10xCD,F/M,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	3600	МИКРОДОМ	232-7666
RoverBook Voyager Plus	P/133MMX	16	2160	TFT	12,1"	PCMCIA,16xCD,SB,IrDA,Li-ion,touchpad,Россия	36	2995	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975D	P/166	16	1350	DSTN	12,1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,XGA,1024x768,VRAM 2Mb,Тайвань	12	2677	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/166MMX	16	1350	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,XGA,1024x768,VRAM 2Mb,Тайвань	12	3480	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/166MMX	16	1350	TFT	13,3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,XGA,1024x768,VRAM 2Mb,Тайвань	12	4418	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Explorer	P/166	16	1440	TFT	12,1"	PCMCIA,10xCD,SB,Li-Ion,touchpad,Россия	12	3295	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Explorer M	P/166MMX	16	1440	TFT	12,1"	PCMCIA,10xCD,SB,Li-Ion,touchpad,Россия	36	3495	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T460CDT	P/166MMX	16	2100	TFT	12,1"	PCMCIA II,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,1024x768x64k,10xCD,F/M,SB,Sp.,Mic.,IrDA,USB	24	4900	МИКРОДОМ	232-7666
Chicony MP975D	P/200	16	1350	DSTN	12,1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,XGA,1024x768,VRAM 2Mb,Тайвань	12	2816	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/200MMX	16	1350	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,XGA,1024x768,VRAM 2Mb,Тайвань	12	3808	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/200MMX	16	1350	TFT	13,3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,XGA,1024x768,VRAM 2Mb,Тайвань	12	4738	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Navigator SL	P/200MMX	32	2160	TFT	12,1"	PCMCIA,20xCD,SB,Li-Ion,touchpad,Россия	36	5695	LIMENS	228-1908, 228-1909
Compaq Armada 1130T	P/120	16	1000	CTFT	10,4"	1Mb VRAM,PCMCIA,Win95,всемирная гарантия	12	1999		
Compaq Armada 4131T	P/133	16	1400	CTFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,Win95,IrDA,touchpad,CD,стерео,всемир.гар.,мод.дизайн	36	от 3499		
Compaq Armada 4150	P/150MMX	16	1400	CTFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,мод.дизайн,всемир.гар.	36	от 4728		
Compaq Armada 4160T	P/166MMX	16	2000	CTFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,мод.дизайн,всемир.гар.	36	от 5286		
RoverBook	486DX2/50	4	250	DSTN	9"	б/у,склад	12	500		
CTX EzBook	5x86/100	8	810	TFT	10,4"	touchpad,SB,склад	12	1490		
Mitac 5026	P/120	16	1350	TFT	11,3"	256kb cache,800x600,2Mb VRAM,10xCD opt.,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2090		
DTK DNB-586T	P/120	16	810	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95,склад	12	2690		
Mitac 5026	P/133	16	1350	TFT	11,3"	256kb cache,800x600,128 bit,10xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2190		
Mitac 5026	P/133	16	1350	TFT	12,1"	256kb cache,800x600,2Mb VRAM,10xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2890		
CTX Cybernote	P/133	16	1350	TFT	12,1"	800x600,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,Win95,склад	12	3390		
Mitac 5026	P/166MMX	16	1350	TFT	12,1"	256kb cache,800x600,128 bit,10xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	3390		
CTX Cybernote	P/166MMX	16	1350	TFT	12,1"	800x600,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,джойст.,Win95,склад	12	3490		
Mitac 5027	P/166MMX	32	2100	TFT	14,2"	512kb cache,XGA 1024x768,2Mb VRAM,20xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,Li-ion,склад	12	4990		
Mitac 5026	P/200MMX	16	1350	TFT	12,1"	256kb cache,800x600,128 bit,10xCD opt.,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	2390		
Mitac 5026	P/200MMX	16	1350	TFT	11,3"	256kb cache,800x600,128 bit,10xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,склад	12	3490		
Mitac 5027	P/200MMX	32	2100	TFT	14,2"	512kb cache,XGA 1024x768,2Mb VRAM,20xCD,touchpad,SB,IrDA,TV out,Li-ion,склад	12	5090		

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Картриджи	к HP DJ 5xx, 6xx, color, black		от 29	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к Epson, Star, Oki, HDP, CPF		от 3	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к HP 4, 4L, 4P, 5L, заправка		от 68	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 1200c, 1600c, Canon, Epson, заправка		от 9	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи	к матр. принтерам Epson, Panasonic, Olivetti, Oki, Star и др.		?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи	к матр. принтерам Epson LX, FX, LQ, DFX, Star	-	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к матр. принтерам Epson	?	?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Картриджи	к струйн. принтерам Epson, HP	?	?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Картриджи	к струйн. принтерам Epson, Canon, HP	-	от 27	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к лазерным принтерам HP LJ 4L, 4V, 5L, 4MP	-	от 80	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 750, 1000C, b/w, color, original HP	12	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи	к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 1200C, 1600C, Canon, Epson, заправка	+	от 9	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи	к матр.пр.Epson, Panasonic, Olivetti, Oki, Star и др.	+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/4P, 4/4M, 4V, 5L, 5P/5MP, 6L, 6P/6MP		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/4P, 4/4M, 4V, 5L, 5P/5MP, 6L, 6P/6MP, запр.			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, тонеры к HP LJ 4L/4P, 5L, 5P/5MP		?	?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Картриджи для лаз. принт. HP LJ, Oki, Panasonic, заправка		+	от 14	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи к матр. принт. Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic		-	нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для струйных принтеров HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu		-	нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи	для лазерных принтеров HP LJ, доставка	-	нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для струйных принтеров Canon, HP DJ, Epson		+	от 13	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи для матричных принтеров Epson, Oki, Star и др.		+	от 3	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи, чернила для струйных принтеров HP ,Canon, Epson, Oki			?	КОПИПРО	239-6721
Картриджи, тонеры для лазерных принтеров HP ,Canon, Epson, Oki			?	КОПИПРО	239-6721
Расходные материалы для Canon в ассортименте		+	?	Электросервис и К	266-0650
Расходные материалы	HP LJ, II, III, IIP, IIIP, 4P, 4L, 4, 4M, 4M+, 5L, 5P	+	?	ТРУШО	247-7416, 246-2009
Тонер-картридж	HP LJ II(D,P/+), III(D,P,Si), 4(L/P,V,+,Si), original HP	12	от 70	ELKO	236-9754, 236-8663
Тонер	к лазерным принтерам HP, Panasonic, заправка	-	от 14	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Чернила Black, HP, Canon, Epson, Olivetti, Fujitsu, Oki, Apple, Xerox, Samsung			1,5-6	ЭКВАДА	223-1596, 226-7660
Чернила 3 color, HP, Canon, Epson, Olivetti, Oki, Apple, Lexmark, Samsung			от 5	ЭКВАДА	223-1596, 226-7660
Чернила	Fullmark, Basf к HP DJ, Epson, Canon, заправка		от 6	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Чернила	Fullmark, Basf к HP DJ, Epson, Canon	+	от 6	АРТРОНАС	268-7627
Чернила, заправка	HP, Epson, Canon, BJ	-	от 6	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Act. Speakers	Creative Labs CS-100, 2x3W, 80Hz-18kHz, 220V	24	23		
Act. Speakers	Creative Labs CS-120, 2x3W, 80Hz-18kHz, тембр, 220V	24	25		
Act. Speak. Creative Labs SBS-380, 2x10W, 2-way, 60Hz-20kHz, тембр/бас, 3D, Surround, 220V		24	85		
SB 32	Creative Labs SB 32, PnP	24	125		
SB AWE 64	Creative Labs SB AWE 64, PnP, микрофон	24	220		
Speakers	YS 260/280/320 (40W/70W/120W)	6	от 20	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD	Corel Photo Library, 20000 фотографий	+	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD-Recorder	JVC 2022 6/2, YAMAHA 400 6/4	12	от 480	DAMODARA	233-5693
CD-ROM	Panasonic, 12/16/20/24-speed, склад	6	от 80	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CD-ROM	8-speed Samsung	6	75	ASBIS	249-5792, 214-7767
CD-ROM	8/10/12/16/24-speed, EIDE	6	от 68	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-ROM	6/8/12/16-speed	12	от 62	COMTRIS	221-3876
CD-ROM	16-speed	6	99	ASBIS	249-5792, 214-7767
CD-ROM	6-speed Mitsumi, IBM, 100% read data, EIDE	6	55		
CD-ROM	8-speed Samsung 831, 2 key audio, 100% read data, EIDE	6	65		
CD-ROM	12-speed Cyberdrive, 1800kb/s, 125 ms, (6-24xCD-ROM), EIDE	6	75		
SB 16 Creative	SB2940 Vibra, SB2960, ASUS A16CR, SB16+FM radio, compatible	6	30-65		
SB AWE 64 Creative	AWE4380, 64 голоса, WaveSynth/WG, Internet, 3D, New soft	6	99		
SB Pro2 16bit stereo	Maesrto Schubert, PnP, ESS1868, FD, 3D	6	18/21		
SB Pro2 16bit stereo	Maesrto Schumann, PnP, OPTI931, FD, 3D+	6	20		
SB Pro2 16bit stereo	Idema ESS1688, HalfDuplex, раб. на люб. комп.!	6	16		
SB Pro2 16bit stereo	EdisonGold, Aztech16mm, SkyRocket, дочерняя плата SB32	6	20		
Mega Wave Gold WT, PnP, Yamaha F718+804, 3D, WaveTable Software/Hardware		6	25/35		
SB ESS 1868	PnP	12	24	COMTRIS	221-3876
SB Crystal	CS-4232/CS-9233, W95, wavetable, PnP, ISA, 6W	24	48	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SB ESS 1868	16bit, DOS/Win95 drv	6	от 17	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
VideoBlaster	PCI TV Tuner+CL5446 2Mb, MPEG, VideoCapture, ДУ	6	65-130	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Микрофон	Creative SB MC-1000, на стойке	24	18	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Цифровая студия видеомонтажа MiroVideo DC20/30, вход-выход SVHS, MPEG		+	960	LIMENS	228-1908, 228-1909
Цифровая студия видеомонтажа Miro DC1-DC30		12	от 450	DAMODARA	233-5693

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
IIC 1414 int. C.Logic	14.4/14.4, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice	24	85	ИНТИС	278-8490, 278-6405
Motorola 3400 Pro	V34, V34+, V42, V42bis, 220V, кабель	60	195	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
US Robotics Sportser	14.4-33.6, int/ext, склад	60		ТУССОН	236-4288, 236-5931
US Robotics Sportser	33.6kbps, V34+/V34/V42, voice, науш., кабель, ext., 220В	60	165	ICS	230-6482
US Robotics Sportser	14.4kbps, V42, V42bis, int/ext	12	55	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
US Robotics Sportser	V34, V34+, V42, V42bis, 220V, кабель	60	180	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U1496E+	ext., 19.2kbps, V42, V42bis, Voice, ZyCELL, 220V, серт.РБ	24	310	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Omni288S	ext., 28.8kbps, V34, Zyx19.2, Zyx16.8, V42, V42bis, Voice, АОН, 220V	24	350	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

МОНИТОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Daewoo CMC1427S	14", 0.28, MPRII (CMC1502B/1511B), склад	12	от 198	ELKO	236-9754, 236-8663
GoldStar Studioworks 44i	14", 0.28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig.	24	200		
GoldStar 1505	15", 0.28, 1024x768, NI, LR, MPRII, склад	12	270		
GoldStar 1527	15", 0.28, 1024x768, NI, LR, MPRII, full dig., склад	12	280		
LG Studioworks 55i	15", 0.28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig.	36	300		
LG Studioworks 56m	15", 0.28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig., Act. Sp. 2W	36	320		
GoldStar Studioworks 56i	15", 0.28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	36	310		
GoldStar Studioworks 74m	17", 0.39, 1280x1024, NI, LR, MPRII, full dig., Sp. 3W	12	410		
GoldStar 1727	17", 0.28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	36	600		
GoldStar Studioworks 76i	17", 0.28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	36	605		
GoldStar Studioworks 76m	17", 0.28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig., Sp. 2W	36	625		
GoldStar Studioworks 78i	17", 0.25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig.	36	680		
GoldStar Studioworks 78m	17", 0.25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig., Sp. 5W	36	700		
GoldStar Studioworks 78D	17", 0.25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig., Diamond Tron	36	750		
GoldStar 2010	20", 0.28, 1600x1280 LR, NI, MPRII, Dig., OSD	36	1100		
Optiquest V773	17", 0.26, 1024x768x86Hz	24	599	ASBIS	249-5792, 214-7767
Philips 105S	15", 0.28, 1280x1024dpi, Dig.	12	от 300		
Philips 105B	15", 0.28, 1280x1024dpi, Dig., multimedia	12	от 321		
Philips 107S	17", 0.28, 1280x1024dpi, Dig.	12	от 546		
Philips 107B	17", 0.28, 1280x1024dpi, Dig., multimedia	12	от 585		
MAG InnoVision DX15T	15", 0.26, 1280x1024, NI, Trinitron	36	430		
Samsung SM 15Gli	15", 0.28, 1280x1024, NI, DDC, Invar	36	425		
Samsung SM 15Me	15", 0.28, 1024x768, NI, sound 2x3W	36	400		
Samsung SM 17Gli	17", 0.28, 1280x1024x60, NI, Invar, OSD	36	760		
Samsung SM 17Glsi	17", 0.26, 1600x1200, NI, DDC, Invar, UUC	36	860		
Samsung 15GLe	15", 0.28, 1024x768x62, 50-100Hz, Dig.	12	273	ICS	230-6482
Samsung, TVM	14", 1024x768, MPRII, I/NI	12	180	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 100SX/SFT	15", 1024x768, MPRII, TCO92, Dig.	10	400	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony CDP-200SF	17", 0.25, MPRII, TCO(15" 100/200 sf/sx), склад	12	от 408	ELKO	236-9754, 236-8663
ViewSonic E655	15", 1280x1024, MPRII, Dig.	10	305	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ViewSonic E655	15", 1280x1024, MPRII, Dig.	10	314	ICS	230-6482
ViewSonic PT770	17", 0.25, 82kHz, DDC, TCO' 92, Sonic Tron	24	790	ASBIS	249-5792, 238-866
ViewSonic PT775	17", 0.25, 1600x1200, 76kHz, MPRII, TCO' 92, Sonic Tron	24	960	ASBIS	249-5792, 238-866

ДИСКЕТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3M 3,5"	1.44Mb, DS/HD, 10шт.	+	7,5	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Basf 3,5"	DOS format, 1.44Mb (10 шт.)	+	5	TAIR	229-2999

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CPU IBM 6x86	150+/166+/200+	6	от 102		
CPU AMD K5/K6	PR-133/166/200	6	от 85		
CPU Intel Pentium	120/133/150/166 MMX/200	6	от 95		
MB Intel VX/HX/TX	256k, EIDE, PnP	6	71		
SIMM	4/8/16/32 Mb, EDO, 60ns, 72pin	6	от 18		
MB P 75-233	Intel Triton 430VX/HX/TX, 256/512k PLcache	6	67	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB P 75-233	Asus, Iwill, Zida, 256/512k PLcache	6	от 98	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB Abit PH5/G5/N5/R5R2/SM5(A), 256/512k, 75-200MHz, DataExpert, склад		12	от 89	ELKO	236-9754, 236-8663
SIMM	1/4/8Mb, 30/72 pin	12	от 11	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SIMM	1/4/16Mb, 30 pin	12	от 10	COMTRIS	221-3876
SIMM	4/8/16Mb, 72 pin, DIMM 16 Mb	12	от 17	COMTRIS	221-3876
SIMM	16 Mb, EDO, Micron, 60ns, 72pin	24	68	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SVGA card Matrox Millenium&Mustique, PCI 2/4/8MbSGRAM, 3D, быстр. MPEG		12	130	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SVGA card S3 WinFast280/Trio64V+/Virge600/ALLIANCE, MPEG, 3D, 1/2/4Mb		12	от 25	ELKO	236-9754, 236-8663
Програматоры	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 260	ИНТИС	278-8490, 278-6405

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
APC UPS	Back, 250-1200 VA, Powercom	12	от 95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC UPS	Back EC/EI-250VA, США, склад	24	от 118	ELKO	236-9754, 236-8663
APC UPS	Back, 250/420/600VA, PnP, США, склад	12	115	ICS	230-6482
Tripp Lite	BC Pers Int. 280, 2 IEC-320 outlets	24	117	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	BC Internet 300-675, 3 IEC-320 outlets, modem/fax protection	24	133-254	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	Omni Smart int 280-2000, Line interact., LAN port, 3-7 IEC-320 outlets	24	173-1170	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	UPSNet 450-1400, LAN port, 3 IEC-320 outlets, PowerAlert soft	24	192-571	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	Smart Int. 280-3000, LAN UPS, 3 IEC-320 outlets	24	306-2291	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	APS Int. 400-1250, 230V, 50Hz, 2 outlets, 12V, 10A regulated	24	366	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

ОБОРУДОВАНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Mouse		6	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Desktop		6	от 34	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
MiniTower	2 вида	6	31	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
MiniTower	MT-101D-VDE, 230W, TUV, серт.РБ,(Winner/Big/Midi)	12	35	ELKO	236-9754, 236-8663
Genius mouse	easy, 3, MyMouse Treasure/Coral/Cobra, PAL PRO3B	12	от 5	ELKO	236-9754, 236-8663
Keyboard	KME KB-4501R+9 Win95 RU/US, склад	12	11	ELKO	236-9754, 236-8663
Наклейки русские на клавиатуру		+	5	LIMENS	228-1908, 228-1909
Пластмассовые приборные корпуса		12	?	КОМПОНЕНТЫ И СИСТ.	229-2103, 229-2110

HDD

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Fujitsu	2100Mb, 1624 TAU	12	от 193	COMTRIS	221-3876
Fujitsu	1/1.7/2.1/2.5Gb, EIDE, PIO4, fast ATA2	12	от 145	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Samsung	1.3/2.1Gb, EIDE, PIO4, fast ATA2	6	от 150	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Fujitsu	2620Mb, FastATA-3	12	200	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Fujitsu	3500Mb, FastATA-3	12	240	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Seagate 91350	1350Mb, EIDE, PIO4, fast ATA2	12	140	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3C509B-TPC	EtherLink III ISA UTP&BNC	99	85	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16720	Office Connect Hub 4/8UTP	12	135	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3Com EtherLink III	ISA TP/Combo, 3C509T/C, склад	99	от 68	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com EtherLink XL	PCI Combo, 3C900, склад	99	от 85	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com OfficeConnect	Hub 4/8TP/+Coax., склад	99	от 85	ELKO	236-9754, 236-8663
Ethernet Card	NE-2000, Genius, ISA, BNC/UTP	12	21		
Ethernet Card	Genius, PCI, BNC/UTP	12	24		
Ethernet Hub	Genius, 8 ports UTP/1 port BNC	12	78		
Ethernet Hub	Genius, 16 ports UTP/1 port BNC/1 AUI, RM	12	195		
Print Server	Genius, Multiprotocol-Novell, UNIX, NT	12	166		
Кабель UTP	5 кат., solid, strand (NEK/CDT)	?	0.4		
Патч-корды, патч-панели, розетки		?	?		
Ethernet Card NE-2000	PCMCIA, BNC+UTP, for Notebook	12	110	ASBIS	249-5792, 214-7767
LTC EN2000 PnP/T	Ethernet card ISA, 10-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	23		
LTC PCI-Net/32T	Ethernet card PCI 32-bit PnP, 10-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	25		
LTC FastNet/TX PCI	Ethernet card PCI 32-bit PnP, 100-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	68		
LTC FastLink 1200R	12x100BaseTX Hub, 12TP+1 UpLink, 19" RM	60	771		
LTC FlexSwitch 2060	2x100BaseTX + 6x10BaseT switch, 19" RM	60	1134		
LTC FlexSwitch 6000	6x100/10BaseTX switching hub w/Auto negotiation, 19" RM	60	2117		
Surecom EP-325	Ethernet 32-bit, BNC&TP, PCI, PnP	12	35	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-508T	Ethernet mini HUB 8 UTP+1BNC	12	100	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-517T	Ethernet mini HUB 16 UTP+1BNC	12	175	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	UTP 5 кат., 4 пары, Швеция	+	0,45	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM OS/2 Warp	32-разр. ОС, FullPack, Connect, Merlin	+	от 161	IBA	234-4746
IBM DB2/2	сист. упр. БД для OS/2, версии SingleUser, Client-Serv.	+	от 609	IBA	234-4746
IBM communication Manager, PC3270, TCP/IP и др. комуникацион. продукты		+	от 653	IBA	234-4746
Lotus Notes платформа "Клиент-сервер" для автоматич. офиса под OS/2, Win, UNIX		+	?	IBA	234-4746
Oracle 7	Oracle Server - Enterprise Edition	+	от 14960		
Oracle 7	Oracle Server	+	от 1850		
Oracle 7	Personal Oracle	+	от 245		
OS/2 Warp Server v.4	сетевая ОС, включ. LAN Server 5.0	+	от 851	IBA	234-4746
Power ++ 2.0	Разработка для клиент-сервер, Internet	+	499		
PowerBuilder 5.0	быстрое создание бизнес-приложений	+	295		
PowerDesigner 6.0	создание баз данных для более 30 СУБД	+	995		
SQL Anywhere 5.5	многоплатформенный сервер баз данных	+	299		
SQL Server Prof	промышленный сервер баз данных	+	995		
VisualAge, VisualGen	виз. ср-ва разр. прилож. "клиент-сервер"	+	?	IBA	234-4746
1С: Мультимедиа	энциклопедии, обуч. программы, кулинария на рус. яз.		16-50	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
1С: Мультимедиа	Лиценз. ПО: игры, мультимедиа-энциклопедии, автокурсы		5-45	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
1С: Мультимедиа	Лиц. стратег. игры: "Противостояние", "Оленный снег", и др.		20-50	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
"Эффект-Офис"	сист. управления документами, до 100 пользователей	+	?	РЕГИСТР	249-4128

ОБУЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Oracle 7, авторизованные курсы, выдача сертификата		+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 221-5351

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
БД по законодательству РБ, (DOS/WIN) с еженед. актуализ.		+	?	РЕГИСТР	249-4128
БД по законодательству РФ, цена на 20%, чем в России		+	?	РЕГИСТР	249-4128
БД "Судебная практика"	кодексы РБ, международные договоры	+	?	РЕГИСТР	249-4128
"БизнесИнформ"	адресно-информ. БД предпр. и орг. РБ, Win., актуализ. еженед.		40	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Еженедельник "Экспресс-информация. Новости внешней торговли" (нормативные документы			?	ДЕКЛЕФ	232-3171, 210-5479
РБ, РФ, Украины и др. стран по ВЗД, коньюнктура рынков, деловые предложения)			?	ДЕКЛЕФ	232-3171, 210-5479
"Мобиле"	информационный бюллетень, г. Москва	+	?	НЕСТОР ПРЕСС	234-9427
Справочники и БД по предпр. РБ, СНГ, Польши, Европы, ТНВЭД		+	?	ЧП КОМЛЕВ	226-0604
"ЮрИнформ"	БД по зак-ву РБ, DOS/Win., актуализ. 2р./нед.		299/400	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
"ЮрИнформРос"	БД по зак-ву РФ, DOS/Win., актуализ. 2р./нед.		299/400	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
1С:Бухгалтерия	проф. 6.0, Win3.11/95, сетевая, дост., установка	+	165-395		
1С:Бухгалтерия	обучение на рабочем месте Заказчика (за час)	+	10		
1С:Расчет	Win95, дост., установка, внедрение по договору	+	280-960		
1С:Торговля	Win95, дост., установка, внедрение по договору	+	280-960		
Анжелика - бухучет, зарплата, склад, плат. док., сметы, Windows		+	20-150	GOLDEN SOFTWARE	263-8971

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
MultiPass 10	тел./факс/копир/стр. принт./сканер	12	760	Электросервис и К	266-0215
OKIFAX 350	Thermal, A4/30 meter roll, 9.6kbps, 16 grayscales	12	289	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKIFAX 460	Thermal, w/cutter, TAD&ECM stand., 48н. пам., 64 grayscales	12	389	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKIFAX 4100	LED/4ppm, 100 sheet out, PC I/O option, 56н. пам., 14.4kbps	12	979	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Olivetti OFX 1000	об. бум.	12	469		
Olivetti OFX 1200	об. бум., а/отв.	12	499		
Olivetti OFX 3100/T	струйный, об. бум., пам. 1Мб, подкл. к ПК	12	830		
Panasonic KX-F680/780	малогабаритн., об. бум., а/отв., ЖКИ, доставка	12	от 340	МИКРОДОМ	232-7666
Panasonic KX-F680/780	об. бум., а/отв., а/дозвон, ЖКИ, доставка	12	от 338	ОРГАНИЗАЦИЯ	266-9660, 266-5456
Panasonic KX-F680/780	а/отв., а/дозвон, ЖКИ	+	350/390	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-F680BX	ЖКИ, пам 16 стр., а/отв.	12	от 340	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F780BX	ЖКИ, пам., а/отв.	12	от 370	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров ускор. набора	12	279		
Samsung SF-600	ЖКИ, 70 номеров ускор. набора, а/под. 10л.	12	312		
Samsung SF-2800	ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	334		
Samsung SF-5500	лаз. печ, ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	895		
Samsung SF-30	домашний	12	233		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 н. пам., уск. наб., интерф. для а/отв.	12	279		
Samsung SF-600	а/загрузка, реж. отлож. пер., интерф. для а/отв.	12	312		
Samsung SF-800	90н. пам., а/загрузка, цифр. а/отв.	12	354		
Samsung SF-1600	а/загрузка, реж. отлож. пер., интерф. для а/отв., а/обр.	12	334		
Samsung SF-2800	90н. пам., а/загрузка, ДУ, цифр. а/отв.	12	389		
Samsung SF-30/100/2800, дом., память/ЖКИ/цифр., а/отв., а/обр., склад, серт.РБ		12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-30	портативный	12	от 221	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров память, серт.РБ	12	279	КОПИПРО	239-6721
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров память	12	от 266	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Samsung SF-600	ЖКИ, 70 номеров, автозагрузка, серт.РБ	12	312	КОПИПРО	239-6721
Samsung SF-600	ЖКИ, автозагрузка	12	от 297	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Samsung SF-800	ЖКИ, 90 номеров, цифр. а/отв., серт.РБ	12	354	КОПИПРО	239-6721
Samsung SF-800	ЖКИ, цифр. а/отв.	12	от 336	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр. а/отв., а/обр., а/под.		?	ДИЗЭЙС	220-1621, 222-6735
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр. а/отв., а/обр., а/под.	12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр. а/отв., а/обр., склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Sharp FO-155/355	50 н. пам., ЖКИ, серт.РБ	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-455	50 н. пам., цифр. а/отв., ЖКИ, серт.РБ	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp	ЖКИ, серт.РБ	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805
Телефаксы	в ассортименте, б/у и новые, гарантия	+	от 180	ДУМИ	268-5875

ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
АОН "Элис", "Русь"	в ассортименте, определение номера, а/дозвон и др.	6	от 29	IGWT	239-9356, 263-3000
АОН	говорящий, память, секретарь	+	от 38	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T	спикер, дисплей, память, а/отв., а/дозвон	12	от 35	ПЕОЛА&M	266-3796
Panasonic KX-T2365	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	12	от 49	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T2365	а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	+	49	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Siemens Euroset 805	автодозвон, спикер, память	12	32	ТПЦ Bosch	231-6997, 239-6153
Siemens Euroset 815	автодозвон, спикер, память, ЖКИ	12	65	ТПЦ Bosch	231-6997, 239-6153
VEF	в ассортименте	12	449т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319

РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
L = 200м-4.5км, 900MHz, доставка		12	от 95	ОРГАНИЗАЦИЯ	266-9660, 266-5456

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки - только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Alcatel 4220	0-36гор./8-128внутр., монтаж, серт.РБ	12	?	КОМПИТЕКС	262-0611
AT&T Merlin Legend	4x8-80x200 абон., США, серт.РБ	12	?	CS&C Communication Systems and Components 270-45-30, 270-46-86	
AT&T Partner	2x6-16x48, США, серт.РБ	12	?		
AT&T Сист.оперативн.селект.связи, до200 абон., цена согл.конф.		+	?		
Definty G3si	до 400x2400, США, серт.РБ	12	?		
Устройство записи телефонных разговоров		+	от 250		
GoldStar	от 1x4 до 36x112, установка, склад	12	от 188	FALCON	234-4322, 234-4470
Harris 20-20	80-10000, США, монтаж, серт.РБ	12	?	КОМПИТЕКС	262-0611
Meridian	цифр., от 32 и более, консульт., поставка, монтаж	12	?	ДТР	231-9621
NorStar, Meridian	3x8, 6x16, 8x32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Panasonic KX-206/1232	монтаж, установка, доставка, серт.РБ	12	от 260	ОРГАНИЗАЦИЯ	266-9660, 266-5456
Panasonic KX-T	офисные станции, от 2x6	12	от 9.4 млн.	ЧП ЯНКИН	222-3807
Samsung	офисные АТС, поставка со склада, монтаж	12	от 300	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Samsung	от 3/8 до 120 портов, поставка, монтаж, обслуживание		?	ДИЭЙС	220-1621, 222-6735
Samsung 308H	склад, установка, обслуживание	12	от 310	TAIR 229-29-99	
Samsung 36H	склад, установка, обслуживание	12	от 650		
Samsung DCS	склад, установка, обслуживание	12	от 930		
Siemens	любых модификаций, поставка, монтаж, обслуживание		?	ДИЭЙС	220-1621, 222-6735
Siemens, GoldStar	3-200 аб., серт РБ, монтаж, обслуживание	12	от 46	СЭНТЭКС	275-6334

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon FC-210/FC-230	A4, 4к/мин., 1000к/мес., без прогрева	12	?	КОПИПРО	239-6721
Canon FC-210/230	A4, 4 к/мин, E16	12	от 395	ПЕОЛА&М	266-3796
Canon FC-210	A4, 4-6 к/мин	+	400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-210	A4, 4 к/мин, E-16	12	от 400	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon FC-230	A4, 4-6 к/мин, автоподача бумаги	+	500	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-230	A4, а/подача, 4 к/мин	12	от 500	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon FC 230	A4, 4к/мин, 1000к/мес., инстр. на рус. яз.	12	485	ЭЛЕКТРО сервис Official Canon Wholesaler 266-02-15	
Canon NP 1215	A3, 15к/мин, 8000к/мес., 50-200%	12	1550		
Canon NP 6012	A4, 12к/мин, 5000к/мес., 70-141%	12	1230		
Canon NP 6212	A4, 12к/мин, 5000к/мес., 70-141%, ADF	12	1620		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%	12	1770		
Canon FC 210/230	A4, 4к/мин	12	390/480	ТОРИС КопиТехник 226-24-12 222-98-12	
Canon PC 770	A4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л.	12	949		
Canon NP 6012	A4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л.	12	1225		
Canon NP 1215	A3, 15к/мин, 50-200%, касс. 250 л.	12	1545		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 50-200%, касс. 250 л.	12	1765		
Canon NP 6521	A3, 21к/мин, 49-204%, 2 касс. дуплекс	12	3420		
Canon NP 1550/6216	A3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%, а/подача	12	?	КОПИПРО	239-6721
Canon 150	A3, 15к/мин	12	650	ЮНИЛЭНД 245-22-06	
Canon 155	A3, 15к/мин, 65-142%	12	730		
Canon NP-4040	A3, 40к/мин, 50-150%, 2 ш.	12	899		
Canon NP-4540	A3, 40к/мин, 50-150%, 2-стор., 2 ш., а/подача	12	1199		
Ricoh FT-5010	A3, 30к/мин, 50-200%, а/подача	12	1090		
Konica 1012	A3, 12к/мин, масшт.	12	1897	НИССА	230-6754
Konica 1015	A3, 15к/мин, масшт.	12	2199	НИССА	230-6754
Konica 1212	A3, 12к/мин, масшт., доставка, установка	12	1800	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Olivetti 8004	A4, 4к/мин, подача до 50 листов	12	527	ТУССОН 236-4288 236-5931	
Olivetti 8020	A4, 20к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп.	12	2290		
Olivetti 8021	A3, 21к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп.	12	3720		
Olivetti 8515	A4, 15к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп.	12	1960		
Ricoh FT 4090	A3, 40к/мин, 50-150%, цена сниж. до 30.08.97	12	4990	БИСПРИС 220-09-26	
Ricoh FT 3030-3055	A4/B4, 15к/мин, масшт., цена сниж. до 30.08.97	15	599		
Ricoh FT-4070	A3, 20к/мин, масшт., цена сниж. до 30.08.97	12	868		
Mita CC-35/55	A4/B4, 4/10к/мин, 500/1000к/мес.	12	519/862	АРЧИБА Минск (017) 268-42-33 (017) 268-53-97 Гомель (0232) 72-02-98 Гродно (0152) 47-04-75	
Mita DC-1556/1856	A3, 15/18к/мин, масшт., 5000/8000к/мес.	12	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3к/мин, 300к/мес.	12	379/?		
Sharp Z-810/830	B4, 8/10к/мин, 100к/мес.	12	?		
Sharp SF-2014/2114	B4, 14к/мин, масшт., 4000к/мес.	12	?		
Sharp SF-2116/2118	A3, 16/18к/мин, масшт., 5000к/мес.	12	?		
Sharp SF-2020/2120	A3, 20к/мин, масшт., 6000к/мес.	12	?		
Sharp SF-2025/2040	A3, 25/40к/мин, масшт., 8000к/мес.	12	?		
Mita CC-35	A4, 4к/мин, 750к/мес.	?		БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita CC-55	B4, 10к/мин, 3000к/мес.	?		БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita DC-1260	B4, 12к/мин, 4000к/мес.	?		БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita DC-1556	A3, 15к/мин, 7800к/мес.	?		БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
SHARP Z-20	A4, 3к/мин	+	379	СНАМИ (017) 230-5761 (0232) 531-279 (01622) 64-644 (0152) 453-372 (0212) 372-271 (0222) 256-360	
SHARP Z-25	A4, 3к/мин	12	?		
SHARP Z-810	B4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв. тонер	12	?		
SHARP SF-2114	B4, 14к/мин, масшт.	12	?		
SHARP SF-2116	A3, 16к/мин, масшт.	12	?		
SHARP SF-2118	A3, 18к/мин, масшт.	12	?		
SHARP SF-2120	A3, 20к/мин, масшт.	12	?		
SHARP SF-2030	A3, 30к/мин, масшт.	12	?		
SHARP SF-2050	A3, 50 к/мин, масшт.	12	?		
XEROX XC-520	A4, 5 к/мин, 600к/мес., склад	12	?	XEROX Authorized Dealer БИ-ПРОЕКТ 232-53-76 232-50-68	
XEROX XC-822	A4, 8 к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, склад	12	?		
XEROX 5009 RE	B4, 8к/мин, 1500к/мес., масшт., цв. тонер, склад	12	?		
XEROX 5316	A3, 13к/мин, 5000к/мес., масшт., склад	12	?		
SHARP Z-20/25	A4, 3к/мин, 300к/мес., лоток, склад, дост.	12	?		
SHARP Z-52I	A4, 8к/мин, 800к/мес., склад	12	?		
SHARP Z-810	B4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв. тонер	12	?		
SHARP SF-2014/2114	B4, 14к/мин, 5000к/мес., масшт., а/под., цв. тонер, склад	12	?		
SHARP SF-2116/2118	A3, 16/18к/мин, 10/12тыс. к/мес., масшт., а/под, сорт, склад	12	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3к/мин, 400 коп./мес., цв. тонер	12	?	Копировальная техника и факсы АСТОЯ 229-24-44 229-25-44	
Sharp Z-52	A4, 8 к/мин, цв. тонер	12	?		
Sharp Z-810/830/840	B4, 8/10/12 к/мин, 70-141%	12	?		
Sharp SF-2114	B4, 14 к/мин, 64-129%	12	?		
Sharp SF-2116/2118	A3, 16/18 к/мин, 50-200%, 10000 коп./мес.	12	?		
Sharp SF-2025/30/40	A3, от 25 к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp SF-2020/2120	A3, 20 к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp SF-2050/2260	A3, 50/60 к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp	A4, персональные	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805
Sharp	A3, офисные	12	?	ТЕХ	0152-440225, 720174
Sharp	дупликаторы от 60 к/мин	12	?	ТЕХ	0152-440225
Sharp Z-20/25	A4, 3 к/мин, 300к/мес., лоток, склад, дост.	12	от 410	СКАНЭКС официальный дилер RANK XEROX 220-6206, 220-3012 сервис - 220-4019	
Sharp Z-52	A4, 8 к/мин, 1000к/мес., лоток, склад, дост.	12	725		
Sharp Z-810/830	A4, 8/10 к/мин, 1000к/мес., масшт., склад, дост.	12	от 950		
Xerox XC-520	A4, 5 к/мин, 500к/мес., лоток, склад, дост.	12	575		
Xerox 5009 RE	A4, 8к/мин, 1500к/мес., масшт., цв. тонер, склад	12	965		
Xerox 5616	A3, 16к/мин, 5000к/мес., масшт., склад, дост.	12	1950		
Xerox 5334	A3, 34к/мин, дуплекс, а/под., масшт., цв. тонер, склад, дост.	12	5200		
Xerox XC-822	A4, B4 5 к/мин, масшт.	12	999	TAIR 229-29-99	
Xerox 5201	A4, 4 к/мин	12	488		
Xerox 5616	A3, 16 к/мин, масшт.	12	1999		
к/а	в ассортименте, новые и б/у, гарантия	+	от 220	ДУМИ	268-5875

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon CLC-350	A4/A3, 4-20к/мин, 50-400%	+	6400	Электросервис и К	266-0215
Полноцветные к/а	A4-A3, 2-15к/мин, до 200%	12	?	БИСПРИС	220-0926

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Nashuatec CP385	A3, 140 к/мин, до 200% сменный барабан	12	от 9700	БИСПРИС	220-0926
Nashuatec CP304	A4, 130 к/мин, фотореж., 300 DPI расширен.	12	от 3950	БИСПРИС	220-0926
Riso TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?	ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР RISO RISOLA тел. 234-52-48 тел. 234-84-75	
Riso GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	A4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Барабаны, тонеры, картриджи для Sharp, Canon, Mita, Xerox		+	?	ТРИШО	247-7416, 246-2009
Картриджи, барабаны, др. з/ч для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картриджи, барабаны, ремонт Canon, Ricoh, Mita, Sharp, Lanier			?	КОПИПРО	239-6721
Картриджи, девелоперы, тонеры к Canon, Mita, Xerox, Sharp, HP LJ		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры для Sharp, Canon, Xerox, Panasonic, Mita, заправка		+	от 7,5	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонеры, девелоперы для Canon, Mita, Xerox, Sharp, HP LJ		+	?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Расходные материалы для Canon в ассортименте		+	?	Электросервис и К	266-0650
Ремонт копировальной техники Sharp, Xerox			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники Canon, Konica			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Тонер	Canon 4000, 1500 г, черный, цветной		80	ЮНИЛЭНД	245-2206
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp, заправка		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Mita, Sharp, Lanier			?	КОПИПРО	239-6721
Тонеры, картриджи, барабаны, запчасти для Sharp			?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Тонер	Canon NP 4000, 1.5 кг - 20000 копий		80	БИСПРИС	220-0926
Тонер	Ricoh 4000, 250 г - 6000 копий		15	БИСПРИС	220-0926
XEROX, SHARP	тонеры и запчасти к любым моделям Xerox и Sharp	+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Типография от А до Я	комплектация под ключ		?	БИСПРИС	220-0926
[illegible]	B2, 4-х красоч., таймер, вакуум, компрессор, 12 ультрафиол. ламп		?	БИСПРИС	220-0926
Машина [illegible]	2ПР2-120		8900	НОВИК	227-3803, 227-2356
Ромайор 314			11400	НОВИК	227-3803, 227-2356
Переплетное, фальцевальное, бумагорезочное оборудование			?	БИСПРИС	220-0926

ПЕРЕПЛЕТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Обложки	пластиковые, картонные, формат до A3			ДИКТУМ	268-4143
Перфобиндеры	3 вида, 7 моделей: 14, 28.3: 1, спирали	12	от 232	ДИКТУМ	268-4529
Пружины	пластиковые, 6 цветов, от 1 до 500 листов			ДИКТУМ	268-4143
Пружины	метал., 3 видов, от 1 до 500 листов			ДИКТУМ	268-4529
Термобиндеры	4 модели в термообложку, с термоклеем	12	от 139	ДИКТУМ	268-4143
Термообложки	от 1 до 500 листов, 2 вида			ДИКТУМ	268-4143

ЛАМИНАТОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Excelam 355/655/1055	рулонный, ЖКИ, регул. темп., 9-скор.	12	от 1612	ДИКТУМ	268-4143
Lamiart 7/9/13/LSI	ЖКИ, регул. темп., 6-скор., гор. пласт.	12	от 372	ДИКТУМ	268-4143
Mylam 4/9/12	регул. темп., 1-скор., пласт. корп.	12	от 180	ДИКТУМ	268-4143
Photonex 175/235/325/LSI	ЖКИ, регул. темп., 6-скор., гор. валы	12	от 497	ДИКТУМ	268-4529
Пленка для ламиниров.	стандарт., матовая, фольга			ДИКТУМ	268-4529
Аксессуары	баджи, клипсы, округлители			ДИКТУМ	268-4143

УНИЧТОЖИТЕЛИ, ТРИММЕРЫ, ГИЛЬОТИНЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Гильотины	RC, 10 моделей		от 150	ДИКТУМ	268-4529
Дыроколы	Ta-Ta, до 500 листов, 2/4 отверстия		от 147	ДИКТУМ	268-4143
Триммеры	Lamirel, 4 модели		от 115	ДИКТУМ	268-4143
Уничтожители	Kobra, 15 моделей	60	от 179	ДИКТУМ	268-4529

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3M	видео/компьютерные проекторы и ЖК-панели	12	от 470	ТУССОН 236-4288 236-5931	
3M	все виды пленок для графопроекторов	+	от 7		
3M	графопроекторы, 2100-11000 лм.	12	от 415		
3M	проекторы, пр. панели, аксессуары	12	?		
3M	экраны проекционные	+	от 101		
TK-TEAM	доски для объявлений и эмалированные	+	от 28		
CTX	видео/компьютерные проекторы	+	?	ASBIS	249-5792, 214-7767
Sharp	видео проекторы	+	?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Sharp	прокат видео проекторов	+	?	АРЧИБА	268-4233, 268-5397
Sharp	видео/компьютерные проекторы и панели	+	от 1858	TECH (0152) 440-225, 720-174, (0162) 222-180, (0232) 539-633, (02122) 59591 (017) 239-98-47, 239-98-05	
Liesegang	графопроекторы, эпископы	+	от 383		
MW	все типы проекционных экранов	+	от 45		
Kindermann	слайд-проекторы	+	от 209		
Белые доски	учебные, офисные	+	от 59		

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Casio 170/270/470	8-16 р., бух.	12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Casio 760/787	8-14 р., карм.	12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Citizen	карманные 8-12 разрядные, 50 моделей	12	от 129т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Citizen	настольные 8-16 разрядные, 40 моделей	12	от 259т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Citizen	карманные, научные, 10-12 р., дв. пит.	12	от 5	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen	8-16 р., 70 наименований	12	от 2	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen SDC-888/435/414	8-16 р., дв. пит., бух.	12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Citizen SDC-760/772/774	8-14 р., дв. пит., карм.	12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Citizen SDC-395	16 р., дв. пит.	12	от 19.8	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-414	14 р., дв. пит.	12	от 18.7	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435	16 р., дв. пит.	12	от 21.8	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435/428	16р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.	CCM t. 249-91-03 f. 249-30-06	
Citizen SDC-888/852	12р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Citizen SDC-888	12 р., дв. пит.	12	от 15.4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	15.5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Casio 7500/4600/4900	4-250kb, электронная таблица	12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Citizen 4100/7700	4-128kb	12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233
Citizen, Casio, Sharp	8-128kb, рус., переводчики	12	от 10	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen, Casio	8-128kb, русиф., 15 моделей	12	от130т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Citizen, Casio	8-128kb, русифицированная, PC-совм., переводчики	+	б/нал.	CCM	249-3006, 249-9103
Citizen	рус., 32-64kb, календарь, буд., алф.	12	от 37.7	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Language Teacher, анг./рус. перев., зап.кн., 450 тыс. сл., 5 моделей		12	от 65	МИКРОДОМ	232-7666
Sharp 202/402	32-128kb	12	?	АРЧИБА	268-5397, 268-4233

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Olivetti ETP 510	A4, рус./лат., кор.	12	от 135	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Olivetti ETP 510	A4, рус./лат., корр.ош., пам. 80, автозап.	12	135/145	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olivetti ET 2450MD	A3, рус./лат., ЖКИ, 32К пам.	12	580	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Optima SP 50	330мм, центрирование, рус., серт.РБ	12	от 170	АРЧИБА Минск (017) 268-42-33 (017) 268-53-97 Гомель (0232) 72-02-98 Гродно (0152) 47-04-75	
Optima SP 520	330мм, центрирование, люкс, рус., скидки, серт.РБ	12	от 181		
Optima SP 523	330мм, 8К пам., рус./англ., серт.РБ	12	от 283		
Optima SP 524	330мм, 32К пам., рус./люкс, серт.РБ	12	от 283		
Optima SP 528	330мм, 64К пам., рус., скидки, серт.РБ	12	от 373		
Optima SM 40	240мм, механическая, скидки, серт.РБ	12	от 113		
Samsung SQ-1000	A4, рус./лат.кор.лента	12	110	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung SQ-1000	A4, рус./лат., кор.	12	от 105	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635

КАНЦТОВАРЫ, ОФИСНЫЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Датеры, нумераторы, подушки, мастика, самонаборн. штампы и др. (лиц №86)			?	АДЛ-МЕД 268-57-07, 268-55-06	
Новинка. Печати красконаполненные (лиц №86)			?		
Печати металлические, пломбаторы, пломбы, шпагат, гнезда (лиц №86)			?		
Печати, штампы (защита, гарантия) за 1 час - 6 дней (лиц №86)			?		
Канцтовары и бухгалтерские бланки			?	ЯРВИ	234-9427, 234-1772
Канцтовары 1500 наим., калькул., печати, штампы, бухбланки, доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Магазин	канцтовары (более 300 наимен.), бумага, кл. карандаши		?	АДЛ-МЕД	268-4712
"Товары для офиса"	деловые наборы, дискеты, папки, ручки 50 видов (лиц №86)		?	АДЛ-МЕД	268-4712
Печати, штампы (разрешение), оснастки (перевертыши)			?	ИЛОРИЯ	220-1783
Самонаборные штампы, датеры, нумераторы и т.д.			?	ИЛОРИЯ	220-1783
Счетчики банкнот	МСК-3, МСК-4	+	200	ТУССОН	236-4288, 236-5931

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Olibell CRF-1000, "Прима", BM 8005, денящик, госреестр, низкие цены		12	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261
Olibell CRF-1000, б/у, денящик, госреестр, документы для рег. в ГНИ		18	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261
Olibell CRF-1000	госреестр, 8 отд., работа с валютой	12	520/560	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Elite ECR-1200	госреестр, 10 отд.,програм., отчеты, 2 дисплея, денящик	12	650/750	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Стеклянные витрины, стеллажи			?	ЯРВИ	234-9427, 234-1772
Торговое оборудование из Германии			?	Агентство ИПА	235-3022, 235-2303
Ценники многоразовые		?		237-3737, 210-1173	

УПАКОВКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Клейкие ленты:скотч, 2-стор., маскировочные, монтажные			?	СИНЕРГИЯ	221-0310, 221-4146
Машины для упаковки в термоусадочную пленку, тунельные, вакуумные			?	СИНЕРГИЯ	221-0310, 221-4146
Этикет-пистолеты одно- и двурядные			?	СИНЕРГИЯ	221-0310, 221-4146
Упаковочные аппараты:настольные, ручные;для уп.коробов, мешков			?	СИНЕРГИЯ	221-0310, 221-4146
Пленка пищевая для продуктов, ширина 30, 45 см, термоусадочная			?	СИНЕРГИЯ	221-0310, 221-4146
Машина для фасовки и упаковки сыпучих и мелких штучных товаров			?	СИНЕРГИЯ	221-0310, 221-4146

ТЕРМОБУМАГА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Термобумага	210x30	12	55.5т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Термобумага	210x30, доставка		?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Термобумага	210x30, Германия	-	от 1.36	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Andrax fax	210x30, Германия	-	1.25	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Термобумага	210x30, 210x15, 216x30, доставка		?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Термобумага	210x30		от 3	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Термобумага	210x30, 216x30, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316

БУМАГА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Amicus office	A4, 80г/м, 500л.		от 4,7	ПОЛИГРАФСИСТЕМ	221-7010
Polspeed, Polcopy, Pollux, A4, 80г/м, 500л.			от 3.7	ПОЛИГРАФСИСТЕМ	221-7010
Canon, A4, A3, 80 г/м, 100 г/м, 130 г/м, Финляндия			от 165т.р.	Электросервис и К	266-0215
Copy Paper Diplomat	A4, 500 листов, 80 г/м, белее белого, Австрия		от 3.2	Байко	231-6498
Copy Paper Diplomat	A3, 500 листов, 80 г/м, скидки, доставка		от 6.4	Байко	231-6498
Бумага A4, A3, писчая, для факсов, к/а, беспл. доставка			?	ЛОРМА	250-5961
Офисная	A4/A3, 50-80 г/м., Финляндия		2.4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Писчая	A4, доставка		нал,б/н	МЕДХОР 220-23-56 210-43-16 210-41-41	
Офисная	A4/A3, 500 л., 75-80 г/м., Финляндия, доставка		нал,б/н		
Цветная	A4, 500 л., 80 г/м, Финляндия, доставка		нал,б/н		
ЛБК-1-210/240/390/420 мм x 12", 2000л., перфорация, стопа, доставка			нал,б/н		
Лента 210, 420 мм, рулон, 100 п.м, пластмассовая втулка, доставка			нал,б/н		
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57x2, 69, 76, 76x2 мм, доставка			нал,б/н		
Самокопир. A4/A5; 2, 3, 4, 5-слоевая, перф., стопа, доставка			нал,б/н		
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка			б/н		
Бумага для факса, принтера, для копира, писчая, самокопирующая, доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Кассовая лента			?	КОНДОР	226-4387, 224-1151
Для принтеров			?	КОНДОР	226-4387, 222-2123
Для множительной техники и пиш. машинок			?	КОНДОР	224-1151, 222-2123
Мелованная	90-250 г/м, за тонну		1900-2200	БЕРЕГ 229-2455, 229-2456	
Картон	мелованный, за тонну		от2100		
Картон	немелованный, за тонну		от 3500		
Элитный картон	за тонну		от 4000		
Stroumpack	картон упаковочный, за тонну		1800		
Этикеточная	в листах, за тонну		от 2250		
Для к/а	A4/A3, за пачку		4,53/9,2		
Raflatak	самокл., белая, цв., металлизир., за лист		от0,35		
DataCopy, UniPaper, Kaskad, РБ, A3/A4, 60-100 г/м, любые цвета			?	КОПИПРО	239-6721
DataCopy	Швеция		?	КОНДОР	224-1151, 222-2123
PolCopy	A4, 80 г/м, 500 л.		от 3.8	ЯРВИ	234-9427, 234-1772
PolSpeed	A4, 80 г/м, 500 л.		от 3.6	ЯРВИ	234-9427, 234-1772
Бумага	A4/A3, 65-100 г/м, 500 л., доставка			ПЕОЛА&М	266-3796

БУМАГА (продолжение)

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
DataCopy, Eurooffice, Bio top color, Kaskad, A4/A3, 29 цв., 80-270 г/м				NOVIK 227-38-03 227-23-56	
Supraet, Royal Parade, этикеточн., 70-100 г/м в листах, в ролях 64, 73, 84см (1т)			от 1578		
Supraart, Zanders Mega, мелов. (бел., цв.), 80-300 г/м, листы 62x94, 70x100см (1т)			от 1578		
Transplot, Utoplex, Data Copy Overhead калька, пленка для ориг.-макетов (100 листов)			от 9.15		
CopySeven, DataCopy, Kaskad A3/A4				ПЕОЛА&М	266-3796
Лента для принтеров (рулоны 210, 310, 420мм), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента чековая (ширина ролика любая), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офисная, писчая, для к/аппаратов, (A3, A4), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
ЛБК-1, перфорированная в стопе, доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Коробки из гофрокартона, доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
VilatCopy	A4/A3, 80 г/м, 500л, белизна 93%		от 85т.р.	Вилати 228-6921 228-6166 228-6167 228-6701	
VilatWriting	A4/A3, 65 г/м, 500л, белизна 86%		от 75т.р.		
VilatWriting	A4/A3, 60 г/м, 500л, белизна 90%		от 60т.р.		
VilatTyping	A4/A3, 5 кг, белизна 75%, за 1 кг		17т.р.		
Газетная	за тонну		14000т.р.		
Офсетная №1	за тонну		24000т.р.		
Книжно-журнальная для офсетной печати, за тонну			19000т.р.		
Типографская №2	за тонну		16000т.р.		

СИСТЕМЫ БЕЗОПАСНОСТИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
C&K Systems. Распродажа систем охранно-пожарной сигнализ. и видеонабл.		12	?	САТУРН-ИНФО	223-4803, 226-7757

АУДИО-, ВИДЕО-, ФОТО- И БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
ВП GoldStar RN-800AW	2 гол., а/трекинг., а/очист.гол., PAL/SECAM/NTSC	12	168	TAIR 229-29-99	
TV GoldStar CF20E20B	51 см, ДУ, 24 Systems, часы, будильник	12	290		
TV GoldStar CF29C36X	72 см, ДУ, 24 Systems, стерео, рус. TXT	12	680		
ISPA	профессиональное звуковое и видеооборудование	12	?	LSS	210-0563, 236-9225
ISPA	системы синхронного перевода и конференций	12	?	LSS	210-0563, 236-9225
Магнитола	Philips, 1-2 касс., в ассортименте	12	39-97	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Магнитола	Sharp WF-930H (BK), двухкасс.	12	90	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Проигрыватели CD	Philips, в ассортименте	12	138-231	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Телевизоры	Philips, 14"-21", TXT, в ассортименте	12	240-428	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
Фотоаппараты	Skina, полуавтомат/автомат, в ассортименте	12	16-45	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319
TV Casio LCD color	диагональ 7, 8, 10 см, карманные, автомобильные	12	б/нал.	CCM t. 249-91-03 f. 249-30-06	
Цифр. фотокамеры Casio, 320x240, 640x480, PC-link for Windows		12	б/нал.		
Холодильник	Sharp 55H, 521 литр, no frost, бежев./серый	12	1080	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бильярды всех размеров с доставкой и установкой			?	РУПТУР	255-2024
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 280	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост., сб .б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Шары, кии, лампы, аксессуары для игры в бильярд			?	РУПТУР	255-2024
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Бланки, этикетки, листовки и др. полиграфические услуги (лиц №86)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Баджи, ярлыки, буклеты, удостоверения, упаковки (лиц №86)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Визитки, фирменные бланки, наклейки			?	ТВАЙС 234-74-58	
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)			?		
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)			?		
Визитные карточки, бланки, рекламные листовки, брошюры			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Визитки (офсет, тиснение, шелкография, срочные, лиц №86)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Все виды наружной рекламы, паспортизация, полиграфия			?	NEW CONNECTION	226-1903
Трехлетний опыт работы на рекламном рынке Минска			?	NEW CONNECTION	226-1903
Изготовление визиток, бланков, наклеек и т.п.			?	ZrokArt 226-0002	
Разработка рекламной и полиграфической продукции			?		
Щиты, вывески, световые короба, объемные буквы			?		
Изготовление полноцветных самоклеящихся этикеток			?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Изготовление оригинал-макетов этикеток				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Ксерокопия цветная и ч/б				Микровидеосистемы	261-2523
Нанесение информации на ручки, папки, ежедневники и др. (лиц №86)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Офсетная печать: полноцв. журн., этик., листовки, календ., брошюры и т.д.			?	НОВИК	227-3803, 227-2356
Печать на упаковочных материалах			?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Полиграфия, шелкография, наружная реклама			?	ЭКСПО	236-8613, 236-8243
Поставка самоклеящихся этикеток				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Цветная и черно-белая ксерокопия A4-A3				МВС	261-2523
Фотовиньетки				Микровидеосистемы	261-2523
Фото и рисунки на майках				Микровидеосистемы	261-2523
Этикетки (в т.ч. самоклеящиеся)			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Этикетки, брошюры, буклеты, бланки			?	КАМТАТ	231-9405
Grawerton - перенос компьютерной графики на				ДИКТУМ	268-4529
металл (офисные таблички, поздравления, дипломы)				ДИКТУМ	268-4529
Издательские услуги (плакаты, проспекты, календари, этикетки, упаковка)				AS АРТ-СОЮЗ 234-15-32	
Наружная реклама (выносные и стац. щиты, вывески, указатели)					
Оформление рекламных экспозиций и выставок					
Фирменный стиль (знаки, визитки, бланки, приглашения, конверты)					
Цветная печать на струйном плоттере. Плоттерная резка пленки					

ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Диагностика и ремонт к/а, принтеров, факсов, восстановление и заправка				Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
картриджей Canon FC-2/300/310/210/230, Sharp Z-20/30/50,				Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Xerox 5305/5009/5310/5220/XC-520, HP LJ 2/3/2P/3P/4/4P/4L/5/5P/5L/6P				Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Запись и копирование на CD-ROM		+	?	IBA	234-4746
Запись на CD-ROM, скидки		+	?	DAMODARA	220-5495
Заправка картриджей Canon, Sharp, Mita, Xerox, HP			?	КОПИПРО	239-6721
Заправка картриджей Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Xerox, HP LJ		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Заправка картриджей к/а Sharp, Xerox		+	?	ТЕХ	239-9865
Модернизация и ремонт компьютеров			?	COMTRIS	221-3876
Модернизация компьютеров, сети "под ключ"		+	?	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Помощь в регистрации субъектов хозяйствования, консультации, составлении			?	ДС	248-9860, 248-4563
юридических документов. Быстро, качественно и недорого (лиц. №564 до 17.05.2000)			?	ДС	248-9860, 248-4563
Расходные материалы, ремонт, заправка копиров, принтеров		+	?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Ремонт бытовой техники Sharp и др.		+	?	ТЕХ	239-9865, 220-0897
Ремонт к/а Canon, Ricoh, Mita, Sharp, Lanier			?	КОПИПРО	239-6721
Ремонт копировальной, факсимильной техники, принтеров Canon		+	?	Электросервис и К	266-0215
Ремонт копировальной техники Sharp, Xerox			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники Canon, Konica			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники		+	?	ТЕХ	239-9865
Ремонт множительной техники Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Xerox		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Ремонт факсов Panasonic, Toshiba и др., ПК и др. оргтехники		+	?	ДУМИ	268-5875
Техпомощь и консультации по ОС (OS/2, Windows) а также		+	?	IBA	234-4746
прогр.продуктам, сетевым технол., лекции, семинары, обучение		+	?	IBA	234-4746
Hewlett Packard - заправка и ремонт лазерных принтеров		+	?	АРЧИБА	268-4233
Mita - заправка и ремонт копировальной техники		+	?	АРЧИБА	268-4233
Sharp - заправка и ремонт копировальной техники		+	?	АРЧИБА	268-4233
Xerox, Sharp заправка, техобслуживание любого оборудования		+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576

СТРОИТЕЛЬСТВО, РЕМОНТ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Известь гидратная в мешках, 16 кг, доставка			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Керамическая плитка (Испания, Италия за 1кв.м)			11-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Клеевые составы Keracoll (Италия) наруж./внутр. работ в ассорт., (1кг)			от 0.4	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Компакты (Италия)			от 131	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Линолеум в широком ассортименте, ширина 1.5, 2, 3, 4 м (лиц. №669)				Магазин "Линолеум"	266-0154, 266-2730
Линолеум (Словения)			5.4-6	ТРОИЦА	227-0010, 229-2150
Маты и плиты теплозвукоизоляционные			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Обои (Италия)			6-14	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Пена монтажная полиуретановая, баллон 750 мл (лиц. №669)			от 4.8	Магазин "Линолеум"	266-0154, 266-2730
Плитка Гресс (Италия за 1кв.м)			от 15	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Плиты отдел. гипсоволокнистые Авангард-Knauf, доставка			3	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Сантехника (Италия-Валле Багина)			?	ВАЛЛЕ БАГИНА	220-7193
Смеси шпатлевочные			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Смесители (Италия)			55-80	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Стекло оконное, узорчатое, услуги по нарезке			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	294-3788, 294-1473
Трубы медные (Италия за 1п.м)			2.7-3.8	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Умывальники (Италия)			от 74	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Цемент М400/М500 в мешках, доставка			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Шифер 8-волновой, доставка			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571

РАЗНОЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Часы	настенные, настольные, более 150 моделей	12	от 192т.р.	МИНТЕХПРОМ	220-8201, 222-2319

АВТОМОБИЛИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Урал-4320 - дизель-кунг			7900	НОВИК	227-3803, 227-2356

ЗАПЧАСТИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Запчасти к тракторам в ассортименте				224-4667	

ШИНЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Шины для сельхозтехники легковые, грузовые в ассортименте			?	МАЯРД	266-9872, 266-9439
Шины легковые, грузовые, для сельхозтехники			?	НЕРОТРАНС	213-3764

ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Микроавтобус DAF-400, 1989 г.в., 8 пассажирских мест			?	ЭКСПО	236-8613, 236-8243
Трактора МТЗ всех модификаций			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	232-5354, 232-5790

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Автоуслуги (1-25 т, 8-100 куб.м), любые страны, любая форма оплаты			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Грузоперевозки по СНГ попутным автотранспортом			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Грузоперевозки по СНГ (тент, 0,5-20 т, 3-82 куб.м)			?	АВИСА	255-4228, 251-6114

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АНГЛИЯ	ОБУЧЕНИЕ, ОТДЫХ, ЭКСКУРСИИ (индивидуально или в группах, для взрослых и детей от 13 лет, авиа из Минска по воскресеньям, пансион, проживание в состоятельных семьях, экскурсионная программа, от $1285)									АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Купалы, 21
БЕЛАРУСЬ	ТУРГОСТИНИЦА «НАРОЧЬ», БИЗНЕС-ЦЕНТР «ЮНОСТЬ», СПОРТКОМПЛЕКС «РАУБИЧИ» (постоянно)								от 240.000 руб./сут.	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
БОЛГАРИЯ	С.берег	О	12	авиа	пост.	2-3*	а/б, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск	от $380	ЮЛЕНА	220-3839 268-7880 215-7809в
	Созопол, Св. Константин и Елена	О+Э	12	авиа	пост.	3*	по выбору	Минск-2	по спр.	КЕНГУРУ	231-9688
	С.берег, Созопол, Несебр	О	12	авиа	пост.	2-4*	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от $390	ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
	Албена, С.берег	О	12	авиа	пост.	2-3*	звт, п/панс., экск., трансфер, бальнеология	Минск	от $152 + 6,2 млн руб.	МИНСК-ТУРИСТ	223-9791 223-8266
	Албена, З.пески	О	12	авиа	пост.	3*	по выбору	Минск	от $470	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	С.берег, Несебр, Приморско	О	12	авиа/авто	пост.	2*, коттеджи	по выбору	Минск	от $170	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
	Албена, С.берег, З.пески, С.день	О	12	авиа, авто Neopl.	по окт.	2-4*	экск., гид-представитель	Минск	от $199	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	С.берег, Созопол	О	12	авиа	пост.	2* (с удоб.), коттеджи	звт, а/б, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск	от $275/315	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
	Несебр, С.берег	О	12	авиа	пост.	3*, апарт.	звт, обз. экск. по Несебру, трансфер	Минск	от $320	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	220-4638 220-5997
ГЕРМАНИЯ	оз. Мюриц	О+Э	7, 10	авто	ежемес.	4*, пансионат	звт, виза, медстрах	Минск	от $380	ДОМИНТ	231-6759 261-7702
ГРЕЦИЯ	Халкидики, Кассандра	О	11-13	авиа	пост.	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, медстрах, виза	Минск-2	от $590	ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
	Паралия-Катерини	О	11	авто/авиа	пост.	3-4*, апарт.	звт, курорт. сбор, трансфер, медстрах	Минск	$360-380/от $460	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
	Паралия, Катерини, Халкидики	О	10-12	авиа	пост.	2-4*, апарт.	по выбору	Минск	от $470	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
ЕГИПЕТ	Каир, Красное море	О+Э	8, 11, 15	авиа Boeing	2 раза в нед.	2-5*	п/панс. (шв. стол), экск.	Минск	от $450 + виза	ТЕХНОСТАР	268-5669 268-4714
ИЗРАИЛЬ	ЛЕЧЕНИЕ НА МЕРТВОМ МОРЕ (от 8 дней, $1050). ОТДЫХ НА КРАСНОМ МОРЕ В ЭЙЛАТЕ (от 7 дней, $830). ОТДЫХ НА СРЕДИЗЕМНОМ МОРЕ (от 7 дней, $670)									АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Купалы, 21
	ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР (авиа из Минска по вторникам, 3-5*, в программе - Натанья, Иерусалим, Вифлеем, Мертвое море, крепость Массада, Тель-Авив, Яффа, Назарет и др., ежедневные экскурсии)								930 у.е.		
	Натанья, Эйлат, Иерусалим, Мертвое море, по выбору	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*	звт, п/панс., панс., медстрах, виз. поддержка	Минск	от $850	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
ИСПАНИЯ	о.Майорка, о.Тенерифе, Сичес, Салоу	О	8, 10, 15	авиа	пост.	2-5*	по выбору, экск.	Минск-2, Москва	по спр.	ВИАХЕС ИСПАНО	220-0381 220-0782
	о.Тенерифе, Малага, о.Майорка	О	15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, экск., гид	Варшава, Москва	от $620	ТЭБ-ТУР	213-1342 229-3589
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	Коста-Брава, Салоу	О	10	авиа	пост.	2-4*	по выбору, трансфер, медстрах, виза	Минск-2	от $750	ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
	ОТДЫХ, О КОТОРОМ ВЫ МЕЧТАЕТЕ! ВСЕ ЛУЧШИЕ КУРОРТЫ СРЕДИЗЕМНОГО МОРЯ (отели 3-5*, цветные фонтаны, коррида, аквапарк, Евродиснейленд). СКИДКИ - ДЕТЯМ!!! ПОДАРОК ВСЕМ КЛИЕНТАМ В АВГУСТЕ-СЕНТЯБРЕ								от 725 у.е.	РЕСТ-МАРКЕТ	229-2297 217-4348 217-4349
	Салоу	О	11	авиа	пост.	3-4*	п/панс., экск., трансфер, виза, гид, медстрах	Минск	740-980 у.е., скидки детям	АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Купалы, 21
	о.Тенерифе, Малага	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*, апарт. частных клубов	по выбору, экск., прокат авто	Москва	от $530	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
	Коста-дель-Соль, Коста-Бланка, о.Майорка, о.Тенерифе	О	8, 15	авиа Boeing	по окт.	3-5*	экск., гид-представитель, трансфер	Москва, Минск	от $675	АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Купалы, 21
ИТАЛИЯ	Лидо-Адриано	О	16	авто	каждые 10 дней	апарт.	без пит., медстрах	Минск	290 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	Римини	О+Э	13	авто	пост.	2*	п/панс., экск. в Сан-Марино, Рим, Ватикан, Пизу	Минск	от 345 у.е.		
	Флоренция, Монтекатини/Чезенатико	Ш/О	7/15	авиа/авто	пост.	3*/апарт.	п/панс., карго, виза	Минск	$450/295	ОЛИРТИ	228-1818 228-1376
	ТУРЫ ВЫХОДНОГО ДНЯ В РИМ (4 дня, авиа из Минска по пятницам, 3-5*, завтраки, в программе - трансфер, обзорная экскурсия по Риму, посещение Ватикана)								от $630	АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Купалы, 21
	ЭКСКУРСИОННЫЙ КЛАССИЧЕСКИЙ ТУР (Рим-Ватикан-Сьена-Пиза-Флоренция-Венеция-Сан-Марино, 8-11 дней, Boeing-757 из Москвы по субботам, 3*, п/пансион, $815-1040). ОТДЫХ НА ТИРРЕНСКОМ МОРЕ (8 дней, $830)										
	КУРОРТЫ АДРИАТИЧЕСКОГО МОРЯ И ЛИГУРИИ (Сан-Ремо и др.): ЛУЧШИЕ ОТЕЛИ (3-5*, luxe, экскурсии на Лазурный берег Франции). ПРОДАЖА НЕДОРОГИХ АВИАБИЛЕТОВ								от 600 у.е.	РЕСТ-МАРКЕТ	229-2297 217-4348 217-4349
КИПР	Лимасол, Пафос, Ларнака	О	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от $610	ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
	Ларнака, Лимасол	О	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	2-5*	круизы в Израиль, Египет	Минск	от $555	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
ЛАТВИЯ, ЛИТВА, ЭСТОНИЯ	по выбору	О+Э Л+Б	3-20	авиа, ж/д, авто	пост.	2-5*	по выбору, медстрах	Минск	от $70	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536
	по выбору	О, Э, Л	3-20	авто, ж/д, авиа	пост.	2-5*, санат., пансионат	по выбору, экск., трансфер, леч., виз. поддержка	Минск	по спр.	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
ЛИТВА	ПОМОЩЬ В ОФОРМЛЕНИИ ДОКУМЕНТОВ В ЛИТВУ (индивидуально и в группах)									ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
	санатории Друскининкая, Бирштонаса, Паланги	О+Л	по жел.	сам.	пост.	санат., д/о, ч/сектор, гостиницы	по выбору, по инд. заказу, без з/п	Минск	по спр.		
	ОТДЫХ В ПАЛАНГЕ (от 4 $/сут.). ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА. ЛЮБЫЕ СРОКИ И ВИДЫ									DEKO AIRLINES	220-5978 220-7412 220-5765
	ВИЗЫ (одноразовые и многоразовые): СРОЧНО, НЕСРОЧНО, СВЕРХСРОЧНО!!! ОТДЫХ В ПАЛАНГЕ									РЕСТ-МАРКЕТ	229-2297 217-4348 217-4349
МАЛЬТА	по выбору	О+Я	от 7	авиа	пост.	3-5*	п/панс., медстрах	Москва	$500	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536
СТРАНЫ КАРИБСКОГО БАССЕЙНА	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКЗОТИЧЕСКИЕ ЭКСКУРСИИ (отели 4-5*, система all inclusive)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
ТУНИС	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (отели 4-5*, система all inclusive)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	Сус, Монастир, Хаммамет	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	экск.	Варшава	от 475 у.е.	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Хаммамет, Сус, Монастир	О+Э	8-15	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск.	Москва, Варшава	от $460	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536
ТУРЦИЯ	Мармарис	О	10-11	авиа	пост.	3-5*	п/панс.	Минск-2	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	Анталья	О	11, 12	авиа	по 16/10	3-5*	экск., гид-представитель	Минск	от $515	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	все курорты	О	11, 12	авиа	пост.	2-4*	п/панс., экск.	Минск-2	от $465	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
	Кушадасы	О	11, 12	авиа	пост.	2-5*	п/панс., гид, трансфер, виза	Минск	от $430	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	220-4638 220-5997 0222-41590
	Кушадасы, Эрдек (Мраморное море)	О	12	авиа	пост.	3*	п/панс., экск.	Минск	от $593	ОЛИРТИ	228-1818 228-1376
УКРАИНА	Крым (п.Песчаное, Николаевка)	О	14	авиа, ж/д	по окт.	д/о, пансионат	панс., экск.	Минск	от 295 у.е.	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Южный берег Крыма	О	от 12	ж/д, сам.	пост.	санат.	панс., леч.	Минск	от 14 $/сут.	НЕМБРА	234-1646 249-1968
	Евпатория, Витино (р-н Евпатории)	О+Л	12, по заказу	сам.	пост.	санат., пансионат гост. типа	панс., 4-раз. пит., леч., курорт. сбор, медстрах	Минск	от 15 $/сут.	АМИДА	226-5869 226-5568 220-1925
ФРАНЦИЯ	Канны, Ницца, Монте-Карло	О	по жел.	авиа	пост.	2-5*	звт, экск., трансфер, гид-представитель	Минск, Варшава	8 дн. - от 985 у.е.	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКСКУРСИИ ПО ЗАКАЗУ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	Париж	Э	9	авто Neopl.	15-23/09, 31/10-9/11	2*	экск., посещ. Праги, Берлина	Минск	$300 у.е + виза	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
ФРАНЦИЯ-БЕЛЬГИЯ-ГОЛЛАНДИЯ	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам	Э	10	авто	пост.	2-3*	звт, экск., переводчик, медстрах	Минск	335 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
ФРАНЦИЯ-ИСПАНИЯ-МОНАКО	Прага-Париж-Барселона-Канны-Монако	О+Э	13	авто	пост.	2-3*	звт, п/панс., экск., переводчик, медстрах	Минск	490 у.е.		
ЧЕХИЯ	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКСКУРСИИ ПО ЗАКАЗУ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	Прага, К.Вары	Э	6	авто	пост.	отель	звт, экск., посещ. замка, каньона, зоопарка	Минск	$155	ОСТ'КОМ	213-4378 233-3704 274-9351в
	Прага, Кршивоклад, К.Вары	О+Э	6	авто	пост.	2*, по заказу	звт (шв. стол), экск., бас., медстрах	Минск	от $155	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-1313
	Прага/Махово оз.	Э/О	6/12	авто	пост.	2-3*	п/панс./панс., экск. в К.Вары, Чешску Липу	Минск	$170/от $240	ТАНОВА	227-0660 227-6779
	КАРЛОВЫ ВАРЫ (ж/д из Минска до Праги + авто или трансфер, санатории 2-5* в центре, завтраки или пансион, отдых, лечение, экскурсии по Праге, Чехии, любые сроки, 8 дней - от 485 у.е.)									АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Купалы, 21
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Будапешт	Э	7	авто	пост.	2*	звт, экск., медстрах	Минск	155 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	Прага-К.Вары-Будапешт-Сентендре	Э	7	авто	пост.	2-3*	4 звт, экск., бас., медстрах	Минск	$175	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-1313
РАЗНОЕ	ЕВРОПА: ТУРЫ НА ЛИЧНОМ АВТО (консультации, разработка маршрута, визовая поддержка)									ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОЙ ЗОНЫ. ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ, ВЕНГРИЮ, ПОЛЬШУ, СЛОВАКИЮ									СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ И ГРУППОВЫЕ ТУРЫ: ГРЕЦИЯ (авто, от $345), ИСПАНИЯ (от $625), ОАЭ (от $415), МАЛЬТА (от $500). ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОЙ ЗОНЫ (1-3 месяца)									ЛЭНДТУР	227-3519 227-4839
	ПОМОЩЬ В ПОЛУЧЕНИИ ВИЗ ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОЙ ЗОНЫ (недорого)									ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
	ЛУЧШИЙ ВИД ОТДЫХА - МОРСКИЕ КРУИЗЫ (от $900). ОТДЫХ В ИТАЛИИ (от $390)									ДОМИНТ	231-6759 261-7702
	ОТДЫХ В БОЛГАРИИ. ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА В ЛАТВИИ, ЛИТВЕ, ЭСТОНИИ, ГЕРМАНИИ. БРОНИРОВАНИЕ ОТЕЛЕЙ. ВАУЧЕРЫ В БОЛГАРИЮ, ЧЕХИЮ, ПОЛЬШУ									ОСТ'КОМ	213-4378 233-3704 274-9351в
	МЕКСИКА ($1850), ОАЭ ($660), ПОРТУГАЛИЯ (от $1265), СЕЙШЕЛЬСКИЕ О-ВА ($1900), ФИНЛЯНДИЯ (виза, $150), ФРАНЦИЯ ($690), ЧЕХИЯ (Прага, Карловы Вары, $290), ШВЕЙЦАРИЯ (виза, $200 + проживание)									АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Купалы, 21
	АВСТРАЛИЯ ($2500), АВСТРИЯ (Вена, $390), АНГЛИЯ ($750), БРАЗИЛИЯ ($1600), КЕНИЯ ($2050), КУБА ($1200), ОСТРОВА: КРИТ ($675), БАЛИ (от $1450), МАЛЬДИВСКИЕ ($1350), МАВРИКИЙ ($1800), МАЛЬТА (от $780)										
	СУПЕРЛОТЕРЕЯ ДЛЯ ТУРИСТОВ, КОТОРЫЕ ПРИОБРЕТУТ ПУТЕВКИ НА ЛЮБЫЕ МАРШРУТЫ ФИРМЫ «АЛАТАНТУР» ДО ОКТЯБРЯ 1997 года. В ИЗОБИЛИИ ПРЕДЛОЖЕНИЙ ТУРФИРМ НЕ УПУСТИТЕ ШАНС ДОПОЛНИТЬ СВОЙ ОТДЫХ БЕСПЛАТНОЙ ВОЗМОЖНОСТЬЮ ВЫИГРАТЬ СУПЕРПРИЗ - АВТОМОБИЛЬ «ВАЗ-2105»										222-3261 276-8422 268-3155
АВТОБУСНЫЕ ПЕРЕВОЗКИ	Ford Transit (14 мест, презентации, прием делегаций, экскурсии, от 15 у.е./час, тахограф, прицепы «Купава» - 12 куб.м, г/п - 800 кг)										226-1296 278-8436 Купалы, 21
	Neoplan 316M (44 места, по Европе, от 250 у.е., особенности - 2 водителя, стюард, тахограф, бар, туалет, видео, аудио). Ford Transit (14 мест, за авто в Польшу, Литву, шоп-туры в Россию, от 150 у.е.)										
БОЛГАРИЯ	С.берег, Несебр, Созопол	О	12	авиа	пост.	2-3*, апарт., ч/гост.	пит. по заказу, экск., медстрах	Минск-2	$295	PENTA TOUR	232-57-11 231-69-55 232-52-29
КИПР	все курорты	О	от 8	авиа	пост.	2-5*	экск., круизы в Израиль, Египет	Минск-2	по спр.		
ТУРЦИЯ	Анталья	О+Э	12	авиа	пост.	3*, 5*	п/панс., экск., гид, медстрах	Минск-2	от $577		
	Кушадасы	О+Э	28	авиа	пост.	2-5*	п/панс., экск., гид, медстрах	Минск-2	от $545		
ХОРВАТИЯ	все курорты	О+Э	от 8	авиа, а/м	пост.	отели, апарт.	п/панс., обширная экск. прогр., виза	Минск, Москва	по спр.		
	ОТДЫХ В ЧЕХИИ, ФРАНЦИИ, МОЛДОВЕ. ВАУЧЕРЫ В БОЛГАРИЮ, ЧЕХИЮ, ВЕНГРИЮ. ЕВРОВИЗЫ (от 14 дней до 3 мес.). ПОЕЗДКИ В РОССИЮ. УСЛУГИ (ОВИР). СТРАХОВАНИЕ (медицинское, «зеленая карта»)									ТехноТурСервис	227-79-56
ОАЭ	Дубай	О+	4, 7	авиа	еженед.	2-4*	п/панс., виза, медстрах, карго (2 $/кг)	Минск	от $405		
СИРИЯ	Дамаск, Алеппо	Ш+О	8	авиа	пост., сб	3*	п/панс.	Минск	$600 + 400.000 руб.		
ГРЕЦИЯ	НОВИНКА!!! УВЛЕКАТЕЛЬНОЕ ПУТЕШЕСТВИЕ 30/09-13/10 НА ОСТРОВ РАЗВЛЕЧЕНИЙ И СОЛНЕЧНЫХ ПЛЯЖЕЙ - ЗАКИНФ (для желающих - подводное сафари)									CONVECTA TRAVEL	226-99-32 226-99-96
	АФИНЫ + о.КРИТ (22/09-3/10), о-ва РОДОС, ЗАКИНФ, МИКОНОС, ТИРА (САНТОРИН)										
ИСПАНИЯ	КАНАРСКИЕ ОСТРОВА (о.Тенерифе): СУПЕРПРЕДЛОЖЕНИЕ 10-24/09! ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ СКИДКИ - ДЛЯ ИМЕНИННИКОВ										

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:
А — тур за авто, **Б** — бизнес-тур, **ГЛ** — горнолыжный тур, **Д** — детский отдых, **Л** — лечение, **О** — отдых, **Ш** — шоп-тур, **Э** — экскурсионный тур, **Я** — обучение языкам, **звт** — завтрак, **з/п** — загранпаспорт, **а/б** — авиабилет

Размещение информации: т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976).
Цена одной строки — 200.000 руб. Предусмотрены скидки

Лицензии фирм, разместивших рекламу на полосе «Туризм» (выданы МСТ РБ сроком на 2 года)

АЛАКС-КАНХЕПОЛ	№ 401/06.02.97г.	ДАБАККО-ТУР	№ 037/16.08.96г.	КЕНГУРУ	№ 545/29.08.97г.	ОСТ'КОМ	№ 478/28.03.97г.	ТЕХНОСТАР	№ 260/25.10.96г.
АЛАТАНТУР	№ 441/24.03.97г.	DEKO AIRLINES	№ 284/01.11.96г.	LATINSERVISS	№ 067/23.08.96г.	ПЕНТАТУР	№ 357/19.12.96г.	ТЕХНОТУРСЕРВИС	№ 510/22.05.97г.
АМИДА	№ 020/14.08.96г.	ДЖЭТТРЭВЕЛ	№ 438/28.03.97г.	ЛЭНДТУР	№ 349/19.12.96г.	РЕСТ-МАРКЕТ	№ 341/19.12.96г.	ТЭБ-ТУР	№ 092/10.09.96г.
БЮРО ЭЛЕФАНТ	№ 313/22.11.96г.	ДОМИНТ	№ 452/28.03.97г.	МИНСКТУРИСТ	№ 156/26.09.96г.	РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	№ 276/25.10.96г.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	№ 281/01.11.96г.
ВИАХЕС ИСПАНО	№ 002/14.08.96г.	ЕВРОТРАНССЕРВИС	№ 367/26.12.96г.	НЕМБРА	№ 463/07.04.97г.	СВЭЛНА	№ 048/23.08.96г.	ЮЛЕНА	№ 066/30.08.96г.
ГОЛУБАЯ ПТИЦА	№ 217/07.10.96г.	CONVECTA TRAVEL	№ 030/16.08.96г.	ОЛИРТИ	№ 114/13.09.96г.	ТАНОВА	№ 497/25.03.97г.	ЯРХО	№ 165/26.09.96г.

ТАМОЖЕННОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТАМОЖЕННЫЙ КОМИТЕТ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

ОБ ОПРЕДЕЛЕНИИ СТРАНЫ ПРОИСХОЖДЕНИЯ И ПРИМЕНЕНИИ ЛЬГОТ ПО УПЛАТЕ ПЛАТЕЖЕЙ

Письмо ГТК РБ от 6.08.97 г. N 02/8326 на N 08-1/4509 от 9.06.97 г.

Государственный таможенный комитет рассмотрел Ваше обращение и сообщает.

Комитетом письмом N 02/1098 от 5.02.97 г. были даны разъяснения по применению актов законодательства в ситуациях, описанных в Вашем запросе N 08/6893 от 2.02.97 г., когда товар произведен и отправлен из государств-участников СНГ, а контрактодержателем является предприятие из страны дальнего зарубежья (США, Франция и др.).

25.02.97 г. всем таможенным органам за N 08/1866 направлено для руководства и использования в работе решение о новой редакции пункта 9 правил определения страны происхождения товаров, принятого на заседании Совета глав правительств Содружества Независимых Государств от 18.10.96 г. Дополнительно был разослан приказ ГТК РБ от 17.03.97 г. N 74-ОД «Об утверждении порядка определения страны происхождения товаров и предоставления льгот в отношении товаров, ввозимых на таможенную территорию Республики Беларусь» (регистрационный N 1777/12 от 18.03.97 г.).

В упоминаемых Вами в запросе п.7 указа президента Республики Беларусь от 25.03.96 г. N 120 и п.2.3 изменений в «Методические указания о порядке исчисления, уплаты и контроля за уплатой налога на добавленную стоимость и акцизов по ввозимым товарам» (приказ ГТК РБ от 6.06.96 г. N 182-ОД) говорится о товарах, происходящих и ввозимых с территории государств--участников Содружества Независимых Государств. Правильное понимание термина «происходящих» даст обоснованность применения льгот по уплате таможенных платежей.

Товар считается происходящим, когда, кроме выполнения всех условий по производству самого товара, соблюдается еще ряд правил: непосредственно закупки, прямой отгрузки и других, которые указаны в порядке определения страны происхождения товаров и предоставления льгот в отношении товаров, ввозимых на таможенную территорию Республики Беларусь (приказ ГТК РБ от 17.03.97 г. N 74-ОД).

Письмом N 08/3666 от 10.04.97 г. комитетом разъяснено в каких случаях предоставляются льготы по уплате таможенных платежей в отношении товаров, ввозимых на таможенную территорию республики.

Таможенным органам надлежит в своей деятельности руководствоваться действующим на данное время законодательством.

Первый заместитель председателя комитета
В.В. Макаревич

О ВВОЗЕ МЯСА И МЯСОПРОДУКТОВ

Письмо ГТК РБ от 5.08.97 г. N 02/8255

Настоящим сообщаем, что в соответствии с письмом Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь (исх. N 10-2/580 от 25.07.97 г.) с 28 июля 1997г. разрешена выдача разрешений на ввоз мяса и мясопродуктов из Бельгии.

Заместитель председателя комитета
А. Н. Деревяшко

О СЕРТИФИКАЦИИ ПРОДУКЦИИ

Письмо ГТК РБ от 5.08.97 г. N 02/8254

Настоящим сообщаем, что в соответствии с письмом Государственного комитета по стандартизации, метрологии и сертификации Республики Беларусь (исх. N 2822 от 24.07.97 г.) продукция, бывшая в употреблении, не подлежит обязательной сертификации.

Заместитель председателя комитета
А. Н. Деревяшко

О ВИДАХ ЛИЗИНГА

Письмо ГТК РБ от 6.08.97г. N02/8297 на N08/1888 от 1.04.97г.

Государственный таможенный комитет рассмотрел Ваше обращение и разъясняет.

В настоящее время правовых норм, регулирующих отношения между участниками сделки, кроме Положения о лизинге на территории Республики Беларусь (регистрационный N 1392/12 от 16.04.97 г.), в законодательстве нашего государства не имеется.

Названное Положение определяет следующие виды лизинга:

финансовый лизинг;

оперативный лизинг;

возвратный лизинг (разновидность финансового лизинга);

лизинг по остаточной стоимости;

чистый лизинг;

«мокрый» лизинг;

раздельный лизинг.

Практика показывает, что при заключении договоров, как правило, виды лизинга смешиваются, поскольку определение видов лизинга основывается на различных критериях.

Критериями определения финансового, оперативного и возвратного лизинга являются: принадлежность права собственности имущества лизингодателю и права владения им на различные сроки лизингополучателю.

Критерием определения лизинга по остаточной стоимости является использование имущества, бывшего ранее в употреблении.

Критерием определения раздельного лизинга служит совместная собственность имущества, когда лизингодатель выступает лишь одним из его собственников, в числе которых может быть также и лизингополучатель.

Чистый и мокрый лизинг основываются на критериях обслуживания, страховки и эксплуатации лизингового имущества.

Так как в договорах всегда оговариваются такие вопросы, как право собственности, срок владения, техническое обслуживание, страховка и условия эксплуатации передаваемого в лизинг имущества, то в любом лизинговом договоре содержатся элементы различных видов лизинга.

Анализ вышеупомянутого Положения показывает, что основополагающими являются финансовый и оперативный лизинг.

Наиболее характерными чертами являются:

при оперативном лизинге:

временное пользование имуществом лизингополучателем;

срок пользования существенно меньше экономического (нормативного) срока службы имущества;

возврат имущества лизингодателю после окончания срока договора;

при финансовом лизинге:

временное пользование имуществом лизингополучателем;

срок пользования имуществом совпадает по продолжительности со сроком полной амортизации имущества;

возложение на лизингополучателя полного объема обязанностей по страхованию, техническому обслуживанию и ремонту лизингового имущества;

возвращение лизингодателю полной стоимости имущества в течение срока договора.

Следует учитывать, что лизинговые платежи могут включать в себя: отчисления по амортизационной стоимости имущества, затраты на страхование, возмещение по налогообложению, проценты за пользование кредитом и другие затраты, а также доход от лизинговой операции. Поэтому сумма подлежащих к выплате лизинговых платежей, превышающая таможенную стоимость лизингового имущества, не всегда может свидетельствовать о возврате лизингодателю в течение срока договора полной стоимости этого имущества.

В договоре должно быть указано, что входит в состав лизингового платежа. Если же в договоре имеется упоминание об остаточной стоимости имущества после выплаты всех лизинговых платежей, то наличие финансового лизинга в этом случае исключается.

Кроме того, в соответствии с приказом ГТК N 27-ОД от 31.01.95 г. внешнеэкономическая операция «209» -- «Принятие резидентом РБ товаров от нерезидента в пользование с последующим переходом в собственность по договору финансового лизинга» определяет необходимость указания в договоре на переход права собственности на имущество к лизингополучателю после выплаты им всех лизинговых платежей.

Поэтому при наличии в договоре указания:

на остаточную стоимость имущества после выплаты всех лизинговых платежей;

что после окончания срока договора имущество подлежит возврату арендодателю либо может быть приобретено лизингополучателем за дополнительную плату с соответствующим оформлением документов,

данную лизинговую операцию следует рассматривать как оперативный лизинг.

Статьей 33 Таможенного кодекса Республики Беларусь предусмотрено, что резиденты и нерезиденты Республики Беларусь имеют право заявлять в отношении перемещенных через таможенную границу вещей таможенный режим временного пользования без уплаты таможенных платежей (кроме сборов за таможенное оформление). До истечения срока действия режима временного пользования эти вещи должны быть вывезены за пределы республики либо:

заявлены установившему режим таможенному органу для свободного обращения;

переданы таможенному органу для обращения в собственность государства;

переданы на хранение на таможенный склад;

уничтожены под контролем таможни, если не могут быть использованы в качестве изделий или материалов.

Согласно инструкции о порядке заполнения грузовой таможенной декларации для целей таможенного декларирования товаров, утвержденной приказом ГТК N 27-ОД от 31.01.95 г., таможенный режим временного пользования может быть заявлен резидентом и нерезидентом Республики Беларусь, являющимся субъектом одной из внешнеэкономических операций, определенных кодами 401, 402, 421-426. Данные внешнеэкономические операции предполагают временное пользование ввезенными вещами по договорам имущественного найма или безвозмездного пользования, а также временное размещение их на выставках, обеспечения деятельности представительств иностранных фирм и с целью обеспечения участия в различных мероприятиях, программах, работах, в т.ч. и ликвидационных вследствие различных бедствий и аварий.

Лизинг является разновидностью сделки найма, предлагает временное пользование имуществом и соответственно охватывается рамками из внешнеэкономической операции, определенной кодом 401, за исключением финансового лизинга.

Таможенный режим свободного обращения может быть заявлен только резидентом Республики Беларусь, являющимся субъектом одной из внешнеэкономических операций, определенных кодами 201-223, 232, 242, 271, 281. Данные внешнеэкономические операции предполагают в основном принятие товара в собственность, а также принятие его по договору займа (товарной ссуды); по договору комиссии, консигнации или агентскому договору; по договору подряда в качестве материалов, находящихся в собственности заказчика; в качестве вклада в уставный фонд предприятия; в качестве рекламных материалов либо образцов для сертификации или изучения их характеристик, свойств и качеств, и предполагают постоянное размещение ввезенного имущества на таможенной территории Республики Беларусь. Только внешнеэкономическая операция, определенная кодом 209, предполагает принятие товаров в пользование с последующим переходом его в собственность по договору финансового лизинга.

Недопустимо ограничение прав лиц по заявлению таможенного режима временного пользования в соответствии с законодательством республики в отношении вещей, ввезенных по договору лизинга (за исключением финансового лизинга), а также таможенного режима свободного обращения в отношении вещей, находящихся в режиме временного пользования, при наличии законных оснований для заявления упомянутых режимов.

Заместитель председателя комитета
А.Н.Деревяшко

О ВНЕСЕНИИ ИЗМЕНЕНИЙ В ПРИКАЗ ГТК N 167-ОД ОТ 30 МАЯ 1997 г. (РЕГИСТРАЦИОННЫЙ N 1976/12 ОТ 14 ИЮЛЯ 1997 г.)

ПРИКАЗ ГТК от 12 июля 1997 г. N 225-ОД

Во исполнение п.3 постановления Совета Министров Республики Беларусь от 18.03.97 г. N 218 «Об установлении запретов и ограничений на перемещение вещей через таможенную границу Республики Беларусь» ПРИКАЗЫВАЮ:

1. Изложить номенклатуру вещей, ограниченных к вывозу из Республики Беларусь, утвержденную приказом Государственного таможенного комитета Республики Беларусь от 30 мая 1997 г. N 167-ОД «Об утверждении номенклатуры вещей, ограниченных к вывозу из Республики Беларусь» (рег. N 1911/12 от 9.06.97 г.), в редакции, указанной в приложении к данному приказу.

2. Настоящий приказ подлежит государственной регистрации и вступает в силу с момента официального опубликования.

Председатель комитета
П.В.Кречко

ПРИЛОЖЕНИЕ N 1
к приказу ГТК РБ от 12 июля 1997 г. N 255-ОД.

Согласовано: генеральный директор ГО «Белвтормет»
Н.Г.Грибановский 12 июля 1997 г.

НОМЕНКЛАТУРА лома и отходов черных и цветных металлов, включая полуфабрикаты и заготовки, ограниченных к вывозу из Республики Беларусь

Код по ТН ВЭД	Описание	Примечание
	Группа 72 Черные металлы	
7204	Отходы и лом черных металлов; слитки из черных металлов для переплавки (шихтовые слитки)	Полностью
	Группа 74 Медь и изделия из нее	
740400	Отходы и лом медные	Полностью
	Группа 75 Никель и изделия из него	
750300	Отходы и лом никелевые	Полностью
	Группа 76 Алюминий и изделия из него	
760200	Отходы и лом алюминиевые	Полностью
	Группа 78 Свинец и изделия из него	
780200000	Отходы и лом свинцовые	
	Группа 79 Цинк и изделия из него	
790200000	Отходы и лом цинковые	
	Группа 80 Олово и изделия из него	
800200000	Отходы и лом оловянные	
	Группа 81 Прочие недрагоценные металлы; металлокерамика; изделия из них	
810191900	Отходы и лом вольфрама	
810291900	Отходы и лом молибдена	
810420000	Отходы и лом магния	
810510900	Отходы и лом кобальта	
810710900	Отходы и лом кадмия	
810810900	Отходы и лом титана	
811300400	Отходы и лом металлокерамики	

Информация предоставлена агентством «Деклеф», тел. 2443661.

БАНКОВСКОЕ ПРАВО

РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ПРЕДОСТАВЛЕНИЮ КОНСОРЦИАЛЬНЫХ КРЕДИТОВ

Письмо Национального банка Республики Беларусь от 13 мая 1997 г. N 04012/180.

Понятие консорциального (синдицированного) кредита используется в мировой практике, когда кредит предоставляется одному заемщику двумя или более кредиторами-синдикатами (консорциумами) банков.

В целях поддержания ликвидности банков, снижения возможного риска и ограничения размера потерь для каждого участника в случае неплатежеспособности заемщиков банки Республики Беларусь для кредитования крупномасштабных проектов, требующих больших затрат, могут объединять временно свободные кредитные ресурсы и предоставлять через один ведущий банк (банк-агент) кредиты субъектам хозяйствования на консорциальной основе.

1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

1.1. Под консорциальным кредитом понимается кредит, который предоставляется группой банков одному заемщику на основе соглашения о совместном кредитовании, заключенного между участвующими в финансировании банками, и договора консорциального кредитования между банком-агентом и заемщиком.

Консорциальные кредиты не являются самостоятельной формой кредита, а базируются на тех же принципах, что и другие виды банковских кредитов: меняется только механизм аккумуляции кредитных ресурсов и техника предоставления кредита.

Для консорциальных кредитов характерны довольно значительные размеры, сравнительно длительные сроки, многочисленный состав кредиторов.

Консорциальные кредиты предоставляются, как правило, на долгосрочной основе на реализацию инвестиционных программ и проектов.

В отдельных случаях, когда объем кредита или кредитный риск слишком велик для одного банка, консорциальный кредит может использоваться и для краткосрочного кредитования.

1.2. С целью создания безопасных условий для интересов вкладчиков и кредиторов банков и снижения риска от выдачи кредита на консорциальной основе ведущий банк-агент и банки-кредиторы образуют в установленном порядке резерв на возможные потери по сомнительным долгам по консорциальному кредиту пропорционально доле их участия.

1.3. Консорциальный кредит может быть «клубным», когда в состав кредиторов входит ограниченный и определенный круг банков, или «открытым», если привлекаются средства всех желающих банков, т. е. количество банков не ограничивается и зависит от размера предоставляемого кредита, возможностей каждого банка и заинтересованности в сделке. Однако при этом все банки-кредиторы обязаны соблюдать установленные им Национальным банком экономические нормативы с учетом своего долевого участия в консорциальном кредите.

2. УСЛОВИЯ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ КОНСОРЦИАЛЬНЫХ КРЕДИТОВ

2.1. Консорциальные кредиты предоставляются на реализацию программ и инвестиционных проектов в области:

структурной перестройки экономики Республики Беларусь;

развития производственной и социальной инфраструктуры;

создания новых и модернизации существующих экспортоориентированных и импортозамещающих производств;

реструктуризации и приватизации государственных предприятий;

конверсии, внедрения ресурсосберегающих технологий и промышленного освоения инноваций;

крупного жилищного строительства и производства строительных материалов;

создания современной системы телекоммуникаций;

производства транспортных средств.

2.2. Консорциальные кредиты могут предоставляться одному заемщику для полного или частичного финансирования одного проекта, нескольких технологически или территориально взаимосвязанных проектов, а также группы проектов одного целевого назначения.

Условием кредитования на консорциальной основе является наличие текущего счета клиента в одном из банков (желательно в банке-агенте).

2.3. Консорциальные кредиты предоставляются как для финансирования проектов, ориентированных на получение непосредственной коммерческой выгоды, так и для проектов, не приносящих непосредственной коммерческой выгоды, но имеющих социальную значимость.

2.4. Консорциальный кредит может быть частью кредитного соглашения по проектам, в которых участвуют наряду с банками правительство Республики Беларусь, иностранные банки и другие.

2.5. Консорциальные кредиты обычно предоставляются надолгосрочной основе в сумме не менее 5 млн. долларов США в эквиваленте.

2.6. Максимальная доля каждого участника в совместном кредитовании проектов ограничивается максимально возможным риском на одного заемщика для данного банка.

2.7. Возвращение позаимствованных кредитных средств, уплата процентов, комиссионных, покрывающих издержки банков-участников кредитной операции, распределение рисков осуществляется пропорционально их доле участия в консорциальной операции.

2.8. За несоблюдение установленного порядка кредитования и условий соглашения (договора) все участники сделки (банк-агент, банки-кредиторы и заемщик) несут ответственность согласно законодательству Республики Беларусь.

3. ПОРЯДОК ОРГАНИЗАЦИИ СОВМЕСТНОГО КРЕДИТОВАНИЯ

3.1. Заемщик, осуществляющий высокоэффективные инвестиции и желающий получить на эти цели кредит, самостоятельно ведет переговоры об организации кредитования проекта с обслуживающим банком, который в случае поддержки его берет на себя ответственность за выполнение функций руководителя кредитной сделки. При невозможности это сделать по месту обслуживания заемщик вправе выбрать другой банк, способный выполнять роль ведущего.

Как правило, банком-агентом избирается банк с крутыми пассивами, обладающий опытом проведения долгосрочных кредитных операций, располагающий достаточным штатом квалифицированных сотрудников, способный предложить заемщику выгодные условия, пользующийся значительным влиянием на денежном рынке и авторитетом в банковской системе. Банк-агент действует от имени и в интересах всех его участников.

Условием принятия банков-участников в совместное кредитование проектов служит согласие на минимальный размер участия, который зависит от объема предоставляемого кредита и степени риска по данной операции.

Риск для каждого банка значительно сокращается при расширяющемся числе привлекаемых участников. Для снижения степени риска необходимо также получение от заемщика определенных гарантий, переложение части риска его неплатежеспособности на вышестоящие инстанции, государственные институты, правительство и другим путем.

Договорные отношения между банками-участниками прекращаются после поступления последнего платежа по кредиту, процентов по нему и других платежей в общую пользу.

3.2. Ведущий банк-агент является связующим звеном между заемщиком и другими банками-участниками и выполняет следующие функции:

ведение переговоров с заемщиком об условиях кредитной сделки, изучение на начальной стадии предложенного к кредитованию проекта и связанных с проведением операции рисков, согласование всех условий, выдвигаемых банками, объединившими свои ресурсы;

разработка и согласование соглашения с банками-кредиторами и договора с заемщиком;

мобилизация необходимых заемщику средств от банков-участников в размере их долевого участия и предоставление их заемщику;

обеспечение эффективного использования выделенных ресурсов, своевременного получения от заемщика средств для погашения основного долга по кредиту, процентов за пользование им, комиссионного вознаграждения и распределения их между банками-участниками согласно их долевому вкладу;

контроль за выполнением условий сделки банками-кредиторами и заемщиком на всем протяжении периода кредитования;

распространение среди кредиторов бухгалтерской, финансовой и другой отчетности и информации заемщика.

3.3. Техника предоставления кредита может иметь несколько вариантов:

кредитная сделка осуществляется только при помощи аккумулирования кредитных ресурсов в определенном банке;

общая сумма кредита гарантируется ведущим банком или группой банков и кредитование совершается по мере возникновения потребности в кредите;

гарантированные банками-участниками квоты кредитных ресурсов меняются за счет привлечения других банков для участия в консорциальной операции.

3.4. Взаимоотношения банков-участников с банком-агентом по выдаче консорциального кредита строятся на основе заключаемого между ними соглашения о совместном кредитовании.

В соглашении обозначаются: список участников и цель кредитования; сумма, срок и валюта кредита; доля (квота) каждого участника в общем объеме консорциальной сделки; соотношение собственности, представительство и руководство сделкой; права и обязанности участников; финансовые условия заключения консорциальной сделки и условия ее завершения; обязательства банков-участников по отношению к банку-агенту, касающиеся суммы взносов заимствуемых средств или процентов и комиссионных и других совместных операций, сроки и порядок их перечисления; формы имущественной и другой ответственности за соблюдение условий соглашения.

В качестве приложения к соглашению банк-агент также получает график перечисления ему банками-участниками кредитных ресурсов.

Отдельные статьи и пункты соглашения при необходимости вырабатываются в ходе переговоров непосредственно с заемщиком, которые проводит банк-агент и потом согласовывает их результаты с остальными банками-участниками.

Окончательный вариант согласованного соглашения подписывается всеми участниками сделки, включая заемщика.

3.5. В том случае, если в ходе осуществления кредитной сделки ее сумма возрастет по каким-либо объективным причинам и ведущему банку-агенту будет представлено по этому поводу убедительное экономическое обоснование, в связи с чем возникнет дополнительная потребность в кредитных ресурсах, а также необходимость расширения круга участвующих банков-кредиторов, то основной банк-агент может оформить в установленном порядке дополнительное соглашение к ранее заключенному на изменившиеся условия кредитной сделки.

3.6. После заключения соглашения о совместном кредитовании на консорциальной основе банк-агент аккумулирует средства банков-участников и направляет их заемщику для использования по прямому назначению.

3.7. Передаваемые банками-участниками кредитные ресурсы в размере их квоты и получаемые банком-агентом средства на выдачу консорциального кредита, а также доходы от участия в совместной кредитной сделке учитываются на соответствующих счетах согласно плану счетов бухгалтерского учета в коммерческих банках Республики Беларусь.

3.8. В случае привлечения (передачи) банками кредитных ресурсов для совместного кредитования проектов на эти межбанковские кредиты не распространяется ограничение 100 процентами собственного капитала банка.

4. ПОДГОТОВКА И ЗАКЛЮЧЕНИЕ ДОГОВОРА КОНСОРЦИАЛЬНОГО КРЕДИТОВАНИЯ

4.1. Выдача кредитов заемщикам на консорциальной основе производится по общеустановленным правилам с учетом некоторых особенностей.

4.2. Для получения консорциального кредита заемщик представляет банку-агенту всю необходимую документацию в соответствии с установленными правилами кредитования.

При этом в обязательном порядке от заемщика целесообразно получить:

ходатайство на получение кредита, в котором сообщаются сведения о характере его деятельности, цели кредита, состоянии финансового положения с приложением соответствующих подтверждающих документов;

проектно-сметную документацию, прошедшую экспертизу в независимой компании;

решение правительства Республики Беларусь (или другой документ) о необходимости и целесообразности осуществления проекта в случае участия в кредитовании государственных программ;

соответствующие лицензии, договоры, контракты, расчеты и другие документы.

4.3. Банк-агент при организации консорциальной сделки и рассмотрении представленных документов руководствуется общими подходами к кредитованию, которыми являются: надежность заемщика и кредитуемого проекта; четкое определение срока, порядка выдачи и погашения кредита; тщательный анализ финансовой деятельности заемщика, его платежеспособности и инвестиционных планов; прогноз возможных рисков, определение путей их снижения и т.д.

В зависимости от характера перечисленных факторов определяется продолжительность кредитования, плата за кредит (с учетом спроса и предложения кредитных ресурсов, срока и размера кредита, степени риска по данной операции), техника предоставления кредита.

4.4. Предоставление консорциального кредита осуществляется на условиях заключения договора консорциального кредитования между банком-агентом и заемщиком.

Указанный договор может содержать следующие основные разделы:

а) сумму, срок и валюту кредита, место и дату заключения договора;

б) условия, на которых заемщик пользуется кредитом: периодичность и порядок предоставления кредита, сроки и порядок начисления взносов в погашение долга и продолжительность периода, в течение которого погашение не производится.

Заемщик может отказаться от получения части кредита в течение периода пользования им, уплачивая при этом банку установленную комиссию;

в) процентную ставку, порядок и сроки начисления и уплаты процентов;

г) условия досрочного погашения кредита -- частичного или полного (когда оно может быть сделано, в какой сумме, размер комиссии за досрочное погашение и др.).

Размер комиссии устанавливается в процентах к общей сумме кредита либо начисляется на досрочно погашенную часть кредита. Так, если комиссия установлена в размере 0,2 процента от суммы досрочно погашенного кредита, а будет возвращено до срока 50 млрд. рублей кредита, которые должны были быть погашены через два года, то сумма комиссии равняется 200 млн. рублей (50 млрд. руб. x 0,2 x 2 : 100).

В случае изменения своего юридического статуса заемщик либо досрочно погашает сумму кредита, либо в соответствии с существующим законодательством передает функции заемщика своему правопреемнику с согласия банков, выдавших кредит.

При досрочном (до истечения срока пользования) погашении кредита в этом случае заемщик возмещает банку все возникающие в связи с этим убытки;

д) увеличение стоимости -- если стоимость привлеченных средств для банков-участников возрастает, заемщик компенсирует величину увеличения стоимости или досрочно погашает кредит без уплаты комиссии;

е) подтверждение гарантии своей платежеспособности -- заемщик подтверждает банку ряд важных позиций: юридический статус, наличие гарантий, поручительств, залога, выполнение обязательств по полученным ранее кредитам; отсутствие неблагоприятных изменений в финансовом положении начиная с последней отчетной даты;

ж) право банка-агента на прекращение дальнейшей выдачи кредита -- инвесторы вправе прекратить кредитование и предъявить требования о погашении кредита в определенных обстоятельствах: приостановка или несвоевременность платежей по кредитам и процентов по ним, недостоверность представленной информации, неплатежи по любым видам задолженности, приостановка деятельности, вовлечение в судебный процесс и др.;

з) штрафные санкции -- порядок начисления и уплаты пени за задержку возврата кредита и невыполнение других условий соглашения;

и) платежи -- порядок осуществления всех видов платежей по данному договору, каким образом они производятся и кому;

к) валютная оговорка -- когда договором предусмотрено использование кредита в разных валютах, в этой статье фиксируются необходимые условия, предшествующие получению кредита;

л) противозаконность -- если в результате изменения законодательства дальнейшее участие одного или нескольких кредиторов становится незаконным, то в кредитном договоре предусматривается погашение в течение определенного периода части кредита, соответствующей долевому участию выбывшего банка, или распределение указанной доли кредитов между банками-участниками;

м) комиссии и расходы -- оговариваются конкретные обстоятельства, связанные с начислением и выплатой комиссий и расходов;

н) подписи и печати -- все участники сделки подтверждают согласие со всеми положениями договора, закрепив его печатью.

После подписания кредитный договор приобретает юридическую силу и становится обязательным для исполнения всеми сторонами.

4.5. Стоимость кредита для заемщика складывается из процентной ставки и комиссий.

За свою деятельность в качестве ведущего банка он может получать специальное вознаграждение, размер которого оговаривается в договоре.

4.6. Задолженность по консорциальному кредиту отражается по балансовому счету заемщика в банке-агенте.

При наступлении сроков погашения обязательств по возврату кредита заемщик возвращает кредиторам через банк-агент не только позаимствованные средства и проценты за кредит, но и возмещает им все издержки, связанные с организацией и осуществлением кредитной операции и предусмотренные договором.

В случае отсутствия у заемщика средств на текущем (расчетном) счете непогашенные кредиты и другие обязательные платежи по ним относятся на соответствующие счета по учету просроченных долгов и в дальнейшем взыскиваются в общеустановленном порядке.

4.7. Данный документ не является нормативным актом, строго регламентирующим порядок кредитования, а носит рекомендательный характер.

В связи с выходом рекомендаций Национального банка Республики Беларусь по предоставлению консорциальных кредитов утрачивают силу рекомендации по этому вопросу, доведенные нашим письмом от 14 февраля 1992 года N 103, и дополнение 1 к нему от 28 декабря 1995 года N 663.

Заместитель председателя правления В.А. Сидоров

НАЛОГОВОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЛОГОВЫЙ КОМИТЕТ

Приказом Государственного налогового комитета Республики Беларусь N 2/110 от 11 августа 1997 г. был утвержден и доведен до сведения подведомственных органов перечень вопросов и ответов, возникающих в практике исчисления и уплаты фиксированных сумм налога на прибыль.

Хотя этот документ и не имеет нормативного характера, он может быть полезен субъектам хозяйствования для уяснения позиции Государственного налогового комитета по данному вопросу.

ВОПРОСЫ И ОТВЕТЫ, ВОЗНИКАЮЩИЕ В ПРАКТИКЕ ИСЧИСЛЕНИЯ И УПЛАТЫ ФИКСИРОВАННЫХ СУММ НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ

1. Вопрос: *По объектам общественного питания ставки установлены по мелкорозничной торговой сети, магазинам, рынкам, ярмаркам, выставкам-продажам. К каким объектам следует относить рестораны, столовые, кафе и другие аналогичные объекты. Следует ли учитывать суммарную площадь торговых залов, указанных объектов?*

Ответ: В Перечне базовых ставок налога на прибыль предусматривается уплата фиксированных сумм налога на прибыль при осуществлении розничной реализации товаров за наличный расчет через объекты общественного питания -- ларьки, киоски, мини-кафе, (летние кафе), торговые автоматы вне стационарных торговых единиц и пунктов передвижной торговли, включая развозную и разносную торговую сеть, магазины-кулинарии (площадь торгового зала не превышает 25 кв.м)., рынки, ярмарки, выставки-продажи. Размер фиксированной ставки по объектам общественного питания определен пунктами 2; 2,1;2.2 Примерного перечня базовых ставок независимо от ассортимента. Так, например, в ассортиментный перечень мини-кафе 2-й наценочной категории включено пиво, размер фиксированной ставки будет соответствовать 5 минимальным заработным платам в соответствии с пуктом 2 Перечня базовых ставок. При осуществлении розничной торговли пивом в лотках, пунктах передвижной торговли и т.д. фиксированная ставка применяется в соответствии с пунктом 1.8, как для объектов торговли.

При этом следует отметить, что рестораны, столовые и кафе не предусмотрены примерным перечнем, утвержденным указом президента Республики Беларусь от 20.01.97 г. N 70.

2. Вопрос: *По каким ставкам исчислять фиксированную сумму налога на прибыль, если магазин осуществляет выездную торговлю?*

Ответ: Пункты передвижной (развозной, разносной) торговли относятся к мелкорозничной торговой сети (п.20 руководящего документа Министерства торговли Республики Беларусь «Торговля. Термины и определения».).

3. Вопрос: *Какие ставки налога следует применять, если торговля осуществляется с автолавок?*

Ответ: При определении ставок налога по объектам торговли следует руководствоваться руководящим документом Министерства торговли Республики Беларусь «Торговля. Термины и определения», утвержденным приказом Министерства торговли Республики Беларусь от 14.12.95 г. N 80.

В частности, в соответствии с данным документом к мелкорозничной торговой сети относится часть розничной торговой сети, состоящая из палаток, ларьков, киосков, мини-кафе (летних кафе), торговых автоматов вне стационарных единиц и пунктов передвижной торговли, а также передвижная торговая сеть, которая включает развозную и разносную торговую сеть. Развозная торговая сеть характеризуется размещением торговых объектов на транспортных средствах (автомагазины (автолавки), прицепы-лавки, судно-лавки, мото-велотележки). Разносная торговая сеть характеризуется продажей товаров с переносных приспособлений (лотков, корзин).

Магазин (лавка) -- это торговый объект розничной продажи товаров, занимающий обособленное здание или помещение и имеющий торговый зал для покупателей.

Налог по автолавкам следует исчислять исходя из ставок, установленных для мелкорозничной торговой сети.

4. Вопрос: *Подлежит ли возврату сумма уплаченного фиксированного налога?*

Ответ: В соответствии с п. 4. Положения о взимании фиксированных сумм налога на прибыль и твердых сумм подоходного налога, утвержденного постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 31.01.97 г. N 46, перерасчет уплаченных фиксированных сумм налогов в сторону уменьшения или возврата не производится.

5. Вопрос: *Следует ли определять суммарную площадь торговых залов магазинов в целом по юридическому лицу?*

Ответ: Суммарная площадь торговых залов магазинов определяется по каждому владельцу, т.е. по каждому субъекту хозяйствования, получившему лицензию на право розничной торговли в соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 21.08.95 г. N 456 (регистрационный N Минюста 3834 от 24.08.95 г.) «О перечне видов деятельности, на осуществление которых требуется специальное разрешение (лицензия), и органов, выдавших эти разрешения (лицензии)».

При определении размеров торговых залов принимаются в расчет все торговые залы магазинов, в которых субъект хозяйствования осуществляет торговую деятельность, т.е. как собственные магазины (числящиеся в составе основных фондов), так и арендуемые, включая и отдельно отведенные места в магазинах.

Площадь киоска не относится к торговой площади, поэтому суммарная площадь киосков не определяется.

6. Вопрос: *Относятся ли подсобные помещения (склады, служебные кабинеты и пр.), находящиеся в одном здании и граничащие с торговым залом, к торговым площадям?*

Ответ: При определении размера торговой площади следует руководствоваться вышеуказанными «Терминами и определениями», в соответствии с которыми к торговой площади относится сумма площадей торгового зала, залов отдела заказов и кафетерия, помещений для оказания услуг покупателям, включая площадь демонстрационного зала.

Товарный склад -- это структурное подразделение оптовой или розничной торговли, назначением которого является хранение и переработка товарных запасов и имеющее для этих целей обособленное специально приспособленнное помещение.

Площадь подсобных помещений не относится к торговой площади.

7. Вопрос: *Следует ли уплачивать фиксированный налог на прибыль, если торговля производится со склада?*

Ответ: При отсутствии торговой площади (как собственной, так и арендуемой) в случае, когда розничная торговля производится со склада, следует уплачивать фиксированную сумму налога на прибыль.

8. Вопрос: *Распространяются ли льготы, предусмотренные Законом Республики Беларусь «О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций», на фиксированные суммы налога на прибыль?*

Ответ: Льготы, предусмотренные Законом Республики Беларусь «О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций», распространяются и на налог на прибыль, уплачиваемый в фиксированных суммах, колхозами, совхозами, крестьянскими (фермерскими) хозяйствами, межхозяйственными предприятиями и организациями, сельскохозяйственными кооперативами, подсобными сельскими хозяйствами предприятий и организаций, другими сельскохозяйственными формированиями в части реализации произведенной продукции растениеводства (кроме цветов, декоративных растений), животноводства (кроме пушного звероводства), рыбоводства и пчеловодства.

9. Вопрос: *Может ли субъект хозяйствования, уплативший налог по фиксированным ставкам по месту регистрации, осуществлять мелкорозничную торговлю в другом городе или области и нужно ли ему в этом случае в местах торговли дополнительно уплачивать налог в этой местности?*

Ответ: При розничной реализации товаров за наличный расчет через мелкорозничную торговую сеть, магазины, объекты общественного питания, а также на рынках, ярмарках и выставках-продажах с постоянно арендованных мест на 30 и более дней фиксированные суммы налога на прибыль уплачиваются по ставкам, установленным в том регионе, где осуществляется реализация товаров.

При реализации товаров на рынках, ярмарках и выставках-продажах без постоянно арендованных на них торговых мест или арендованных менее чем на 30 дней фиксированные суммы налога уплачиваются по ставкам, установленным в регионе, в котором субъект хозяйствования зарегистрирован.

10. Вопрос: *Как должен уплачивать налог на прибыль субъект хозяйствования, если он часть изготовленного им товара реализует за наличный расчет через свои мелкорозничные торговые точки, а часть отпускает по безналичному расчету?*

Ответ: При розничной реализации товара за наличный расчет через мелкорозничную торговую сеть уплачивается фиксированная сумма налога согласно Положению о взимании фиксированных сумм налога на прибыль и твердых сумм подоходного налога, утвержденного постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 31 января 1997 г. N 46. При отпуске товаров по безналичному расчету уплата налога производится в общеустановленном порядке.

11. Вопрос: *Уплачивают ли фиксированную сумму налога на прибыль автозаправочные станции, которые наряду с реализацией нефтепродуктов реализуют сопутствующие товары (автопринадлежности, кондитерские изделия, безалкогольные напитки)?*

Ответ: В случае, когда автозаправочная станция наряду с реализацией нефтепродуктов реализует сопутствующие товары, налог на прибыль уплачивается по всей деятельности в общеустановленном порядке. Однако когда на территории автозаправочной станции находятся объекты мелкорозничной торговой сети или отдельный магазин, площадь которого не превышает 25 кв.м, фиксированная сумма налога уплачивается в соответствии с указом президента Республики Беларусь N 70 от 20 января 1997 года и Положением о взимании фиксированного налога на прибыль и твердых сумм подоходного налога, утвержденным постановлением Совета Министров N 46 от 31 января 1997 года.

12. Вопрос: *В каких случаях и в каком размере взыскиваются финансовые санкции по уплате фиксированных сумм налога на прибыль и твердых сумм подоходного налога?*

Ответ: В случае отсутствия подтверждения предварительной оплаты по торговому объекту (месту) фиксированной суммы налога на прибыль и подоходного налога в твердых суммах в соответствии с п.4 ст.9 и п.2 ст.10 Закона Республики Беларусь «О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь», в доход бюджета взыскиваются финансовая санкция в размере 10% причитающейся суммы налога и пеня с момента начала осуществления деятельности, по которому предусмотрен и не уплачен в соответствующие сроки фиксированный налог.

Должностные лица предприятий и предприниматели, осуществляющие свою деятельность без образования юридического лица, привлекаются к административной ответственности согласно п.12 ст.9 Закона Республики Беларусь «О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь».

Одновременно сообщаем, что отменяются вопросы и ответы, изложенные в пунктах 19-37 письма Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь от 11.07.95 г. N 02/122 «Вопросы и ответы, возникающие в практике исчисления налогов».

Заместитель председателя М.К.Ефимович

ОФИЦИАЛЬНО

О ПОРЯДКЕ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ СУБЪЕКТАМИ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ ЗА НАЛИЧНЫЙ РАСЧЕТ В ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ

Письмо Министерства финансов Республики Беларусь от 30 мая 1997 г. N 13-43/549.

Во исполнение пункта 1.5 протокола совещания у первого заместителя премьер-министра Республики Беларусь Прокоповича П.П. от 20 мая 1997 г. N 31/103 Министерство финансов совместно с Национальным банком Республики Беларусь информирует.

Порядок реализации продукции субъектами хозяйствования за наличный расчет в иностранной валюте на сумму, эквивалентную не более 25000 долларов США, регламентирован письмом Национального банка Республики Беларусь от 15.04.93 г. N 10022/406 «О наличной форме расчетов». При этом расчеты в иностранной валюте между резидентами - юридическими лицами разрешены в случаях, оговоренных разделом 4 Положения Национального банка Республики Беларусь от 1.08.96 г. N 768 «О порядке проведения валютных операций на территории Республики Беларусь» с учетом дополнения 1 от 11.03.97 г. N 869. Кроме того, следует руководствоваться разъяснениями Национального банка Республики Беларусь по данному вопросу от 7.02.95 г. N 10021/581, от 30.06.95 г. N 33016/208, от 29.08.94 г. N 10021/3250.

Осуществление розничной торговли и оказание услуг гражданам за иностранную валюту регулируется Положением Национального банка Республики Беларусь «О порядке осуществления розничной торговли и оказания услуг гражданам за иностранную валюту на территории Республики Беларусь» от 1.08.96 г. N 767 с учетом дополнения 1 от 18.02.97 г. N 860, а также дополнения 2 от 7.04.97 г. N 880. Данными документами регламентирован порядок выдачи лицензий и определен перечень случаев, в которых выдаются лицензии, и перечень случаев, когда осуществление данной деятельности не требует наличия лицензии.

Национальным банком Республики Беларусь все упомянутые документы были направлены в коммерческие банки республики.

Заместитель министра А.Ф. Галов

О ПРИМЕНЕНИИ НОРМАТИВНОГО АКТА

Письмо Национального банка Республики Беларусь от 9 июня 1997 г. N 05019/778.

Рассмотрев Ваш запрос о порядке применения Положения о мерах ответственности субъектов хозяйствования всех форм собственности и иных юридических лиц, их филиалов и представительств за несоблюдение требований порядка ведения кассовых операций в Республике Беларусь от 3.02.95 г. N 477/6, сообщаем следующее.

1. В соответствии с разъяснением порядка применения Положения о мерах ответственности субъектов хозяйствования всех форм собственности и иных юридических лиц, их филиалов и представительств за несоблюдение требований порядка ведения кассовых операций в Республике Беларусь от 3.02.95 г. N 477/6 (п.1 раздела «Общие положения») штрафные санкции применяются при условии установления двух и более нарушений одного вида.

2. В соответствии с пунктом 4 приложения 5 к Временному положению о порядке расчетов учреждений банков Республики Беларусь с денежной наличностью от 14.08.95 г. N 582 сумма штрафа за превышение субъектом хозяйствования установленного лимита остатка кассы рассчитывается за каждый месяц, исходя из суммы и количества дней превышения лимитов остатка кассы. Эта норма применяется с момента регистрации вышеназванного Положения в Министерстве юстиции Республики Беларусь, т.е. с 25.08.95 г.

Заместитель председателя правления А.Д. Сорокин

О ВНЕСЕНИИ ИЗМЕНЕНИЯ В ПРИЛОЖЕНИЕ К ПРИКАЗУ N 43 ОТ 18.04.97 г.

Приказ Министерства финансов Республики Беларусь от 23 июня 1997 г. N 65.

Исключить из перечня нормативных актов Министерства финансов, утративших силу, утвержденного приказом N 43 от 18.04.97 г., пункт 4 «Письмо Министерства финансов и Министерства юстиции от 8 апреля 1993 г. N 53, от 14 апреля 1993 г. N 01-14/1352 «О порядке предоставления льгот по налогам и сборам» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 28.06.93 г.)

И.о. министра Н.Ф. Румас

НАЛОГОВОЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

ПРИНЯТИЕ НАЛОГОВОГО КОДЕКСА — АРХИВАЖНЫЙ МОМЕНТ В ЖИЗНИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК

(Продолжение. Начало в номере за 18 августа 1997 г.)

Проектом Налогового кодекса вводится новое понятие -- «определение рыночной цены», которое непосредственно связано с налогооблагаемой базой. Это нововведение является весьма громоздким для его полного воспроизведения. Ясно лишь, что нормы статей 99 и 100 противоречат действующему законодательству, в т.ч. ст.74 Закона «О предприятиях в РБ», в соответствии с которой предприятие реализует свою продукцию, выполняет работы, оказывает услуги по ценам и тарифам, устанавливаемым самостоятельно или на договорной основе, а в случаях, предусмотренных законодательством, -- по государственным ценам.

Уже сейчас очевидно, что с принятием ст.99 и ст.100 будет практически парализована деятельность всех субъектов хозяйствования, ибо, имея такой рычаг, контрольные органы всегда будут в состоянии обвинить налогоплательщика в нарушении определения рыночной цены и тем самым искажении налоговой базы со всеми вытекающими тяжелыми финансовыми последствиями.

В соответствии со *статьей 99* проекта рыночной ценой товара (работ, услуги) признается цена, сложившаяся при взаимодействии спроса и предложения на рынке идентичных (а при их отсутствии -- однородных) товаров (работ, услуг) и в результате заключенных сделок на соответствующем рынке товара (работы, услуги) между лицами, не являющимися в соответствии со статьей 68 настоящего кодекса взаимозависимыми лицами.

Рыночная цена товара (работы, услуги) определяется в порядке, установленном настоящей статьей.

При определении рыночной цены товаров (работ, услуг) сделки между взаимозависимыми лицами могут приниматься во внимание только при условии, что их взаимозависимость не повлияла на результаты таких сделок.

Рынком товаров (работ, услуг) признается сфера обращения этих товаров (работ, услуг), определяемая исходя из возможности продавца (покупателя) реально и без значительных дополнительных затрат реализовать (приобрести) товар (работу, услугу) на ближайшей по отношению к продавцу (покупателю) территории в Республике Беларусь или за ее пределами.

При определении рыночной цены товара (работы, услуги) эта рыночная цена определяется на основании информации о заключенных на момент реализации этого товара (работы, услуги) соответствующих сделках по идентичным (однородным) товарам (работам, услугам).

При отсутствии на соответствующем рынке товаров (работ, услуг) сделок по идентичным (однородным) товарам (работам, услугам) или из-за отсутствия предложения на этом рынке таких товаров (работ, услуг) для определения рыночной цены принимаются цены, сложившиеся по соответствующим сделкам по идентичным (однородным) товарам (работам, услугам) на день, ближайший к моменту реализации указанного товара (работы, услуги), но отстоящий от момента реализации такого товара (работы, услуги) не более чем на 30 дней. При этом для определения рыночной цены данной бумаги принимаются биржевые котировки такой же ценной бумаги этого же эмитента на ближайший к моменту реализации указанной ценной бумаги день, предшествующий моменту реализации указанной ценной бумаги, и на который были объявлены указанные котировки.

При определении рыночной цены опционов, форвардных или фьючерских сделок или иных подобных прав и обязательств принимаются во внимание подобные сделки между лицами, не являющимися взаимозависимыми лицами с учетом положений частей третьей, четвертой и пятой (в части ценных бумаг) настоящей статьи.

Рыночная цена товара (работы, услуги), приобретаемого (реализуемого) по форвардной или фьючерской сделке, заключаемой на основе приобретения (продажи) опциона того или иного вида, определяется применительно к порядку, установленному частью шестой настоящей статьи. Настоящее положение не означает, что доходы (расходы) участников такой сделки от реализации (на приобретение) указанного товара (работы, услуги) не могут быть скорректированы на рыночную цену соответствующего опциона. Порядок такой корректировки устанавливается Министерством финансов Республики Беларусь.

Если положения частей первой, третьей -- седьмой настоящей статьи не могут быть применены, рыночная цена товаров (работ, услуг) определяется в порядке, установленном Министерством экономики Республики Беларусь по согласованию с Министерством финансов и Государственным налоговым комитетом Республики Беларусь.

При этом учитываются обычные в подобных случаях затраты на производство и (или) реализацию (цена приобретения или остаточная стоимость) товаров (работ, услуг), затраты по транспортировке, хранению, страхованию и иные подобные затраты, а также обычные при сделках между невзаимозависимыми лицами надбавки к цене или скидки, учитывающие факторы спроса и предложения на рынке товаров (работ, услуг). Указанные скидки учитываются, в частности, при потере товаром качества или иных потребительских свойств, истечения (приближения даты истечения) сроков годности или реализации товаров.

Операции по обмену (бартерные операции) товарами (работами, услугами) рассматриваются как сделки, в соответствии с которыми каждая из обменивающихся сторон реализует свои товары (работы, услуги) и приобретает другие товары (работы, услуги) без применения денежных расчетов между участниками сделки. При этом рыночные цены реализуемых (приобретаемых) в ходе этих операций товаров (работ, услуг) определяются в соответствии с положениями настоящей статьи.

Если отклонение (в ту или иную сторону) цены товара (работы, услуги) по сделке, заключенной между лицами, не являющимися в соответствии со статьей 68 настоящего кодекса взаимозависимыми лицами, либо при условии, что их взаимозависимость не повлияла на результаты такой сделки, не превышает 15% от рыночной цены идентичных (однородных) товаров (работ, услуг), определяемой в соответствии с настоящей статьей, указанная цена признается рыночной ценой товара (работы,услуги).

Коммерческий кредит (предоплата, частичная оплата, задержка оплаты), предоставляемый одним участником сделки другому ее участнику в виде соответствующих скидок или надбавок к цене товаров (работ, услуг), может быть учтен при признании цены этих товаров (работ, услуг) рыночной ценой, если размеры указанных скидок или надбавок соответствуют величине учетной ставки Национального банка.

Цена товара (работы, услуги), приобретенного по форвардному контракту, признается рыночной ценой товара (работы, услуги) только в том случае, если она непосредственно указана в контракте и с момента приобретения (составления) такого контракта предприятие принимает его на аналитический учет за балансом.

Цена товара (работы, услуги), приобретенного по фьючерскому контракту, признается рыночной ценой товара (работы, услуги) только в том случае, если она непосредственно указана в контракте и если операции с фьючерским контрактом были зарегистрированы на бирже.

Цена товара (работы, услуги), приобретенного с использованием опциона, признается рыночной ценой товара (работы, услуги) только в том случае, если она непосредственно указана в опционе.

Налогоплательщик имеет право представить налоговому органу доказательства, а налоговый орган при наличии достаточных оснований согласиться с представленными доказательствами, что в отношении определенной сделки следует применить иной по сравнению с указанным в настоящей статье порядок определения и признания рыночной цены товара (работы, услуги).

При определении и признании рыночной цены товара (работы, услуги) используются официальные источники информации о рыночных ценах на товары (работы, услуги) и биржевых котировках, информационная база органов государственной власти и местного управления и самоуправления, а также информация, предоставляемая налоговым органам налогоплательщиками.

В соответствии со *статьей 100* источниками информации о рыночных ценах на момент реализации товаров (работ, услуг) признаются:

1) официальная или публичная информация о биржевых котировках (состоявшихся сделках) на ближайшей к месту деятельности (месту пребывания) продавца (покупателя) бирже, а при отсутствии сделок на указанной бирже либо при реализации (приобретении) на другой бирже -- информация о биржевых котировках состоявшихся сделок на этой другой бирже, а также котировки Министерства финансов Республики Беларусь по государственным ценным бумагам и обязательствам;

2) реестры рыночных цен Министерства экономики Республики Беларусь на отдельные виды товаров (работ, услуг), составляемые на основе средневзвешенных цен сделок с идентичными (однородными) товарами (работами, услугами) на соответствующем рынке товаров (работ, услуг). Определение указанных средневзвешенных цен осуществляется в порядке, устанавливаемом Министерством экономики Республики Беларусь по согласованию с Министерством финансов Республики Беларусь и Государственным налоговым комитетом Республики Беларусь. Реестры рыночных цен официально публикуются Министерством экономики Республики Беларусь ежеквартально;

3) информационная база данных Министерства экономики Республики Беларусь о средних ценах сделок, заключенных (совершенных) в течение соответствующего периода, по идентичным или однородным товарам (работам, услугам);

4) информация государственных органов по статистике;

5) данные, опубликованные в печатных изданиях или доведенные до сведения общественности средствами массовой информации.

Указанные источники информации используются для определения рыночных цен в той последовательности, в которой они установлены настоящей статьей. При этом каждый последующий источник информации используется только в том случае, если не может быть использован предыдущий.

Налогоплательщик имеет право представить налоговому органу информацию о рыночных ценах на момент реализации товаров (работ, услуг), а налоговый орган -- использовать представленную информацию при наличии достаточных оснований для признания ее достоверной.

Вводится весьма жесткое определение понятия «момент реализации товаров (работ, услуг)». Дата фактической реализации товаров (работ, услуг) определяется более ранним из следующих моментов:

1. Оплата товаров (работ, услуг).

2. Отгрузка товаров (выполнение, оказание услуг).

Таким образом, не учитывая реалии жизни, когда кредиторские и дебиторские задолженности исчисляются сотнями триллионов рублей, налогоплательщик обязан будет начислять и пытаться платить налоги, не получив от покупателя причитающиеся денежные средства! Нет денег, но появляются финансовые санкции со всеми вытекающими последствиями. Сколько после этого новшества появится банкротов? Скорее всего, на складах предприятий резко увеличится количество неотгруженной продукции, стоимость которой на 1.07.97 г. уже превысила 15 трлн. рублей, при том, что на 1.01.97 г. ее было на 9,5 трлн. рублей.

Авторы законопроекта должны были смоделировать реализацию этой нормы на любом белорусском предприятии. После этого они вряд ли осмелились бы даже пытаться придать этой норме силу закона.

Статья 144 проекта предусматривает, что размер пени определяется по ставке, равной 1/300 действующей в это время ставки рефинансирования НБ РБ. Но почему не 1/365? Ведь в году 365 дней, а не 300. Пеня же уплачивается за каждый календарный день просрочки платежа, а не за каждый рабочий день просрочки. Эта статья предусматривает, что высший налоговый орган или суд вправе увеличивать процентную ставку пени не более чем на 50%. Думается, что такое право должно быть предоставлено только судебным органам на основе четко оговоренных критериев.

Статья 157 предусматривает арест имущества налогоплательщика налоговым органом. Считается, что данное действие должно производится лишь с санкции прокурора.

Статья 156 усложняет процедуру возврата излишне уплаченного налога (сбора, пошлины), при этом возможность возврата регламентируется рядом факторов. В данном случае необходимо сохранить действующую норму, согласно которой этот возврат производится в течение 10 дней со дня подачи заявления о возврате.

Статья 243 предусматривает, что первоначальная жалоба налогоплательщика рассматривается на протяжении 3 месяцев. Этот срок не должен превышать 20 дней.

Статьей 244 предусмотрено, что подача жалобы не приостанавливает исполнение обжалуемого решения. В этом случае должно быть приостановлено исполнение обжалуемого решения до окончательного решения в установленном законом порядке.

Весьма спорным является предоставление права выплачивать по письменному распоряжению руководителя местного налогового органа вознаграждение любому физическому лицу, предоставившему информацию о правонарушении иным лицом налогового законодательства, в размере до 10% суммы налогов (сборов, пошлин), предъявленных налоговым органам к уплате в результате использования этой информации, но не более 100 МЗП. Подготовлено ли наше общество к таким операциям? Этично ли будет в соответствии со ст.610 п.(18) не облагать эти доходы подоходным налогом? И это при том, что общая сумма такого дохода не ограничена в течение года и находится лишь в прямой зависимости от «количества и качества» переданной информации!

В то же время согласно ст.620 доход, подлежащий налогообложению, уменьшается на сумму, равную 5 МЗП за каждый месяц, в котором получен доход, Героям Советского Союза и Республики Беларусь, полным кавалерам ордена Славы и Трудовой Славы, участникам гражданской, Великой Отечественной войн и ряду других весьма ограниченных категорий граждан. По ныне действующему законодательству у этой категории граждан льготируется доход в размере 10 МЗП в месяц, т.е. 120 МЗП в год.

А вот стоимость подарков, полученных от предприятий, учреждений, организаций, не предполагается освобождать от подоходного налога...

Можно представить, сколько появится «любителей-профессионалов», добровольных помощников налоговых служб! А ведь при такой постановке дела наверняка резко возрастет количество «разборок» на всех уровнях: ряд информаторов будет недоволен, почему одному выплатили «гонорар» в размере 5%, другому -- 3%, а третьему -- 10%. Кроме того, неизбежны и злоупотребления со стороны не вполне устойчивой категории госслужащих. Нетрудно представить, как госслужащий -- работник налогового органа будет себя чувствовать, выписывая очередному информатору лишь за одну информацию сумму в 15 млн.руб., что составляет почти полугодовую зарплату этого работника (к тому же облагаемую подоходным налогом на общих основаниях).

Еще страшнее по своим последствиям всеобщая подозрительность, которая появится у населения, и как следствие этого, неизбежные соответствующие «разборки», порой и с трагическими последствиями.

ПОДРОБНОСТИ

СУДЬБА ЛИЗИНГА ПОД ВОПРОСОМ

Дмитрий МАШАРА

8 августа Совет Министров подписал постановление N 1045 «О предприятиях и организациях, осуществляющих деятельность по передаче имущества в лизинг». С его выходом прекратились споры о том, необходимо лицензировать лизинг в Беларуси или нет. Лизинговые предприятия с 1 января 1998 г. будут осуществлять эту деятельность на основании лицензии. Лицензироваться лизинг будет Министерством экономики.

Специфичность подобного решения заключается в том, что лизинг лицензируется лишь в немногих странах мира. В странах СНГ это практикуется, к примеру, в России. С выходом в 1996 г. Положения «О лизинге» и принятием соответствующей методической базы вопрос о лицензиях возник и в Беларуси. Причем многие специалисты, полагаясь на мировой опыт, выступали против, предлагая ограничиться лишь аттестацией специалистов. Но доводы их оппонентов, подкрепленные обвальными процессами гармонизации национальной законодательной базы с российской, оказались весомее, и в августе 1997 г. вопрос решился окончательно.

Но взяв за основу российский вариант регулирования лизинговой деятельности, белорусское государство пошло дальше и установило для лизинговых компаний норматив финансовой достаточности. Постановление Совета Министров определяет минимальный размер уставного фонда для организаций, осуществляющих деятельность на рынке лизинговых услуг в сумме 50 тыс. ЭКЮ. Правда, это не касается предприятий с иностранными инвестициями, банков и небанковских финансовых организаций, размер уставного фонда которых регулируется иным законодательством.

Подобная беспрецедентная мера вызвала негативный отклик у профессиональных участников рынка лизинговых услуг. Президент Союза лизинговых предприятий Нелли Кирильчик считает, что размер минимального уставного фонда в 50 тыс. ЭКЮ является явно завышенным, а сам вопрос регламентации уставного фонда был нежелательным на этом этапе развития лизинга в Беларуси. Данный этап сопровождается возникновением новых структур, которые не смогут выдержать данного норматива финансовой достаточности. В результате количество лизинговых компаний значительно сократится.

Среди ответственных лиц, так или иначе причастных к судьбе документа, «БДГ» не удалось найти сторонников ограничения минимального уставного фонда. Поэтому возникает вопрос: кому же принадлежит авторство данного норматива? Косвенный ответ можно получить, обратившись к тексту самого постановления. Вступительная часть документа дает следующее обоснование принятых мер: «*В целях упорядочения деятельности организаций и предприятий, осуществляющих передачу имущества в лизинг, а также защиты интересов государства и юридических лиц...*». Подобный стиль подачи наиболее характерен для специалистов Госконтроля, в последнее время играющих все большую роль практически во всех сферах жизни страны. Желание ввести ограничения минимального уставного фонда суммой в 50 тыс. ЭКЮ (а в первоначальном проекте эта сумма равнялась даже 500 тыс. ЭКЮ) с их стороны можно объяснить стремлением подстраховаться. К сожалению, при этом не просчитываются возможные негативные последствия. А то, что они будут, -- можно утверждать с большой долей уверенности.



С просьбой прокомментировать ситуацию «БДГ» обратилась к первому вице-президенту Союза лизинговых предприятий Павлу Крупнову.

-- Оправдано ли, по вашему мнению, введение лицензирования лизинга в Беларуси?

-- Лицензирование необходимо для того, чтобы защитить лизинговое движение от непрофессионалов. К тому же, введя лицензирование, мы сможем определить, кто сегодня занимается профессиональным лизингом. В России для этих компаний созданы определенные льготы. Того же хотелось бы ожидать и у нас. Кроме того, лицензирование и аттестация предусматривают и процесс обучения, что также говорит в пользу введения лицензирования на каком-то переходном периоде.

-- А чем объясняется введение норматива минимальной финансовой достаточности?

-- Введение минимального уставного фонда ничем не объясняется, и мировой опыт показывает, что ни в одной стране подобного не происходит. Если бы лизинговые предприятия привлекали средства на депозит, а потом вкладывали их в лизинг, то их деятельность регламентировало бы Временное положение о небанковских финансовых компаниях. Но лизинговые компании выступают наряду со всеми другими субъектами хозяйствования в роли ссудозаемщика. Поэтому для их деятельности вполне достаточно установленного минимального уставного фонда для АО или ЗАО. А если касаться вопроса о сроках приведения уставного фонда к необходимому размеру, то непонятно, почему предприятиям с иностранным капиталом на это дается 2 года, а нашим -- 1 год.

-- Можно ли прогнозировать последствия введения подобных мер?

-- Введение минимального уставного фонда подорвет не только зарождение новых компаний, но и в первую очередь скажется на клиентах. Потому что крупные компании, созданные при банках, обслуживают крупные проекты. А более мелкие компании обслуживают мелких предпринимателей и средний бизнес. Когда эти компании исчезнут, то останется очень много неудовлетворенных заявок.

Это удивляет, если принять во внимание, что государство декларирует как раз обратную политику. В частности, Министерство предпринимательства готовит программу по поддержке малого и среднего бизнеса с использованием лизинга.

К тому же у нас есть определенные опасения, что с ограничением количества национальных компаний на белорусский рынок придут зарубежные. Последствия проявят себя в вывозе прибыли и в увеличении доли предложения на рынке продукции иностранных производителей по сравнению с отечественными товарами. А самое негативное последствие заключается в том, что у наших производителей возникнут трудности с переоснащением производства. Таким образом, можно утверждать, что государство само себе сделало проблемы. Это касается и социальных вопросов, и вопросов налогообложения.

-- Но в документе речь идет о защите интересов государства и юридических лиц.

-- За время развития лизинга в Беларуси не было финансовых скандалов, связанных с какими-то мошенническими действиями. За прошедшие 6 лет деятельности у «Приорлизинга», например, не было невозвратов, а текущая просрочка составляет порядка 0,2-0,3%. И банки свои инвестиционные проекты стараются осуществлять через лизинговые компании.

На наш вопрос к чиновникам, от какой опасности оберегает данное ограничение, ответа мы не получили. Это большая ошибка государства.

-- Вполне логично ожидать укрупнения компаний. Как будет происходить данный процесс?

-- Укрупнение будет происходить вокруг банковских или страховых компаний, т.е. тех, которые достаточно безболезненно смогут собрать необходимую сумму. Например, такая компания, как «Белинтерфинанс» имеет порядка $1 млн. в уставном фонде. В планах «Приор-лизинга» стоит акционирование, которое со временем позволит выйти на уровень небанковской финансовой компании.

Если же само государство стремится создать свои структуры в этой области, то оно столкнется с проблемами недостатка кадров и средств. К тому же ни в одной стране нет государственных лизинговых компаний. В том же Китае лизинговые компании организованы в форме акционерных обществ.

СТРАХОВАНИЕ: НОВЫЕ ЛИЦА

ВОПРОС СТРАХОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ РИСКОВ ОСТАЕТСЯ ОТКРЫТЫМ

Дмитрий МАШАРА

Проект создания в Беларуси государственной страховой организации по страхованию рисков, связанных с внешнеэкономической деятельностью, имеет достаточно долгую и запутанную историю. Поставить в нем точку решил Совет Министров. Так появилось постановление N 1036.

Меры, предусмотренные разработчиками данного документа, направлены на «*создание приоритетных условий для наращивания экспорта и проведения государственной политики, направленной на обеспечение страховой защиты экономических интересов государства при осуществлении внешнеэкономической дятельности*». Не пытаясь поставить под сомнение возможность реализации задуманного, попробуем все же спрогнозировать пути реализации проекта.

Документ предполагает, что на базе Белгосстраха будет создана дочерняя организация -- Белорусская государственная страховая организация по страхованию рисков, связанных с внешнеэкономической деятельностью. Уставный фонд данной организации будет создан за счет собственных денежных и имущественных взносов, а также средств, направленных на эти цели из республиканского бюджета. Министерством финансов в уточненном бюджете на 1997 г. предусмотрено выделение 25 млрд. руб для формирования ее уставного фонда. Срок для регистрации компании определен в 2 месяца.

В свое время по поводу вопроса о создании в Беларуси государственной компании по страхованию внешнеэкономических рисков высказывались самые различные ведомства. Но с момента появления в протоколе заседания Совета Министров строки о создании подобной компании и по сегодняшний день не существует единого понимания того, что в данном случае понимать под внешнеэкономическими рисками. В связи с этим мнения практически разделились по двум направлениям, а соответственно разделились и взгляды на то, чем же должна заниматься компания.

Если имеются в виду риски предприятий Беларуси, в основном государственных, связанные с внешнеэкономической деятельностью, то они вполне попадают в рамки классического страхования. Это страхование грузов, каско, ответственности и др. В этом случае мотивация создания подобной организации в условиях, когда спрос полностью удовлетворяется действующими организациями, может объясняться воплощением следующей схемы соприкосновения государственного и негосударственного секторов: государственные предприятия работают с государственными предприятиями, негосударственные -- с негосударственными. С этих позиций необходимо специально созданное государственное предприятие, для которого необходимы соответствующий уставный капитал и кадровый состав.

Другое возможное направление деятельности создаваемой структуры -- страхование рисков национальных экспортеров и импортеров, особенно в части экспортных кредитов, выданных под гарантии правительства. В таком случае деятельность организации может строиться по образцу немецкого «Гермеса». При этом, несмотря на наличие некоторых сходных черт (например, плату за гарантию можно сравнивать со страховым платежем), страхованием подобную деятельность назвать нельзя. А для обеспечения защиты интересов государства при внешнеэкономической деятельности, необходимо выбрать (или создать) агента, работающего на рынке правительственных гарантий. Деятельность «Гермеса» в Германии не является коммерческой, и в случае, если в Беларуси взята за основу данная модель, то непонятно, для чего белорусской организации необходим уставный фонд, на формирование которого предусмотрены бюджетные деньги.

Возможно ли объединение этих двух направлений в рамках одной компании? Здесь также нет единого мнения. Одна сторона считает, что деятельность данной компании выходит за рамки Закона РБ «О страховании». Другая -- приводит пример функционирования подобной компании в Польше.

Чем же реально будет заниматься государственная организация по страхованию внешнеэкономической деятельности, говорить пока рано. Но страховщики, занимающиеся страхованием рисков, связанных с внешнеэкономической деятельностью белорусских субъектов хозяйствования, проявляют обеспокоенность по поводу того, что дирекция создаваемой компании может обратиться к правительству с предложением отдать рынок. Правда, против того, что со временем будет осуществлена попытка монополизации рынка, есть серьезный аргумент -- слишком многие знают о недопустимости введения монопольных цен в страховании. Кроме этого, любая попытка нерыночного поведения созданной компании встретит сопротивление даже не столько со стороны самих страховщиков, сколько со стороны их клиентов. В государстве присутствует достаточно мощное экспортное «лобби», которое не заинтересовано в удорожании продукции в связи со страхованием.

МИРОВОЙ РЫНОК

БУНДЕСБАНК ГОТОВИТСЯ ПОВЫСИТЬ УЧЕТНУЮ СТАВКУ

РИА «РосБизнесКонсалтинг»

Главными событиями этой недели на мировом валютном рынке будут заседание комитета по открытому рынку Федеральной резервной системы США и заседание центрального совета Бундесбанка. Это особенно актуально, учитывая недавние изменения на рынке марка/доллар. Хотя маловероятно, что по их итогам будет объявлено об ужесточении монетаристской политики, события минувшей недели указывают на то, что в любом случае первым такой шаг, скорее всего, сделает Бундесбанк. Однако в то же время мало кто полагает, что именно на этой неделе Бундесбанк повысит учетные ставки.

Если же все-таки Бундесбанк повысит учетные ставки, соотношение марка/доллар может опуститься, по некоторым прогнозам, до 1,80, что будет являться самым низким уровнем с середины июля этого года. В то же время, хотя основное внимание прикововано к заседанию центрального совета Бундесбанка в четверг, уже во вторник он может произвести изменения, речь идет о ставке по соглашению об обратной покупке -- «репо». Стоит отметить, что в настоящее время учетная и ломбардная ставка в Германии равны 2,5 и 4,5% соответственно. Ставка же «репо» находится на уровне 3%.

Важное заявление сделал директор Международного валютного фонда Мишель Камдессю. Он заявил о том, что Германии практически нет необходимости повышать учетные ставки для защиты национальной валюты. «*Рост курса доллара за последний год не создал «инфляционного эффекта» в Европе и помог Европейскому союзу*», -- отметил он. Тем временем на повышение курса американской валюты в последние дни повлияло, помимо решения Бундесбанка оставить процентные ставки на неизменном уровне, также и улучшение ситуации на американском рынке акций и облигаций.

СОТРУДНИЧЕСТВО

МИНСКИХ МОТОРОВ НА «ЗИЛЕ» НЕ ДОЖДАЛИСЬ

Вадим СЕХОВИЧ

Еще до подведения итогов первого полугодия стало ясно, что Минский моторный завод не справится с заказом для АМО «ЗИЛ». Как известно, по первоначальному соглашению предприятие должно было поставить 15 тыс. моторов «Д-245» для автомобилей «ЗиЛ-5301». После посещения завода Юрием Лужковым общий объем этого контракта увеличился до 20 тыс. двигателей.

Однако на середину августа в Москву отгружено лишь около 3,8 тыс. двигателей. По словам представителей завода, главной причиной срыва графика стала нехватка оборотных средств. К неплатежам, которые характеризуют как отношение партнеров к ММЗ, так и его самого по отношению к поставщикам комплектации, добавляется бартер. В структуре расчетов потребителей с моторным заводом на бартерную составляющую приходится около 80%. Как следствие, средств не хватает не только на увеличение объемов производства, но и на платежи по государственным налогам. А последнее обусловило появление во второй половине 1997 года еще одной проблемы, которой, кстати, руководство завода озабочено больше, чем срывом контракта с ЗиЛом.

Дело в том, что в начале этого года постановлением СМ Беларуси Минскому моторному заводу было предоставлено право направлять до 25% своей выручки в бюджет и внебюджетные фонды, а остальные 75% -- на пополнение оборотных средств. Однако уменьшение объема поступаемых на баланс «живых» денег привело к тому, что у ММЗ образовались новые долги перед государственной казной. А как известно, разговор с должниками, которые пользуются льготами, краток -- наверху решили пересмотреть правительственное постановление и установить новое процентное соотношение.

Но пока до пересмотра документа дело не дошло, на предприятии подготовлена программа, реализация которой, по замыслам разработчиков, позволит привлечь на завод дополнительные денежные средства и обеспечить нормальные расчеты с государством. Предложения моторостроителей основываются на ситуации, которая в последнее время сложилась на рынке дизельных двигателей. В связи с некоторым подъемом автомобилестроения в странах СНГ спрос на продукцию ММЗ увеличился и нередко превышает предложение. В первую очередь это касается двигателя «Д-245», который выпускается для Минского тракторного завода, АМО «ЗиЛ» (при месячном объеме производства 5 тыс. штук на него приходится около 35-40%). По оценкам специалистов, хорошие перспективы имеет двигатель «Д-260». В такой ситуации завод получает возможность диктовать свои условия -- требовать предоплату по отгружаемым «Д-245», «Д-260», а также по другим моделям.

Приток дополнительных ресурсов позволит ММЗ несколько реабилитировать себя в глазах руководства «ЗиЛа» и Юрия Лужкова. В ближайшие месяцы ММЗ планирует увеличить производство и поставки двигателей для «бычков» -- сначала до 800 штук в месяц, а к концу 1997 года -- до 1000 штук. Наращивание объемов поставок в Москву будет сделано в том числе и за счет ограничения отгрузки этих моделей другим потребителям (за исключением разве что тех, кто согласится на условия производителя).

«ЗиЛ» пока не предъявлял особых претензий к белорусскому предприятию. Более того, учитывая трудности с поставками в Минск муфт и картеров из подмосковного Ярцева, руководство автомобилестроительного завода разрешило осуществлять поставки без них. Кстати, белорусская сторона получила уведомление о готовности АМО «ЗиЛ» заключить контракт на поставку в следующем году 18 тыс. двигателей.

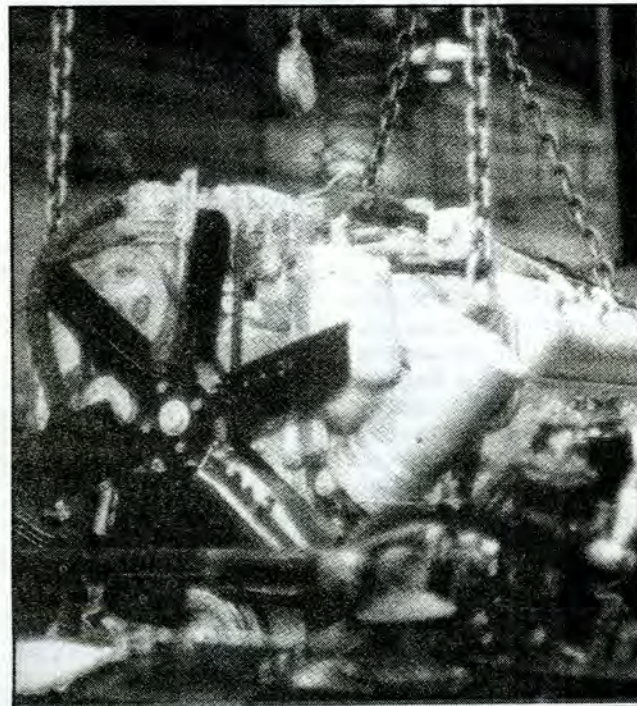
Причина благосклонности ЗиЛа к ММЗ основывается не только на том, что продукция моторного завода в более чем 2 раза дешевле моторов «Перкинс» и «Катерпиллер» -- главных конкурентов ММЗ в борьбе за заказы ЗиЛа. Московское предприятие -- не такой уж надежный партнер, как может показаться в сени харизмы одного из его фактических владельцев. Это второй по величине потребитель, но и второй по величине должник ММЗ. На сегодняшний день долг АМО «ЗиЛ» ММЗ составляет около RUR 9 млрд. И это при том, что по соглашению с ним москвичи оплачивают деньгами только 25% продукции. Неплатежи ЗиЛа весьма неприятны для моторостроителей, так как для «Д-245» используются комплектующие из Польши, Чехии, Голландии, Англии, Югославии. Тем не менее, как считает руководство моторного завода, это временные издержки, а предприятие сегодня работает на перспективу. Но водя дружбу с г-ном Лужковым, не следует забывать о известной русской пословице: «Дружба --дружбой, а служба -- службой». Все чаще появляется информация о проектах московского мэра заполучить или построить собственный моторный завод, дизелями которого планируется укомплектовывать и «ЗиЛы», и «Москвичи».

АВТОМОБИЛЕСТРОЕНИЕ

СКОВАННЫЕ ОДНОЙ ЦЕПЬЮ

Вадим СЕХОВИЧ

На прошлой неделе в Минске находилась делегация Ярославской области. По первоначальным замыслам организаторов визит должен был состояться в сентябре. Но в пику калининградскому губернатору Горбенко, который недавно отказался принять у себя Александра Лукашенко, глава администрации Ярославской области Анатолий Лисицын лично настоял на переносе встречи на август. Покритиковав поступок калининградского коллеги и пригласив белорусского президента этой осенью посетить ярославскую землю, г-н Лисицын наверняка снискал себе у белорусской власти репутацию «чэснага» российского губернатора.



Ярославский двигатель для минского автомобиля пока -- вынужденная необходимость

Несмотря на известную политическую подоплеку этого визита, экономическая тематика заметно превалировала над всеми прочими. Как и предполагалось, волжского гостя особенно интересовала российско-белорусская программа развития дизельного автомобилестроения. В ходе переговоров с президентом, премьер-министром и членами белорусского правительства обсуждались, в частности, ход работ над созданием ФПГ «БелРусавто» и использование российского кредита под закупку ярославских моторов. По итогам визита подготовлен протокол, в который включены предложения обеих сторон по этим вопросам.

Появление проектов, подобных плану объединения усилий белорусских автомобилестроителей и российских моторостроителей, объясняется экономической целесообразностью и выгодой, которую преследует каждый из участников. Из-за удаленности российского региона от Беларуси и скудости поступающей оттуда информации не всегда можно правильно оценивать те или иные шаги ярославцев. Но что говорить о Ярославле, если в самой Беларуси нельзя однозначно ответить на вопрос, что больше толкает белорусских автомобилестроителей на «единение» с российскими предприятиями -- экономика или политика?

Несомненно, одной из главных задач, стоящих перед предприятиями ярославского региона, является стабилизация экономического положения. По свидетельствам очевидцев, несмотря на некоторые положительные подвижки в течение этого года, как экономическая, так и социальная ситуации на севере и в центре России продолжают оставаться довольно сложными. Вместе с тем российское правительство пытается предотвратить появление очага социальной напряженности в регионе, который традиционно относится к «красному поясу». Поэтому одним из главных условий предоставления Беларуси 293-миллиардного кредита стало то, что российские деньги поступят не заемщику, а в Ярославль. А местные предприятия, отгрузив двигатели в Беларусь и получив от Центробанка деньги, направят их на выплату текущей заработной платы и задолженности по ней, на погашение налогов, а также на пополнение оборотных средств.

Белорусские предприятия заинтересованы в стабильности российских поставок. Даже скептики вынуждены признать: хочется этого кому-то или нет, но кооперация с Ярославлем будет существовать еще по крайней мере на протяжении нескольких лет. У Беларуси нет собственного или иного достаточно дешевого двигателя, а значит, нет альтернативы ярославской продукции, какие бы претензии ни предъявлялись к ее качеству. Конечно, престижно производить дорогую машину с импортным двигателем, но основные ценовые ниши отечественных производителей находятся на другом уровне. И основные объемы делаются на машинах именно с ярославскими двигателями.

Существует и еще одна причина, обуславливающая этот симбиоз, -- сервисная база МАЗа, БелАЗа, МЗКТ строится на обслуживании автомобилей именно с тутаевскими и ярославскими двигателями.

Впрочем, призрак белорусского двигателя, как некогда призрак коммунизма, по-прежнему бродит по стране. Но в противовес классикам марксизма, у нас базис и экономические приоритеты подчинены надстройке -- политике и президенту. Сейчас на встрече с Анатолием Лисицыным Александр Лукашенко уверяет последнего, что Беларусь не намерена создавать производства новых узлов, тратя на это деньги; а еще потом месяца назад (при запуске «Форда») он говорил совершенно иное, назвав в числе потенциальных инвесторов, которым готов оказать поддержку, американскую моторостроительную компанию «Детройт Дизель». И хотя в этом году накал страстей вокруг строительства в Беларуси моторного завода несколько упал, идея живет (в частности, переговоры МАЗа с немецкой фирмой «МАН») и по-прежнему тревожит ярославцев. К тому же вполне возможно, что в ближайшее время они могут лишиться своего главного российского заказчика -- миасского «УралАЗа». Последний, по сведениям российской печати, сегодня активно ведет переговоры с «Ивеко» о комплектации «Уралов» итальянскими двигателями.

Но вернемся к главной теме. Обе стороны преследуют одну и ту же цель, сформулированную в межгосударственной программе развития дизельного автомобилестроения (она должна быть подготовлена уже к сентябрю этого года) -- возрождение отечественного автомобилестроения. Но, по мнению многих специалистов, степень участия каждой из сторон в этом процессе неадекватна получаемым в итоге результатам. Например, «радикалы» придерживаются точки зрения, что белорусы сегодня занимаются по существу тем, что таскают для россиян каштаны из пламени.

Фактически они это делали и до сих пор. Например, поддерживая Ярославский моторный завод, МАЗ в расчеты с ним включил 25% суммы в «живых» деньгах. Тем временем «свой» УралАЗ вообще не платил Ярославлю.

Никаких выгод не сулит белорусским предприятиям и связанный кредит под закупку ярославских двигателей. Все понимают необходимость на данном этапе поддержать моторные предприятия, но почему это должно делаться за счет белорусских производителей?.. Ведь те же МАЗ, БелАЗ, МоАЗ и МЗКТ, не получая никаких денег, обязаны принять на себя дополнительные финансовые обязательства. Причем последние выражены в российских рублях (объем кредитной линии на этот год -- RUR 293 млрд., проценты по нему ЛИБОР + 1%).

Кстати, с самого начала никто не спешил занимать очередь на получение российских моторов по кредиту. И этим может объясняться то, что при подведении итогов использования первой транши (RUR 50 млрд.) у белорусской и российской сторон наблюдались явные разночтения. Так, представители ярославской делегации утверждали, что к 15 августа в счет этого кредита поставлено только Минскому автомобильному заводу двигателей на сумму порядка RUR 52 млрд. (это при объеме первой транши в RUR 50 млрд.), а также на RUR 2,5 млрд. для МоАЗа и на RUR 6,375 млрд. для БелАЗа. По данным Минпрома, единственным заводом, который мог стать получателем двигателей по первой транше, является МАЗ. А он, по имеющимся в Минпроме сведениям, отправил «платежку» в Центробанк России на сумму всего около RUR 28 млрд. Возможно, что некоторая часть продукции моторостроителей, действительно, отгружена и застряла по дороге, но это не объясняет мифические поставки продукции двум другим предприятиям.

Какие цели преследовала российская сторона, выдавая желаемое за действительное? Один из возможных ответов -- ускорить процесс выделения второй транши (RUR 70 млрд.), к чему так настойчиво призывал белорусскую сторону Анатолий Лисицын. Но пока этот процесс застопорился. Возможно, что россиян несколько смутило внесение в итоговый протокол пункта о возможности поставок белорусской продукции в счет погашения кредита и процентов по нему. Ведь отсутствие «живых» денег на балансе для белорусских предприятий не меньшая проблема, чем для ярославцев. И странно, почему на этом пункте белорусская сторона не настаивала до получения первой транши кредита.

Нормализуя ситуацию на ярославских заводах (а следовательно, нормализуя поставки двигателей), белорусские предприятия хотели бы ко всему прочему получить качественный двигатель. Во всяком случае, тот же МАЗ пока не оставил надежд выйти со своей продукцией на рынки стран дальнего зарубежья. К тому же, по прогнозам, если не в 1998, то в 1999 году ожидается, что Россия также присягнет на верность европейским идеям экологически чистого, слабошумного и т. д. двигателя. А это чревато для производителей как моторов, так и автомобилей потерей основного рынка сбыта.

Сегодня никто со стопроцентной уверенностью не может сказать, сможет ли Ярославль в ближайшее время создать качественный и конкурентоспособный двигатель. В благополучные советские времена сделать это ему не удалось. Как заметил генеральный директор ПО «БелавтоМАЗ» Валентин Гуринович, сегодня ЯМЗ имеет разработку двигателя, соответствующего стандарту «евро-2». Этот двигатель установлен на «МАЗе» и проходит испытания. Но на серийное производство необходимы время и крупные капиталовложения. А ничего этого пока нет.

По настояниям белорусской стороны в принятый по итогам визита губернатора Ярославской области в Беларусь протокол внесен пункт об обязательном использовании части получаемого кредита под модернизацию производства. Планируется, что в 1998 году обе стороны получат кредит непосредственно для этих целей -- RUR 324 млрд. Половина этой суммы будет направлена на предприятия ярославского куста, а половина -- в Беларусь. Впрочем, специалисты считают, что таким путем и такой суммой все проблемы дизельного автомобилестроения решить не удастся.

ДОЛГИ

РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМЫ ДОЛГОВ: ДЕНЬГИ ВЗЯТЬ ИЗ КАРМАНОВ РУКОВОДИТЕЛЕЙ!

Отдел промышленности «БДГ»

Невыплата долгов за энергоресурсы стала для руководства белорусских промышленных предприятий причиной лишения премий до конца года. Это является частью новой концепции руководства страны -- личная ответственность чиновников и руководителей за деятельность и соответственно грехи возглавляемых ими ведомств и предприятий.

В середине августа в Министерстве промышленности Беларуси появился документ, уточнивший утвержденные сроки погашения долгов. Как уже сообщалось в «БДГ», 25 июля Анатолием Харлапом был подписан по «горячим следам» проведенной 17 июля коллегии Минпрома («Об оценке деятельности руководителей предприятий по оплате за потребленные энергоресурсы в I полугодии») приказ N157-а. Данным приказом крайним сроком погашения задолженной оплаты за потребленные в период с 1 февраля 1996 года по 1 января 1997 года энергоресурсы было определено 1 января 1998 года. А 12 августа 1997 года был подписан приказ N174, которым внесены изменения в ранее принятый документ. «Новшества» касались изменения сроков расчета предприятий-должников Минпрома по долгам за потребленные теплоэнергоресурсы и природный газ в период с 1 февраля 1996 года по 1 января 1997 года. Расчет по данным задолженностям должен быть произведен до 1 сентября 1997 года, а не в срок до 1 января 1998 года. Как прокомментировали корреспонденту «БДГ» данный документ в управлении инвестиций и мощностей, утвержденные позднее сроки (1 сентября) на самом деле являются запланированными первоначально. Внесение более поздних сроков (1 января) расчета по задолженностям за энергоресурсы, потребленные белорусскими предприятиями в 1996 году, произошло в результате ошибки в ходе оформления документов.

Предан «внутренней огласке» также и список должников. В число предприятий Минпрома, задолжавших за теплоэнергоресурсы вошли заводы им. Дзержинского (BLR 31,1 млрд.), «Транзистор» (BLR 23,1 млрд.) «Цветотрон» (BLR 21,4 млрд.), «Гомсельмаш» (BLR 19,3 млрд.), «Эвистор» (BLR 18,7 млрд.), «Центролит» (BLR 18,1 млрд.), Минский завод шестерен (BLR 9,2 млрд.), «Монолит» (BLR 6,9 млрд.). Среди предприятий, задолжавших за потребление природного газа, ПО «Витязь» (BLR 140,9 млрд.), з-ды «Диапроектор» (BLR 52,0 млрд.), «Цветотрон» (BLR 41,9 млрд.).

Причиной «неудовлетворительного состояния по оплате за потребленные ресурсы», по мнению коллегии Минпрома, стала «недостаточная организация работ на предприятиях». За неудовлетворительную организацию работы, непринятие должных мер по 100%-ной оплате задолженностей приказом по Минпрому объявлен выговор руководителям Брестского машиностроительного завода, Минского станкостроительного завода им. Кирова, «Гомсельмаша», Волковысского завода КСОМ и ряда других предприятий. Учитывая тенденции к снижению темпов оплаты, сделано замечание руководству гомельского завода станочных узлов. Руководителям ПО «БелВАР», «Гомсельмаш», «БелОМО», «Планар», «Интеграл» и «Монолит» рекомендовано принять меры административного воздействия по отношению к руководителям тех предприятий, входящих в состав конкретных объединений, которые допустили снижение темпов оплаты долгов за энергоресурсы.

Замечания также объявлены тем руководителям, которые не предоставляют обязательную еженедельную отчетность по погашению задолженностей за потребленные теплоэнергию и природный газ («Центролит», КСОМ, БелВАР, «Цветотрон»).

Руководство Министерства промышленности, однако, решило не только казнить, но и миловать. Так, предложено премировать из собственных средств предприятий руководителей «Могилевтрансмаша», Брестского электролампового завода, Минского электротехнического завода и некоторых других за «высокую исполнительскую дисциплину, организацию эффективной работы по изысканию средств и обеспечения оплаты за потребление теплоэнергоресурсов».

Справка «БДГ».

В первом полугодии 1997 года белорусскими предприятиями было потреблено энергоресурсов на общую сумму BLR 2782,8 млрд. Из них теплоэнергии -- на сумму BLR 2056,0 млрд., природного газа -- на сумму BLR 726,8 млрд. Оплачено к 1 июлю было BLR 1923,5 млрд. (93.5% требуемой суммы) за теплоэнергию и BLR 558 млрд. (76,8%) за природный газ. Таким образом, задолженность за текущее потребление энергоресурсов составляет BLR 301,3 млрд., в том числе BLR 132,5 млрд. за теплоэнергию и BLR 168,8 млрд. -- за газ. Общий долг за потребленные энергоресурсы в период с 1.02.96 по 1.07.97 гг. составляет BLR 766,7 млрд. Можно выделить и тревожные (особенно в преддверии начала отопительного сезона) тенденции. По итогам работы в 1996 году предприятиями оплачено 97,1% потребленной теплоэнергии и 85,9% потребленного природного газа. Реально уровень оплаты за энергоресурсы в текущем году снизился на 3,3% и 9,1% соответственно.

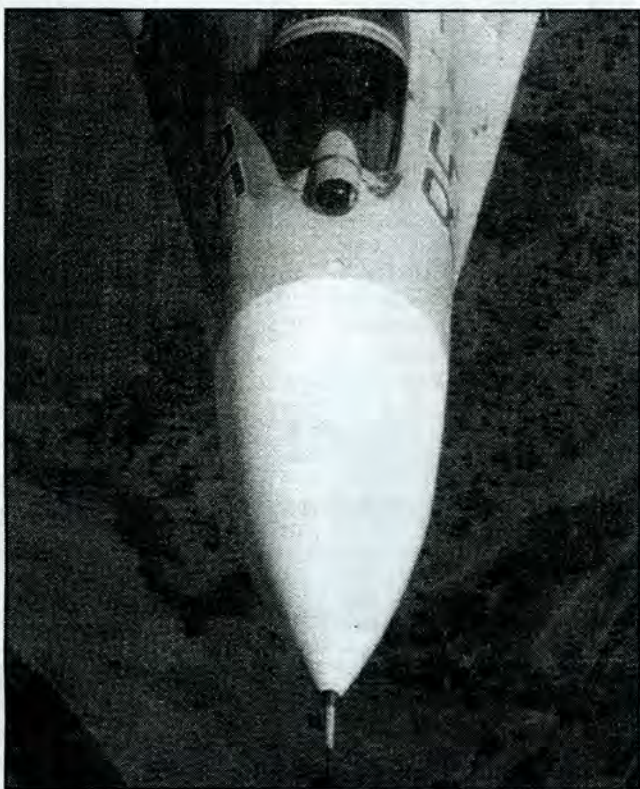
ОБОРОННЫЕ ЗАКАЗЫ

«ГЛАЗА» ДЛЯ МИГОВ И СУ ДЕЛАЮТ В МИНСКЕ

Алесь ПЕРЕВЕРЗЕВ, «Бизнес & Балтия»

Два крупнейших производителя боевой авиатехники -- МАПО «МиГ» и КБ Сухого -- заказывают системы визуального наблюдения у одного и того же поставщика -- минского ПО «Горизонт».

Минским ПО подписан контракт на изготовление систем визуального контроля для модернизируемых истребителей МиГ-21 ВВС Индии. Кроме того, по заказу КБ Сухого изготовлены опытные образцы аналогичных приборов для нового поколения СУ. Контракт подписан с московской научно-производственной компанией «Фазатрон» и предусматривает поставку со-



ответствующего оборудования по соглашению компании «Росвооружение» с правительством Индии. Соглашение предусматривает модернизацию истребителей ВВС Индии.

В течение четырех лет будут модернизированы 125 истребителей МиГ-21. Непосредственным исполнителем контракта выступит одно из структурных подразделений ПО «Горизонт» -- Научно-исследовательский институт цифрового телевидения (НИИЦТ).

Контракт, по которому нижегородский авиационный завод «Сокол» в кооперации с военно-промышленным комплексом «Московское авиационное производственное объединение МиГ» модернизирует до 2001 года 125 истребителей МиГ-21 ВВС Индии, был подписан еще в 1996 году. Стоимость контракта составляет $300млн. Более половины объема работ по поставкам в Дели выполнит завод «Сокол». Кроме того, радиолакационную систему «Копье» и систему управления вооружением поставит научно-производственная компания «Фазатрон» (Москва).

ВПК МАПО отвечает за конструкторские работы и летные испытания. По условиям контракта «Сокол» получит $60млн. в виде аванса. В контракте также оговаривается возможность доработки дополнительно еще 50 машин ВВС Индии. Модернизация МиГ-21 позволит продлить срок их службы еще на 10-15 лет. Программа модернизации самолетов, разработанная специалистами МАПО и «Сокола» в 1992-1993гг., включает оснащение истребителей новым оборудованием и ракетно-пушечным вооружением. Усовершенствованный вариант МиГ-21-93 «Копье» по своим летным и боевым характеристикам не уступает современным машинам такого класса, а затраты на модернизацию примерно в 10 раз меньше цены нового самолета. К модернизации самолетов этого класса проявили интерес Китай и Болгария. Минский НИИЦТ будет получать за поставленную аппаратуру около $1млн. ежегодно.

Ситуация в КБ Сухого в финансовом отношении несколько сложнее, так как спроектированные и изготовленные опытные образцы (для нового истребителя СУ-34) до сих пор не отгружены заказчику из-за того, что последний не в состоянии оплатить контрактную стоимость данного заказа. Следует отметить, что сам факт обращения двух фирм-конкурентов к одному и тому же разработчику, в лице которого выступил НИИЦТ, свидетельствует о высоком уровне предлагаемых белорусскими конструкторами технических решений.

До распада СССР ПО «Горизонт» на протяжении 20 лет разрабатывало и поставляло аналогичное оборудование для оснащения МиГ-23 и МиГ-25 (300-400 комплектов в год). Несмотря на трудности с финансированием, которые с 1991 года поставили на грань разорения многие предприятия военно-промышленного комплекса, НИИЦТ и ПО «Горизонт» сумели за счет поступлений от других проектов (гражданского направления) в основном сохранить как творческий коллектив конструкторов, так и уровень разработок. Несмотря на всю сложность и непрогнозируемость конечного результата заключенных контрактов, сам факт прорыва белорусской радиоэлектроники на мировой рынок вооружения впечатляет.

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

БЕЛАРУСЬ ТЕРЯЕТ ПОЗИЦИИ НА КАЗАХСТАНСКОМ РЫНКЕ

Отдел информации «БДГ»

Обмен мнениями по поводу инвестиционной привлекательности двух стран, состоявшийся между министром внешних экономических связей Михаила Мариничем и чрезвычайным и полномочным послом Казахстана в Беларуси Юрием Клочковым, состоявшийся в МВЭС 20 августа, был явно не в пользу Беларуси.

По словам г-на Клочкова, в Казахстане в прошлом году удалось остановить спад производства, а за шесть месяцев текущего года ВВП вырос на 1,6%. Если в прошлом году среднемесячные темпы инфляции составляли 16,8%, то в нынешнем -- 6,7%. С начала 1995 года в Казахстане освоено $5,6 млрд. зарубежных инвестиций, причем $576 млн. в первом квартале 1997 года. Инвестиции в Беларуси исчисляются несколькими десятками миллионов долларов.

По объемам торговли Казахстан является третьим (после России и Украины) торговым партнером Беларуси среди стран Содружества. Наметившаяся в 1996 году тенденция увеличения товарооборота между странами в текущем году сменилась значительным снижением: товарооборот в первом полугодии уменьшился по сравнению с соответствующим периодом прошлого года на 37,3%. Одной из причин спада во взаимной торговле является введение Казахстаном с 1 января 1997 года системы взимания НДС, при которой не принимается к зачету налог, уплаченный поставщиками -- нерезидентами страны. Другими словами, импорт из СНГ облагается НДС. При этом не освобождается от уплаты НДС и казахстанский экспорт. Эти меры привели к сокращению товарооборота со странами СНГ в первом квартале текущего года на 13%, в том числе импорт в Казахстан сократился на 16%. Для решения возникших проблем Михаил Маринич предложил провести специальное заседание смешанной комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству.

НОВЫЙ РЫНОК ДЛЯ ВЬЕТНАМСКОГО ТАБАКА?

Отдел информации «БДГ»

18-19 августа Беларусь посетили представители крупнейшего вьетнамского табачного концерна «VINATABA» во главе с заместителем генерального директора Фам Ваном.

Концерн «VINATABA» включает в себя ряд фабрик и осуществляет полный цикл по выпуску табачных изделий -- от выращивания табака до производства сигарет. Сотрудничает со многими известными фирмами, например, совместно с «PHILIP MORRIS» наладил производство сигарет «DUNHILL». Попробовавшие вьетнамский табак утверждают, что он слишком уж специфичен для нашего потребителя. Тем не менее вьетнамские бизнесмены посетили Минвнешэкономсвязей, концерн «Белгоспищепром», провели переговоры с руководством Гродненской табачной фабрики, где интересовались потребностями в табачном сырье, возможностями экспорта в Беларусь готовых изделий.

ПРЕТЕНДЕНТЫ НА АВСТРИЙСКИЙ КРЕДИТ

Отдел информации «БДГ»

В Министерстве внешних экономических связей при участии руководителей Минздрава, Минпрома, концернов «Белнефтехим», «Белэнерго», Жлобинского БМЗ, Мозырского НПЗ, ПО «Нафтан» состоялось обсуждение инвестиционных проектов, претендующих на финансирование в рамках кредитной линии Австрии.

Как стало известно «БДГ», среди возможных получателей кредита значатся проект закупки медоборудования у фирмы AVL на 169 млн. австр. шиллингов, проекты оснащения кардиомодуля 4-й городской клинической больницы ($5-7 млн.) г. Минска и закупки ультразвукового диагностического оборудования ($20-23 млн.). Рассматриваются также проект концерна «Белэнерго» по реконструкции Бобруйской, Барановичской, Полоцкой, Брестской, Могилевской теплоэлектростанций (требуется по 500 млн. австр. шиллингов на каждую станцию), проект технического перевооружения Белорусского металлургического завода в Жлобине на сумму 699,28 млн. австр. шиллингов., а также проект того же БМЗ по реконструкции стана 320, которая оценивается в $50-70 млн.

Несколько проектов по реконструкции комплекса глубокой переработки нефти предложили новополоцкое ПО «Нафтан» и компания «Юримекс» (общая сумма проектов -- до $150 млн). Закупить оборудование в Австрии для реконструкции комплекса каталитического крекинга и установки висбрекинга гудрона намеревается и Мозырский НПЗ, но пока не определился с суммой кредита.

Главными претендентами на получение австрийского кредита остаются промышленные гиганты -- БМЗ, «Нафтан» и ОАО «Мозырский НПЗ», которые, однако, пока не предоставили бизнес-планы в соответствии с действующим порядком реализации иностранных кредитов.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ПРЕЗЕНТОВАНА НОВАЯ *MAZDA-626*

Алексей УРБАН

Официальный представитель Mazda Motor Corparation в Беларуси -- ПКП «Холпи» -- провел 21 августа в собственном автоцентре презентацию новой Mazda-626.

Новая концепция, воплощенная в Mazda-626 1997г., производимой японскими автопроизводителями специально для европейского потребителя (адаптация выразилась в увеличении дорожного просвета и адаптации «под топливо»), базируется на трех основных типах кузова: четырехдверной седан, пятидверный хэтчбэк (данный тип и был представлен на презентации) и универсал, поставка в Европу которого планируется с начала 1998 года.

Стоимость автомобиля, предшественник которого стал самой покупаемой после «Шкода-Фелиция» маркой в республике, по словам руководителя отдела рекламы «Холпи» Сергея Нечипуренко, для местного покупателя будет колебаться в зависимости от модификации и комплектации в пределах $ 15 тыс.-21 тыс. Г-н Нечипуренко также добавил, что весь портфель заказа белорусского представителя на новую Mazda производителю уже продан. Прогнозный план продаж новой Mazda-626 в Беларуси на остаток года текущего составляет 30-50 единиц продукции в месяц. Этого же темпа, по словам г-на Нечипуренко, «Холпи» собирается придерживаться и в 1998 году. По его мнению, определяющим объемы продаж фактором в ближайшее время станут возможности производителя.



По мнению экспертов, новый автомобиль вобрал в себя лучшие черты сразу трех классов: универсальность, утилитарность и цену среднего, комфортность, просторность, мощность двигателя (объем его почти достигает двух литров), низкий показатель уровня шума и многофункциональность бизнес-класса и маневренность, низкие эксплуатационные расходы и экономичность малого среднего класса.

Известно, что продукция Mazda Motor Corp. в феврале 1997 года награждена сертификатом ISO 9001. Эта компания всегда отличалось применением самых новых технологий безопасности, освоенных при производстве автомобилей. Кузов новой Mazda имеет повышенную жесткость и включает абсолютно новую эффективную систему безопасности MAIDAS (Mazda Advanced Impact energe Distribution & Absorption Structure), позволяющие эффективно «гасить» энергию удара, усовершенствованную подвеску. Антикоррозийное покрытие обеспечивает 11-летнюю гарантию на кузов. Отмечаются также и другие качества, действительно не являющиеся лишь элементами активных рекламных прокламаций новшеств и «полезностей». В этом ряду: шестнадцатибитный электронный процессор, контролирующий расход топлива на скоростях до 180 км/ч, улучшающий почти на 50% экономию топлива при скоростных режимах эксплуатации, электронный контроль рециркуляции газов (ЭКР), позволяющий уменьшить выброс оксидов и азотистых соединений в атмосферу и сократить расход топлива, специальные виброгасящие блоки (с двумя активными функциями: гасят вибрацию на низких оборотах и в случаях появления повышенных нагрузок кручения и изгиба на блок цилиндров в средней области частот вращения). В новую Mazda-626 адаптирована антипробуксовочная система от Xedos-9, отслеживающая крутящий момент на колесах и в случае необходимости «замедляющая» зажигание при уменьшении подачи топлива в цилиндры. TCS/ABC компьютерный интерфейс использует сигналы от датчиков ABS, на колесах, от сервисного компьютера двигателя, от датчика рулевого колеса и скоростного режама. Подобная система является одной из действенных мер по активной безопасности, предохраняющей от заноса и переворачивания. В наших условиях для владельцев новых авто будут актуальными три противоугонные функции в заводской комплектации.

Если верить г-ну Нечипуренко, руководство «Холпи» привезло из недавней поездки в Европу оригинальную технологию продвижения нового продукта, которую и намерено освоить здесь. По словам руководства местного представительства, положение Mazda Motor Corp. на мировых рынках уже ощутило влияние перемен, произошедших в штабе компании: новая команда американского топ-менеджмента, уже имеющая опыт последнего успеха Ford, и избранная стратегия маркетинга, с выраженной характерной для американского менеджмента агрессивностью, и promotion-progtam, составленная специально для нового поколения Mazda-626 известным американским рекламным бюро.

Справка «БДГ».

ПКП «Холпи» и автоцентр Mazda работают на белорусском рынке с 1994 года, официальным дилером Mazda Motor Corp. предприятие стало с 1995 года. «Холпи» располагает дилерской сетью, центры которой располагаются в Минске, Бресте, Гродно. Представительство компании есть также в Российской Федерации. Кроме продаж и сервисного обслуживания автомобилей Mazda, ПКП «Холпи» осуществляет поставку и реализацию оригинальных запчастей. Структурно белорусская компания входит в группу европейских дилеров, к которой также относят представительства Mazda Motor Corp. в странах Бенилюкса, Австрии, Болгарии, Чехии и проч.

ПРИВАТИЗАЦИЯ

НАСЛЕДНИКИ БЕСПОКОЯТСЯ, МИНГОСИМУЩЕСТВО РАЗЪЯСНЯЕТ

Отдел информации «БДГ»

В связи с поступающими вопросами Мингосимущество подготовило разъяснение о выдаче чеков «Имущество» наследникам.

В нем сообщается, что наследники умерших граждан, имевших чеки «Имущество» (сертификат чеков), могут реализовать свое право наследовать чеки в соответствии с Гражданским кодексом Беларуси в течение всего периода обращения чеков, т.е. до 1 июля 1999 года. В случае, когда гражданину, умершему до 1.01.97, чеки «Имущество» были начислены, но сертификат чеков не выдан, законные наследники могут получить чеки наследодателя, переоформив их на свои чековые счета. Если гражданин, не получивший сертификат чеков, умер после 1.07.97, то наследники право на получение чеков по наследству не имеют. Наследники тех граждан, которым чеки «Имущество» не были начислены, претендовать на получение чеков не могут ввиду отсутствия предмета наследования.

СМУТНЫЕ ВРЕМЕНА ЛУЧШЕ ПЕРЕЖДАТЬ

В здании Гродненского театра кукол при небольшом стечении публики в рамках программы «Малая приватизация» состоялся 22-й аукцион по продаже городской коммунальной собственности. В число организаторов аукциона входили: управление коммунального имущества и приватизации местного горисполкома и гродненская группа международного проекта «Малая приватизация в Беларуси»(IFC и USAID).

В этот раз на гродненском аукционе выставлялось три объекта местного треста столовых и ресторанов, все расположенные в центральной части города: комплекс ресторана «Зубр», кафе «Мара», 40/1 и бар «Молочный. Все предлагаемые объекты убыточные, поэтому потенциальный покупатель будет вынужден впоследствии погасить убытки сверх продажной цены объекта. Для участия в аукционе необходимо было заранее заплатить залог в размере 10% от стартовой цены объекта.

На участие в торгах от желающих поступило всего 4 заявления: три -- на приобретение бара «Молочный» и одно -- на кафе «Мара». В итоге за 65 млн. руб. (при стартовой цене 5 млн. руб.) был продан только бар «Молочный». Остальные объекты в самое ближайшее время вновь будут выставлены на аукцион с некоторым понижением стартовой цены.

Предыдущий 21-й аукцион состоялся в Гродно 29 ноября 1996 г. Тогда из трех выставленных объектов было продано два: магазин «Мелодия» -- за 600 млн. руб. (при стартовой цене в 200 млн.) и убыточный филиал государственного торгового предприятия «Зодиак» -- за 10 млн.

Ситуацию на гродненском рынке коммунальной собственности комментирует представитель горисполкома Александр Малиновский.

-- *В феврале 1994 г. гродненские власти, следуя авторам «12 стульев», провели первый аукцион коммунальной собственности. Сколько тогда продавалось объектов?*

-- Около 10 объектов выставлялось, а продается у нас обычно 3/4 от представленных объектов.

-- *Фиксировалось ли резкое увеличение стартовой цены?*

-- Самое большое увеличение стартовой цены -- в 3333 раза -- зафиксировано при продаже встроенного магазина по ул.Доминиканской.

-- *Почему аукционы малолюдны?*

-- Раньше в зале театра не хватало свободных мест -- пришедшие располагались и на балконах. Бывало, на один лот записывалось по 5 человек. Но сейчас интерес к аукционам в Гродно несколько спал. Причины известны: налоги, высокая стартовая цена, трудности, которые сейчас переживают предприниматели. К тому же некоторые объекты убыточны и требуют капитального ремонта. Но я убежден, что аукционы в Гродно будут продолжаться! Доказательство -- все новые люди, которые участвуют в торгах.

-- *Имеют ли право иногородние приобретать гродненскую коммунальную собственность?*

-- Конечно! И иностранцы тоже вправе купить наши объекты. Причем половину стартовой цены покупатели могут оплатить приватизационными чеками.

НЕЛЮБИМУЮ ПАДЧЕРИЦУ ГОСУДАРСТВА ПО-ПРЕЖНЕМУ ДЕРЖАТ В ЧЕРНОМ ТЕЛЕ

Светлана КАРПЕКОВА

Сегодня уже очевидно, что 1997 год станет «мертвым» для так называемой большой приватизации, связанной с реформированием объектов республиканской собственности. Завершив работу по акционированию предприятий, начатую в 1996 году, Мингосимущество вынуждено работать практически только в сфере малой приватизации. Даже премьер-министр Сергей Линг, выступая на заседании Совмина по итогам работы народного хозяйства Беларуси за первое полугодие, не стал анализировать деятельность Мингосимущества, отметив, что министерство находится в сложной ситуации из-за неопределенности, которая сложилась в сфере приватизации.

Отмена программы приватизации и отсутствие заменяющего ее президентского декрета, проект которого был подготовлен уже достаточно давно, как раз и привели к этой неопределенности, продолжающейся уже не один месяц. По имеющейся информации, Александр Лукашенко не намерен подписывать декрет и предоставил это право Совету Министров, который пока либо дорабатывает и согласовывает положения документа, либо просто не решается выпустить его в свет.

Между тем сегодня в недвижимости, по утверждению специалистов, сосредоточена большая часть национального богатства, и далеко не вся пригодная к эксплуатации недвижимость используется эффективно. Пустующие военные городки, замороженные объекты незавершенного строительства, простаивающие производства поглотили огромные средства, исключенные ныне из хозяйственного оборота. По данным Минстата, на 1 января 1997 года в Беларуси насчитывалось 1447 объектов незавершенного строительства, законсервированных объектов республиканской собственности и более 1920 -- коммунальной (специалисты говорят о том, что реально эти цифры гораздо выше). На возведение этих объектов затрачено соответственно BLR 16,8 млрд. и BLR 1,1 млрд. в сметных ценах 1991 года, или BLR 102 трлн. и BLR 7 трлн. на 1 января 1997 года.

Начальник отдела конкурсов и аукционов Мингосимущества Олег Артеменко отмечает, что опыт проведения аукционов и конкурсов свидетельствует об относительно низком спросе на объекты республиканской собственности, что не в последнюю очередь связано с отсутствием гибких подходов к оценке государственного имущества. Например, можно ли найти покупателей на заводы крупнопанельного домостроения, не работающие 2-3 года, по цене BLR 60-65 млрд.? Специалист считает, что даже снижение начальной цены продажи после двух нерезультативных конкурсов на 50% не решает этой проблемы. В связи с этим Мингосимущество как раз и пытается сделать систему оценки государственных объектов более гибкой и эффективной.

Недавно министерством был утвержден «Порядок внесения и рассмотрения предложений по снижению стоимости объектов республиканской собственности при разгосударствлении, приватизации и отчуждении», который разработан в соответствии с постановлением Совмина от 18 марта 1997 года «Об утверждении Порядка понижения стоимости объектов приватизации республиканской собственности». Этими документами предусмотрено понижение стоимости объектов более чем на 50%, но с разрешения правительства Беларуси. Оно распространяется на объекты приватизации республиканской собственности, а также на неиспользуемые или неэффективно используемые объекты республиканской собственности, отчуждаемые в установленном порядке в процессе хозяйственной деятельности, за исключением государственного и общественного жилья. Осуществлять это будет Мингосимущество, которому предоставлено право снижать стоимость объектов в зависимости от зоны радиоактивного загрязнения, степени готовности объекта незавершенного строительства, превышения срока строительства над нормативным, местонахождения объекта и некоторых иных объективных факторов, которые оговариваются в документе. Олег Артеменко считает, что утвержденный порядок станет определенным прогрессом в процессах реализации недвижимости, хотя и не решит обозначенную проблему.

Подобная проблема, кстати, существует и в сфере малой приватизации, когда на выставленные на аукционы и конкурсы объекты не находится покупатель по причине слишком высокой цены. Сейчас в Мингосимуществе готовится письмо в Совет Министров, где обосновывается целесообразность внедрения в республике модели голландского аукциона (в частности, эта модель применялась в Казахстане, где была достаточно быстро завершена малая приватизация). У нас же практикуется английский аукцион. Разница этих двух торгов в том, что на голландском аукционе при наличии двух и более покупателей цена повышается. Если же лот изъявил желание купить только один участник аукциона -- он автоматически становится его владельцем. Если же на лот вообще нет покупателей -- цена снижается до тех пор, пока кто-то не заявит о своем намерении его приобрести. В английском аукционе цена повышается все время, а непроданные объекты переносятся на следующий аукцион. Понятно, что система голландского аукциона более эффективна, поскольку позволяет продать гораздо больше объектов, хотя, возможно, и по цене меньшей, чем та, на которую рассчитывало государство. Кроме этого, стимулируется развитие конкуренции, потому что покупателей, располагающих крупными суммами, сегодня в республике просто нет. Или же они не хотят вкладывать большие средства здесь, на территории Беларуси. Ко всем прочим преимуществам не составит труда подсчитать, что нерезультативные аукционы, которые достаточны часты сегодня в Беларуси, -- значительно большая потеря для бюджета, нежели снижение цены. Так что если Совет Министров согласится с предложением Мингосимущества, и малая приватизация пойдет более быстрыми темпами.

АНАЛИЗ

КАК АРТЕЗИАНСКИЕ РЕКИ ПРЕВРАЩАЮТСЯ В ПРОМЫШЛЕННЫЕ СТОКИ

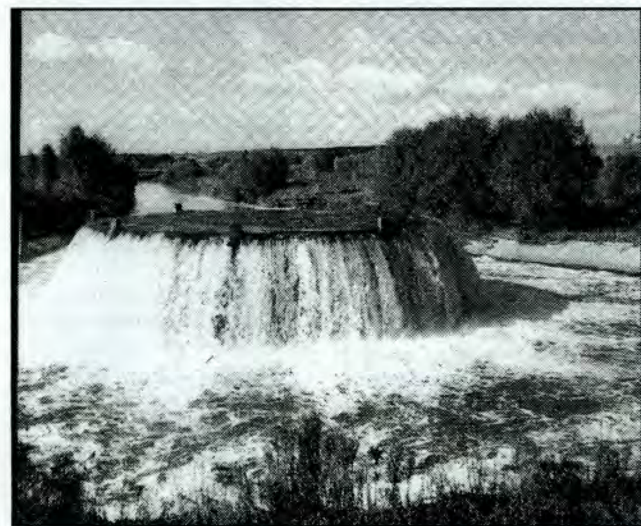
Вероника ЧЕРКАСОВА

Долгие годы подземное водоснабжение являлось основным источником снабжения города, предоставляя возможность с гордостью утверждать, что *«в Минске самая вкусная и чистая вода в СССР»*. До сих пор более двух третей воды поставляется в город из подземных водоисточников с глубиной залегания от 40-50 до 300 метров.



Вода -- возобновляемый природный ресурс, и при рациональном использовании водоносный горизонт без ухудшения качества может дать до 20 тыс. куб. м воды в сутки на протяжении всего расчетного срока эксплуатации. Контроль за состоянием водоносных скважин осуществляет гидрологическая служба, которой установлен предельно допустимый объем добычи для каждого водозабора.

Тем не менее лет пятнадцать назад в период бурного экономического развития города подземной воды стало не хватать. В начале предполагалось, что водой из Вилейской системы будут пользоваться минские заводы, удовлетворять технические нужды которых артезианской водой было непростительным расточительством. И все же поверхностная речная вода «пошла» во Фрунзенский, Московский и Октябрьский районы города, а крупные промышленные предприятия по-прежнему используют для технических нужд ту «самую самую чистую в СССР» воду.



Отсюда вода попадает в наши квартиры

Качество питьевой воды контролируется в соответствии с требованиями ГОСТ 287482 «Вода питьевая», где основные требования к ней определены следующим образом: «Вода должна быть безопасной в бактериологическом отношении, безвредной по химическому составу и иметь благоприятные органолептические свойства». Согласно ГОСТу для осуществления контроля за минской водой достаточно взять из разводящей сети 200 проб в год. В действительности проводится около 6 тысяч исследований на всех этапах ее обработки и доставки к потребителю. Качество столичной воды согласно тому же ГОСТу определяется по 26 параметрам. Отметим, что на Западе количество качественных показателей воды доходит до 60 - 70.

Должностные лица, с которыми пришлось говорить на эту тему, в один голос утверждали, что проверки по 26 показателям для минской воды абсолютно достаточно и нет смысла искать в ней такие вещества, как, скажем, молибден. Кроме этой вполне резонной причины контроля по столь ограниченному спектру параметров, есть еще одна: у нас просто нет точной аппаратуры, позволяющей выделить и обнаружить некоторые нежелательные элементы. В настоящее время рядом проектных институтов ведутся работы по созданию отечественных анализаторов воды.

Тем не менее подавляющее большинство скважин и без того поставляют чистейшую воду, и вся процедура обработки сводится к тому, чтобы ее добыть, надлежащим образом сохранить и довести до потребителя. А вот с последним могут возникнуть проблемы, поскольку нет никакой гарантии, что вода сохранит свою первозданную свежесть, пройдя по трубам городского водопровода. Особая опасность может подстерегать ее в старых домах с пришедшими в негодность стояками.

Что же касается поверхностной воды, забираемой из Вилейской водной системы, то она проходит все предусмотренные ГОСТом стадии обработки. Один из методов очистки, который используется в Минске для обеззараживания поверхностных вод, -- озонирование (иными словами -- обработка воды активным кислородом). В сутки одна установка обрабатывает примерно 200 кубометров воды. Несомненное преимущество озонирования перед хлорированием заключается в том, что озон «живет» в воде 12 минут, а потом бесследно исчезает в отличие от хорошо известного всем нам хлора. Однако установка не обеспечивает в необходимой степени эпидемиологическую надежность поступающей в водопроводную сеть воды, поэтому озонирование по технологии дополняется хлорированием. Согласно все тому же ГОСТу содержание хлора в воде должно быть не менее 0,8 и не более 0,2 миллиграмма на литр. Часть хлора связывается во время прохождения воды по трубам, часть улетучивается в воздух, а часть поступает к потребителю в стаканы и кастрюли. Считается, что потребление хлора в микродозах даже на протяжении всей жизни не вызывает отрицательного воздействия на человеческий организм. Однако вряд ли кто-то станет отрицать неблагоприятное воздействие на человека веществ, образующихся в результате взаимодействия растворенных в воде веществ с активным хлором. А это -- около двадцати соединений, часть из которых -- концерогены. Даже в малых концентрациях они оказывают отрицательное воздействие на организм.

Тем не менее иного выхода пока нет. Сегодня хлорирование, появившееся в начале века как ответ на эпидемии инфекционных заболеваний, можно рассматривать лишь как неизбежное зло. Применяется оно во всем мире, не считая тех стран, которым высокий уровень технического развития позволяет обходиться одним озонированием или заменять хлор фтором. Нам это, естественно, пока не по карману.

Норма суточного потребления воды в Минске ошеломляет -- 350 литров на человека. Это при том, что в промышленно развитой Германии обходятся 180 литрами, а общемировая норма колеблется в рамках 150-160 литров на душу населения. Еще лет десять назад «Минскводоканалу» доводился план по увеличению расхода воды на одного жителя города, что рассматривалось тогда как очевидный показатель роста народного благосостояния. Однако это тот самый случай, когда нам не стоит гордиться высокими показателями, ибо во всем мире уже давно признаком культуры считается умение экономить воду, а не расходовать ее почем зря. Там, где за нее платят столько, сколько она стоит на самом деле, ее потребление сокращается, меняется само отношение к ней. Так, сегодня в странах Балтии кубометр воды обходится населению в 20-50 центов (в зависимости от дальности водозабора), потребление воды упало почти в два раза, и вопрос о строительстве новых водозаборов не стоит вообще. В Минске же необдуманное потребление воды приводит к тому, что артезианской воды, которую в первую очередь надо использовать для питьевого водоснабжения, уже не хватает.

Между тем водопотребление можно было бы сократить на треть, если бы промышленные предприятия города для обеспечения технологических процессов использовали воду только технического назначения, то есть из поверхностных источников. Кстати, в санитарных правилах записано, что использование артезианской воды в технических целях разрешается только при соответствующем согласовании с органами Госсаннадзора. И если раньше велось строительство систем, по которым к промышленным предприятиям подводились поверхностные воды, то в настоящее время строительство и подведение таких сетей заводам не по карману, и часто предприятию гораздо удобнее и дешевле платить за питьевую воду, которую оно использует в технических целях. Но разбазаривать запасы чистых артезианских вод, которые в ряде случаев превосходят по качеству привозные бутилированные, -- расточительность, которую могут позволить себе только нищие, которые не знают подлинной стоимости того, что теряют...

Справка «БДГ».

Сегодня промышленные, транспортные, строительные и прочие предприятия платят 9600 рублей за один кубометр воды, бюджетные организации -- 6000, населению же вода обходится в 936 рублей при том, что себестоимость ее составляет 2067 рублей за метр кубический. Иными словами, сегодня мы оплачиваем лишь половину реальной стоимости воды. Но если раньше разницу между ценой и стоимостью покрывали промышленные предприятия и другие государственные потребители, то сегодня они не в состоянии это делать. Население же, несмотря на стабильную с апреля этого года цену, не в состоянии оплатить потребление воды. Так что совершенно очевидно, что в ближайшее время нас ждет повышение цен на воду.

Широко разрекламированное введение счетчиков по всей видимости пока весьма далекая перспектива. Стоимость одного счетчика составляет примерно 50 $, а для точного учета расхода воды в одной квартире надо установить от двух до шести счетчиков. Кроме того, раз в пять лет счетчики надо ремонтировать и проводить их госпроверку, что тоже обойдется в кругленькую сумму, поскольку влечет необходимость создания службы контроля, наладки, доставки и так далее. Сегодня проще и дешевле платить за неумеренное потребление воды, чем вводить счетчики, которые становятся выгодными лишь тогда, когда потребителю приходится оплачивать подлинную стоимость расходуемой воды.

СПРАВКА «БДГ».

Минский водопровод -- один из старейших на пространстве бывшей Российской империи. Был пущен в 1874 году. К началу его эксплуатации для обслуживания 16 домов было уложено полтора километра чугунных водопроводных труб... В 1932 году введен в эксплуатацию первый артезианский водозабор «Новинки», чем и было положено начало питания Минска чистейшей подземной водой.

«Можно ли пить питьевую воду из-под крана?» -- На этот вопрос компетентные лица давали диаметрально противоположные ответы. Заведующий коммунальным отделением Минского городского центра гигиены и эпидемиологии Дмитрий Голотик ответил утвердительно и добавил, что сам пьет воду из-под крана уже много лет. Несмотря на то, что выглядит Дмитрий Михайлович весьма неплохо, заметим, что вопрос о воде все же довольно сложный. Во всяком случае, во всем цивилизованном мире уже давно воду, предназначенную для питья, продают отдельно, в бутылках. В промышленно развитых странах вполне реально довести всю воду, идущую из-под крана, до высокого качества питьевой воды. Однако вряд ли это целесообразно, поскольку, во-первых, при этом резко возрастет ее стоимость, а во-вторых, для питья и приготовления пищи используется лишь один - два процента от всей потребляемой воды. Остальное же идет на мытье посуды, ванны, туалеты...

Куда более перспективным видится путь, по которому сегодня идут те страны, где вода является дефицитом. Там дома оборудуются не одной, а двумя водопроводными системами, и тогда из одного крана течет питьевая вода, а из другого -- предназначенная для хозяйственных нужд, с менее жесткими требованиями к ее качественному составу.

В последнее время у нас получила широкое распространение принятая во всем мире практика продажи питьевой воды, расфасованной в бутылки. Как правило, это вода хорошего качества, содержащая необходимые человеку микроэлементы, взятая из скважин, расположенных на очень большой глубине и прошедшая жесткий контроль. Для улучшения вкусовых свойств она газируется, на каждую партию выдается сертификат качества. Некоторые сорта бутилированной воды проходят предварительную обработку замораживанием. Существует даже такая товарная позиция, как «талая вода», которая отличается чистотой, улучшенными вкусовыми качествами и несомненной пользой для организма.

О том, что неплохие деньги можно извлекать даже из обыкновенной воды, свидетельствует тот факт, что долгиновскую воду, которую сегодня добывают из расположенной в районе Новинок на глубине 300 метров скважины, сегодня охотно закупают Польша и Россия. Кстати, очищенная, газированная и если это необходимо минерализованная питьевая вода во всем мире стоит не менее 25 центов за литр...

Справка «БДГ».

Сегодня суточная потребность города в питьевой воде в зависимости от времени года колеблется от 700 до 850 тысяч куб. м; в часы пиковых водозаборов (утром и вечером) потребление доходит до 1,2 млн. куб.м. На технические нужды ежесуточно (в зависимости от «активности» предприятий) город потребляет еще от 130 до 160 тысяч кубометров. Контроль за технической водой осуществляют сами предприятия, а требования к ее чистоте зависят от того, кто и для чего ее использует: для некоторых производств, где имеют дело с микросхемами и точными приборами, качественные показатели технической воды могут быть гораздо выше, чем для питьевой.

Еще один путь решения проблемы -- установка у себя дома бытового фильтра по очистке воды. Однако тут сразу встает проблема выбора, поскольку сегодня на нашем рынке предлагается множество моделей бытовых фильтров. Разобраться в том, что надо именно тебе, достаточно сложно, поскольку очень часто дилеры и продавцы обещают покупателю гораздо больше, чем сами производители.

Не так давно белорусская экологическая партия совместно с газетой «Вечерний Минск» и СКБ «Технобанк» провела общественный городской конкурс бытовых фильтров питьевой воды. Испытания проводились на обычной воде, текущей из кранов жителей Фрунзенского района Минска, откуда поступает больше всего жалоб на качество питьевой воды. По итогам конкурса наиболее низкие результаты по очистке питьевой воды показал фильтр «Минеральный» производства «Машэкология» г.Санкт-Петербург. Что касается остальных представленных на конкурс фильтров, то для районов Минска, получающих воду из поверхностных водозаборов (а это, напомним, Фрунзенский, Московский и часть Октябрьского районов) наиболее приемлемыми являются установки «Экомастер», «Rain Soft RO», фильтр «Аквафор», а из белорусских -- фильтр «Мифил». Для других районов Минска, кроме вышеназванных, подходят фильтры «Watermate» и «Гейзер».

Говоря о бытовых фильтрах, следует отметить, что хорошая система по очистке воды не может быть дешевой, поскольку здесь используются дорогие технологии. И чем больше барьеров очистки в системе, тем она дороже. Но высокая цена далеко не всегда служит гарантией качества. Так, если вас устраивает фильтр, осуществляющий механическую очистку с обеззараживанием воды -- покупайте отечественный «Родник», в котором применяется активированный уголь с серебром, и не тратьтесь на американскую систему по очистке воды «Спрингс», которая стоит $150. Одна из лучших систем по очистке воды, присутствующая сегодня на белорусском рынке, -- «Экомастер», которая располагает набором фильтров, задерживающих самые разные вредные химические соединения и в то же время пропускающих необходимые человеку кальций и магний.

И еще одно: с максимальной осторожностью относитесь к рекламе универсальных технологий. Они редки не только в фильтрах по очистке воды, но и в жизни вообще...

СКАНДАЛ

ТОРГИ ПО-СЛАВЯНСКИ

Людмила ТИТОВА

Белорусская группа «Криви» вошла в десятку лучших исполнителей и стала дипломантом престижного международного фестиваля «Голос Азии», ежегодно проводимого в Казахстане. Достижение!.. Предмет национальной гордости!.. Но мало кто знает, что «благодаря» Министерству культуры Беларуси в этом году «Криви» имела все шансы не попасть на фестиваль.

Несколько слов о том, что представляет собой этот прогрессивный коллектив. В декабре 1996 года на базе студии белорусской команды «Палац» сформировалась группа «Криви». Ее участники определяют стиль, в котором работают, как «art-modern-folk». В апреле, записав на студии «Soundman» в Германии компакт-диск с акустическим проектом «Kriwi Live in Belarus», музыканты успешно работали в берлинских андеграундных клубах. Гастролировали по городам России и Польши. А в Беларуси за все время существования «кривичи» дали всего один концерт в Детской школе искусств.



В 1995 году на площадке фестиваля «Голос Азии» выступила белорусская группа «Палац», оставив у зрителей и организаторов приятное впечатление после своего выступления. Ныне организаторы сами связались с руководителем студии «Палац» Юрием Выдронком, заинтересовались творчеством детища «Палаца» -- группы «Криви» и предложили прислать демозапись для отборочного тура. Затем последовало официальное приглашение от имени президента фестиваля Мурата Иргалиева. По стилю группа резко контрастировала с более попсовыми конкурсантами из Казахстана, Ирландии, Турции, Америки и других стран-участниц. Да и по тем или иным соображениям жюри самые главные позиции «пьедестала» были отведены другим конкурсантам. Но... Сам президент компании BMG оценил выступление нашей группы в максимально допустимые 20 баллов, компания «Roland» наградила ребят первой премией -- суперсовременной моделью синтезатора, член жюри из Ирландии вручил ребятам настоящую ирландскую флейту, а с казахской стороны их отметили не только домброй и тюбетейками, но и гостеприимной заботой.

Между тем группа попала на фестиваль только благодаря бескорыстной финансовой поддержке представительства российской(!) компании GNC и фирмы «Белпункт», которые предоставили музыкантам деньги на авиабилеты. А вот «заботливые» представители родного Министерства культуры РБ, посулив «кривичам» 25 миллионов белорусских рублей на авиабилеты, за три дня до отъезда, мягко говоря, их «пробросили». По словам участников группы, заместитель министра г-н Рылатко свой отказ аргументировал приблизительно так: *«Раз руководитель и музыканты группы «Палац» отклонили нашу просьбу о выступлении на «Славянском базаре», то проблемы вашей группы «Криви» решайте без помощи министерства».*

Кстати, Минкульт не потрудился свою «базарную» просьбу оформить не то, чтобы официальным контрактом, но даже простым факсимильным приглашением. На запрос Юрия Выдронка в штабе «Славянского базара» о выплате музыкантам хоть небольшого гонорара «на карманные расходы» ему мило объяснили, что поскольку все дотации уходят на оплату аппаратуры, света и звука, то «Палацу» придется выступать бесплатно, якобы «ради престижа». «Ладно, будем выступать «за престиж», но только поместите нас в нормальной гостинице, а не в общежитии с тараканьими бегами и отсутствием горячей воды», -- попросили ребята. В общем, шел торг. Окончательного ответа музыканты не давали, поскольку имели альтернативное приглашение -- выступить в Могилеве на фестивале «Магутны Божа», по времени несколько совпавшем с пресловутым «Базаром».

Далее ситуация развивалась, как в фельетоне: музыканты решают ехать в Могилев, а в Витебске тем временем уже продаются билеты на их концерт, причем по достаточно высокой цене; руководство фестиваля от всего открещивается; народ приходит посмотреть «живой» «Палац», а группа в это время выступает на родине Лукашенко. Вообще-то, подобные ситуации бывают нередко. Но в данном случае Министерство культуры решило обидеться. В результате члены студии «Палац» за самовольство были наказаны упомянутым в начале публикации образом: всего за два дня им пришлось искать спонсоров, которые оплатили бы расходы на дорогу. А спонсоры бывают разные!.. Впрочем, эта тема для отдельной статьи, которую можно будет прочесть в одном из последующих номеров нашей газеты.

СИТУАЦИЯ

НЕ БОЙТЕСЬ ДАНАЙЦЕВ, ДАРЫ ПРИНОСЯЩИХ!

Светлана КАРПЕКОВА

Больше двух месяцев назад 90-летний художник Николай Пашкевич, белорус по происхождению, живущий ныне в США, прислал в дар Национальному художественному музею Беларуси несколько посылок со своими работами. С той поры они благополучно застряли на таможне, поскольку у музея нет средств, чтобы заплатить таможенные пошлины и забрать подарок...

Музей направил письмо в Министерство культуры с просьбой выделить порядка $2500 для оплаты всех необходимых таможенных платежей, включая сумму за каждый день нахождения посылок на таможне. Понимая, что такие деньги Минкульт, скорее всего, не найдет, сотрудники музея отправили аналогичное послание и в адрес президента, ибо в нашей стране никто, кроме Александра Лукашенко, не может решить подобную проблему. Напомним, что декретом N6 от 10 марта 1997 года определено, что *«льготы по налогам и таможенным платежам предоставляются президентом Республики Беларуси»*. Однако в этом декрете тем не менее ни слова не сказано о грузах, которые, по сути, присылаются в дар государству, поскольку Национальный музей -- не есть коммерческая фирма, торгующая предметами искусства. Вся эта история напоминает ситуацию, когда, принимая в день рождения подарок от друзей, вы попросили бы их прежде заплатить вам 20% от стоимости подарка.

Казалось бы, частный случай отчетливо обозначил целый ряд проблем. Во-первых, несовершенство белорусского законодательства, которое не делает различия между коммерческими грузами и вещами, присланными в дар государству. Во-вторых, степень концентрации в одних руках полномочий для принятия тех или иных решений. Если раньше, по словам сотрудников музея, подобные проблемы могли быть решены на среднем уровне Совета Министров, то сейчас все замкнуто на администрации президента и лично на главе государства. Понятно, что может пройти еще несколько месяцев, прежде чем до «каких-то картин» дойдут руки. Президент ведь занят уборочной!

Между тем во многих музеях мира есть целые залы, составленные исключительно из дарственных работ, а в Каунасе даже построили специальный музей, где экспонируются собранные и подаренные произведения. Директор Национального музея Беларуси Юрий Карачун, который, к несчастью, совсем недавно умер, также предполагал, что в новой пристройке к музею, возможно, будет и зал дарственных работ. К сожалению, он не успел осуществить эту идею, как не успел и разрешить проблему с картинами нашего земляка.

... А Николай Пашкевич, хотя и надеется, что его работы будут храниться на Родине, все же уже оплатил их обратную дорогу.

КНИЖНЫЙ РЫНОК: ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ХОРОНИМ КНИГУ — ИСТОЧНИК ЗНАНИЙ

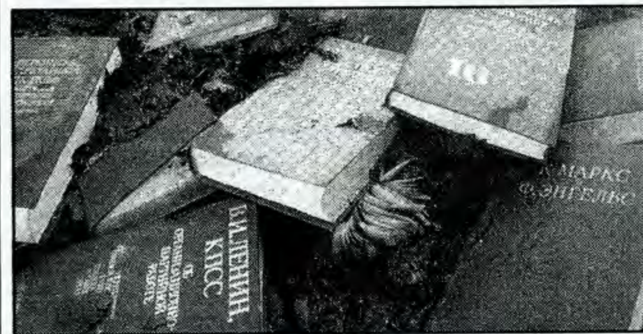
Светлана КАРПЕКОВА

От внимания аналитиков таинственным образом ускользнуло то обстоятельство, что на книжном рынке страны сегодня сложилась очень непростая ситуация: с одной стороны -- ассортимент широк и разнообразен, с другой -- предлагается нам в основном «ширпотреб» российского производства. При этом большинство предприятий по-прежнему остаются в государственной собственности... Недавно в Госкомпечати Беларуси состоялось совещание руководителей государственных предприятий книжной торговли, где обсуждались проблемы дальнейшего функционирования этой сферы. По просьбе редакции ситуацию в системе книгоиздания и книгораспространения комментирует *заместитель председателя Госкомпечати Станислав Ничипорович.*

Справка «БДГ».

Население Советского Союза еще недавно называли самой читающей нацией в мире. Сегодня ситуация на рынке издания и потребления книжной продукции существенно изменилась. В первую очередь значительно снизился спрос на литературу -- если раньше в СССР за год выпускалось более 80 тысяч изданий, в Беларуси -- 4,5 тысячи тиражом примерно в 100-150 тыс. экземпляров, то сегодня максимальный тираж практически любой книги составляет 30 тысяч экземпляров. Правда, как утверждают специалисты, в Беларуси удалось во многом сохранить ассортимент выпускаемых изданий.

-- По состоянию на 1 января 1992 года в ведении нашего комитета находились 165 книжных магазинов. К 1 января 1997 года таких магазинов осталось 129. В республике сейчас существует 13 приватизированных магазинов книжной торговли, 5 акционерных обществ, 28 арендных предприятий, 6 магазинов передано издательствам в качестве базовых. Если раньше из 165 магазинов ни один не имел статуса юридического лица, то с 1992 года произошли изменения в формах собственности книжной торговли. Процессы приватизации в первую очередь начались именно в сфере торговли. Когда вышел закон об аренде, многие магазины стали арендными предприятиями. Сейчас, правда, у многих из них возникла проблема: истекает срок аренды, и по закону его уже нельзя продлить -- нужно либо выкупать арендованное имущество, либо становиться снова государственным предприятием. Я знаю, что многие хотят сохранить самостоятельность и не терять право юридического лица.



Но здесь возникает еще одна проблема. Как правило, книжные магазины размещены в основном во встроенных помещениях и помещения эти находятся в коммунальной собственности. В государственной собственности находятся только оборудование и принадлежности, необходимые для работы книжного магазина, -- столы, полки, кассовые аппараты. И если у предприятия заканчивается договор аренды и оно не может продлить этот договор, то при решении его дальнейшей судьбы большое влияние на ситуацию оказывают собственники помещений -- местная власть. Как показывает практика, последняя не всегда отдает предпочтение магазину книжной торговли. В силу различных причин коммунальная собственность, где находится и помещение магазина, например, может быть продана на аукционе, а новый хозяин вполне может изменить назначение своей собственности. Именно поэтому Госкомпечати ходатайствует через правительство перед президентом о том, чтобы был принят указ или распоряжение о передаче помещений книжных магазинов в республиканскую собственность с правом распоряжения этой собственностью Государственным комитетом по печати. С принятием такого нужного решения мы смогли бы сохранить и дальше развивать систему книжной торговли при любых формах собственности. Чем больше будет форм собственности в специализированной книжной торговле, тем выше будет конкуренция и предприятия такой торговли будут работать экономически более эффективно. При этом государство должно определить единые правила для всех подобных предприятий, в частности, установить единые льготы для книгораспространения -- налог на добавленную стоимость, какие-то другие льготы, которые способствовали бы снижению стоимости книги. В некоторых государствах СНГ подобные указы уже приняты. Кстати, представители Мингосимущества также согласны с тем, чтобы передать книжные магазины в республиканскую собственность.

Мы стремимся не допустить разрушения и оптового звена системы книжной торговли, как это произошло в России. Там были приватизированы книжные базы, практически разорена книжная торговля, и сегодня российские власти вынуждены возобновлять систему этой торговли. Мы стремимся сохранить специализированные магазины, т.е. те, которые занимаются только книжной торговлей.

-- Но зачастую в этих магазинах книги составляют только небольшую часть товара.

-- Сегодня тенденция торговли в книжных магазинах посторонним товаром, которая наблюдалась еще 2-3 года назад, преодолена. Более 90% ассортимента в этих магазинах -- книжный. В Минске этот процент доходит до 95-98%.

-- И все же нельзя говорить о достаточно широко представленном собственно белорусском ассортименте. В связи с достаточно сильной конкуренцией со стороны той же России, меняют ли белорусские издательства свою специализацию или она остается, несмотря на возможную экономическую убыточность?

-- Раньше в республике было 10 государственных издательств, находящихся в ведении Госкомпечати. Они и сегодня придерживаются определенной специализации. Но вместе с тем эта специализация «размывается» в силу необходимости поддерживать в нормальном состоянии свое финансовое положение. Сегодня существует достаточно сильная конкуренция со стороны негосударственных издательств -- в республике выдано более 1400 лицензий на подобную деятельность. Это потенциальные 1400 субъектов хозяйствования, которые имеют право выпустить книгу по какой угодно тематике. Здесь конкуренция огромная, поэтому существовавшая в прошлом жесткая издательская специализация стала «размытой», хотя в принципе сохранилась.

Если в плановой экономике издательское дело было достаточно прибыльным и стояло где-то на третьем месте после ликероводочного и табачного производств, то сегодня у государственных издательств достаточно тяжелые времена: книга дорогая, тиражи малые, спрос невысок. К тому же, нужно учитывать, что они издают социально значимые книги, выпускаемые на условиях госзаказа.

Тем не менее, несмотря на все сложности, книжный рынок в республике все-таки развивается, и не только через сеть специализированных магазинов. Существуют иные формы. В качестве примера можно привести тот факт, что Белорусская ассоциация книгоиздателей, полиграфистов и книгораспространителей организовала во Дворце молодежи в Минске выставку-продажу книг, которая проходит каждую субботу. Там настоящий книжный рынок, где можно увидеть самый разный ассортимент, где проявляются рыночные отношения в книгоиздании и книгораспространении. Туда приезжают люди из России, Украины, Прибалтики и других стран, там заключаются сделки. В течение дня этот книжный рынок посещают около 2 тысяч человек. Интерес людей к хорошей книге в широком понимании этого слова все-таки не пропал, даже в условиях, когда в большей степени приходится думать о хлебе насущном.

СУДЫ

ОЧЕРЕДНОЕ «ГРОМКОЕ» ДЕЛО

Отдел информации «БДГ»

Очередной громкий судебный процесс начался в Могилеве. На этот раз на скамье подсудимых оказался Владимир Клименко -- один из наиболее авторитетных предпринимателей области, ранее возглавлявший акционерное общество «Фрам».

Едва начавшись, суд объявил перерыв на неделю -- до 27 августа. Приведенный в зал заседания из следственного изолятора обвиняемый заявил, что ему не дали возможности должным образом изучить материалы дела, согласно которому он обвиняется в ряде уголовных преступлений, в том числе -- в хищениях в особо крупных размерах.

Владимир Клименко -- уже третий крупный могилевский бизнесмен после Владимира Таранова (АО «Фандок») и Владимира Семенова («Моготекс»), привлеченный к суду за последние несколько лет. В местных деловых кругах распространено мнение, что все трое подверглись уголовным преследованиям за то, что три года назад отказались от сотрудничества с новой властью.

КРИМИНАЛ

СКЛАД БОЕПРИПАСОВ ОБНАРУЖЕН У ЖИТЕЛЯ БОБРУЙСКА

Отдел информации «БДГ»

В Бобруйске сотрудниками местной милиции задержан 31-летний неработающий житель этого города, у которого был обнаружен целый склад боеприпасов.

У «воинственного» бобруйчанина изъяты 88 патронов калибра 7,62 мм, 381 патрон калибра 5,45 мм, пулеметная лента, два магазина к автомату Калашникова, 600-граммовая тротиловая шашка и 3,6 килограмма тола.

По данному факту ведется расследование.

СПЕЦСЛУЖБЫ

«...ОТ ИХ ВСЕВИДЯЩЕГО ГЛАЗА, ОТ ИХ ВСЕСЛЫШАЩИХ УШЕЙ»

Максим ИСАЕВ

Теперь уже абсолютно ясно, что ожидаемой сенсации, связанной с возможным опубликованием в открытой печати сведений, свидетельствующих о якобы заранее спланированной акции ОРТ и полученных спецслужбой оперативно-техническим путем, не предвидится. Официальные круги вынуждены были пойти на попятный. Трудно сказать, что послужило поводом для такого развития событий: нежелание КГБ раскрывать свои методы работы или опасение президента вновь оказаться в центре международного скандала.

То, что граждане Беларуси и прибывшие в страну иностранцы находятся под постоянным контролем «всевидящего ока и уха» КГБ, ни для кого не секрет. Информация о прослушивании телефонных разговоров, наружном наблюдении и внедрении оперативной техники в помещения периодически выплескивалась на страницы негосударственной прессы. Достаточно вспомнить откровения экс-министра обороны Павла Козловского, который обнаружил в своем домашнем кабинете следы пребывания посторонних.

Некоторые источники утверждают, что крест на своей карьере министра обороны Анатолий Костенко поставил после того, как позволил, находясь в бане, опрометчиво высказаться в нетактичном тоне в адрес президента, который потребовал его срочного прибытия. Слова генерала о том, что, дескать, я не пацан, чтобы быть мальчиком на побегушках, стали сразу же известны Лукашенко. (Хотя не исключено, что это вымысел).

Аппаратура слухового контроля обнаруживалась в помещениях некоторых оппозиционных партий и в редакциях независимых СМИ. Сейчас становится понятным, как президенту мгновенно становились известны планы несговорчивых парламентариев ВС 13-го созыва, что позволяло ему действовать с опережением. Есть информация (которую, конечно, трудно подтвердить), что одним из первых приобретений Службы безопасности президента после ее создания стала стационарная телефонная станция, способная одновременно контролировать до 50 абонентов.

Доходило до анекдотичных ситуаций, когда «топтуны» (так в КГБ именуют сотрудников бригад наружного наблюдения) обращались с просьбой к контролируемым лицам о сокращении числа поездок по городу в ночное время в связи с большим для них объемом работ и скандалами в семьях. Наверное, у комитетчиков тоже есть ревнивые жены, которые не верят в излагаемые супругами легенды. В прошлом году в порыве откровения Александр Лукашенко проговорился, заявив, что ему известна тематика обсуждаемых вопросов в узком кругу дипломатов, аккредитованных в Минске.

Сейчас стало известно, что офис бюро ОРТ в Минске находился под контролем оперативно-технического отдела УКГБ по Минской области. Пикантность данной ситуации в том, что слушали не каких-то там забугорных иностранцев, подозреваемых в принадлежности к ЦРУ, БНД или Моссаду, а граждан союзной страны, которую, по словам Лукашенко, белорусский народ любит, как свою собственную.

Примечательно, что во многих странах мира ставшие достоянием гласности сведения о незаконном вторжении сотрудников спецслужб в жизнь граждан приводили к политическим кризисам. Достаточно вспомнить уотергейтский скандал, когда обнародование информации о прослушивании агентами ЦРУ телефонов конгрессменов стоило президентского кресла Ричарду Никсону. В Беларуси же, несмотря на вопиющее беззаконие со стороны правоохранительных структур, общественность сохраняет поразительное спокойствие. Вообще, это феноменальное явление можно назвать синдромом 1937 года. Тогда большинство населения тоже знало о вседозволенности методов чекистов, но, одержимое страхом, предпочитало молчать.

По мнению многих наблюдателей, бороться с произволом КГБ, МВД, СБ, ОСАМ и иже с ними в нынешней ситуации бесполезно. Ибо сотрудники этих ведомств находятся под защитой не столько закона, сколько одной личности.

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

ПОГРАНИЧНИКИ: ЗА ГРАНЬЮ ВОЗМОЖНОГО

Евгений МИХАЛЬЧИК

Как показали последние события, силовым структурам Беларуси в ближайшем будущем не приходится рассчитывать на спокойное существование. Это подтвердил президент во время поездки на Брестчину, где, посещая пограничные переходы «Козловичи» и «Варшавский мост», он отмечал не столько позитивные аспекты в деятельности стражей границ, сколько существующие недоработки. Неудивительно, что затем последовало решение о создании при Генеральной прокуратуре структуры, в задачу которой будет входить рассмотрение уголовных дел в отношении пограничников. Это наводит на мысль, что военная прокуратура, до сих пор занимавшаяся деяниями сотрудников ГКПВ, преступивших закон, уже не в состоянии в установленные сроки рассматривать все дела.

Но считать, что руководство погранвойск в настоящее время попало в опалу, в результате чего в ведомстве могут произойти серьезные кадровые рокировки, было бы ошибкой. Смысл показного недовольства Александра Лукашенко «зелеными фуражками» напрямую связан с событиями, в эпицентре которых оказались семь сотрудников ОРТ. Вначале подчиненные Александра Павловского, действительно, подвели своего шефа, позволив Павлу Шеремету, Дмитрию Завадскому и Ярославу Овчинникову беспрепятственно осуществить съемки вблизи поистине прозрачного белорусско-литовского рубежа. Но затем благодаря усилиям всего личного состава погранвойск, которые были переведены на усиленный режим охраны границы (и по всей вероятности, сотрудникам отдельной службы активных мероприятий (ОСАМ), вложившим лепту в разработку корпункта ОРТ в Минске), удалось задержать группу Анатолия Адамчука. Таким образом, генерал Павловский сумел несколько реабилитировать себя в глазах верховного главнокомандующего. Но последний не удовлетворился лишь задержанием журналистов ОРТ.

Тучи над Павловским не рассеялись, и дальнейшая его карьера будет зависеть от того, насколько безропотно он будет выполнять любые указания президента и чем завершится скандал. С другой стороны, президент в случае развития событий в невыгодном для себя русле (в том числе и в истории с журналистами ОРТ) всегда может использовать пограничного генерала в качестве козла отпущения. В этой связи можно вспомнить случай с первым заместителем госсекретаря Совбеза Валерием Кезом, которому Александр Лукашенко не простил колебаний по поводу задействования чекистов в локализации забастовки метрополитеновцев.

Поразительно, что многие представители ГКПВ даже гордятся той шумихой, в центре которой они оказались. Причем некоторые командиры-пограничники (наверное, самые политически недалекие из них) ставят аресты российских журналистов себе в заслугу. Дескать, проявили бдительность! При этом они не учитывают, что оказались причастными не столько к процессу уголовного характера, сколько к политическому фарсу. И судьба их, наравне с командующим, будет зависеть от того или иного исхода процесса.

В недавней истории Беларуси подобный печальный прецедент уже имел место. Стоит вспомнить события пятилетней давности, когда в межведомственной схватке сошлись председатель КГБ Эдуард Ширковский и командующий погранвойсками Евгений Бочаров. Благодаря поддержке Вячеслава Кебича и Мечеслава Гриба победа в схватке осталась за последним. Хотя уже тогда были все основания утверждать, что в системе погранвойск далеко не все благополучно. Именно на 1992-1993 гг. пришелся пик негативных проявлений среди пограничников.

В то время Комитетом госбезопасности фиксировались многочисленные факты взяточничества и злоупотребления служебным положением на границе. Можно вспомнить случай, когда начальник 11-й погранзаставы капитан Владов путём отключения технической системы пропустил в Польшу на автомобиле «ВАЗ-2109» гр-на Савосы, у которого на сопредельной стороне погранстража РП изъяла партию контрабанды.

На протяжении длительного времени начальник смены ОПК «Гродно» майор Григов обеспечивал «зеленую улицу» своей жене и друзьям, которые около двадцати раз только в течение полугода выезжали в качестве «челноков» за границу.

По фактам хищения грузов с железнодорожных составов, следующих через границу, в мае 1993 года возбуждались уголовные дела по ст.ст.87 ч.3 и 245 п.В, по которым проходили в качестве обвиняемых 10 и подозреваемых 68 пограничников ОПК «Брест».

Еще более громким обещало быть находящееся в производстве военной контрразведки дело в отношении некоторых должностных лиц заповедника «Беловежская пуща», которые обеспечивали незаконный выезд всем желающим по так называемым упрощенным спискам. Цепочка желающих тянулась в Минск...

Но с победой Евгения Бочарова над своим комитетовским визави большинство этих дел по разным причинам вскоре было закрыто. Командующий продолжал руководить ведомством до прихода к власти Александра Лукашенко, который прекрасно сознавал необходимость укомплектования ключевых должностей в силовых министерствах исключительно своими ставленниками. Что он незамедлительно и сделал, а впоследствии наглядно продемонстрировал, что судьба каждого чиновника госмасштаба целиком и полностью зависит от степени личной преданности и готовности выполнить любой его приказ. Такой подход всенародноизбранного вскоре испытали упомянутый выше Валерий Кез, Юрий Захаренко, Василий Капитан, Леонид Мальцев и Михаил Чигирь.

В ситуации со съемочными группами ОРТ основную роль исполнял именно ГКПВ. Комитет госбезопасности, закаленный в межведомственных интригах, даже возбудив и приняв к производству уголовные дела в отношении шести корреспондентов, наверняка заранее подготовил плацдарм для отступления. В случае возникновения опасности ребята с ул. Комсомольской, разводя руками и демонстрируя озабоченно-возмутительный вид, скажут примерно следующее: «Уважаемый товарищ президент. Мы бы и рады засадить журналистов за решетку. Но в связи с тем, что на начальном этапе по-дилетантски сработали пограничники, ничего не получается».



ПОСТСКРИПТУМ

КАК ЛАТЫШИ НА СОРОЧИНСКУЮ ЯРМАРКУ НЕ ПОПАЛИ

Татьяна ОДЫНЯ, агентство «P.K.S.»

Любая страна, выбитая из привычной системы экономических взаимоотношений, будет нищать до тех пор, пока не обретет собственную концепцию экспортной политики. А для того, чтобы быть успешной, эта политика должна стать «цивилизованно агрессивной». Эта точка зрения вице-президента Латвийской ассоциации экспортеров Эрика Розенцвейга лежит в основе энергичных попыток вернуть латвийским товаропроизводителям утраченные ими рынки. Именно руководствуясь этими соображениями, ассоциация экспортеров второй год пытается собрать латвийскую делегацию для совместного участия в Сорочинской ярмарке (Украина).

Украина многим латвийским товаропроизводителям представляется благоприятной площадкой для реализации своей продукции. Во-первых, здесь знают и помнят латвийский товар; во-вторых, такое сотрудничество выгодно с точки зрения географической близости; свою роль играет и приемлемый уровень цен на продукцию латвийских предприятий. Но... Путь из Латвии в Украину лежит через Беларусь. И говорить об украинском рынке сложно, не учитывая условия белорусского транзита.

Пересекая границу «самой благополучной» республики, грузоперевозчики вынуждены вносить залог за транзитные грузы, который теоретически должен быть в полном объеме возвращен, когда груз покидает пределы страны. Но хитрость в том, что отдать деньги в залог таможенникам нужно сразу и в долларах, а возвращают их -- в белорусских «зайчиках», с опозданиями и после изрядной волокиты.

В прошлом году именно это обстоятельство уже на этапе предварительного знакомства с правилами транзита грузов через белорусскую территорию отпугнуло большинство потенциальных участников ярмарки. А единственный латвийский участник Сорочинской ярмарки, -- предприятие «Видземес текстильс» -- не убоявшийся трудностей дальнего и неизведанного пути, вынужден был следовать в Миргород кружным путем -- через Польшу.

Впрочем, может быть, именно рассказы «видземских текстильщиков» и поспособствовали нынешней популярности Сорочинской ярмарки -- в Миргород собираются около десятка латвийских предприятий.

Впрочем, их число могло бы быть и большим. Весьма заинтересованы в украинском рынке, например, латвийские рыбопереработчики. Но, к сожалению, вопросы торговли этой и другой пищевой продукцией пока не до конца согласованы. Латвия не снимает ограничений на поставки пшеницы, подсолнечника и кукурузы. Украина, в свою очередь, ввела новые пошлины на рыбопродукты, оказавшиеся неподъемными для латвийских рыбопереработчиков.



БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 54 (397) 25.8.97
Главный редактор Петр МАРЦЕВ
Первый заместитель гл. редактора Светлана КАЛИНКИНА
Заместитель гл. редактора Павел ШЕРЕМЕТ
Заместитель гл. редактора Валентин ЖДАНКО

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.
Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Полиграфическое обеспечение и распространение: Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ
Начальник рекламной службы: Михаил ОРЛЕЦКИЙ
Компьютерный выпуск Сергей ОСИПЦОВ
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51
ФАКС: (017) 236-53-62
КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)
E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
Размещение рекламы: тел./факс: (017) 223-85-88
Отдел распространения: тел./факс (017) 226-87-99
Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а
Тираж 20 000
Цена договорная
Заказ 2016
Подписано в печать 23.8.97 в 20.00
Подписной индекс 63879
Выходит 2 раза в неделю